МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ДЕПАРТАМЕНТ НАУЧНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ И ОБРАЗОВАНИЯ
ФГБОУ ВПО «ДОНСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛЬНЫХ ВЫЗОВОВ И ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА

Материалы международной научно-практической конференции
студентов, аспирантов и молодых ученых
11 -12 марта 2015 г.
Том II

Посвящается 25-летию экономического факультета ДГАУ

п. Персиановский 2015 г.

УДК 33 (082)

ББК 65
П-78

П-78 Проблемы развития современной экономики в условиях глобальных вызовов и трансформации экономического пространства. Материалы международной научно-практической конференции.- пос. Персиановский: Изд-во Донского ГАУ, 2015.- 219 с.
В 4-х томах. Том II.

ISBN 978-5-98252-233-7

В сборнике представлены материалы международной научно-практической конференции. В пяти разделах сборника рассмотрены экономические аспекты совершенствования организации предпринимательской деятельности, финансово-кредитные и учетно-аналитические механизмы управления экономическими системами, моделирование социально-экономических процессов, актуальные проблемы социально-экономического развития России. Рекомендуется для студентов, молодых ученых, преподавателей и специалистов АПК.

УДК 33 (082)
ББК 65

Материалы опубликованы в авторской редакции.

Редакционная коллегия:

А.И. Клименко (главный редактор), А.А. Громаков (зам. главного редактора), Т.А. Мирошниченко (ответственная за выпуск), Т.С. Игнатьева (ответственная за выпуск), П.В. Иванов, О.П. Шахбазова, О.Н. Бунчиков, О.А. Зубарева, Н.В. Сапрыкина, Тищенко Н.Н., А.П. Пахомов, К.З. Островская, С.В. Подгорская, И.В. Баранова

ISBN 978-5-98252-233-7

© Коллектив авторов, 2015
© ФГБОУ ВПО ДГАУ, 2015

СОДЕРЖАНИЕ

СЕКЦИЯ: «ФИНАНСОВО-КРЕДИТНЫЕ И УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКИЕ МЕХАНИЗМЫ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ»

Боженок А.В., научный руководитель Лосевская С.А.
Платёжные операции банков в условиях санкций……...7
Ахвердиев В.Н.
Механизмы интеграции кредитных кооперативов как агентов и субагентов в платежные системы……...9
Бардакова Е.А.,научный руководитель Землякова С.Н.
Организация системы управленческого учета в отечественной и зарубежной практике……..14
Дадыка Н.Н., научный руководитель Землякова С.Н.
Аспекты формирования учетной политики для организаций в стадии реорганизации: организационный и технический аспекты……..16
Иващенкова Т.А., научный руководитель Лосевская С.А.
Повышение эффективности использования заёмного капитала сельхозпредприятий в условиях санкций с учётом импортозамещения …….19
Бардакова Е.А., научный руководитель Землякова С.Н.
Основные модели бухгалтерского учета в мире……....22
Шабанникова Н. Н.
Организационно-методические основы аудита основных средств в сельском хозяйстве……25
Садовничая Т.С., научный руководитель Землякова С.Н.
Порядок оценки дебиторской и кредиторской задолженности организаций, находящихся в стадии реорганиза-
ции…….30
Грабская Е.Б.,научный руководитель Лосевская С.А.
Применение скоринговой системы кредитования в России в условиях санкций……...33
Смольникова Я. В., научный руководитель Кубарь М. А.
Планирование аудиторской проверки учёта затрат на производство растениеводческой продукции……....37
Жуков Н.Г., научный руководитель Пронина М.А.
Учет денежных потоков на малых предприятиях……..40
Звозникова А.С.научный руководитель Наконечникова Л.А.
Управление компанией в период финансового кризиса……43
Панюшкина Л.А.,научный руководитель Кубарь М. А.
Особенности учета готовой продукции в соответствии с МСФО 2 «Запасы»...46
Киркач Ю.Н.
Проблемы кредитования АПК в России и пути их решения…….....49
Шляхта В.В., научный руководитель Землякова С.Н.
Аспекты учета затрат при производстве продукции растениеводства….....52

Свеженцев И.В.,научный руководитель Долгова С.А.
Налоговый потенциал и его роль в экономическом развитии региона……55
Богомаз Т.Н., научный руководитель Зубарева О.А.
Учет запасов согласно требованиям РСБУ и МСФО: сравнительный аспект…58
Гашинова А.С., научный руководитель Зубарева О.А.
Оценка системы бухгалтерского учета и внутреннего контроля в коммерческих организациях …….61
Исаенко Я.А , Землина О.А., научный руководитель Болдырева И.А.
Денежно-кредитные риски Российской экономики……...65
Шаголкина Е.А., научный руководитель Зубарева О.А.
Формы расчетов и их сущность…….....68
Кудря О. И.,научный руководитель Кобозева Е.М.
Финансовая политика организации, ее главные инструменты……71
Воробьев А.,научный руководитель Илларионова Н.Ф.
Выполнение муниципальными районами Ростовской области годового плана госпрограммы по производству молока……..74
Писаревская А.В., научный руководитель Илларионова Н.Ф.
Управление финансовыми рисками на основе анализа платежеспособности…77
Вольф М.,научный руководитель Илларионова Н.Ф.
Анализ финансовой устойчивости сельскохозяйственной организации…….80
Бунечко К.Г.,научный руководитель Виноходова Г.А.
Платежеспособность и ликвидность страховой организации (на примере ОАО Жасо Литер-Полис)……...84
Пиукова С.А.,научный руководитель Бортникова И.М.
Основные налоговые изменения в 2015 году…….....87
Котлярова Л.И., Черепова В.А.,научный руководитель Болдырева И.А.
Финансовые риски участников внешнеэкономической деятельности в современных условиях Российской экономики…….....90
Тамразян Л.Э., Комарова К.И.,научный руководитель Болдырева И.А.
Бюджетные риски Российской экономики…….....94
Бессарабова Е.А.,научный руководитель Бунчикова Е.В.
Перспективы развития банковской системы России……..…….98
Бирюкова И.Б., научный руководитель Пахомов А.П.
Мировой финансовый кризис…….101
Атепина Ю.А., научный руководитель Виноходова Г.А.
Проблемы формирования местных бюджетов……103
Гончарова Г.А.,научный руководитель Виноходова Г.А.
Муниципальные программы как основа финансового планирования на примере Матвеево – Курганского района……106
Кравченко Е.А.,научный руководитель Виноходова Г.А.
Налог на интернет как способ борьбы за авторские права……..108
Подорога В.А., научный руководитель Виноходова Г.А.
Политика ОАО Банка « Возрождения» в области увеличения потребительского кредитования……111
Калевич А.Н.

Регулирование кредитной сферы: проблемы и направления развития……..114
Ляшок А.К., научный руководитель Лихолетова Н.В.
Рейтинг негосударственных пенсионных фондов России……..117
Маевская А.В.
Преимущества и недостатки овердрафта как инструмента финансирования...120
Донченко И.А.,научный руководитель Лосевская С.А.
Перспективы развития скоринговых систем в условиях санкций……..123
Жебровская Н.А.,научный руководитель Лосевская С.А.
Переориентация лизинговых компаний на отечественного производителя в условиях импортозамеще-
ния…….126
Каширина Д. П., научный руководитель Лосевская С. А.
Кредитование сельхозтоваропроизводителей в условиях санкций…….....130
Павелко К.Г., научный руководитель Лосевская С.А.
Совершенствование пластиковых карт в условиях санкций……...134
Сипова П.И.научный руководитель Лосевская С.А.
Импортозамещение сельхозтоваропроизводителей в условиях санкций……..137
Ремез В.С.
Роль банка России в обеспечении устойчивости банковского сектора в неста-
бильной макроэкономической ситуации……...141
Мещинская Я.В.
Реформирование финансового механизма системы здравоохранения
в России……...144
Юрченко Ю.В., Кобец В.М.,научный руководитель Пошелюк Л.А.
Теоретические аспекты стратегического управленческого анализа производства
и продаж сельскохозяйственной продукции…….147
Агеева Е.Н, Юрченко Ю.В.,научный руководитель Брик А.Д.
Нормативно-правовое регулирование бухгалтерского учета в Российской Феде-
рации…….151
Звягольская А.В.научный руководитель Лесных Ю.Г.
Кредитование российских компаний за рубежом: плюсы и минусы……154
Подорога В.А., научный руководитель Шейхова М. С.
Основные направления политики центрального банка РФ в условиях режима
санкций…….157
Агеева Е.Н., научный руководитель Бортникова И.М.
Понятие биологических активов в российском и международном учете….....161
Андропова И.Н., научный руководитель Мирошниченко Т.А.
Методика оценки системы внутреннего контроля в организации……164
Дереповская Г.А., научный руководитель Мирошниченко Т.А.
Организация внутреннего контроля учета вознаграждений работникам……..169
Лепехина Д. А., научный руководитель Мирошниченко Т.А.
Зарубежные методы учета затрат……...173
Султанова Л. Ш.
Инновационные формы финансирования компаний с использованием немате-
риальных активов……176

Кириллова Е.Ю.,научный руководитель Арутюнян Ю.И.
Контроллинг в системе управления затратами……180
Тамразян Л.Э., Комарова К.И., научный руководитель Болдырева И.А.
Бюджетные риски российской экономики……184
Цаценко Н.В.,научный руководитель Лесных Ю.Г.
К проблеме создания финансового центра в России……...187
Кравченко Е.А., Атепина Ю.А.,научный руководитель Брик А.Д.
О правовом регулировании банкротства физических лиц……..191
Рудая А.Г., научный руководитель Осипова А.И.,
Метод « Котлового» учета затрат на производстве…….195
Погребная Н.В., Броварец А.К.
Национальная платежная система России: прогнозы и перспективы……198
Погребная Н.В., Антонова В.И.
Направления и перспективы инвестиционного сотрудничества Краснодарского края с иностранными партнерами……..200
Диденко Ю.С.,научный руководитель Пошелюк Л.А.
Управленческий анализ эффективности использования трудовых ресурсов в сельскохозяйственной организации……..203
Нгуен Т.В.Л.,научный руководитель Богатая И.Н.
Методика применения риск - ориентированного подхода во внутреннем аудите……205
Богучарова К.В.,научный руководитель Вавулин Л.С.
Значение и сущность финансовых инноваций в экономике……...210
Антонова А.А., научный руководитель Вавулин Л.С.
Управление собственным капиталом предприятия…….…...214

СЕКЦИЯ: «ФИНАНСОВО-КРЕДИТНЫЕ И УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКИЕ МЕХАНИЗМЫ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ»

УДК 336.74

ПЛАТЁЖНЫЕ ОПЕРАЦИИ БАНКОВ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

Боженок А.В.
научный руководитель - Лосевская С.А.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: данная статья посвящена платежным операциям банков в условиях санкций

Ключевые слова: системы Visa и MasterCard, операции банков, санкции, Банк России, национальная платежная система "Про100", держатели карт, зарплатная, банковская карта.

Доверие потребителей к банкам России снижается, особенно в условиях санкций ЕС и Америки, повышения курсов валют доллара и евро, завышенных процентных ставок по кредитам. Все это повлияло на выбор банковских пластиковых карточек различных платёжных систем клиентов при совершении платёжных операций банков в условиях санкций.

В связи с тем, Visa и MasterCard могут лишиться в России права самостоятельно выбирать расчетные банки и перевести расчеты под контроль Банка России, юридические и физические лица стали с недоверием относится к данным платёжным системам.

Санкционные действия Visa и MasterCard опечалили не только клиентов кредитных организаций, но и даже банкиров. По их прогнозам, доверие к банковским картам подорвано в России как минимум на два года. Всё это может привести к тому, что клиенты банков к которым применили санкции данных платёжных систем, пойдут в срочном порядке снимать деньги с карт, и карточный бизнес начнет потихоньку сворачиваться. Произойдет передел рынка, люди пойдут в крупные банки и возможно, что компании перестанут пользоваться услугами банков и вернутся к практике выплаты зарплаты наличными денежными средствами.

Когда применили санкции международных платежных систем Visa и MasterCard 21 марта 2014года из-за присоединения Крыма к России, то стал вопрос о создании Национальной системы платежных карт. [5].

В период экономической нестабильности клиенты банков могут предпочесть перейти в кеш. Но т.к. санкции выборочные, носящие политический характер, то должно вернуться доверие населения к платежным операциям банков системы Visa и MasterCard.

Если произойдет так, что российские банки откажутся от платёжных систем Visa и MasterCard из-за жестких санкций Америки, то это может стать подарком для других стран и платёжных систем, таких как Китай.

В условиях санкций банковские карты американских платёжных система Visa и MasterCard банкиры РФ хотят заменить до апреля 2015 года и начать массовую эмиссию новых карт китайской платёжной системы China UnionPay [2].

Наиболее потребляемым банковским продуктом для россиян является банковская карта для получения зарплаты, пенсии или стипендии, оформленная работодателем. Ею пользуется около более 50% граждан России.

Следующими по объему потребления являются регулярные платежи (оплата жилищно-коммунальных услуг, телефона, штрафов и др.) – 42% [4].

Наличие банковской карты у держателя не означает, что он будет осуществлять безналичные платежи. Только 16% россиян используют карту активно, остальные предпочитают обналичивать их в день начисления зарплаты.

Доверие к оплате наличными деньгами у населения больше, чем к безналичным расчетам. потери (держателей карт) от хищений средств со счетов в 2011 г. выросли на 72% и превысили сумму в 2 млрд. р [3].

Навязывание условий банковского обслуживания кроме банковских карт, платежей и вкладов встречается и в кредитовании граждан.

На банковском рынке при получении самых востребованных продуктов и услуг потребитель сталкивается с принуждением и у него возникает желание не платить за навязанные дополнительные услуги, а также сомнения в безопасности трансакций при проведении платежей. Большая часть потребителей негативно относятся к информации, распространяемой банками (40% россиян раздражает банковская реклама, из них 22% отметили, что реклама навязчива, а 21% – вводит в заблуждение и обманывает) [6].

Из-за сложившейся ситуации на банковском рынке из-за введенных санкций против держателей карт Visa и MasterCard, может получить путёвку в жизнь национальная платежная система "Про100",входящая реестр платежных систем, зарегистрированных Банком России. До сих пор она не пользовалась популярностью у банков-конкурентов и торговых точек, несмотря на более низкие тарифы, чем у международных систем. Эта платежная система готова обеспечить независимость платежных услуг для держателей карт. [1].

Российский рынок – стратегически важный партнёр для международных платежных систем, поэтому уход с российского рынка пластиковых карт Visa и Mastercard маловероятен. [2].

Национальные платежные системы есть во многих странах мира. JCB — в Японии (пятая в мире система по распространенности), во Франции, Испании и других странах ЕС также есть свои системы, и даже в тех же США существуют собственные Diners Club и Discovery. Так почему бы и России не выстроить собственную крепость для безналичных расчетов?! Это для России и банковской национальной системы могло бы быть и выгодно.

Многие банки РФ предпочтут диверсифицировать свою деятельность и сочетать выпуск международных карточек с членством в российских платежных системах. [2].

Клиентам банков в нестабильной политической ситуации, особенно в условиях санкций, лучше иметь банковские карты разных платежных систем, особен-

но тем, которые часто путешествуют и делают заграничные покупки, ну, а для обычного обывателя российской глубинки лучше всего иметь пластик национальной платёжной системы, который будет более надёжным и востребованным.

Список литературы

1.Закон РФ от 14 июня 2011 года «О национальной платежной системе»

2. Лосевская С.А., Боженок А.В. Пластиковая карта - шаг между прошлым и будущим. Образование в 21 веке: путь к новым кризисам? Материалы 2-й международной научно-практической конференции. Часть 2-я г. Саратов. «Академия Бизнеса». 17июня 2014г.-117 с.

3.Безналичное согласие [Электронный ресурс] URL: http://bankir.ru/novosti/s/beznalichnoe-soglasie-10018340/

4.Наиболее востребованные банковские услуги [Электронный ресурс]. URL: http://nacfin.ru/novosti-i-analitika/press/press/single/10554.html

5.Насколько опасны санкции США против российских банков? Три сценария [Электронный ресурс]. URL: http://www.ippnou.ru/print/013309/-

6.Нелюбовь к банковской рекламе [Электронный ресурс]. URL: http://nacfin.ru/novosti-i-analitika/press/press/single/10520.html

PAYMENTS BANKS IN THE SANCTIONS

Bozhenok A.V.
research supervisor – Losevskaya S.A.
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: this article is devoted to payment transactions of banks under sanctions

Keywords: systems Visa and MasterCard, bank operations, sanctions, the Bank of Russia, the national payment system "Pro100" cardholders, payroll, bank card.

УДК 631.115.8

МЕХАНИЗМЫ ИНТЕГРАЦИИ КРЕДИТНЫХ КООПЕРАТИВОВ КАК АГЕНТОВ И СУБАГЕНТОВ В ПЛАТЕЖНЫЕ СИСТЕМЫ

Ахвердиев В.Н.
Кредитный потребительский кооператив (КПК)
«Царицынский», г. Волгоград

Аннотация: обоснована возможность участия кредитных кооперативов в платежных системах в качестве агентов и субагентов, определены требования к кооперативным организациям разных уровней для вхождения в платежные системы, предложен посубъектный механизм участия кооперативов в платежных системах, позволяющий расширить доступность финансовых услуг пайщикам кооперативов и обеспечить территориальную экспансию платежных систем.

Ключевые слова: кредитная кооперация, кредитныеt кооперативы, платежные системы, агентские отношения, платежная инфраструктура

Для создания национальной платежной системы на основе объединения частных платежных систем требуется наличие адекватной инфраструктуры, охватывающей унифицированными платежными инструментами и механизмами различные сферы экономики и общества всей территории страны.

Структурную основу каждой платежной системы составляют финансовые организации – операторы платежной системы и платежные агенты, осуществляющие расчетно-платежное обслуживание клиентов системы. Особенности России как площадки для объединения функционирующих локальных и федеральных платежных систем и создания единой платежной структуры состоят в том, что имеют место самая большая в мире территориальная протяженность страны, неравномерная населенность территорий и регионов и диспропорциональность в их экономическом и социальном развитии, что обуславливает неидентичность экономической и социальной базы [3, С. 14]. Данные обстоятельства требуют индивидуальных подходов в методиках и методах создания платежной инфраструктуры, интеграции действующих платежных систем и формирования единой платежной системы. Авторская позиция состоит в том, что целесообразной будет ориентация на сохранение инфраструктурного финансового потенциала территорий и создание платежных кластеров на базе наиболее перспективных и эффективно функционирующих финансовых институтов.

Такими институтами являются гражданские и сельскохозяйственные кредитные кооперативы с их развитой филиальной сетью [4], [6]. Кредитные кооперативы, особенно в территориально удаленных сельских районах, являются единственным институтом, обеспечивающим максимальный охват населения финансовыми услугами. Имея полноценную членскую, материальную, техническую базу, кредитные кооперативы через свои филиалы способны повсеместно предоставлять финансовые услуги платежных агентов платежной системы, что выступает дополнительным аргументом в пользу различных форм участия кредитной кооперации в платежных системах.

В настоящее время предпринимается ряд государственных мер регулирующего и контрольного характера для того, чтобы кредитные кооперативы (граждан и сельскохозяйственные) могли выступать полноценными субъектами локальных финансовых рынков. Если в период своего становления в 1990-х годах эти микрофинансовые структуры во многих аспектах не подпадали под сферу действия финансового законодательства и регулировались отдельными несогласованными региональными законами и подзаконными актами [1, С. 101], то на данный момент кредитная кооперация признана как участник финансового рынка, оказывающий (хоть и ограниченно) банковские услуги. Кооперативы, будучи микрофинансовыми организациями, подпадающими под сферу регулирования Центрального банка РФ (ранее Федеральная служба по финансовым рынкам), осуществляют ограниченный федеральным законодательством круг финансовых операций, в том числе проведение сберегательных и кредитных операций и соответствующих расчетов по обслуживанию этих операций в среде только собственных пайщиков-членов. До настоящего момента собственно платежные операции ограничивались использованием расчетной

сети коммерческого банка (банков), клиентом которого (которых) был сам кредитный кооператив [2, С. 11-13].

Невозможность организации собственной платежной сети или платежной системы в настоящее время обуславливается тем, что кредитные кооперативы являются некоммерческими организациями и не вправе выполнять круг финансовых операций, необходимый для создания собственной локальной платежной системы. Но представляется возможным и необходимым (в регионах с развитой кооперативной сетью) вхождение кредитных кооперативов в локальную или региональную систему социальной направленности в качестве банковских платежных агентов или банковских платежных субагентов.

Возможность участия кооперативных организаций в платежной системе с финансовой точки зрения обеспечивается значительной для микрофинансовых структур ресурсной базой. Кроме привлеченных средств пайщиков в виде сберегательных взносов могут использоваться фонды собственных средств (паевой фонд, целевые и страховые фонды кооперативов, прибыль от неосновной коммерческой деятельности) и общесистемные средства, выступающие как минимальный рабочий остаток средств для обеспечения проведения платежей.

Объективным и неустранимым ограничением развития кредитного кооператива как субъекта платежной системы выступает уставное требование некоммерческой кооперативной организации – финансовое обслуживание только собственных членов – пайщиков, внесших совокупность взносов в кооператив и участвующих в деятельности кооператива. Тем самым круг потенциальных клиентов сужается до предела численности пайщиков кооператива. Расширение численности пайщиков только с целью наращивания клиентов платежной системы для кредитного кооператива неприемлемо, поскольку в этом случае будут нарушаться основополагающие кооперативные принципы - принцип прозрачности деятельности и доверия пайщиков друг к другу и собственно кооперативу. Авторская точка зрения состоит в том, что ограничение численности клиентской базы не должно быть фактором, препятствующим вхождению кредитных кооперативов в платежные системы. Напротив, высокая степень доверия кредитному кооперативу автоматически проецируется и на операции в рамках платежной системы с участием кредитного кооператива или их системной совокупности в любой из форм участия. С ростом количества разноплановых операционных участников внутри собственно платежной системы обеспечивается нормальная конкурентная среда между ними.

Необходимыми условиями вхождения кредитного кооператива граждан или сельскохозяйственного в платежную систему в качестве платежного агента или платежного субагента являются:

- наличие клиентской базы – пайщиков-держателей платежных карт (электронных платежных инструментов);
- операционное и техническое соответствие услуг кредитного кооператива базовым требованиям платежной системы к платежным субъектам;
- юридическая подготовленность внутренней нормативной базы кооператива и ее соответствие правилам платежной системы;
- заключение договора с оператором по переводу денежных средств на от-

крытие специального банковского счета для зачисления денежных средств;

- наличие технических средств осуществления платежей и др. условия.

Механизм участия является достаточно простым в техническом и организационном аспектах, поэтому может быть реализован уже в ближайшее время при соблюдении рассмотренных условий и при внесении соответствующих юридических положений во внутреннюю регламентирующую документацию кредитных кооперативов I и II уровней (устав, правила). Посредническая деятельность по проведению расчетов с пайщиками в рамках платежной системы будет относиться не к основной, а к коммерческой деятельности для кооператива с вытекающими налоговыми обязательствами.

Вступление в платежную систему не отдельных кооперативов, а их системы во главе с кооперативом II уровня необходимо в силу того, что требованием платежной системы к платежным агентам является резервирование средств в предоплаченные электронные средства платежа для возможности проведения расчетов [5, С. 228-229]. Отдельные кооперативы первого уровня не обладают достаточными свободными средствами для подобного резервирования, экономические условия хозяйствования также не позволяют отвлечения средств. Кооператив II уровня имеет возможность аккумулирования ресурсов для предоплаченных электронных средств платежа для кооперативов, входящих в региональную кооперативную систему, что соответствует сущности и целям кооперирования.

Основное звено в рассматриваемой схеме – оператор платежной системы, кредитные кооперативы играют подчиненную роль. Без участия кредитной кооперации платежная система эмитирует дебетные и кредитные пластиковые карты для своих клиентов, часть из которых является пайщиками кредитных кооперативов региона. С операционными участниками локальной платежной системы оператор взаимодействует на основании заключенных агентских и субагентских договоров, с клиентами заключается договор карточного счета.

Клиент платежной системы – пайщик кооператива санкционирует платеж с платежной карты в пользу третьих лиц или самого кооператива в пополнение сберегательных счетов, уплату процентов по полученным займам, либо на иные цели. При использовании данной схемы операции с пайщиками в рамках платежной системы ограничиваются только дополнительными услугами кредитного кооператива по переводу платежей по поручению пайщиков в пользу третьих лиц или собственно кооператива. Данное обстоятельство снижает для пайщика ценность кредитного кооператива как участника платежной системы.

Для повышения собственной конкурентной привлекательности при проведении платежей, а также развития клиентской базы для расширения спектра операций в будущем, кредитные кооперативы, в отличие от других субъектов - платежных агентов - могут принимать безналичные платежи на условиях дифференцированной комиссии, размер которой может зависеть от статуса пайщика, целевого назначения платежа и его получателя. Тем самым будет обеспечиваться требование о социальной ориентированности любой деятельности кооператива.

Таким образом, участие кредитной кооперации в платежных системах, с

одной стороны, позволит обеспечить доступ населения и хозяйствующих субъектов к современным финансовым инструментам и технологиям на территориях с низкой доступностью финансовых ресурсов и услуг, будет способствовать устойчивому развитию территорий страны; с другой стороны, даст импульс широкому развитию собственно платежных систем.

Список литературы

1. Коробейников Д.А. Мониторинг финансовой устойчивости в системе сельскохозяйственной кредитной кооперации // Экономический вестник Ростовского государственного университета: TERRA ECONOMICUS, Ростов-на-Дону, 2006. – №3. – С.100-105

2. Коробейников Д.А., Коробейникова О.М. Развитие направлений деятельности сельскохозяйственных кредитных кооперативов // Финансы. Деньги. Инвестиции.- 2010.- №1.- С. 11-14

3. Коробейников Д.А., Репников В.Б. Роль кредитной кооперации в обеспечении устойчивости развития сельских территорий // Финансы и кредит.– 2008.– №10 (298).– С. 14-22

4. Коробейникова О.М. Методика организации внутрихозяйственного учета в филиалах и представительствах сельскохозяйственных кредитных кооперативов // Экономический вестник Ростовского государственного университета: TERRA ECONOMICUS, Ростов-на-Дону.- 2006.- №1.- С. 61-65

5. Коробейникова О.М. Развитие локальных платежных систем за счет потенциала кредитной кооперации // Известия Нижневолжского агроуниверситетского комплекса: наука и высшее профессиональное образование.- г. Волгоград, 2012.- № 2(26).- С. 228-233

6. Коробейникова О.М. Развитие учета по территориальным сегментам в сельскохозяйственной кредитной кооперации // Экономический вестник Ростовского государственного университета: TERRA ECONOMICUS, Ростов-на-Дону.- 2007.- Том 5, №4.- С. 206-210

THE MECHANISMS OF INTEGRATION OF CREDIT COOPERATIVES AS AGENTS AND SUBAGENTS IN THE PAYMENT SYSTEM

Akhverdiev V.N.
Credit consumer cooperative "Tsaritsynsky", Volgograd

Abstract: the possibility of participation of credit cooperatives in payment systems as agents and subagents, defined requirements for cooperative organizations of different levels for entry into the payment system, the proposed osubject the mechanism of participation of cooperatives in payment systems, allowing you to extend the reach of financial services to the shareholders of cooperatives and to ensure the territorial expansion of payment systems.

Keywords: credit cooperation, credit cooperatives, payment systems, agency relationships, payment infrastructure

УДК 657.2

ОРГАНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА В ОТЕЧЕСТВЕННОЙ И ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКЕ

Бардакова Е.А.
научный руководитель – Землякова С.Н.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: В статье рассмотрены теоретические аспекты организации системы управленческого учета как в отечественной, так и в зарубежной практике

Ключевые слова: управленческий учет, система управленческого учета, стандарт-кост, директ-костинг.

История зарождения и начала развития хозяйственного учета относится к периоду, когда начали появляться хозяйственные связи в человеческом обществе. Развитие производительных сил и общественное разделение труда дали старт развитию хозяйственного учета. Он постепенно становился неотъемлемой частью экономических отношений товарного производства.

В настоящее время, в условиях развитых рыночных отношений сельскохозяйственные предприятия самостоятельно разрабатывают производственные программы и планы производственного развития. В связи с этим руководитель отвечает за принимаемые управленческие решения, только для этого необходимо владеть информацией как о производственном, так и о финансовом положении предприятия. За финансовое положение отвечает бухгалтерская служба предприятия.

Управленческий учет – необходимый инструмент управления сельскохозяйственной организацией, позволяющий повысить качество и оперативность принимаемых управленческих решений, максимизировать ожидаемую прибыль и эффективно контролировать риски хозяйственной деятельности, мобилизовать резервы. [1]

Становление системы управленческого учета — достаточно трудоемкий и длительный процесс. Каждая организация должна самостоятельно решить вопрос о том, вести или нет управленческий учет.

Система управленческого учета должна быть ориентирована на проблемы, с которыми могут столкнуться менеджеры в своей практической деятельности. Управленческий учет играет ключевую роль, помогая менеджерам сосредоточить внимание на этих четырех моментах.

1. Ориентация на потребителя.
2. Ориентация на ключевые факторы успеха.
3. Непрерывное развитие.
4. Анализ цепочки ценностей и цепочки поставок. [2]

Руководители ищут более выгодные решения с целью снижения себестоимости и увеличения рентабельности, рискуют и несут ответственность за оправданность каждого из принятых решений.

Экономическая среда является главным толчком для развития управленческого учета. Результатом формирование рыночной экономики в нашем государстве является юридическая и экономическая самостоятельность, а именно: выбор поставщиков и потребителей, ценообразование, распределении продукции и доходов.

Как правило, с ростом бизнеса и увеличением конкуренции владельцы и управляющие российских предприятий начинают понимать, что необходимы точные данные, позволяющие оценить эффективность бизнеса. Такую информацию можно получить лишь с помощью системы управленческого учета. Руководит процессом постановки управленческого учета, как правило, финансовый директор. Именно поэтому он должен представлять, каковы отличия международного и российского подходов к управленческому учету, взаимосвязь учета и бюджетирования, как организовать ведение управленческого учета на практике (в частности, перенос учетных записей из бухгалтерского учета в управленческий), какие регламентирующие документы должны быть на предприятии и с какими проблемами придется столкнуться при постановке учета.

Управленческий учет, как и большинство атрибутов рыночной экономики, пришел на российские предприятия из Западной Европы и США. В основе классического западного управленческого учета лежало управление затратами. [1,С.18]

Правила управленческого учета могут базироваться на международных стандартах финансовой отчетности (МСФО), зарубежных национальных стандартах (US GAAP, UK GAAP и т. д.), российских правилах ведения бухгалтерского учета. Выделим наиболее важные бухгалтерские принципы, которые нужно перенести в систему управленческого учета. (Отметим, что, хотя нижеперечисленные принципы и взяты из бухгалтерского учета, в российской бухгалтерии всегда применяют лишь принцип двойной записи и, как правило, метод начислений. Остальные принципы применяются, если это не увеличивает налоговую нагрузку на предприятие.)

На российских предприятиях управленческий учет - это прежде всего система сбора и анализа информации о деятельности предприятия, которая полно и объективно отражает результаты его хозяйственных операций и ориентирована на потребности руководства и собственников предприятия. И лишь во вторую очередь эта система используется для управления затратами на уровне центров ответственности и видов деятельности.

Управленческий учет – достаточно развивающийся вектор системы бухгалтерского учета, его эволюция ассоциируется прежде всего с именами таких видных западных ученых как Г. Эмерсон , Ч. Гаррисон, Р.Каплан, Ч. Хорнгрен, Х. Т. Джонсона. Первое упоминание об истоках управленческого учета отмечено в 1855 г. и относится к системе учета, применявшейся на фабрике "Лиман Миллс" (Lyman Mills, Ntw England, USA) для усиления эффективности мониторинга производственного процесса. Его особенность в - учет прямых производственных расходов и лишь до 1880гг. малое внимание уделялось учету и распределению накладных расходов. В дальнейшем в сфере управленческого учета

стали активно развиваться следующие направления, тесно связанных с образованием центров ответственности.

Далее, в процессе развития американскими инженерами и бухгалтерами была сформирована целая палитра специфичных и достаточно оригинальных истем калькулирования себестоимости: стандард - костинг, директ - костинг, дифференцированная система калькулирования.

Таким образом, развитие управленческого учета и использование информации, полученной от него, - это инструмент успеха организации в настоящем времени, времени всеобщей конкуренции. Именно управленческий учет берет во внимание все факторы, сводит к минимуму издержки и открывает самые выгодные пути развития организации с помощью разработанных учеными-экономистами новых методов и методик их учета.

Список литературы

1. Землякова С.Н. Становление и развитие бухгалтерского управленческого учета в сельскохозяйственных организациях: Учебное пособие.-п. Персиановский: Изд-во ДонГАУ, 2012.- 200с.

2. Землякова С.Н. Повышение значимости систем управленческого учета в сельскохозяйственных организациях // Проблемы и тенденции инновационного развития агропромышленного комплекса и аграрного образования России материалы Международной научно-практической конференции. пос. Персиановский, 2012. С. 173-175.

ORGANIZATION OF MANAGEMENT ACCOUNTING SYSTEM IN DOMESTIC AND FOREIGN PRACTICE

Bardakov E. A.
research supervisor - Zemlyakova S. N.
FGBOU VPO Don state agrarian University

Annotation: the article considers the theoretical aspects of management accounting system in both domestic and foreign practice

Key words: management accounting, managerial accounting, standard cost, direct-costing.

УДК 657.2

АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ ДЛЯ ОРГАНИЗАЦИЙ В СТАДИИ РЕОРГАНИЗАЦИИ: ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ И ТЕХНИЧЕСКИЙ АСПЕКТЫ

Дадыка Н.Н.
научный руководитель – Землякова С.Н.
ФГБОУ ВПО Донской государственный аграрный университет

Аннотация: В статье рассмотрены теоретические аспекты организации и техники формирования учетной политики сельскохозяйственных организаций, находящихся в процессе реорганизации

Ключевые слова: реорганизация, учетная политика, сельскохозяйственная организация, слияние, разделение, присоединение, выделение, преобразование.

Реорганизация по своей структуре и своему характеру очень сложный процесс, имеющий множество своих нюансов, одним из которых является формирование учетной политики. Исходя из того, что реорганизационный процесс позволяет перестроиться организации в нужном ей формате, учетная политика так же должна быть определенным образом пересмотрена и изменена.

Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ гласит, что независимо от организационно-правовой формы и формы собственности каждая организация должна разработать и принять Учетную политику. На основании этого, можно отметить, что связь реорганизации и учетной политики имеет разносторонний характер, так как вторая система требует правильного подхода к существенной ситуации. Данная связь была определена с помощью рассмотрения конкретных форм реорганизационной процедуры (по ГК РФ).

В Приказе об Учетной политике, формируемой в процессе реорганизации организации, рекомендовано обратить внимание на следующие значимые аспекты:

1. Перечень вопросов, подлежащих особенному вниманию, при формировании Учетной политики реорганизуемых организаций;

2. изменение организационно-правовой формы образованной в результате реорганизации организации;

3. режим налогооблажения

4. методов оценки оборотных и внеоборотных активов, порядка их списания

5. методов начисления и списания резервов Учетной политики реорганизуемых организаций [2].

В представленной ниже таблице рассмотрены основные формы реорганизации и возможные вносимые коррективы в Учетную политику, при их осуществлении.

Анализируя данные таблицы следует отметить, что в некоторых ситуациях учетная политика может не подвергаться полным изменениям, данные обстоятельства характерны для таких форм реорганизации как преобразование, выделении, присоединение.

Землякова С.Н. отмечает, что при осуществлении процедур реорганизации все зафиксированные изменения должны быть внесены изменения в Приказ об Учетной политике вновь созданной в результате реорганизации организации, а объем вносимых изменений и их существенность будут напрямую зависеть от применяемой реорганизационной процедуры. [3]

Таблица – Варианты вносимых изменений, в Учетную политику организаций, в зависимости от формы реорганизации

Форма	Принцип реорганизационной формы	Строение(изменение) учетной политики
Слияние	соединение двух или нескольких юридических лиц, при котором происходит объединение их прав и обязанностей в одно юридическое лицо [1]	В ходе создания новой организации, учетная политика формируется сначала.
Присоединение	одно юридическое лицо присоединяется к другому, при этом все имущественные права и обязанности присоединяющегося лица переходят к главной организации [1]	Необходимо скорректировать учетную политику с целью единства обеспечения единства организационных и методологических подходов к ведению бухгалтерского учета участников присоединения.
Разделение	одно юридическое лицо делится на две и более части, прежнее юридическое лицо прекращает свое существование, а все его права и обязанности переходят к вновь созданным юридическим лицам [1]	Составляется разделительный баланс, включающий в себя общий баланс и балансов каждого вновь образованного нового ЮЛ и ранее входящих. Помимо этого, к передаточному акту должен быть включен приказ по учетной политике реорганизованной организации с указанием изменений.
Выделение	основное юридическое лицо продолжает существовать, но из его состава выделяются некоторые структурные подразделения в самостоятельное юридическое лицо с передачей последнему определенных прав и обязанностей [1]	Корректировка, изменение учетной политики реорганизационных юридических лиц. Разрабатывается еще один Приказ для образованной организации.
Преобразование	изменение организационно-правовой формы юридического лица, при этом прекращается существование организации в прежнем виде, а ее права и обязанности переходят к правопреемнику [1]	Наблюдается добровольное изменение учетной политики.

Другими словами, при внесении изменений в учетную политику в отношении отдельных фактов хозяйственной жизни нет существенной необходимости переделывать весь приказ полностью. Достаточно утвердить изменения и дополнения, вносимые в уже действующую учетную политику организации.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 г. № 51- ФЗ. В 3 ч. (с изм. от 02.01.2013). [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.- правовой системы «КонсультантПлюс»

2 Землякова С.Н. Учетная политика для целей управленческого учета в сельскохозяйственных организациях// Международная научно-практическая

конференция «Стратегия устойчивого развития экономики в динамичной конкурентной среде».-26-28 апреля 2011 г. П. Персиановский.- с. 203-205.

3. Zemlyakova S.N. THE FORMATION OF THE ACCOUNTING POLICY OF THE ORGANIZATION IN CONDITIONS OF REORGANIZATION

Международный сборник научных статей «Scientific enquiry in the contemporary world: theoretical basics and innovative approach». B&M Publishing, 20 April 2014. (San Francisco, California, USA) pp.58-61.

ASPECTS OF THE ACCOUNTING POLICY FOR ORGANIZATIONS IN THE PROCESS OF REORGANIZATION: ORGANIZATIONAL AND TECHNICAL ASPECTS

Dedica N. N.
research supervisor - Zemlyakova S. N.
FGBOU VPO don state agrarian University

Annotation: the article considers the theoretical aspects of organization and equipment accounting policy of agricultural organizations in the process of reorganization

Key words: restructuring, accounting policies, agricultural organization, merger, demerger, consolidation, separation, reorganization.

УДК 336.648

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗАЁМНОГО КАПИТАЛА СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ С УЧЁТОМ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

Иващенкова Т.А.
научный руководитель - Лосевская С.А.
ФГБОУ ВПО Донской государственный аграрный университет

Аннотация: статья посвящена изучению повышения эффективности использования заемного капитала в условиях санкций с учётом импортозамещения.

Ключевые слова: заёмный капитал, кредитование, санкции, импортозамещение, АПК, банковский кредит, лизинг, эффект финансового рычага.

Низкая эффективность производства сельскохозяйственной продукции и снижение значительной части ресурсного потенциала в условиях дефицита капиталов как краткосрочного, так и долгосрочного характера в условиях санкций Запада, предопределяют необходимость рационального использования финансовых ресурсов АПК страны и его аграрной сферы.

Проблема привлечения денежных средств российскими предприятиями и бизнесом в условиях санкций ЕС и Америки становится более болезненной, т.к. отсутствие в стране длинных дешевых денег в банковской системе в

России, недоступность кредитов, неполучение займов влияют на развитие бизнеса внутри страны.

В системе государственной поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей необходимо сформировать адекватный современным требованиям финансово-кредитный механизм, особенно в условиях экономических санкций ЕС и США, в котором все уровни господдержки будут связаны действенными инструментами как правового, так и финансово-экономического характера. [5].

В этих условиях в России получить кредиты становится труднее, т.к. ЦБ РФ увеличил ключевую процентную ставку, которая сказалась на ставках банков для бизнеса, что накладывает серьезные ограничения на развитие предприятий. Чтобы помочь российским предприятиям и бизнесу, которые оказались в таких сложных условиях из-за геополитической обстановки, необходимо увеличивать доступность внутренних кредитных ресурсов и снижать их цену.

Банковские и кредитные организации должны ориентировать свою деятельность не только на крупные хозяйственные формирования, но и на средний и малый бизнес, который имеет ограниченный доступ к кредитным ресурсам. [8].

Затруднение привлечения кредитов в условиях санкций, сказывается на развитие предприятий, особенно с учетом импортозамещения. Поэтому необходимо развивать внутренний рынок долгового финансирования, а те повышенные заёмные ресурсы для предприятий в 20–30 % и более никто не будет брать, т.к. в АПК нет такой рентабельности, которая позволит окупить повышенный рост процентных ставок. В этой связи в развитии аграрного сектора экономики особое место отводится механизму финансового обеспечения, в составе которого важнейшая роль принадлежит системе кредитования и заимствования.

Все это будет вдвое дешевле импортных и хорошего качества, но займет годы – сельхозпроизводители получат их к 2016-2017 годам.[6].

Предоставляемые банком «Россельхозбанк» кредиты – часть Государственной программы развития сельского хозяйства. [4].

В настоящее время основными способами привлечения заемного капитала являются банковский кредит, эмиссионное финансирование, лизинг. В большинстве случаев в качестве заемных источников предприятия используют банковский кредит, что объясняется относительно большими финансовыми ресурсами российских банков, а также тем, что при получении банковского кредита нет необходимости публичного раскрытия информации о предприятии. Здесь снимается часть проблем, обусловленных спецификой банковского кредитования, что связано с упрощенными требованиями к заявочным документам, с относительно короткими сроками рассмотрения заявок на выдачу кредита, с гибкостью условий заимствования и форм обеспечения займов, с упрощением доступности денежных средств и т.д.[1].

Также одним из уникальных инвестиционных и финансовых инструментов, который способствует повышению эффективности и конкурентоспособности российских сельхозпредприятий, стимулирующий

процесс замещения импортной продукции качественными отечественными аналогами является лизинг.

Самый широкий спектр банковских услуг при диверсификации кредитных продуктов для удовлетворения потребностей фермеров является покупка сельхозтехники по лизинговым программам. [3].

Развитие мировой экономики обусловило имеющееся разнообразие источников, форм и условий привлечения заемного капитала. Предприятие привлекает заемный капитал через государственные структуры и частные финансовые институты, которыми в настоящее время выступают кредитные организации, пенсионные и инвестиционные фонды, страховые компании.

Эффективное управление заемным капиталом в структуре капитала предприятия способно обеспечить дополнительные поступления в его деловой оборот, увеличить рентабельность самого процесса производства, повысить рыночную стоимость предприятия. Эффективное управление заемным капиталом также стимулирует инвестиционную деятельность и выполнение социальных обязательств. Этим и обуславливается актуальность темы дипломной работы. Заемные средства необходимы для финансирования растущих предприятий, когда темпы роста собственных источников отстают от темпов роста предприятия, для модернизации производства, освоения новых видов продукции, расширения своей доли на рынке, приобретения другого бизнеса и т.д. Инфляция и недостаток собственных оборотных средств вынуждают большинство предприятий привлекать заемные средства для финансирования оборотного капитала. Преимуществом финансирования за счет долговых источников является нежелание владельцев увеличивать число акционеров, пайщиков, а также относительно более низкая себестоимость кредита по сравнению со стоимостью акционерного капитала, которая выражается в эффекте финансового рычага.

Финансовые ресурсы, направляемые на развитие сельского хозяйства, способствуют динамичному росту этой отрасли. [7].

В аграрных формированиях собственные оборотные средства должны быть в минимальном размере, а на создание сезонных запасов и другие затраты направляются заемные средства, поэтому такой актуальной является проблема взаимодействия сельскохозяйственных организаций и предприятий с коммерческими банками по поводу получения кредита, привлечения долгосрочных инвестиций для расширения производства, приобретения современного оборудования и внедрения новых технологий. [2].

В сложившихся экономических условиях санкций Запада предприятия должны с особой тщательностью выбирать инструменты привлечения капитала и их параметры, а также научиться управлять заемными средствами для решения поставленных задач в области импортозамещения.

Список литературы

1.Афанасьева О.Н. Проблемы банковского кредитования реального сектора экономики // Банковское дело. - 2009. - N 4. - С. 34-37.

2.Галанов В.С. Кредитный процесс и факторы, влияющие на его организацию / В.С. Галанов // Деньги и кредит. – 2011. - №6. – с.30-33

3. Лосевская С.А.,Ветошкина Ю.К. Банковские кредитные продукты для сельхозтоваропроизводителей// Новая модель экономического роста: научно-теоретические проблемы и механизм реализации материалы Международной научно-практической конференции. пос. Персиановский, 2014. С. 115-118.

4. Лосевская С.А. Стимулирование развития АПК при помощи государственного регулирования системы сельскохозяйственного кредитования // Вестник Донского государственного аграрного университета. 2012. № 3. С. 50-57.5.Лосевская С.А., Каширина Д.П. Кредитные ресурсы для АПК в условиях экономических санкций. //Вестник Донского государственного аграрного университета. 2014.- № 4(14). Часть 3. С. 9-12.6. Лосевская С.А. Развитие и поддержка АПК в условиях санкций. //Вестник Донского государственного аграрного университета. 2014.- № 4(14).Часть 3. С. 43-47.

7.Лосевская С.А., Фролов Р.С. Кредитование малого предпринимательства в России на примере Россельхозбанка // Юго-Западный государственный университет (г.Курск, Россия). Международная научно-практическая конференция «Современные технологии продуктов питания»,4-5декабря 2014 года по направлению экономика и управление предприятием.

8.Лосевская С.А., Фролов Р.С. Государственная поддержка сельхозтоваропроизводителей при участии ОАО «Россельхозбанк» // Richland College (Даллас, США),Саратовский государственный технический университет. Институт управления и социально-экономического развития. г.Саратов. 29 декабря 2014г.

MORE EFFICIENT USE OF BORROWED CAPITAL OF AGRICULTURAL ENTERPRISES UNDER SANCTIONS IN VIEW OF IMPORT SUBSTITUTION

Ivaschenkovo T.A.
research supervisor - Losevskaya S.A.
FBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: the paper studies the efficiency of debt capital under sanctions in view of import substitution.

Key words: borrowed capital, loans, sanctions, import substitution, agriculture, bank credit, leasing, leverage effect.

УДК 657.2

ОСНОВНЫЕ МОДЕЛИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В МИРЕ

Бардакова Е.А.
научный руководитель - Землякова С.Н.
ФГБОУ ВПО Донской государственный аграрный университет

Аннотация: в статье представлены основополагающие модели бухгалтерского учета, применяемые мировым сообществом

Ключевые слова: бухгалтерский учет, континентальная модель, интернациональная модель, англо-американская модель

Международные хозяйственные, экономические связи, кредитование, инвестирование не может активно развиваться без «гармонизации» бухгалтерских стандартов. Этим занимаются следующие организации: Организация экономического сотрудничества и развития (OECD), Комитет по международным бухгалтерским стандартам (IASC), Международная федерация бухгалтеров (IFAC); Организация объединенных наций (UNO). Разработанные ими МСФО и стандарты GAAPширокоиспользуются в мире.

Многие эксперты утверждают, что в мире не существует даже двух государств с одинаковыми системами бухгалтерского учета. Чем развитее страна, тем более сложная, разнообразная информация необходима для отчетности. В государствах с похожими экономическими и социальными условиями системы учета имеют много общего, что позволило сформировать следующие модели бухгалтерского учета(рисунок).

Факторами формирования и развития модели бухгалтерского учета являются:

1. форма взаимосвязи учета с государственными органами;
2. форма взаимосвязи с налогообложением;
3. вид Плана счетов;
4. способ движения капитала.[1]

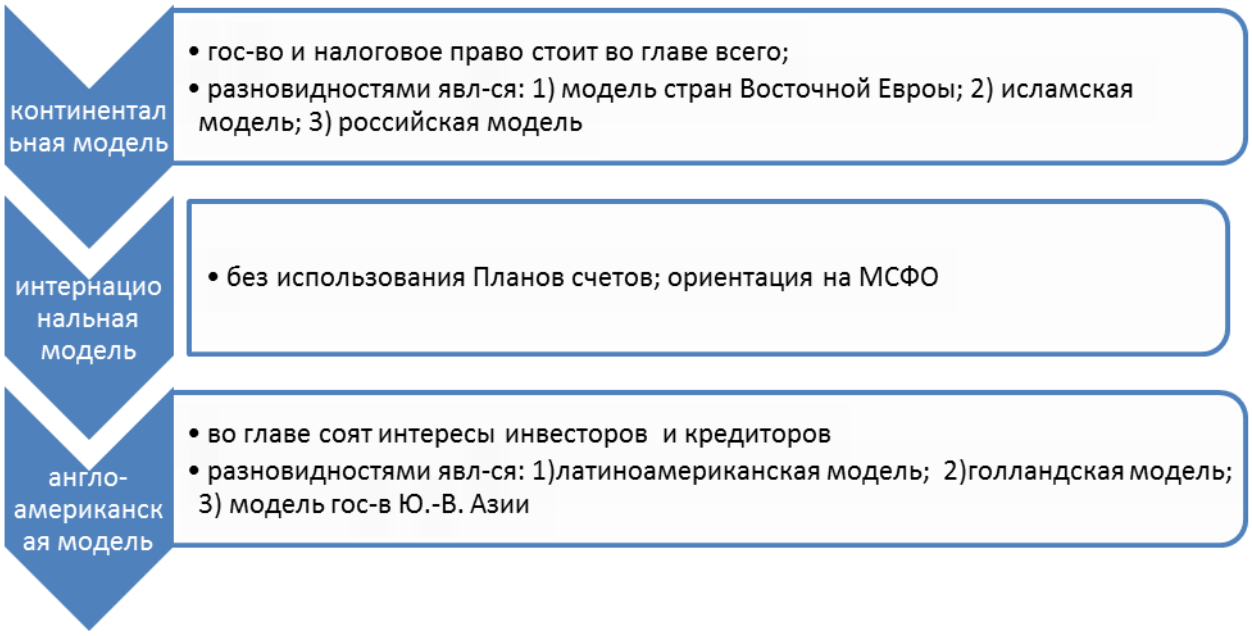

Рисунок- 1 Основные модели бухгалтерского учета

Основными моделями являются континентальная и англо-американская.

В странах с континентальной моделью бухгалтерского учета без государственного регулирования никуда. Вся отчетность консервативна и регламентируется государством. Тема налогооблажения является приоритетной, а ценные бумаги, инвесторы и кредиторы не столько существенны в этой системе учета. Это отпечаток многовековой традиции ещё римского права, где во главе всего закон и поддержка государства. Такие страны как Бельгия, Германия Австрия, Египет, Франция, России, Япония и др. используют данную модель учета.

Великобритания, США и Нидерланды используют англо-американскую модель, характеризующуюся: превосходно развитым финансовым рынком и рынком ценных бумаг, большим числом индивидуальных акционеров, подготовкой стандартов информации общественными профессиональными организациями. Основной задачей англо-американской модели является интерес инвесторов и кредиторов при минимальном вмешательстве государства.

Континентальная и англо-американская модели - это противоположности развития бухгалтерского учета, но именно они являются классическими моделями. В связи с тем, что они объединяли государства с различной культурой, темпами развития, то внутри этих моделей образовались новые направления со стержнями классических моделей, но со своими «изюминками» (направленностями): латино-американская, исламская, российская.

Латиноамериканская модель бухгалтерского учета характерна для стран с менее развитой экономикой – Аргентины, Бразилии, Боливии, Парагвая и др. южноамериканских стран. Высокие темпы инфляции, безработицы требуют постоянной корректировки бюджета страны, поэтому максимум содержательная бухгалтерская отчетность направлена на ведение налоговой политики.

Исламская модель бухгалтерского учета в корне отличается от остальных. Главенствующее место в этой модели принадлежит религии. Она обеспечивает равновесие между материальными и моральными потребностями человека; определяет справедливость доходов и разделение их на благо бедных в соответствии с исламским шариатом.

Интернациональная модель бухгалтерского учетав настоящий момент для развития международных финансовых и хозяйственных связей очень важна, в основе её лежат стандарты МСФО. Модель необходимо развивать, для этого нужно унифицировать принципы учета на международном уровне, обеспечивая прозрачность информации, позволяющей принимать эффективные управленческие решения.

Российская модель сравнительно новая модель. Зародилась вСоветском Союзе, прошла путь от командной экономики до рыночной, и пусть не так все гладко и быстро проходит, зато наша модель держит ориентир на международные стандарты, основывается на самых лучших принципах всех моделей с учетом своих национальных особенностей.

На наш взгляд необходимо развивать именно интернациональную модель, где четко представлен бухгалтерский учет на основе МСФО. Для удобства, легкости, прозрачности участия иностранных корпораций в международных проектах, необходимо упрощать информацию, которая отражает действительное финансовое состояние.

Список литературы

1. Воронова, Е.Ю. Институциональные основы управленческого учета (теория, методология, практика): монография / Е.Ю. Воронова. – М.: Изд-во МГОУ, 2011. – 358 с.

2. Гуляев, Н.С. Основные модели бухгалтерского учета и анализа в зарубежных странах: учеб.пособие / Н.С. Гуляев, Н.С. Ветрова. – М.: КНОРУС, 2004. – 144 с.

BASIC ACCOUNTING MODEL IN THE WORLD

Bardakova E.A .
research supervisor – Zemlykova S.N.
.FGBOU VPO Don state agrarian university

Abstract: the article presents the fundamental accounting model used by the international community

Keywords: accounting, continental model, international model, the Anglo-American model

УДК 657.633.2

ОРГАНИЗАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АУДИТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Шабанникова Н. Н.
ФГБОУ ВПО «Орловский государственный
аграрный университет»

Аннотация: в статье представлены научно-практические подходы к проверке операций с основными средствами, включающие в себя выделение этапов аудита, порядок проверки операций с основными средствами на каждом этапе, формирование информационной базы аудита. Дана характеристика аудиторской работы по отдельным направлениям аудита операций с основными средствами, определены и классифицированы наиболее распространённые ошибки при организации учета основных средств.

*Ключевые слова**:** аудит, основные средства, система внутреннего контроля, программа аудита, информационная база аудита, классификация ошибок, аудиторские процедуры.*

Пользователи бухгалтерской отчётности нуждаются в достоверной информации о составе и структуре основных средств, их рыночной стоимости, суммах начисленных амортизационных отчислений, уровне морального и физического износа активов. Достоверная информация позволяет менеджерам своевременно принимать управленческие решения, а внешним пользователям даёт возможность делать правильные выводы о финансовом состоянии организации. В свою очередь, достоверность информации в отчётности может быть подтверждена только на основе аудита операций с основными средствами.

Проведение аудита основных средств предполагает выполнение следующей работы: 1) Оценка системы внутреннего контроля операций с основными средствами; 2) Составление плана и программы аудита; 3) Выполнение аудиторских процедур в соответствии с программой аудита; 4) Классификация выявленных ошибок и нарушений, разработка рекомендаций по повышению эффективности учётной работы.

При оценке системы внутреннего контроля операций с основными средствами аудитор изучает: периодичность проведения инвентаризации основных

активов, обеспечение сохранности объектов основных средств и их закрепление за ответственными лицами; разработку и соблюдение графика документооборота; степень автоматизации учёта; своевременность отражения в регистрах учета операций по приобретению, амортизации, восстановлению основных средств.

На следующем этапе необходимо составить и документально оформить программу аудита по направлениям: проверка наличия и сохранности основных средств, правильности учета операций поступления и выбытия основных активов, расчёта и отражения в учете сумм амортизационных отчислений; проверка операций по восстановлению основных средств.

В процессе проверки наличия и сохранности основных средств специалист аудиторской службы проверяет состав и структуру основных средств по подразделениям организации, правильность определения инвентарного объекта и отнесения его к основным средствам. При этом уточняется, не включены ли в состав основных средств объекты, срок службы которых менее 12 месяцев, а также объекты, не предназначенные для производственного процесса. Кроме того, изучается правильность проведения инвентаризации основных средств: соблюдение сроков инвентаризации, порядок оформления инвентаризационных описей, протоколов заседаний инвентаризационных комиссий, приказа руководителя по итогам проведения инвентаризации, отражение результатов инвентаризации в учете.

Наиболее типичными ошибками, выявляемыми при проверке наличия и сохранности основных средств, являются: несвоевременный перевод продуктивного скота в основное стадо, многолетних насаждений – в плодоносящие биологические активы; неточное отражение на забалансовых счетах имущества, полученного в аренду и лизинг; отсутствие документов, характеризующих техническое состояние основных средств и подтверждающих право собственности; нерегулярное проведение инвентаризации основных средств; наличие ошибок в отражении результатов инвентаризации в сличительных ведомостях и на счетах бухгалтерского учёта.

При проверке операций поступления основных средств, в первую очередь, устанавливается источник поступления, правильность формирования и отражения в учёте первоначальной стоимости основных средств. В данном случае сопоставляются регистры синтетического и аналитического учета по счётам 01 «Основные средства» и счету 08 «Вложения во внеоборотные активы», анализируются «Акты приемки-передачи основных средств» (ф. ОС-1), «Инвентарные карточки учета объекта основных средств» (ф. ОС-6), Главная книга по счетам 01, 08. В своих выводах аудитор руководствуется положениями, представленными в ПБУ 6/01 «Учёт основных средств» [3]. Основными видами нарушений при учёте операций поступления основных средств являются несвоевременное оприходование основных средств; неполное отражение затрат по приобретению основных средств в составе капитальных вложений; неправомерное включение НДС в первоначальную стоимость отдельных объектов.

При аудите операций, связанных с выбытием основных средств, устанавливаются причины выбытия основных активов, проверяется правильность списания первоначальной стоимости объектов, суммы накопленных амортизаци-

онных отчислений, порядок формирования и отражения в учёте финансовых результатов от выбытия основных средств. Проверка осуществляется по данным следующих документов: «Акт о списании основных средств» (ф. ОС-4), «Акт на выбраковку животных из основного стада» (ф. 406-АПК), «Акт на списание многолетних насаждений» (ф. 405-АПК), «Акт на списание зданий и сооружений» (ф. 104-АПК), журнал-ордер № 13-АПК и другие. Как показало обследование, наиболее распространенные ошибки при проверке операций по выбытию основных средств следующие: некорректное оформление бухгалтерских записей по списанию основных средств, подлежащих ликвидации; неправильная (заниженная) оценка полезных отходов (лома, дерева, кирпича) и не отражение в учёте материальных ценностей, полученных после ликвидации.

Далее проверяется правильность расчёта и отражения в учете суммы амортизационных отчислений по основным средствам. При этом рассматривается порядок определения сроков полезного использования, периодичность их пересмотра, применяемые нормы амортизационных отчислений; соответствие способов амортизации положениям учётной политики; точность расчёта амортизационных отчислений; документальное оформление и отражение на счетах сумм амортизационных отчислений. Особое внимание необходимо уделять проверке расчета амортизации основных средств, по которым применяются специальные условия начисления. Это основные средства, находящиеся на длительном восстановлении, на консервации, а также основные средства, по которым применяется коэффициент ускорения при расчёте суммы амортизационных отчислений. В целях повышения эффективности аудита необходимо составить список этих основных средств и на основе выборочной проверки осуществить пересчет сумм амортизационных отчислений. Проверка осуществляется по данным следующих регистров: «Ведомость расчёта амортизационных отчислений по основным средствам», Главная книга по счетам 01, 02, 08, 20, 23, 25, 26, журнал-ордер № 10-АПК.

Основные нарушения в учёте, которые выявляются на данном этапе аудита, связаны с несоблюдением требований законодательства по установлению сроков полезного использования отдельных объектов основных средств, неправильным отнесением объектов к амортизационным группам. Имеются неточности в начислении и учёте амортизационных отчислений по биологическим активам (продуктивному скоту, многолетним насаждениям). Достаточно много ошибок допускается при расчете амортизационных отчислений по модернизированным основным средствам, то есть не правильно формируется стоимость модернизированного объекта, не пересматривается срок полезного использования после реконструкции, не начисляется амортизация на полностью проамортизированные, но восстановленные основные средства.

По мнению учёных [2; 4], большое значение при аудите основных средств имеет проверка правильности классификации и отражения в учёте работ по восстановлению (реконструкции, модернизации, ремонту) и затрат на их выполнение. Как известно, работы по реконструкции и модернизации изменяют технико-экономические показатели основных средств, а затраты по их проведению относятся на увеличение первоначальной стоимости объектов. Посред-

ством ремонтных работ осуществляется поддержание машин и оборудования в работоспособном состоянии. Расходы на ремонт основных средств включаются в текущие производственные затраты.

Далее проверяются применяемые в организации способ и порядок учёта затрат по ремонту основных средств, их соответствие положениям учётной политики. Здесь, как правило, может быть предусмотрен один из следующих вариантов: отнесение затрат на себестоимость продукции; списание затрат за счёт созданного резерва на ремонт; отнесение затрат на счет учёта расходов будущих периодов. В том случае, если в организации формируется резерв на ремонт основных средств, необходимо проверить правильность расчёта и периодичность отчислений в резерв, корреспонденцию счетов по списанию затрат на ремонт за счет резерва.

В целом, ошибки в учёте операций с основными средствами, выявленные при аудите, можно классифицировать следующим образом:

- неправильное отнесение объекта к основным средствам: не соблюдение условий признания объектов в качестве основных средств; ошибки при учете малоценных основных средств (менее 40 000 руб.);

- неточное формирование первоначальной стоимости основных средств: ошибки в учёте расходов на приобретение основных средств; ошибки в учете процентов по кредиту, взятому для покупки основного средства; ошибки при формировании первоначальной стоимости объектов основных средств, полученных безвозмездно;

- ошибки в учете операций по переоценке основных средств: нерегулярное проведение переоценок; ошибки при отражении в учёте уценки основных средств, которые ранее дооценивались;

- неправильное исчисление и отражение в учете амортизационных отчислений: ошибки в процессе отнесения основного средства к амортизационной группе; невыполнение требований учетной политики по способам амортизации; некорректное применение коэффициента ускорения при начислении амортизации; неправильное начисление амортизации по реконструированным (модернизированным) основным средствам;

- ошибки в учете расходов на модернизацию и реконструкцию основных средств: неверная классификация произведенных расходов; капитальные расходы на восстановление основных средств учтены в составе текущих затрат, а не включены в первоначальную стоимость объекта; ошибки в документировании операций реконструкции и модернизации;

- неправильная организация учета расходов на ремонт основных средств: несоответствие применяемого метода учета расходов на ремонт основных средств, положениям учетной политики; неправильная классификация затрат на восстановление основных средств [1].

Качество и эффективность проведения аудита основных средств в большой степени зависит от полноты информационной базы, которая должна включать в себя: первичные документы для учёта операций с основными средствами: «Акт о приеме-передаче объекта основных средств» (ф. ОС-1), «Акт о списании объекта основных средств» (ф. ОС-4) и другие; регистры синтетического и анали-

тического учета основных средств: «Инвентарная карточка учета объекта основных средств» (ф. ОС-6), журнал-ордер № 13-АПК, главная книга по счетам 01, 02, 03, 08, 20, 23, 25, 26, 29, 91, 001; бухгалтерская отчетность.

Таким образом, методика аудита основных средств включает формирование информационной базы аудита, составление программы аудита, выполнение аудиторских процедур по направлениям проверки. Методически правильное и своевременное проведение аудиторской проверки повысит достоверность учётной информации, что позволит принимать оперативные управленческие решения по воспроизводству основных средств.

Список литературы

1. Агошкова Н. Н. Методические подходы к проведению аудита операций с основными средствами в сельскохозяйственных организациях // Аудит и финансовый анализ. – 2014. - № 3. – С. 215 – 219.

2. Зайцева В. И. Аудит учета затрат на восстановление основных средств // Вопросы экономических наук. – 2009. – № 2. – С. 138-140.

3. Положение по бухгалтерскому учёту 6/01 «Учет основных средств», утверждённое приказом Минфина РФ № 26 н от 30.03.2001 г. (в редакции от 24.12.2010 г.).

4. Посохина А. В. Применение новых подходов к получению аудиторских доказательств по аудиту основных средств // Вестник Пермского университета. Серия: Экономика. - 2012. - № 3. - С. 90-96.

THE ORGANIZATIONAL-METHODICAL BASES OF AUDITING OF FIXED ASSETS IN AGRICULTURE

Shabannikova N.N.
FGBOU VPO Orel State Agricultural University

Abstract: the theoretical and practical approaches to verification operations with fixed assets, including the allocation of audit steps, order verification operations with fixed assets at each stage, the information base audit are presented in the article. The characteristic of the audit work in the main areas auditing operations with fixed assets is given in the article. The characteristic of auditing work in the main areas of audit operations with fixed assets given, the most common errors in the organization of accounting of fixed assets are determined and classified in the article.

Keywords: auditing, fixed assets, system of internal control, auditing program, information base of auditing, classification of errors, audit procedures.

УДК 657.2

ПОРЯДОК ОЦЕНКИ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ, НАХОДЯЩИХСЯ В СТАДИИ РЕОРГАНИЗАЦИИ

Садовничая Т.С.
научный руководитель - Землякова С.Н.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: в статье рассмотрены основоположные теоретические и практические аспекты оценки и отражение в учете дебиторской и кредиторской задолженности в реорганизуемых организациях.

Ключевые слова: реорганизация, дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, разделительный баланс, передаточный акт.

К осуществлению реорганизации необходимо тщательно подготовиться, составить план реорганизации, исключив тем самым потенциальные учетные, налоговые и финансовые проблемы у реорганизуемого юридического лица.

Реорганизация - экономико-правовой процесс, включающий совокупность процедур, под воздействием которых сельскохозяйственная организация подвергается различного рода трансформациям (переходом имущественного комплекса, долговых обязательств, дебиторской и кредиторской задолженности), направленных на повышение эффективности деятельности сельскохозяйственных организаций либо на приведение деятельности в соответствии с требованиями действующего законодательства и требующий адекватного отражения в учетной системе организации [4,с.19].

Реорганизация в зависимости от конкретных причин и целей может осуществляться в добровольном либо принудительном порядке.

Добровольная реорганизация совершается по самостоятельному решению одного или нескольких участников процесса. К формам добровольной реорганизации относятся слияние и присоединение. Эти две формы могут быть основаны только по решению самого юридического лица, его участников или учредителей [2,с.174].

Принудительная реорганизация может осуществляться в форме выделения либо разделения хозяйствующих субъектов. Обе указанные процедуры ведут к уменьшению имущественного комплекса организаций.[3,с.306]

Учредители (участники) юридического лица или орган, принявшие решение о реорганизации юридического лица, обязаны письменно уведомить об этом кредиторов реорганизуемого юридического лица. (п. 1 ст. 60 ГК РФ)

Правопреемство при реорганизации осуществляется с помощью:

– разделительного баланса, по которому права и обязанности реорганизованного юридического лица переходят к вновь возникшим юридическим лицам при выделении и разделении.

– передаточного акта, который составляется при слиянии, присоединении и преобразовании организации (ст. 58 ГК РФ).

Разделительный баланс может быть составлен по форме бухгалтерского баланса, утвержденного Приказом Минфина России от 22.07.03 г. № 67н «О формах бухгалтерской отчетности организаций». Передаточный акт также не имеет законодательно утвержденной формы, однако, должен содержать перечень обязательных реквизитов, в соответствии со ст. 9 Закона «О бухгалтерском учете», в нем должны быть указаны:

а) наименование документа;

б) дата составления;

в) наименование организации, от имени которой составлен документ;

г) содержание хозяйственной операции (передача конкретных прав и обязанностей в ходе реорганизации);

д) измерители хозяйственных операций в натуральном и денежном выражении (следует указать количество передаваемого в ходе реорганизации имущества и обязательств, дать их подробное описание и денежную оценку);

е) наименование должностей лиц, ответственных за реорганизацию и за ее документальное оформление;

ж) личные подписи указанных лиц.[1]

Организации, находящиеся в стадии реорганизации обязаны проводить оценку имущества и обязательств по итогам которых состоится их перераспределение. Необходимость проведения инвентаризации имущества и обязательств при проведении реорганизации имеет немаловажное значение в нормативно-правовом регулировании бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ.

При реорганизации, происходит особый порядок перехода всего имущества, всех имущественных прав и всех обязанностей одного юридического лица к другому. Передача имущества идругих активов в процессе реорганизации не может быть квалифицированани как реализация этих активов, ни как безвозмездная их передача. Этоособый порядок отчуждения имущества и активов, определённый законодательством как переход имущества от одного юридического лица кдругому в порядке универсального правопреемства (п.1 ст.129 ГК РФ).

Дебиторская задолженность, как правило, составляет большую часть оборотных активов организации, поэтому следует уделить особое внимание ее распределению при составлении разделительного баланса. Следует брать во внимание показатели ликвидности дебиторской задолженности и графики ее погашения, а также правомерность распределения авансов, полученных и выданных.[6]

Из стоимости дебиторской задолженности предприятия были исключены суммы просроченной дебиторской задолженности, по которым истек срок исковой давности (три года), и которая была признана безнадежной.

Итак, сначала надо признать дебиторскую задолженность сомнительной и создать резерв для подозрительного долга. Требование быть готовым нести убытки содержится в пункте 6 ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации».

Сомнительной считается дебиторская задолженность организации, которая не погашена или с высокой степенью вероятности не будет погашена в сроки, установленные договором, и не обеспечена соответствующими гарантиями.

При этом будет сделана запись: дебет 91-2 кредит 63– создан резерв по сомнительным долгам.

Величина резерва определяется отдельно по каждому сомнительному долгу в зависимости от финансового состояния (платежеспособности) должника и оценки вероятности погашения долга полностью или частично. Если до конца отчетного года, следующего за годом создания резерва сомнительных долгов, этот резерв в какой-либо части не будет использован, то неизрасходованные суммы присоединяются при составлении бухгалтерского баланса на конец отчетного года к финансовым результатам.

После истечения срока исковой давности сомнительная задолженность признается безнадежной ко взысканию и списывается за счет резерва.

В бухгалтерском учете отразим проводками:

Дебет 63 кредит 62– нереальный для взыскания долг списан за счет резерва;

Дебет 007– учтена сомнительная задолженность.

Если нет возможности создать резерв, то основанием для признания долга нереальным ко взысканию может стать инвентаризация.

В ходе инвентаризации организация выявила дебиторскую задолженность, срок исковой давности по которой истек. На основании результатов инвентаризации бухгалтер составляет справку, прилагает приказ руководителя и делает проводки: Дебет 91-2 кредит 62– списан нереальный ко взысканию долг по оплате поставленных товаров.

Дебиторская задолженность с истекшим сроком исковой давности в соответствии с действующим законодательством не является оборотным активом предприятия и должна быть списана на финансовые результаты.

Долг, списанный в убыток, еще пять лет должен отражаться на забалансовом счете 007 «Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов»: дебет 007– учтена списанная дебиторская задолженность. [5]

Оценка обязательств реорганизуемого предприятия в передаточном акте или разделительном балансе отражается в сумме, по которой кредиторская задолженность была отражена в бухгалтерском учете, с учетом сумм убытков, причитающихся возмещению кредиторам в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Кредиторскую задолженность реорганизуемой организации распределяют между правопреемниками пропорционально величине переходящих к ним активов. Кроме того, дебиторскую и кредиторскую задолженности по одному и тому же контрагенту лучше передавать одной организации. Авансы вместе с уплаченным с них НДС передают в ту организацию, которая получила соответствующий договор.

Таким образом, достоверное и правомерное распределение и адекватное отражение в учете дебиторской и кредиторской задолженности в реорганизуемых организациях обеспечит пропорциональное распределение обязательств относительно суммы переходящих к ним активов, что позволит сократить временной и трудовой ресурс при осуществлении процедур реорганизации.

Список литературы

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете»: от 06.12.11г. №402-ФЗ [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.- правовой системы «Консультант Плюс».
2. Землякова С.Н. Необходимость осуществления и формы добровольной реорганизации в сельскохозяйственных организациях// Сборник Международной научно-практической конференции «Инновационные пути развития АПК: проблемы и перспективы» 6-8 февраля 2013 года.Персиановский.-с.174-177
3. Землякова С.Н. , Стороженко Д. П. Необходимость осуществления и формы принудительной реорганизации // III Международная научно-практическая конференция 8-14 февраля 2013 г. «Аграрная наука, творчество, рост». - Ставрополь: АГРУ Ставропольскогогос. Аграрного ун-та,2013.-с.305-308.
4. Землякова С.Н. Развитие методики учета реорганизационных процедур в сельскохозяйственных организациях / С.Н. Землякова // диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Ростовский государственный экономический университет. Ростов-на-Дону, 2010 .-204с.
5. Ирхина Е.П. Списание безнадежной задолженности – 2013 http://www.buhgalteria.ru/article/n118470
6. Христенко Л. Распределение кредиторской задолженности http://www.cfin.ru/press/zhuk/2005-2/4.shtmlhttp://www.cfin.ru/press/zhuk/2005-2/4.shtml

THE ORDER OF EVALUATION OF RECEIVABLES AND PAYABLES ORGANIZATIONS IN THE PROCESS OF REORGANIZATION

Gardening T.S.
research supervisor - Zemlykova S.N.
FGBOU VPO Don state agrarian university

Abstract: the article considers the fundamental theoretical and practical aspects of the evaluation and the recognition of receivables and payables in the reorganized organizations.

Key words: restructuring, receivables, payables, the separation balance sheet, transfer certificate.

УДК 336.73

ПРИМЕНЕНИЕ СКОРИНГОВОЙ СИСТЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ В РОССИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

Грабская Е.Б.
научный руководитель - Лосевская С.А.
ФГБОУ ВПО Донской государственный аграрный университет

Аннотация: статья посвящена актуальным проблемам скоринга и его применения в России в условиях санкций.

Ключевые слова: скоринг, андеррайтинг, скоринговая система, санкции ЕС и США, кредитование, поведенческий скоринг.

На рынке банковских кредитов сложилась парадоксальная ситуация: просрочки по платежам растут угрожающими темпами, однако сами банкиры, похоже, не слишком стремятся сокращать количество выдаваемых займов. Но в эту финансовую игру помимо Центробанка вступили и такие макроэкономические факторы, как снижение курса рубля и западные санкции в отношении России [3].

В России использование скоринг-системы снижается в основном из-за малых объемов кредитования. На данном этапе это связано с повышением курса роста доллара и евро, ключевой ставки по кредитам для банков, внешнеторговыми операциями на валютном рынке, санкциями Запада против российских компаний и кредитных организаций. Такое положение дел ухудшает экономическое положение в стране и влияет на платёжеспособность заёмщиков. В ситуации санкций потенциальный заемщик находится в сложном финансовом состоянии, это негативно отражается на его кредитоспособности, что может служить основанием для банков отказать в выдаче запрашиваемого кредита клиенту.

Санкции, введенные ЕС и США против российских банков, открыли целый ряд недостатков в кредитном процессе даже тех банков, которые этими санкциями не затронуты. Большинство участников рынка, специализирующихся на розничном кредитовании, ужесточили параметры скоринговых моделей. Чтобы снизить риск при кредитовании, уменьшить число проблемных кредитов или не возвратов, банку для принятия решения нужна более эффективная методика оценки кредитоспособности заемщика.

Для этого была введена дополнительная верификация потенциальных заемщиков, усилилось межбанковское взаимодействие через бюро кредитных историй.

Обеспечить минимальный уровень дефолтов при растущем объеме кредитов, главная задача стоящая сейчас перед банками. Эта задача решается при помощи оптимизации схемы документооборота заявок внутри подразделений банка и адекватной оценке рисков. Последнее называется скорингом и представляет собой серьезную проблему.

Скоринговая система может заменить большую часть кредитных аналитиков или специалистов. Хотя система кредитного скоринга не заменяет, а дополняет работу кредитного эксперта. Это является финансовым инструментом на кредитном или банковском рынках. [1]

В последнее время в Российской Федерации скоринговые схемы приобретают все большую популярность, особенно в банковском бизнесе. Применение скоринга позволяет минимизировать субъективность при рассмотрении заявок, сократить время принятия решений по выдаче кредитов, управлять кредитными рисками. Компьютерные и вычислительные технологии постоянно движутся вперед, и сегодня балльная методика - одна из нескольких технологий, применяемых в скоринге. В классическом варианте скоринговая система включает в себя следующие элементы: интерфейс удаленного заполнения анкет, схема документооборота заявок, скоринг, рабочие места сотрудника службы безопасности и кредитного инспектора, автоматическая генерация пакета документов и интеграция с учетной банковской системой.

Кредитный скоринг – это процесс оценки заемщика банком или другой кредитной организацией. По результатам этой оценки потенциальный кредитор принимает решение по кредитной заявке. Если в ходе этого процесса, а кредитный скоринг это именно процесс, заемщик не набирает строго определенного количества баллов – то в получении кредита ему отказывают.

Скоринг представляет собой математическую или статистическую модель, с помощью которой на основе кредитной истории «прошлых» клиентов банк пытается определить, насколько велика вероятность, что конкретный потенциальный заемщик вернет кредит в срок.

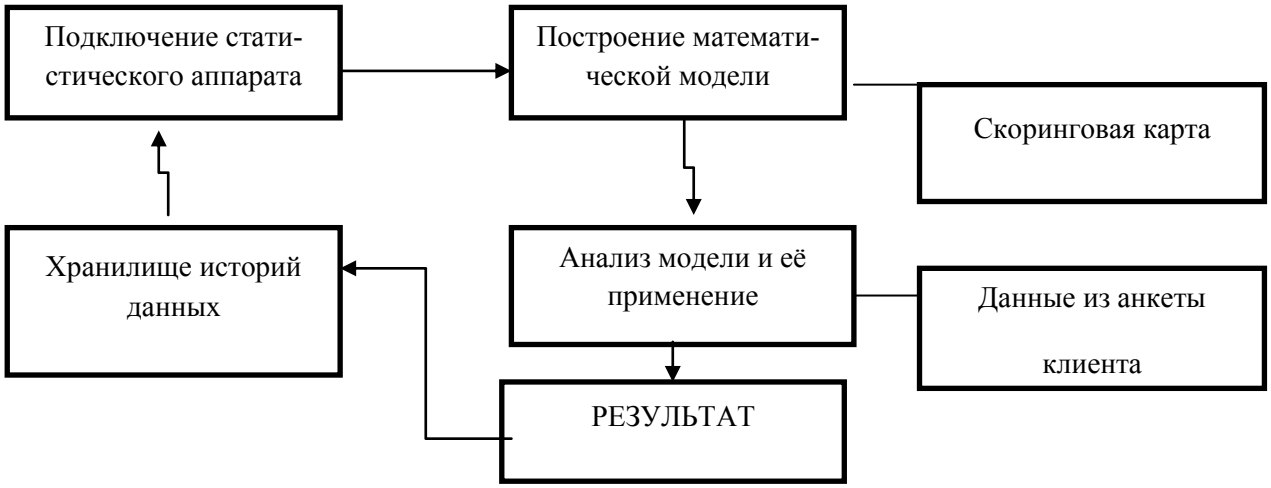

Рисунок - Упрощенная модель работы скоринговой системы

Данные, которые предоставляет о себе заемщик часто необходимо проверять на достоверность, не является ли заявитель неблагонадежным.

Ключевые параметры скоринговых программ в разных банках могут существенно различаться. Одному и тому же клиенту в одном банке заявку могут одобрить, а в другом – отказать в кредитовании.

В скоринге существует две основные проблемы. Первая заключается в том, что классификация выборки производится только на клиентах, которым дали кредит.

Вторая проблема заключается в том, что люди с течением времени меняются, меняются и социально-экономические условия, влияющие на поведение людей.

Поэтому скоринговые модели необходимо разрабатывать на выборке из наиболее «свежих» клиентов, периодически проверять качество работы системы и, когда качество ухудшается, разрабатывать новую модель. Системы принимают решение на основании данных о предыдущих выдачах кредита, а личные обстоятельства, гарантии, обещания пришедшего в банк не имеют значения. И считать ли такой факт «плюсом» или «минусом» все еще остается серьезным вопросом. [4]

По мере реализации банковского кредитования будет меняться и система скоринга или андеррайтинга. Система андеррайтинга - это оценка рисков при принятии решении о предоставлении кредита или при заключении любого другого договора.

Существуют два типа андеррайтинга: автоматический скоринг и индивидуальный. Автоматическая проверка осуществляется при экспресс-оценке платежеспособности заемщика в потребительском кредитовании на небольшие суммы при POS-кредитовании. Скоринговая упрощенная проверка может занимать до 3-х минут. Индивидуальный андеррайтинг применяется при кредитовании на крупные суммы при ипотеке. В процессе оценки заемщика взаимодействует несколько служб банка: кредитная, юридическая, служба безопасности. Ими производится тщательная проверка информации, предоставленной заемщиком, поэтому срок рассмотрения кредитной заявки может занимать несколько дней.

Скоринг позволит выявить дополнительные факторы, влияющие на кредитоспособность заемщика, установив взаимосвязь между событиями кредитной истории и различными его характеристиками. [2]

С введением новых кредитных продуктов, основанных на текущей рыночной ситуации, связанными с экономическими санкциями ЕС и Америки применяемые к банкам, будут использоваться принципы, которые помогут кредитным инспекторам основываться на одновременном использовании скоринга и андеррайтинга для принятия максимально верных и объективных решений при выдаче кредитов заёмщикам. Развитие получат новые виды проверок при кредитовании -это поведенческий скоринг и данные социальных сетей, которые будут ориентироваться на формальные статистические законы.

Список литературы

1. Лосевская С.А. Кредитный скоринг при кредитовании физических лиц // Вестник Донского государственного аграрного университета. 2014. № 2 (12). С. 79-83.

2. Лосевская С.А., Грабская Е.Б., Шепило Е.А. Кредитный скоринг при кредитовании физических лиц //Новая модель экономического роста: научно-теоретические проблемы и механизм реализации материалы Международной научно-практической конференции. пос. Персиановский, 2014. С. 118-122.

3.Новогодние приключения кредита - http://www.gorodnews.ru/portfel/item.php?id=1007- Автор: Андрей Ковалев. Выпуск: 12-01 (68) (25.12.2014)

4. Скоринг, как метод оценки кредитного риска //Корпоративный менеджмент. URL: http://www.cfin.ru/finanalysis/banks/scoring.shtml (дата обращения 25.01.2015)

APPLICATION SCORING SYSTEM LENDING IN RUSSIA IN THE SANCTIONS

Grabski E.B.
research supervisor - Losevskaya S.A.
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: the article is devoted to actual problems scoring and its application in Russia in terms of sanctions.

Key words: scoring, underwriting, scoring system, the EU and US sanctions, lending, behavioral scoring.

УДК 657.6

ПЛАНИРОВАНИЕ АУДИТОРСКОЙ ПРОВЕРКИ УЧЁТА ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО РАСТЕНИЕВОДЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ

Смольникова Я. В.
научный руководитель – Кубарь М. А.
ФГБОУ ВПО Донской государственный аграрный университет

*Аннотация: в статье рассмотрены основные аспекты планирования аудиторской проверки учета затрат на производство продукции растениеводства. Автором предложен общий план аудита, которым необходимо руководствоваться при проверке исследуемого участка учет*а.

Ключевые слова: аудиторская проверка, планирование, учёт затрат на производство.

В сельском хозяйстве учет затрат - это очень сложный и трудоемкий процесс. Необходимо правильно учитывать затраты по центрам ответственности, ведь малейшее отклонение может привести к искажению финансового результата. [4, с.188-189]

Затраты являются неотъемлемой частью любого бизнеса, без них предприятие не сможет ни развиваться, ни просто работать. Однако для обеспечения рентабельности требуется, чтобы затраты были эффективными, то есть каждый потраченный рубль приносил прибыль. Эти факты говорят о тяжелой ситуации для российских сельскохозяйственных организаций в будущем, обусловленных высокой конкурентностью на рынке и сокращением государственной поддержки [3, с.3]. В этих условиях приобретает особое значение аудит затрат на производство продукции, который является одним из важнейших этапов контроля.

При проверке учета затрат в сельскохозяйственных организациях аудитор должен получить соответствующую информацию, необходимую для исследования достоверности данного объекта учета и раскрытии о нем информации в бухгалтерской (финансовой) отчетности. [6, с.184-188]

Целью аудита затрат на производство продукции является установление соответствия применяемой в организации методики бухгалтерского учёта действующему законодательству, с тем чтобы сформировать мнение о достоверности бухгалтерской (финансовой) отчётности во всех существенных аспектах. [4, с.385]

Аудиторы по своему усмотрению определяют приемы, методы и конкретные процедуры проведения аудита, за исключением планирования и документирования аудита, аудиторского заключения, которые осуществляются в соответствии с федеральными правилами (стандартами) аудиторской деятельности.[2, с.248-251]

Как отмечают Федоренко И. В. и Золотарева Г. И., планирование – это процесс, позволяющий наиболее рационально выполнять аудит и одновременно уменьшать риск необнаружения существенных ошибок в финансовой отчётности клиента [7, с.88].

На рисунке представлены основные этапы планирования аудита учета затрат на производство сельскохозяйственной продукции.

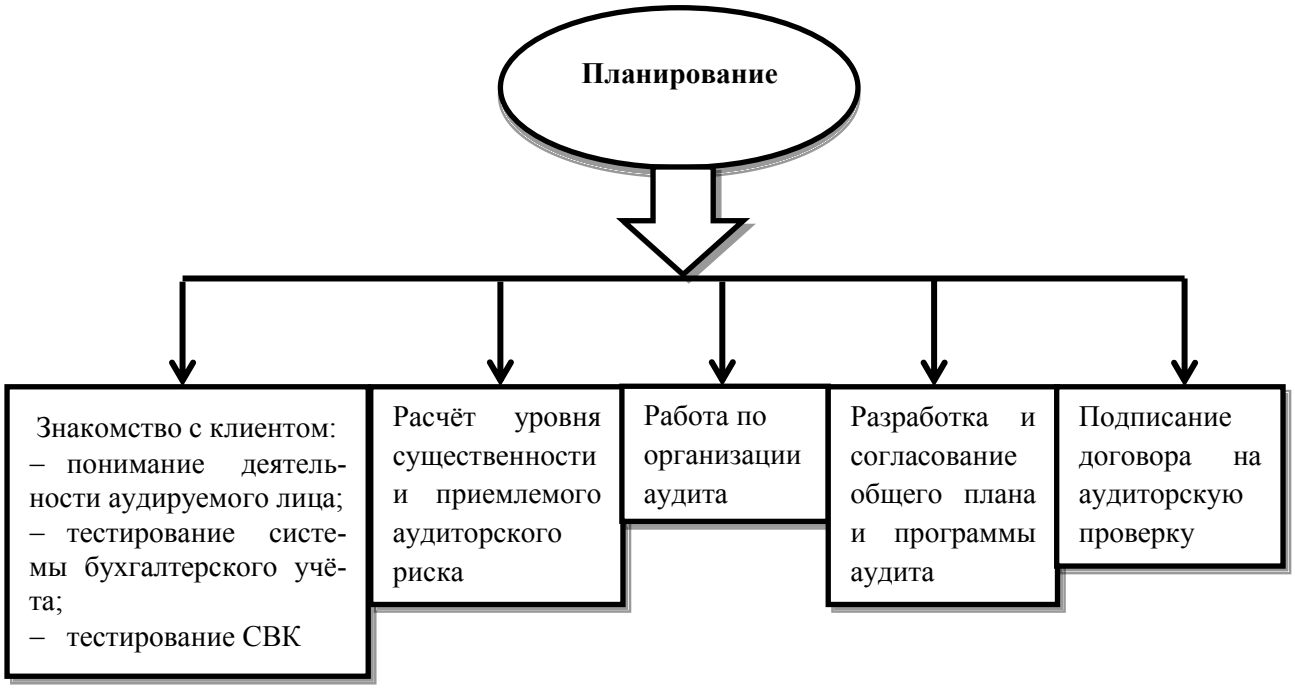

Рисунок – Основные этапы планирования аудита учёта затрат на производство продукции

Процедура планирования регулируется федеральным стандартом аудиторской деятельности № 3 «Планирование аудита» (ФПСАД № 3).

Рассмотрим более подробно такой этап планирования, как разработка и согласование общего плана и программы аудита.

Общий план аудита - это документ, разработанный и утверждённый в установленном порядке, в котором содержится общая информация об аудиторской проверке.

Данный документ должен быть достаточно подробным, чтобы служить руководством при разработке программы аудита. В зависимости от масштабов и специфики деятельности проверяемого субъекта, сложности проверки и методик, применяемых аудитором, форма и содержание общего плана аудита могут меняться. [1]

В общем плане аудиторской проверки обычно указываются:

– сроки проведения аудита;
– график проведения аудита;
– сроки подготовки отчёта и аудиторского заключения;
– состав аудиторской группы;
– возможность привлечения других аудиторов и экспертов. [7, с.94]

Представим в таблице общий план аудита учёта затрат на производство растениеводческой продукции в ОАО «Племенной завод «Прогресс».

Таблица - Общий план аудита учета затрат на производство продукции растениеводства в ОАО «Племенной завод «Прогресс»

Проверяемая организация	ОАО «Племенной завод «Прогресс»
Период учета	с 08.09.14 по 25.10.14 гг.
Руководитель аудиторской группы	Смольникова Я.В.
Планируемый аудиторский риск	4,2 %
Планируемый уровень существенности	1900 тыс. руб.

№ п/п	Планируемые виды работ	Дата	Исполнитель
1	Проверка обоснованности используемых методов учета затрат и калькулирования себестоимости продукции растениеводства	08.09 – 17.09.14	Смольникова Я.В.
2	Проверка правомерности включения расходов в состав затрат на производство продукции растениеводства	18.09-26.09.14	Смольникова Я.В.
3	Проверка учета затрат по статьям калькуляции	29.09-10.10.14	Смольникова Я.В.
4	Проверка сводного учета затрат на производство продукции растениеводства	13.10-24.10.14	Смольникова Я.В.

Далее необходимо составить и документально оформить программу аудита, определяющую характер, временные рамки и объем запланированных аудиторских процедур, необходимых для осуществления общего плана аудита. План и программа аудита содержат схожую информацию. Программа аудита является набором инструкций для аудитора, выполняющего проверку, а также средством контроля и проверки надлежащего выполнения работы. [1]

Также аудитор уже в ходе аудиторской проверки на основании предоставленных ему документов составляет собственные рабочие документы аудитора.

На заключительном этапе проведения аудиторской проверки учёта затрат на сельскохозяйственную продукцию аудитору необходимо подготовить и представить отчёт по результатам проверки.

Таким образом, планирование является неотъемлемым этапом в проведении аудиторской проверки учёта затрат на производство продукции, поскольку именно на этом этапе раскрывается общий план и программа аудита, которые являются необходимой инструкцией для аудитора в проведении аудиторской проверки.

Список литературы

1. Постановление Правительства РФ «Об утверждении федеральных правил (стандартов) аудиторской деятельности» от 23.09.2002 № 696 (ред. от 22.12.2011) [Электронный ресурс]. Доступ из справ. – правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Жорина, М. А. Особенности определения аудиторского риска [Текст] / М.А. Жорина // Аграрная наука, творчество, рост, Ставрополь, 08-14 февраля 2013. – С. 248-251

3. Кириченко, Д.А. Учетно-аналитическое обеспечение управления расходами в сельскохозяйственных организациях [Текст]: автореф. дис. … канд. эконом. наук: 08.00.12/ Денис Александрович Кириченко. – Ростов-на-Дону, 2013. – 24 с.

4. Парушина, Н. В. Аудит: основы аудита, технология и методика проведения аудиторских проверок [Текст]: учебное пособие/ Н. В. Парушина, Е. А. Кыштымова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА – М, 2012. – 560 с.

5. Пронина, М. А. Учет затрат в системе управления сельхозпредприятием [Текст] / М.А. Пронина // Академический вестник Тюменская госакадемия мировой экономики, управления и права. Тюмень, 2008, №4. – С.188-189

6. Удалова, З.В. Проведение аудиторских процедур учета затрат в сельскохозяйственных организациях [Текст]: З.В. Удалова, М.А. Кубарь // Современные технологии сельскохозяйственного производства и приоритетные направления развития аграрной науки Материалы международной научно-практической конференции. пос. Персиановский, 2014. - С. 184-188.

7. Федоренко, И. В. Аудит [Текст]: учебник / И. В. Федоренко, Г. И. Золотарева. – М.: ИНФРА – М, 2012. – 272 с.

PLANNING THE AUDIT OF COST ACCOUNTING FOR CROP PRODUCTION

Smolnikova J. V.
research supervisor - Kubar M. A.
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: The article describes the main aspects of planning the audit of cost accounting for crop production. The author suggests the overall audit plan , which should guide the checking account of the investigated area.

Key words: *audit, planning, account of the cost of production.*

УДК 657

УЧЕТ ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ НА МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Жуков Н.Г.
научный руководитель - Пронина М.А.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: в данной статье рассматривается сущность денежных потоков малых предприятий, основные принципы и учет, а также влияние денежных потоков на деятельность предприятий.

Ключевые слова: денежные потоки, малые предприятия, управление денежными потоками.

Важным условием эффективного положения малого предприятия является достаточный объем денежных средств, а также умелое управление и увеличение денежных потоков, поддержание их стабильности во времени.

Денежные потоки малого предприятия представляют собой совокупность распределенных во времени поступлений и выплат денежных средств.

Малые предприятия, как правило, создаются в форме ООО. К малым предприятиям, при соответствии необходимым требованиям, относятся также ИП и КФХ. В уставном капитале доля участия Российской Федерации общественных фондах не превышает 25 %.

Приказом Минфина России от 2 февраля 2011 г. № 11н утверждено ПБУ 23/2011 «Отчет о движении денежных средств», где раскрывается порядок отражения денежных потоков организации в отчете о движении денежных средств.[1]

При определении рациональных источников получения финансовых средств большое значение имеют также применяемые формы расчетов и виды платежей.

Золотова О.А. отмечает, что для целей финансового контроля в малых предприятиях АПК является основным отражение и раскрытие валовых денежных средств. Суть здесь в том, что раскрытие в отчетах оборота денежных средств между головными счетами и субсчетами позволяет оценивать целесообразность оборота денег.

Во – первых, это поддержка денежных остатков, имеющихся в организации. Во – вторых, перечисление денег с расчетного счета в кассу и наоборот.

Функционирование малого предприятия в наше время требует существенного изменения организации и методов управления денежными потоками, а также информационной базы менеджмента, которая на сегодняшний момент во многих случаях не соответствует требованиям современного управления. [2]

При детальном рассмотрении движения денежных потоков и определении потребности малого предприятия в денежных ресурсах необходимо определить цели и период использования финансовых средств, их количество, источники, затраты на уплату долгов и др. [3]

Малые предприятия в нашей стране в своей деятельности сталкиваются со многими проблемами. Основная проблемой является недостаточная ресурсная база.

В отчете о движении денежных средств необходимо проводить четкое разграничение между денежными средствами, формирующимися в результате обычной производственно-хозяйственной деятельности и средствами, получаемыми от внешних источников в качестве дополнительного финансирования.

Отсюда видно, что малым предприятиям свойственны свои особенности, которые определяют источники финансирования. Для всех малых предприятий более важным является устранение риска нехватки денежных средств, который вызван в первую очередь достаточно существенным разрывом между денежными притоками и оттоками. В этом случае важно проводить постоянный анализ движения денежных средств, а также прогнозировать денежные потоки.

Главная цель проведения данного анализа является достижение оптимального баланса и создание информационной основы для управления денежными потоками.

Основными правилами, проводимыми бухгалтером для увеличения денежных средств в малом предприятии, можно выделить следующие:

- ввод предоплаты за пользующиеся большим спросом на рынке товары;
- пересмотр дебиторской задолженности;
- увеличение сроков товарного кредита организации и т.д.

Поскольку данные мероприятий по оздоровлению повышают платежеспособность компании, то в результате могут возникнуть проблемы отрицательного денежного потока в будущем.

Целью учета в малых предприятиях является в обособлении данных о затратах и результатах деятельности.

Явная неравномерность денежных потоков в КФХ, ИП и других малых предприятий порождает некий временный дефицит денежных средств, который явно отрицательно сказывается на уровне его платежеспособности.

В процессе управления денежными потоками необходимо обеспечивать достаточный уровень их ликвидности на протяжении всего рассматриваемого периода малого предприятия.

Следует отметить, что денежные потоки малых предприятий подвержены воздействию широкого круга разнообразных факторов, в связи с чем эффективное планирование представляется доступным лишь тогда, когда финансовая дирекции может осуществлять учет влияния таких факторов на условиях определенного компромисса, но с достаточной достоверностью.

Как отмечает Филичкин И.И, что в КФХ зачастую не разрабатываются многие внутренние документы, регламентирующие управление денежными потоками. Поскольку в движении денежных средств КФХ имеет ограниченные полномочия. [4]

Выравнивание потоков денежных средств малых предприятий направлено в первую очередь на покрытие расходов, понесенных в отчетном периоде. Этот метод позволит устранить в большой мере сезонные и циклические различия в формировании денежных, оптимизируя параллельно средние остатки денежных средств.

Основным фактором успешного функционирования сельскохозяйственных малых предприятий, как и других, составляет повышение прибыли.

Так как малые предприятия являются видом мобилизации небольших денежных средств, которыми располагают их члены, а также число их учредителей невелико, то в начале своей деятельности они, как правило, располагают очень малыми денежными средствами.

Основными правилами и принципами успешного функционирования и

развития сельскохозяйственных малых предприятий на этапе становления являются:

- выбор конкурентоспособной сельскохозяйственной отрасли, которая важна как для внутреннего, так и внешнего рынка;
- нахождение рынка сбыта продукции и услуг;
- своевременное получение информации по движению денежных потоков;
- сбалансированность производства и принятых сберегательных вкладов.

Малым предприятиям ни к чему тратить лишние ресурсы на другие отрасли, если основная отрасль приносит взаимовыгоды.

Денежные потоки основной (текущей) деятельности позволяют оценить возможность предприятия генерировать денежные средства на поддержание хозяйственного процесса и выявить тенденции увеличения оборотов, вызванные наращиванием производственных мощностей. [5]

В заключение данной статьи хочется отметить, что системы управления денежными потоками в малых предприятиях, как и в других являются приоритетными. Здесь важно понимать причину неудач и внедрять необходимые операции по финансовому оздоровлению предприятия. В наше время в условиях конкуренции малые предприятия окончательно превратились в обособленную ячейку общественного воспроизводства.

Список литературы

1.ПБУ 23/2011 "Отчет о движении денежных средств" [Электронный ресурс]: Доступ из справ.- правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Золотова О.А. Анализ денежных потоков от текущей, инвестиционной и финансовой деятельности организации [Текст статьи] / О.А. Золотова// Аудиторские ведомости. — 2012. — №3. – с. 34-35

3. Лученко К.Л. Совершенствование управления денежными потоками [Текст статьи] / К.Л. Лученко// М.: Бух. учет, 2011. – 101 -103 с.

4. Филичкин Н. Как упорядочить платежи [Текст статьи] / Н. Феличкин // Финансовый директор. 2008. – № 7–8. – с. 92–111.

5. Губанов А.Г. Международные и национальные стандарты финансовой отчетности движения денежных средств [Текст статьи] / А.Г. Губанов, Т.А. Мирошниченко // Финансовые исследования. 2005. - №11. С . 26 – 32.

ACCOUNTING CASH FLOWS FOR SMALL ENTERPRISES

Zhukov N. G.
scientific supervisor - Pronina M. A.
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: this article examines the nature of the cash flows of small enterprises, the basic principles and accounting, as well as the impact of cash flows on the activities of enterprises.

Keywords: cash flow, small businesses, cash flow management.

УДК 658.155

УПРАВЛЕНИЕ КОМПАНИЕЙ В ПЕРИОД ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА

Звозникова А.С.
научный руководитель - Наконечникова Л.А.
Московский гуманитарно-экономический институт Волгоградский филиал

Аннотация: исследованы особенности функционирования предприятии России в период финансового кризиса. Обоснована необходимость применения финансового анализа с целью повышения эффективности системы управления предприятием.

Ключевые слова: управление предприятием, контроль, эффективность

Кризисные ситуации возникают на всех стадиях жизненного цикла предприятия. Они выражаются в колебаниях объемов производства продукции, возникновения сложностей со сбытом, чрезмерном росте задолженности по налоговым платежам и т.д. Их возникновение обусловлено различными причинами, которые могут быть разделены на экономические, технические, социальные, политические, природные и другие.

Причинами финансового кризиса на предприятии могут стать: общий спад рынка, неправильно выбранная стратегия развития, неэффективная работа менеджмента. Они делятся на: объективные, связанные с циклическими потребностями модернизации и реструктуризации; субъективные, причины, которые отражают ошибки в управлении [1].

Кризис на предприятии вызывается не соответствием его финансово-хозяйственных параметров, параметров окружающей среды. В основе причин кризисной ситуации на предприятии лежат внешние и внутренние факторы. Умение предприятия приспосабливаться к изменению технологических, экономических и социальных факторов служит гарантией его выживания.

К внешним факторам, оказывающим сильное влияние на деятельность предприятия, относят:

– нестабильность налоговой системы;
– уровень развития науки и техники;
– уровень инфляции;
– финансовое состояние партнеров по бизнесу;
– политическая стабильность и направленность внутренней политики.

Внутренние факторы – результат деятельности самого предприятия. Они делятся на три подгруппы в зависимости от необходимости формирования денежных потоков предприятия:

– факторы, связанные с операционной деятельностью (неэффективный маркетинг, не эффективная структура текущих затрат, низкий уровень использования основных средств, недостаточно диверсифицированный ассортимент продукции, высокий уровень страховых и сезонных запасов, не эффективный производственный менеджмент);

– факторы, связанные с инвестиционной деятельностью (высокая продолжительность незавершенного строительства, неэффективный фондовый портфель, не достижение запланированных объемов прибыли по инвестиционным проектам, не эффективный инвестиционный менеджмент);

– факторы, связанные с финансовой деятельностью (не оптимальная структура активов, высокая доля заемного капитала, неэффективная финансовая стратегия, рост дебиторской задолженности, в целом не эффективный финансовый менеджмент) [2].

Чаще всего неудача в бизнесе и появление кризисов связаны с неопытностью менеджеров, за сохранность и эффективное использование имущества предприятия, низким уровнем ответственности руководителей предприятия пе-

ред собственниками за последствия принимаемых решений, а также за финансово-хозяйственный результат его деятельности.

Следовательно, регулярное проведение финансово-экономического анализа деятельности предприятия обеспечит руководство необходимой информацией, с помощью которой оно примет адекватные управленческие решения.

Для вывода компании из кризиса можно использовать универсальные инструменты, такие, как: снижение затрат, стимулирование продаж, оптимизацию денежных потоков, работу с дебиторами и реструктуризацию кредиторской задолженности, но выход из кризиса не всегда сопровождается позитивными последствиями [3]. Они могут быть достаточно разнообразными: необходимость уплаты штрафных санкций; смена руководства компании или собственника; массовое увольнение персонала; отзыв продукции с рынка; остановка производства; закрытие предприятия; поглощение предприятия конкурентом и др. Нельзя исключать переход в состояние нового кризиса, может быть еще более продолжительного и глубокого. Кризисы могут возникать как цепная реакция.

Также существует возможность консервации кризисных ситуаций на довольно продолжительный период времени. Это объясняется политическими причинами, характером кризиса, а также возможностью управления процессом кризисного развития.

Управление предприятием кризисной стадии - это целый комплекс взаимосвязанных мероприятий от диагностики кризиса до применения особых мероприятий для его преодоления и избежания. Исходя из этого, деятельность управляющего должна базироваться на основе глубокого анализа финансового состояния, деятельности и положения на рынке предприятия. Только после такого анализа управляющий должен составить детально проработанный план антикризисного управления [4].

Опасность кризиса существует всегда, поэтому ее необходимо предвидеть и прогнозировать. В понимании кризиса большое значение имеют не только причины его возникновения, но и разные последствия.

Список литературы

1. Попова М. Как вывести предприятие из финансового кризиса// Финансовый директор. URL: http://fd.ru/articles/13131-kak-vyvesti-predpriyatie-iz-finansovogo-krizisa#ixzz3RoMj0eG9 (дата обращения 15.02.2015г.).

2. Соломатина А. Кризис как возможность// Финансовый директор. URL: http://fd.ru/articles/33314-krizis-kak-vozmojnost#ixzz3RoN0QKxG (дата обращения 15.02.2015г.).

3. Наконечникова Л.А. Управление затратами – инструмент обеспечения финансовой стабильности предприятия// Научно-практический журнал Волгоградского филиала МГЭИ «Форум». – 2014. - № 1. – С. 149-152.

4. Наконечникова Л.А. Формирование системы экономических отношений аграрного сектора// Вестник Московского гуманитарно-экономического института. - 2014. - № 1 (2). - С. 74-77.

MANAGEMENT OF THE COMPANY DURING THE FINANCIAL CRISIS

Zvoznikova A.S.

research supervisor - Nakonechnikova L.A.
Moscow Humanitarian-Economic Institute Volgograd branch

Abstract: the features of the functioning of the enterprise during the Russian financial crisis. The necessity of the use of financial analysis in order to improve the efficiency of enterprise management system.

Keywords: enterprise management, control, efficiency

УДК 631.1

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ В СООТВЕТСТВИИ С МСФО 2 «ЗАПАСЫ»

Панюшкина Л.А.
научный руководитель – Кубарь М. А.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: в статье рассматриваются существенные вопросы, связанные с учетом готовой продукции в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности.

Ключевые слова: МСФО, запасы, готовая продукция, сельскохозяйственные организации

Сельскохозяйственное производство является системообразующей сферой экономики России. Обострение конкурентной борьбы в условиях рыночной экономики с особой остротой поставила вопрос рентабельности сельскохозяйственного производства [7,с.187-192].

В последние годы все более и более важным для России становятся международные стандарты финансовой отчетности и аудита. Это связано со многими факторами, среди которых можно выделить следующие:

1. Национальные процессы экономического развития и интеграции России в мировом сообществе, связываются с процессом увеличения роли инвесторов в использование финансовой отчетности и заинтересованных в проведении аудита.

2. Рост значения аудита связанный с международными процессами, увеличением количества участившихся случаев мировых и региональных финансовых кризисов, все это требует обеспечение достоверности отчетности публичных компаний.

3. Образование транснациональных корпорации и глобализация экономики.

Кроме этого, дальнейшее развитие бухгалтерского учета в РФ продолжилось рядом довольно значимых событий. Эти события должны были способствовать тому, широкому использованию МСФО на территории нашей страны [4, с.252-254].

В соответствии с приказом Минфина РФ от 25.11.2011 № 160н «О введении в действие международных стандартов финансовой отчетности и Разъяснений международных стандартов финансовой отчетности на территории РФ» на территории РФ признаны 37 МСФО и 26 Разъяснений МСФО.

Все представленные стандарты акцентируют внимание на тех вопросах, возможность применения которых уже предусмотрена в нормативных документах, однако по разным причинам, не применяемым в учетной практике организаций. Рассмотрим более подробно проект такого стандарта как «Запасы». Данный стандарт является аналогом международного стандарта IAS 2 «Запасы» и в нем реализованы все основные его положения [6,с.180-182].

Остановимся подробнее на наиболее существенных вопросах, которые связаны с учетом запасов в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности. В соответствии с МСФО 2 запасами признаются:

- активы, предназначенные для продажи и прошедшие предпродажную подготовку (готовая продукция);
- материалы, используемые в процессе производства;
- активы, находящиеся в процессе производства для последующей продажи (незавершенное производство) [2].

Сельскохозяйственные организации часто заключают договоры, предусматривающие продажу их товарной продукции или биологических активов в определенный день в будущем по заранее согласованным ценам[1,с.33].

Важными аспектами в стандарте «Запасы» также являются аспекты, которые приводят практику к тому, чтобы выполнялись уже существующие требования. Например, требование о том, чтобы запасы обесценивались. Сейчас оно звучит в формулировках создания резерва под обесценение материально-производственных запасов, и сложилась традиция, что если речь идет о резерве, то решение о его создании организация принимает самостоятельно. Хотя, формулировка в ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов» не диспозитивна, она императивна. Там нет слов «может», «в праве» и т. п., т. е. резерв по запасам должен создаваться. Тем не менее, большинство организаций этого не делают, даже если есть основания для создания резерва.

Рассматривая отражение материальных затрат можно сказать, что в соответствии с п. 10 МСФО 2 себестоимость запасов должна включать все затраты на приобретение, переработку, а также прочие затраты, понесенные для обеспечения текущего местонахождения и состояния запасов. Кроме того, данный стандарт содержит нормы, касающиеся порядка учета затрат на производство, в том числе рекомендации по:

- распределению косвенных накладных расходов производственного характера;
- распределению услуг комплексных производств;
- разграничению затрат между капитализируемыми и не капитализируемыми в балансе[3,с.123-125].

В современных условиях наиболее значимыми вопросами в деятельности сельскохозяйственной организации являются: формирование центров ответственности; качество выпускаемой и реализуемой продукции, повышение ее конкурентоспособности; определение методов ценообразования; определение размера, стоимости и эффективности использования ресурсного потенциала, методов измерения затрат. То есть все моменты, которые непосредственно влияют на финансовые результаты предприятия [5,с.183-187].

Таким образом, можно отметить, что бухгалтерский учет товарно-материальных запасов занимает важное место в системе управления хозяйственной деятельностью предприятия. Он формирует информацию обратной связи о показателях, характеризующих фактическое состояние и качественные показатели использования товарно-материальных запасов. Все это способствует улучшению ресурсосбережения на предприятии.

Список литературы

1. Жорина, М.А Особенности бухгалтерского учета затрат и анализ себестоимости продукции животноводства [Текст] монография / М.А. Жорина; Министерство сельского хозяйства Российской Федерации, Департамент научно-технологической политики и образования, ФГБОУ ВПО Донской гос. аграрный ун-т. пос. Персиановский, Ростовская обл., 2012, 82 с.

2. Запасы (МСФО (IAS) 2) [Электронный ресурс]: URL:http://www.ippnou.ru/docs/dipifr/msfo_brovkina.pdf

3. Зубарева, О.А. Международный опыт учета затрат на производство [Текст]/О.А. Зубарева// Бухгалтерский учет, 2014, №10, С. 123-125

4. Копытко, А.С. Роли и значение международных стандартов аудита в России: Т.1 часть 1[Текст]/ А.С. Копытко, Скляров И.Ю., Бездольная Т.Ю.// Аграрная наука, творчество, рост / Ставрополь «АГРУС» ,2013. - с.252-254

5. Пошелюк Л.А., Чепец Е.С. Особенности содержания и организации управленческого учёта и анализа в сельскохозяйственных организациях [Текст]:Новая модель экономического роста: научно-теоретические проблемы и механизм реализации материалы Международной научно-практической конференции. пос. Персиановский, 2014. С. 183-187

6. Сытник, О. Е Основные аспекты реформирования положений по бухгалтерскому учету в соответствии с требованиями МСФО: Федеральный стандарт «Запасы» [Текст]: в 1 т. / Сытник О.Е // Перспективы развития учетно-аналитической работы на предприятиях различных отраслей экономики / СтГАУ. - г. Ставрополь, 2013. - С.180-182

7. Удалова, З.В. Анализ основных показателей состояния отрасли птицеводства [Текст] / З.В. Удалова, М.А. Кубарь // Новая модель экономического роста: научно-теоретические проблемы и механизм реализации материалы Международной научно-практической конференции, пос. Персиановский, 2014, С.187-192

FEATURES OF THE ACCOUNTING OF FINISHED GOODS ACCORDING TO IFRS 2 "STOCKS"

Panyushkina L.A.
research supervisor - Kubar M. A.
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: the article considers the significant issues related with the finished products in accordance with International Financial Reporting Standards.

Key words: IFRS, stocks, finished products, agricultural organizations

УДК 336.773

ПРОБЛЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ АПК В РОССИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Киркач Ю.Н.
ФГБОУ ВПО «Ростовский государственный экономический университет» (РИНХ)

Аннотация: выявление проблем кредитования агропромышленного комплекса в России и разработка путей их решения

Ключевые слова: кредитование, АПК, субсидии, банки,финансовый сектор, экономика России

Сельское хозяйство является основной всего агропромышленного комплекса. В условиях кризиса поддержка аграриев на государственном уровне является очень важной составляющей развития экономики России.

Основная проблема для промышленности сегодня – это ухудшение условий кредитования, нехватка оборотных средств. На данный момент времени, в финансовом секторе сложилась следующая ситуация:

- в банках стало меньше доступных финансовых ресурсов;
- из –за ситуации, связанной с необходимостью снижения валютных спекуляций ЦБ вынуждено поднял ключевую ставку.

Цель исследования – изучение текущего состояния кредитования в сфере АПК, выявление основных проблем и разработка эффективного сотрудничества кредитных организаций и сельхозтоваропроизводителей.

Практика кредитования АПК показывает, что в нынешних условиях без разумного государственного регулирования кредитной политики в сфере сельского хозяйства не обойтись. Необходимость такого регулирования обусловлена объективным фактором - неустойчивостью сельскохозяйственного производства, а точнее говоря, безусловной его зависимостью от природно-климатических, сезонных условий. Именно специфика сельскохозяйственного производства вынуждает сельскохозяйственные органы во всех цивилизованных странах дотировать производство сельхозпродукции, предоставлять фермерам льготные кредиты.

Основная проблема для промышленности сегодня – это ухудшение условий кредитования, нехватка оборотных средств. На данный момент времени, в финансовом секторе сложилась следующая ситуация:

Во-первых – в банках стало меньше доступных финансовых ресурсов. В ситуации, связанной с санкциями, российские банки лишились источников долгосрочных кредитов, а зачастую и краткосрочных. И теперь в их пассивах в основном пребывают средства акционеров, населения и займы Центробанка. Следовательно, уменьшены объемы кредитования и в АПК.

Во –вторых, из –за ситуации, связанной с необходимостью снижения валютных спекуляций ЦБ вынуждено поднял ключевую ставку. Даже после ее последующего снижения до 15, стоимость привлеченных банками ресурсов у

того же ЦБ выросла. Отсюда и рост кредитных ставок для конечных получателей – в данном случае сельхозтоваропроизводителей.

Правительство договорилось с основными Аграрными кредитующими структурами не кредитовать выше 25, субсидируя при этом 15%. Это позволяет думать о том, что итоговые 10% решают проблему стоимости кредитов в АПК. Но возникает проблема – получение субсидии и обязанность по выплате кредитов растянуты во времени. Сельхозтоваропроизводитель находится в ситуации риска – когда проценты по кредиту платить нужно исходя из ставки, предлагаемой банком сегодня, а субсидию получит позже, и получит ли вообще. Ведь задержка может поставить предприятие на грань банкротства.

Сегодня важно, чтобы субсидия была получена не позднее дня оплаты процентов банку. Но ведь субсидированных средств может кому-то просто не достаться. Для того, чтобы здесь не было неожиданностей нужно, чтобы сельхозтоваропроизводитель сразу получал кредит под низкую процентную ставку. Много лет аграрии пытаются добиться прямого субсидирования банкам и получения сразу дешевых кредитов, но этого не происходит, поскольку государственные структуры не могу определиться, каков статус данной господдержки – кого поддерживать – банки или аграриев. Но это не столь важно,- главное работать под задачу и глобальность задачи должны поднимать все – тогда будет нацеленность на общий результат.

Трудно оценить, как пройдет посевная – стоимость ресурсов дорожает – ГСМ, средства защиты растений, электричество, семена, удобрения. Брать кредит под высокую ставку имея риск задержки субсидий – не все захотят. Отсюда можно сделать вывод – кредитов возьмут меньше чем обычно, если не решить проблему процентной ставки сразу.

В России предлагается на законодательном уровне ввести фиксированную ставку по кредитам для АПК, привязав ее к размеру ключевой ставки ЦБ РФ.

Необходимость указанной меры объясняется тем, что в настоящее время российские аграрии не в состоянии привлекать необходимые кредитные ресурсы, даже по недавно установленной ставки компенсации на уровне 14,68%. В связи с этим предлагается установить фиксированную ставку по кредитам для АПК на уровне 3/5 ключевой ставки Центробанка России. Например, если в настоящее ключевая ставка составляет 15%, то по кредитам для АПК она должна быть 9%. Если завтра ключевая ставка понизится, например, до 10%, значит, для АПК будет 6,2%.

Помимо банковского сектора важно развивать и другие финансовые инструменты – работа таких специализированных фондов, как Фонд национального благосостояния. Минуя сложные транзакции, данные структуры могут предоставлять займы под низкий процент. Не так давно в ГосДуме был принят в первом чтении закон о Промышленной политике. В нем предусматривается возможность создания специализированных фондов для поддержки отдельных отраслей промышленности, в том числе и в сельском хозяйстве.

Что касается малого бизнеса в аграрной отрасли, здесь проблемы кредитования стоят очень остро. В этой сфере идет катастрофическое снижение объемов кредитования.

Если малые формы хозяйствования в 2009 г. получили 5% субсидированных краткосрочных кредитов, то в 2012 г. только 1,7% Похожая картина складывается и в сфере инвестиционных кредитов, доля МФХ снизилась с 4,3% в 2009 г. до 2,4% в 2012-м. А по итогам 2013 года общий объем субсидируемых кредитов и займов МФХ сократился по сравнению с 2012 годом еще на 32,3%. И это до введенных санкций, повышения ключевой ставки ЦБ и не смотря на факт, что МФХ, представленные крестьянскими (фермерскими) хозяйствами и личными подсобными хозяйствами, имеют низкую кредиторскую задолженность.

У ЦБ сегодня есть попытка кредитовать малый бизнес. С этой целью главный банк страны предоставляет кредиты под 4% годовых финансовому посреднику – МСП Банку с тем, чтобы последний стал проводником дешевых денег к другим коммерческим банкам. Однако, система не работает, так как процедура слишком забюрократизирована и банкам это по сути невыгодно. Получается, что МСП Банк становится не эффективным посредником, усложняющим и удорожающим процесс кредитования малого бизнеса.[3]

Стартовавшее Агентство кредитных гарантий к настоящему моменту тоже пока не увеличило объем кредитования МБ по той простой причине, что у банков просто нет достаточного количества ресурсов.

Для решения этих проблем, необходимо принять следующие меры:

1. ЦБ должен предоставлять коммерческим банкам средства под низкий процент не через МСП Банк, а напрямую под гарантию Агентства кредитных гарантий, которое в свою очередь будет осуществлять гарантирование портфеля однородных ссуд, выданных микро- и малому бизнесу в сельском хозяйстве.

2. Расширить инструментарий Агентства кредитных гарантий и предоставлять гарантии под портфель займов кредитных кооперативов – как инфраструктурных организаций, связывающих микробизнес и банковскую систему.

3. В программах, реализуемых министерством экономического развития по поддержке малого бизнеса и связанных с развитием институтов кредитования, предусмотреть развитие взаимного финансирования через систему микрофинансовых организаций – кредитных кооперативов, которые предоставляют не кредиты, а займы.

Развивая дополнительные финансовые инструменты для малого агробизнеса, о кредитных кооперативах забывать не следует, именно у них имеется возможность быстрого оперативного реагирования на потребность в кредитных ресурсах. Источником кредитования здесь могут быть средства населения. Однако важно, чтобы программа гарантирования вкладов распространялась и на эти структуры. Решив данную задачу, можно привлечь дополнительные ресурс в сферу кредитования через систему СКПК.

4. В целях снятия блокировки развития агарной отрасли из-за сильной закредитованности АПК, целесообразно создание на федеральном уровне специальных фондов поддержки, кредитующие аграрные микропредприятия и малые предприятия под 2-3% годовых.

Таким образом, в условиях кризиса благодаря поддержки государства возможен рост объемов кредитования в сфере АПК. Это приведет к эффективному

сотрудничеству кредитных организаций и аграриев, что позволит последним вовремя получать необходимые средства для развития своего бизнеса.

Список литературы

1.Башмачникова О.В. Кредитование российского АПК – беда или прблема? // Всероссийская политическая партия «Аграрная партия России».- 2015.-2 февраля [Электронный ресурс]. URL: http://xn-7sbbk1a7aifeu8l.xn--p1ai/ /index.php/arhiv (дата обращения: 24.02.2015).

2.Кулик Г. В России предлагается ввести фиксированную ставку по кредитам для АПК// Агроновости-2015-20 февраля [Электронный ресурс]. URL: http://www.apk-inform.com/ru/news/1042321#.VO9cA_msUpI (дата обращения: 25.02.2015).

3.Белоусов И. Проблемы АПК в 2015 году. //Блог Игоря Белоусова-2014-7 декабря [Электронный ресурс]. URL: http://inbelousov.ru/blog/admin-blog-s1/ (дата обращения: 23.02.2015).

AGRIBUSINESS LEADING PROBLEMS IN RUSSIA AND THEIR SOLUTIONSA

Kirkach Y.N.
Rostov State University of Economics (RINH)

Abstract: the identification of problems of crediting of agro-industrial complex in Russia and the development of ways of their decision

Keywords: lending, agriculture, subsidies, banks, the financial sector, the economy of Russia

УДК 657.2

АСПЕКТЫ УЧЕТА ЗАТРАТ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ ПРОДУКЦИИ РАСТЕНИЕВОДСТВА

Шляхта В.В.
научный руководитель – Землякова С.Н.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет

Аннотация: в статье рассмотрены основоположные теоретические аспекты учета затрат на производства растениеводческой продукции в сельскохозяйственных организациях.

Ключевые слова: затраты, себестоимость, фактическая себестоимость, продукция растениеводства.

Растениеводство является главной отраслью материального производства, которая характеризуется рядом особенностей. Во-первых, производство продукции растениеводства невозможно без основного средства производства, такого как земля. А она в свою очередь является не только экономическим фактором, но и экономическим, поскольку требует дополнительных затрат на ороше-

ние, внесение минеральных и органических удобрений и т.п. Во-вторых, значительная часть производственного цикла намного длиннее, чем в других отраслях сельскохозяйственного производства.[4, с.126-127]

Объектами учета затрат и выхода продукции в растениеводстве являются отдельные культуры, группы однородных культур, виды незавершенного производства, отдельные производства и хозяйства, в разрезе которых строится аналитический учет.

Согласно ПБУ 5/12 «Учет запасов» в бухгалтерском учете затраты, понесенные на производство продукции, не прошедшей всех стадий (фаз, переделов), предусмотренных технологическим процессом (незавершенное производство), полуфабрикаты собственного производства, неукомплектованные или не прошедшие техническую приемку изделия, а также затраты, понесенные на выполнение работ, оказание услуг, в отношении которых организация еще не признала соответствующую выручку признаются запасами.[2, с.65]

Обособленную группу объектов аналитического учета составляют затраты, которые в момент их совершения не могут быть сразу отнесены на те или иные культуры или объекты учета. На отдельных аналитических счетах также учитывают затраты по технологическим полевым операциям, связанным с предпосевными работами. На начальном этапе весенних и осенних видов полевых работ зачастую нельзя определить, на какую именно культуру и в каких размерах будут отнесены эти затраты. В этой связи рекомендуется на субсчете 20.1 «Растениеводство» дополнительно открыть отдельные аналитические счета для учета всех производственных издержек в разрезе статей затрат.

Отметим, что важным компонентом, влияющим не только на затраты растениеводства, но еще и на выход продукции, являются постоянно изменяющиеся природно-климатические условия. Они прямо влияют на урожайность сельскохозяйственных культур. В результате затраты на производство продукции становятся несопоставимыми в разные технологические периоды и, соответственно, прогноз на их основе становится неточным.

Одним из приоритетных направлений стабилизации сельскохозяйственного производства выделяют увеличение размеров производства зерна, повышение его эффективности и развитие собственной переработки зерновых культур. При этом особая роль принадлежит снижению издержек производства: продуктивности зерновых культур. В современных условиях все более очевидной становиться необходимость повышения действенности и оперативного контроля над организацией учета затрат по местам их возникновения, видам продукции и центрам ответственности.[1]

Главным составляющим производственного учета организации является калькулирование себестоимости продукции. Калькулирование — это совокупность приемов и способов, обеспечивающих исчисление себестоимости продуктов производства (работ, услуг)». Калькуляция — это способ расчета себестоимости единицы продукта (работ, услуг). Данные калькуляций используются для управления себестоимостью продукции, контроля за ее уровнем, выявления резервов снижения материальных, трудовых и финансовых ресурсов и установления цен на изделия.

Себестоимость сельскохозяйственной продукции является одним из важнейших качественных показателей всей деятельности агропромышленных организаций. С научной точки зрения, себестоимость – это выраженные в денежной форме текущие затраты предприятия на производство и реализацию продукции.

Текущий учет затрат в растениеводстве в сельскохозяйственных организациях завершают в конце года исчислением фактической себестоимости продукции, которая определяется исключительно на основании проверенных данных текущего бухгалтерского учета. Продукция растениеводства подразделяется на основную, побочную и сопряженную. К основной относится продукция, для получения которой организовано производство. К побочной продукции относится такая продукция, которая получается в силу биологических особенностей и производственных условий одновременно с основной, но имеет второстепенное значение (солома, полова и т. д.). Два и более основных продукта, являющиеся результатом одного и того же производственного процесса, называются сопряженными.[3, с.186-190]

Каждого виду продукции будет соответствовать различная величина затрат, которые классифицируются по элементам затрат: материальные затраты; затраты на оплату труда; отчисления на социальное страхование; амортизационные отчисления; прочие затраты. Планирование, формирование и учет затрат осуществляется по отдельным видам деятельности. В связи с тем, что сельское хозяйство – трудоемкая отрасль, существенным элементом затрат на производство продукции является заработная плата. Другая статья – материальные затраты: семена и посадочный материал, удобрения, средства защиты растений и животных, корма, сырье и материалы.

Таким образом, мы показывает важность и необходимость правильного учета затрат продукции растениеводства в деятельности организации. Так как затраты в деятельности предприятия играют очень большую роль.

Список литературы

1. Антипова Э. Г. Теоретические основы учета затрат в растениеводстве. VII Международная студенческая электронная научная конференция «Студенческий научный форум» , 2014 г.

2. Землякова С.Н. Учет запасов в соответствии с Проектом ПБУ 5/2012: изменения, вступающие в силу с момента принятия.- III Международная научно-практическая конференция (8-14 февраля 2013 г.) «Аграрная наука, творчество, рост» Сборник Т.1. Перспективы развития учетно-аналитической перспективы работы на предприятиях различных отраслей экономики (секция учетно-финансовый факультет). Ч.1.-Ставрополь: АГРУ Ставропольского гос. Аграрного ун-та,2013.-с. 64-67.

3. Кузина А.Ф. Бухгалтерский управленческий учет затрат и исчисление себестоимости озимой пшеницы в сельскохозяйственных организациях.-2014г. №2 с.186-190.

4. Раметов А.Х. Управленческий учет затрат растениеводства сельскохозяйственных организаций // Бухгалтерский учет. – 2012г. №3,с. 126-127.

ASPECTS OF COST ACCOUNTING IN THE CROP PRODUCTION

Gentry V.V.
research supervisor - Zemlyakova S.N.
FGBOU VPO "Don State Agrarian University"

Annotation: the article considers the fundamental theoretical aspects of cost accounting for crop production in agricultural organizations.

Key words: cost, cost, actual cost, crop.

УДК 657.2

НАЛОГОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ И ЕГО РОЛЬ В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ РЕГИОНА

Свеженцев И.В.
научный руководитель - Долгова С.А.
ФГБОУ ВПО «Орловский государственный аграрный университет»

Аннотация: эффективная реализация и рост налогового потенциала субъекта Российской Федерации по праву считаются важнейшими условиями динамичного развития экономики России. Обеспечение эффективного и последовательного развития налогового потенциала регионов будет способствовать росту их финансовой независимости от вышестоящих бюджетов и повышению уровня социально-экономического развития.

Ключевые слова: налоговый потенциал, экономическое развитие, регион, налоги, бюджет, налоговая база.

В современных макроэкономических условиях развития экономики немаловажную роль играет эффективное планирование межбюджетных отношений. В связи с тем, что основу доходной части любого бюджета составляют доходы от налоговых платежей, состояние налогового потенциала региона приобретает особую роль.

Налоговый потенциал - это целостная и многогранная категория, содержание которой заключается в количественном выражении объема налоговых доходов государства, которое может быть получено в результате оптимального использования ресурсной базы территории в условиях существующей или перспективной системы налогообложения [2].

Качественное и эффективное управление налоговыми возможностями региона является одним из успешных и перспективных направлений развития экономики субъекта федерации путем снижения уровня межбюджетных трансфертов и ассигнований из федерального бюджета. Эффективное обеспечение последовательного развития налогового потенциала региона будет способствовать повышению уровня социально-экономического развития региона и росту его финансовой самостоятельности.

На величину налогового потенциала региона оказывает влияние большое количество субъективных и объективных факторов. Анализ и учет всех факто-

ров, оказывающих влияние на точный расчет налогового потенциала, служит инструментом достижения оптимального уровня поступления налоговых платежей в бюджет.

Таблица 1 - Факторы, оказывающие влияние на уровень налогового потенциала региона.

Объективные	Субъективные
Производственный потенциал региона	Состояние региональной налоговой политики
Уровень развития экономики	Налоговые льготы
Отраслевая структура региона	Налоговые каникулы
Уровень и динамика цен	
Объем и структура экспорта и импорта	

Роль налогового потенциала региона заключается в том, что он имеет важное значение в обеспечении экономического роста региона, способствует структурным изменениям в реальном секторе экономики.

Ему так же отведено ведущее место в системе финансового обеспечения региона, так как перспективы развития экономики региона, как и государства в целом, во многом определяются достигнутым уровнем налоговых поступлений, являющихся результатом налоговой нагрузки и реализации налогового потенциала в условиях действующих экономической политики и налогового законодательства [1].

Таблица 2- Состав и структура налоговых поступлений в консолидированный бюджет Орловской области

Показатели	2011г.		2012г.		2013г.		Среднегодовой темп роста (снижения), %
	Сумма, млн.руб.	Удельный вес, %	Сумма, млн.руб.	Удельный вес, %	Сумма, млн.руб.	Удельный вес, %	
налог на прибыль организаций	3122,6	23	3455,1	22	2933,3	15	97
налог на доходы физических лиц	6099,7	45	6939,7	44	7859,0	40	114
акцизы по товарам	1550,2	11	2051,5	13	2283,4	12	121
налоги на совокупный доход	904,8	7	1122,0	7	1194,4	6	115
налоги на имущество	1948,3	14	2157,2	14	2449,6	12	112
налоги, сборы и регулярные платежи за пользование природными ресурсами	11,7	0,09	15,3	0,09	15,8	0,08	116
задолженность и перерасчеты поотмененным налогам, сборам и иным обязательным платежам	2,7	0,01	1,6	0,01	4,4	0,02	128
Итого	13640	100	15742,4	100	19739,9	100	-

Налоговый потенциал региона характеризуется обеспеченностью налоговыми базами для исчисления того или иного налога, в частности суммой налогооблагаемой прибыли, полученной всеми зарегистрированными предприятиями, объемом доходов физических лиц, стоимостью, добавленной в процессе производства, стоимостью имущества, наличием тех или иных природных ресурсов и т.д.

Результаты анализа позволяют сделать вывод о том, что наибольший удельный вес в общем объеме налоговых поступлений составляют такие налоги, как: налог на доходы физических лиц, налог на имущество и акцизы. За анализируемый период наибольший темп роста налоговых поступлений в консолидированный бюджет Орловской области был достигнут в 2013 году. Это в первую очередь связано с тем, что экономика региона была серьезно подвержена кризисным явлениям 2008-2009гг. и прошла довольно долгий период восстановления и налаживания докризисных показателей производства, что отразилось на объеме налоговых поступлений в 2011-2012гг.

Эффективное развитие экономики, модернизация основных производственных мощностей, рациональное использование ресурсной базы, оптимальная система налогообложения региона будет способствовать росту налогового потенциала территории, что в конечном итоге скажется на финансовом благополучии и независимости конкретного региона.

Список литературы

1. Алиев Б.Х. «Налоговый потенциал региона: проблемы и перспективы роста»// Финансы и кредит. – 2011. № 4. С. 2

2. Волков А.А., Эволюция научных подходов к содержанию и сущности налогового потенциала территории [Электронный ресурс]. URL http://www.uecs.ru/uecs41-412012/item/1364-2012-05-28-06-27-27 (дата обращения 27.02.2015)

3. Электронный ресурс http://orel.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/orel/resources/3d48ee804f0cf40588c29822524f7e0f/Государственные+финансы.pdf (дата обращения 25.02.2015)

TAX POTENTIAL AND ITS ROLE IN THE ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE REGION

Svezhentsev I.V.
research supervisor – Dolgov S.A.
Orel State Agrarian University, Orel City, Russia

Abstract: effective implementation and growth of tax potential of the Russian Federation are considered to be essential conditions for the dynamic development of the Russian economy. Ensuring effective and coherent development of tax potential of regions will contribute to the growth of their financial independence from higher budgets and improve socio-economic development.

Key words: tax potential, economic development, the region, taxes, the budget, the tax base.

УДК 336.74

УЧЕТ ЗАПАСОВ СОГЛАСНО ТРЕБОВАНИЯМ РСБУ И МСФО: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Богомаз Т.Н.
научный руководитель – Зубарева О.А.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: в данной статье рассмотрен и исследован вопрос сближения российских стандартов бухгалтерского учета с международными стандартами, который является актуальным и на сегодняшний момент, а также отличия по учету запасов в российской и международной практике.

Ключевые слова: МСФО, ПБУ, запасы

В настоящее время проблема сближения РСБУ и МСФО является наиболее актуальной. Сейчас мы наблюдаем процесс интеграции российских хозяйствующих субъектов в мировую экономику, что естественно обуславливает необходимость дальнейшего реформирования российской системы бухгалтерского учета в соответствии с МСФО. В результате чего Россия сможет выйти на мировой уровень экономически развитых стран.

С развитием и широким распространением транснациональных корпораций появилась необходимость разработки единых норм, которые бы способствовали унификации систем бухгалтерского учета в мировых масштабах. Таким образом, мировое сообщество пришло к единому выводу, что необходимо вводить в национальные системы учета общие и единые правила, которые были бы понятны различным внешним пользователям. Такими правилами и стали Международные стандарты финансовой отчетности, необходимые при формировании финансовой отчетности большинства стран мира.[3]

Для этих целей на территории РФ было введено в действие 63 документа МСФО, которые утверждены приказом Минфина России от 25.11.2011.

Методологию и порядок учета у представления финансовой отчетности и раскрытия информации о сельскохозяйственной деятельности устанавливает МСФО 41 «Сельское хозяйство». Перспективы применения МСФО 41 «Сельское хозяйство» в России требуют осмысления и проведения исследований, результаты которых позволят приблизить, а в последующем привести методические принципы и правила бухгалтерского учета биологических активов в России в соответствии с требованиями международных стандартов финансовой отчетности. [4]

В России порядок учета запасов регламентируется в Положении по ведению бухгалтерского учета «Учет материально-производственных запасов» ПБУ 5/01, утвержденное приказом Минфина РФ от 09.06.2001 № 44н. Однако в настоящее время Минфином РФ разработан проект нового ПБУ «Учет запасов», который с 2012 года до сих пор не утвержден, следует отметить, что требования к учету запасов согласно проекту ПБУ очень схожи с требованиями, закрепленными МСФО 2 «Запасы».

Разработка нового ПБУ «Учет запасов» внесет такие изменения как расширение сферы применения в области учета запасов, поскольку ныне существующее ПБУ вообще не касалось вопросов учета незавершенного производства, а готовой продукции если и касалось, то только поверхностно и не содержит правил ее учета.

Также новое ПБУ будет охватывать весь производственный цикл от момента производства и до реализации. Самым существенным отличием от ПБУ 5/01 является порядок формирования первоначальной стоимости запасов. Как и ПБУ 5/01, проект содержит три метода списания стоимости запасов:

1) по средневзвешенной стоимости;
2) ФИФО;
3) по себестоимости единицы.

Проект ПБУ 5/2012 «Учет запасов» не вносит каких-либо новых правил, а переписывает их иным языком, иными терминами, которые отражены в МСФО № 2 «Запасы» применительно для Российской Федерации.

Российская система бухгалтерского учета, а именно ПБУ и МСФО имеют соответствия и различия как в учете запасов, так и других участков учета. В таблице 1 отразим некоторые соответствия МСФО и ПБУ по состоянию на 1 января 2014 года.

Таблица 1 – Некоторые соответствия МСФО и ПБУ по состоянию на 1 января 2014 года

№ п/п	МСФО	ПБУ
1	МСФО 2 «Запасы»	ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов
2	МСФО 7 «Отчет о движении денежных средств»	ПБУ 23/11 «Отчет о движении денежных средств»
3	МСФО 12 «Налоги на прибыль»	ПБУ 18/02 «Учет расчетов по налогу на прибыль организаций»
4	МСФО 18 «Выручка»	ПБУ 9/99 «Доходы организации» и др.

Как видно из таблицы 1 в мировой практике и в России существуют аналоги стандартов, которые имеют как соответствия в своем содержании, так и различия. Также можно сказать, что приобретение и изготовление запасов непосредственно формируют затраты любой организации. Также можно сказать, что приобретение и изготовление запасов непосредственно формируют затраты любой организации. Затраты на производство продукции устанавливаются по условным измерителям, следовательно их можно определить посредством локализации по всем стадиям технологического процесса и по каждому виду продукции, только постатейная классификация затрат обеспечит необходимый контроль за всеми производственными расходами. [6] Зарубежный опыт предполагает, что группировка и распределение затрат на производство организуются таким образом, чтобы можно было оперативно контролировать формирование прибыли в процессе производства и реализации продукции, а потому издержки группируются по минимальному количеству статей.

В таблице 2 представлены международные стандарты, которые регламентируют соответствующие элементы учета затрат.

Таблица 2 – Международные стандарты, регламентирующие элементы учета затрат [5]

№ п/п	Элемент затрат	МСФО
1	Материальные	IAS 2 «Запасы»
2	На оплату труда	IAS 19 «Вознаграждения работникам»
3	Взносы во внебюджетные фонды	IAS 19 «Вознаграждения работникам»
4	Амортизация	IAS 16 «Основные средства» IAS 38 «Нематериальные активы»
5	Прочие: арендная плата; проценты по займам	IAS 17 «Аренда» IAS 23 «Затраты по займам»

Таким образом можно сказать, что в международной практике нет единого стандарта, регламентирующего затраты и их учет.

В таблице 3 рассмотрим отличительные признаки в учете запасов в российской и международной практиках ведения бухгалтерского учета [7].

Таблица 3 – Основные отличия в учете запасов согласно РСБУ и МСФО

ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов»	МСФО 2 «Запасы»
В качестве материально-производственных запасов (МПЗ) принимаются активы: 1) используемые в качестве сырья, материалов и т.п. при производстве продукции, предназначенной для продажи (выполнения работ, оказания услуг); 2) предназначенные для продажи; 3) используемые для управленческих нужд организации. Материально-производственные запасы принимаются к учету по фактической себестоимости. [1]	Цель стандарта МСФО (IAS) 2 - определить порядок учета запасов. Основным вопросом при учете запасов является определение суммы затрат, которая признается в качестве актива и переносится на будущие периоды до признания соответствующей выручки. Стандарт содержит указания по определению затрат и их последующему признанию в качестве расходов, включая любое списание до чистой цены продажи. Он также содержит указания относительно способов расчета себестоимости, которые используются для отнесения затрат на запасы. [2]

Таким образом, существующая в настоящее время проблема сближения российской финансовой отчетности с международными стандартами является актуальной, поскольку МСФО дают наиболее достоверную информацию о финансовом положении и состоянии организации, а также о дальнейших перспективах ее развития. Однако, несмотря на все попытки сближения РСБУ и МСФО все же на данный момент времени это попытка не осуществлена, а лишь предлагаются многие варианты ее решения.

Список литературы

1. Положение по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» (ПБУ 5/01) утверждено приказом Минфина РФ от 09.06.2001 №44н (в ред. от 25.10.2010 г. № 132н) [Электронный ресурс] – Режим доступа: справ.-правовая система «Консультант-Плюс»

2. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 2 «Запасы» (в ред. МСФО (IFRS) 13, утв. Приказом Минфина России от 18.07.2012 N 106н,

МСФО (IFRS) 9, утв. Приказом Минфина России от 02.04.2013 N 36н) [Электронный ресурс] – Режим доступа: справ.-правовая система «КонсультантПлюс»

3. Дмитриева, И.М. Финансовый и управленческий учет в условиях перехода на МСФО [Текст] / И.М. Дмитриева, Г.Е. Машинистова, Ю.К. Харакоз. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2014. – С.18

4. Жорина, М.А Особенности бухгалтерского учета затрат и анализ себестоимости продукции животноводства [Текст] монография / М.А. Жорина; М-во сельского хозяйства Российской Федерации, Департамент научно-технологической политики и образования, ФГБОУ ВПО Донской гос. аграрный ун-т. пос.Персиановский, Ростовская обл., 2012, 82 с.

5. Зубарева, О.А. Международный опыт учета затрат на производство [Текст]/О.А. Зубарева//Бухгалтерский учет, № 10, октябрь 2014 г.

6. Пронина, М.А. Локализация управленческого учёта по местам затрат и центрам ответственности/Пронина М.А.//В сборнике: Новая модель экономического роста: научно-теоретические проблемы и механизм реализации материалы Международной научно-практической конференции.пос. Персиановский, 2014. С. 192-195.

7. Шестакова, Е., Берг О. Отличие МСФО от РБУ [Текст]/Е. Шестакова, О. Берг//Российский бухгалтер, № 12, декабрь 2012 г.

INVENTORY ACCORDING TO REQUIREMENTS OF RAS AND IFRS: COMPARATIVE ASPECTS

Bogomaz T.N.
research supervisor - Zubareva O.A.
FGBOU VPO "Don State Agrarian University"

Abstract: the question of rapprochement of the Russian standards of record-keeping with international standards, that is actual and on a today's moment, and also differences on the account of supplies in Russian and international practice, is considered in this article and investigational.

Keywords: RAS,IFRS, supplies

УДК 336.74

ОЦЕНКА СИСТЕМЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ В КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Гашинова А.С.
научный руководитель - Зубарева О.А.
ФГБОУ ВПО «Донской госуларственный агарарный университет»

Аннотация: в статье исследованы особенности важнейших элементов управления, одним из которых является внутренний контроль, раскрыта цель и элементы внутреннего контроля.

Ключевые слова: внутренний контроль, система бухгалтерского учета, аудит, служба внутреннего контроля.

Одним из важнейших элементов управления является внутренний контроль. Его цель состоит в том, чтобы выявить «слабые места» и ошибочные решения, своевременно исправить их и не допустить повторения. Внутреннему контролю подвергаются все участки и структурные подразделения хозяйствующего субъекта, он охватывает финансово-экономическую и производственную деятельность предприятия в целом.

Одной из наиболее развитых форм внутреннего контроля является внутренний аудит, который, как правило, организуется руководителями коммерческих организаций. Организация службы внутреннего контроля в большей степени необходима крупным и средним организациям, для которых характерны:

- усложненная организационная структура;
- многочисленность структурных подразделений, филиалов, дочерних компаний;
- разнообразие видов деятельности и возможность их кооперирования;
- стремление органов управления получать достаточно объективную и достоверную информацию для оценки действий менеджеров всех звеньев управления.[3]

Внутренний контроль включает не только бухгалтерский учет, а всю финансово - хозяйственную деятельность структурных подразделений и предприятия в целом. Поэтому, в ходе проверки аудитор обязан разобраться в системе бухгалтерского учета.

А ведь верно организованный контроль на предприятии позволяет не только вовремя обнаружить недостатки в ведении бухгалтерского учета, но и своевременно принять меры к их устранению.

До 2013 г. организация службы внутреннего контроля и его ведение являлось добровольным в коммерческих организациях (за исключением кредитных организаций, для которых это обязанность). Однако с 1 января 2013 г. согласно требованиям Федерального закона от 6.12.11 г. № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» все экономические субъекты должны осуществлять внутренний контроль совершаемых фактов хозяйственной жизни, а те организации, которые подлежат обязательному аудиту – еще и внутренний контроль ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской отчетности (кроме случаев, когда руководитель самостоятельно принял обязанность ведения бухгалтерского учета на себя).[1]

Основные требования к формированию систем бухгалтерского учета и внутреннего контроля, а также расчету аудиторского риска и его составных частей указаны в ФПСАД № 8 «Понимание деятельности аудируемого лица, среды, в которой она осуществляется, и оценка рисков существенного искажения аудируемой финансовой (бухгалтерской) отчетности», в соответствии с которым система внутреннего контроля (СВК) — это процесс, организованный иосуществляемый представителями собственника, руководством, а также другими сотрудниками экономического субъекта (аудируемого лица), для того чтобы

обеспечить достаточную уверенность в достижении целей с точки зрения надежности финансовой (бухгалтерской) отчетности, эффективности и результативности хозяйственных операций и соответствия деятельности субъекта нормативным правовым актам.[2]

Таким образом, система внутреннего контроля - это совокупность организационной структуры, методик и процедур, которые приняты руководством организации как необходимые средства для упорядоченного и эффективного ведения финансово-хозяйственной деятельности.

В ходе проверки аудитору необходимо принять во внимание, что система внутреннего контроля экономического субъекта должна включать элементы, которые представлены на рисунке.

При оценке внутреннего контроля экономического субъекта следует изучить контрольную и информационную среды, для того чтобы определить их эффективность и результативность, а также установить необходимость их корректировки.

Рисунок - Элементы системы внутреннего контроля

Для оценки эффективности внутреннего контроля могут быть применены следующие способы: непрерывный мониторинг контрольных действий со стороны руководства, опрос персонала, наблюдение за совершением сделок, повторное осуществление процедуры внутреннего контроля.[4]

Таким образом, понимание основных аспектов систем бухгалтерского учета и внутреннего контроля наряду с оценкой аудиторского риска и учетом другой важной информации позволяет аудитору выявить потенциальные существенные искажения, которые могут встретиться в бухгалтерской (финансовой)

отчетности; а также учесть факторы, влияющие на риск возникновения сущ ественных искажений и разработать необходимые аудиторские процедуры.

Как отмечает Н.В. Парушина, для того чтобы глубже понять сущность контроля, необходимо раскрыть механизм функционирования выражаемых ею отношений, выявить специфические особенности различных ее составляющих.[5] Таким образом, система внутреннего контроля должна быть экономически оправданной, то есть затраты на ее организацию и функционирование должны быть меньше потерь из-за ее отсутствия.

В заключение необходимо обратить внимание на то, что в современных условиях проблема эффективно действующего внутреннего контроля, несмотря на ее актуальность, остается не в полной мере раскрытой с научных позиций и в плане практической реализации.Поскольку на сегодняшний день затруднительно сказать, каким образом должен быть организован на практике внутренний контроль, так как Министерство финансов РФ до сих пор не разработало рекомендации для хозяйствующих субъектов по организации и осуществлению ими внутреннего контроля в части ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Однако, необходимо отметить, что целью коммерческой организации должно являться не создание системы внутреннего контроля, которая бы полностью гарантировала отсутствие ошибок, а системы, которая помогала бы их своевременно выявить и устранить. При этом даже хорошо организованная система внутреннего контроля нуждается в оценке своей эффективности с точки зрения достижения поставленной цели.

Список литературы

1.Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402 (ред. от 28.12.2013) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2014) [Электронный ресурс] - Доступ из справ.- правовой системы «КонсультантПлюс»

2.Воронина, Л.И. Аудит: теория и практика [Текст]: учебник для бакалавров/ Л.И. Воронина.- М.: Издательство «Омега-Л»,2012.- С. 119

3.Касьянова, С.А. Аудит [Текст]: учебное пособие/С.А. Касьянова, Н.В. Климова.- М.: Издательство Вузовский учебник, Инфра-М, 2011.- С. 15

4.Мирошниченко, Т.А. Актуальные вопросы организации внутреннего контроля вложений во внеоборотные активы [Текст] / Т.А. Мирошниченко, И.Н. Андропова // Актуальные проблемы аграрной экономики. Материалы Международной научно-практической конференции (26 -27 марта 2014 г.). - пос. Персиановский: Изд-во Донского ГАУ, 2014.- С. 97-101. С. 98

5.Парушина, Н.В. Аудит: Практикум [Текст]/ Н.В. Парушина, С.П. Суворова, Е. В. Галкина. - М.: Издательство «Форум»; Инфра-М, 2013.- С. 58

ASSESSMENT OF SYSTEM OF ACCOUNTING AND INTERNAL CONTROL IN THE COMMERCIAL ORGANIZATIONS

Gashinova A.S.
Research supervisor - Zubareva O. A.
FGBOU VPO Donskoy of GAU

Abstract: in article features of the major elements of management one of which is internal control are investigated, the purpose and elements of internal control is opened.

Keywords: internal control, system of accounting, audit, service of internal control.

УДК 336.1

ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНЫЕ РИСКИ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Исаенко Я.А., Землина О.А.
научный руководитель – Болдырева И.А.
Ростовский филиал Российской таможенной академии

Аннотация: в статье предпринята попытка выявить ключевые риски денежно-кредитной политики в России в условиях спада экономики и введения санкций. Обозначены меры государственного регулирования банковской сферы в условиях повышениях кредитных рисков.

Ключевые слова: денежно-кредитная политика, риски, процентные ставки, банковская сфера.

Денежно-кредитная политика государства в значительной мере определяет возможности развития национальных экономик. Применяя те или иные инструменты денежно-кредитной политики, государство может способствовать или тормозить развитие реального сектора, в том числе за счет создания благоприятных условий для инвестиционных процессов посредством установления ключевой ставки Центрального банка. В последнее время всё большую озабоченность в экспертном сообществе вызывают действия Банка России. Несмотря на многочисленную критику со стороны ученых и представителей реального сектора экономики, Центробанк РФ продолжает реализовывать весьма спорную денежно-кредитную политику, устанавливая ключевую ставку на уровне выше инфляции.

Каковы же основные риски осуществляемой денежно-кредитной политики? ЦБ в своем недавно опубликованном проекте рассматривает несколько сценариев развития экономики и формирования денежно-кредитной политики до 2017 года. Банк России, рассчитывая на отмену санкций в 2015 году и подъем цен на нефть до 94 - 96 долларов за баррель к середине 2015 года, надеется к 2017 году умерить жесткость денежно-кредитной политики, снизить инфляцию до 4% и оживить экономическую активность [1].

Такие прогнозы следует признать слишком оптимистичными на фоне прогнозов роста инфляции в России в 2015 году до 12% и сокращения реального ВВП 2015 году примерно на 5,5%, а в 2016 — примерно на 3%, ухудшения перспектив экономического развития страны, снижения курса рубля и падения цен на нефть [2].

Привязка эмиссии рубля к притоку иностранной валюты поддерживает перманентный дефицит денежных ресурсов в экономике и инвестиционный кризис в не сырьевых секторах промышленности и сельском хозяйстве, под-

тверждая спорный характер планов по модернизации экономики. Реализуемая Банком России колониальная денежно-кредитная политика «валютного правления» делает невозможным построение самодостаточной национальной инвестиционно-банковской системы, провоцирует дальнейшую деградацию и примитивизацию экономики, а также утрату финансово-экономического суверенитета России [3].

Подтверждением реальности назревших проблем стала новость о том, что международное рейтинговое агентство Standard&Poors впервые за последнее десятилетие понизило суверенный кредитный рейтинг России с BBB- до BB+, то есть ниже инвестиционного уровня. В качестве причин понижения рейтинга агентство указывает низкую кредитоспособность не экспортного сектора, высокую долю кредитов в иностранной валюте и слабо развитость внутренних рынков капитала.

Ситуация в банковской сфере так же оставляет желать лучшего. 24 февраля 2015 г. международное рейтинговое агентство Moody's снизило рейтинги крупнейших банков России (Сбербанка, ВТБ, Газпромбанка, Россельхозбанка, ВЭБа, Альфа-банка) после понижения суверенного рейтинга РФ. Ухудшение прогноза развития российской банковской системы последовало из-за сокращения объемов ликвидности банков, замедления роста кредитования и ухудшения качества активов. Это связано с ожиданием затяжного кризиса в России, который вызывает очень негативную операционную среду, и тем самым влияет на их финансовые показатели [4].

В связи с ростом процентных ставок по кредитам и ухудшением конъюнктуры рынка следует ожидать роста количества проблемных кредитов. Так, например, объем просроченных кредитов в портфеле ВТБ и вероятность рисков невозврата возрастет на 20-25%.

Кроме того, учитывая, что средние ставки по кредитам для предприятий в 2015 году прогнозируются на уровне 22 %, многие направления бизнеса будут нерентабельны. В первую очередь это касается низко доходного бизнеса и бизнеса с большими капиталовложениями, в частности в реальном секторе экономики страны. Поэтому понижение учетной ставки ЦБ стало бы верным шагом для стимулирования экономического роста.

Следует отметить, что прибыль российских банков за 2014 год сократилась на 40,7%, а в 2015 году в связи с ростом кредитных рисков около 200 банков могут потерять ликвидность и лишиться лицензии. Очевидно, что банковскому сектору требуется серьезная поддержка со стороны государства [5].

Текущая конъюнктура рынка делает неизбежным ужесточение кредитной политики российских банков, а из-за отсутствия доступа к мировым рынкам капитала в связи с санкциями Запада отечественные компании не смогут рефинансировать долги. И так как санкции не собираются отменять – к 2016 году намечается серьезный кредитный кризис. Опасность для инвесторов состоит в том, что геополитические интересы России сейчас ставятся выше экономики. Российские банки все больше зависят от Центробанка, а, значит, пути выхода из кризиса придется находить именно Банку России [6].

ЦБ уже объявил о новом инструменте предоставления валютной ликвидности. Банк России начинает кредитовать коммерческие банки в иностранной валюте под залог прав требования по кредитам в иностранной валюте крупным российским компаниям-экспортерам. Кредиты будут предоставляться на срок 28 и 365 дней. Эти операции будут действовать до 1 января 2018 г. Доступ к новому инструменту получат лишь крупнейшие банки с капиталом не менее 100 млрд. руб.

Такой механизм позволит снять напряженность на валютном рынке, фактически давая крупнейшим компаниям-экспортерам возможность перекредитоваться по низкой ставке. Применение данных инструментов позволит поддержать задолженность по основным операциям на уровне, при котором Банк России может наиболее эффективно управлять ставками денежного рынка. Кроме того, проведение указанных операций рефинансирования позволит решить проблему, связанную с воздействием структурного дефицита ликвидности на срочность пассивов кредитных организаций. С другой стороны, вследствие использования данных инструментов возникнут серьезные риски для резервов ЦБ, так как, по сути, регулятор берет на себя кредитные риски крупнейших заемщиков.

Особое значение в деятельности Банка России должно придаваться разъяснению кредитным организациям действующей операционной процедуры, а также особенностей применения инструментов денежно-кредитной политики. При этом важную роль будут играть наличие обратной связи с участниками рынка и возможность обсуждения с ними принимаемых Банком России решений. Рост понимания и доверия к проводимой политике будет способствовать формированию стабильных ожиданий процентных ставок межбанковского рынка и уменьшению их волатильности.

Список литературы

1. Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2015 год и период 2016 и 2017 годов. Центральный Банк Российской Федерации. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/today/?Prtid=pubdoc&ch

2. Слободян Е. Почему S&P понизило кредитный рейтинг РФ / Аргументы и факты. 2015. 27 января. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа:http://aif.ru/dontknows/actual/pochemu_SnP_ponizilo_kreditnyi_reiting_Rossii

3. Мономах В. Денежно-кредитная политика банка душит экономику / Newsland. 2012. 1 декабря. - [Электронный ресурс] . – Режим доступа: http://newsland.com/news/detail/id/1066778/

4. Катасонов В.Ю. Банковские санкции Вашингтона: формальные и неформальные / Институт высокого коммунитаризма. 2014. 24 июля. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://communitarian.ru/publikacii/novyy_mirovoy_poryadok_finansy/bankovskie_sankcii_vashingtona_formalnye_i_neformalnye_24072014/

5. Кузнецова А. В 2015 году без государственной поддержки могут рухнуть 200 банков / Новости E1.ru. 2015. 28 января. [Электронный ресурс] . – Режим доступа: http://.e1.ru/news/spool/news_id-418344-section_id-11.html

6. Хилле К., Эткинс Р. Российским компаниям грозит кризис кредитования / Financial Times. 2014. 8 октября. -[Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://inopressa.ru/article/08oct2014/ft/fin_rus.html

MONEY-CREDIT RISKS TO ECONOMICS OF THE RUSSIA

Isayenko J.A., Zemlin O.A.
research supervisor – Boldyrev I.A.
Rostov branch of the Russian Customs Academy

Abstract: the article attempts to identify the main risks of the monetary policy in the Russian economy by the reasons of the recession and imposition of sanctions. Arrangements of government regulation of the banking sector under conditions of increased credit risk were indicated

Keywords: monetary policy, risks, interest rates, banking sector
УДК 631.1

ФОРМЫ РАСЧЕТОВ И ИХ СУЩНОСТЬ

Шаголкина Е.А.
научный руководитель - Зубарева О.А.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный агараный университет»

Аннотация: в статье рассматриваются понятия расчетов и их формы. Исследован вопрос лимита расчетов наличными деньгами, а также указана ответственность за нарушение данного ограничения согласно законодательства РФ.

Ключевые слова: *расчеты, наличные расчеты, безналичные расчеты, лимит.*

В настоящее время государство пытается улучшить финансовое состояние сельскохозяйственных предприятий за счет выделения субсидий, реализации государственных программ по поддержке малого и среднего бизнеса в области производства сельскохозяйственной продукции. Однако сложившиеся цены на сельскохозяйственную продукцию оказались неблагоприятными для сельского хозяйства, тогда как цены на оказываемые услуги сторонними организациями предприятиям АПК, стоимость ГСМ, удобрений, запасных частей, медикаментов, основных средств оказались в несколько раз больше.

Данное состояние сельскохозяйственных предприятий вызвало рост производственных затрат, задолженности поставщикам, банкам и внебюджетным фондам. В этой связи большое внимание уделяется расчетам, это обусловлено тем, что постоянно совершающийся кругооборот хозяйственных средств вызывает непрерывное возобновление большого количества расчетов, наиболее распространенными из которых являются расчеты с поставщиками и подрядчиками за сырье, материалы, товары, услуги и другие материальные ценности.

На рисунке представлены формы расчетов, применяемые в настоящее

время.

Рисунок – Формы расчетов

Таким образом, расчеты могут осуществляться в двух основных формах: наличные и безналичные.

Налично-денежный оборот представляет собой совокупность платежей за определенный промежуток времени, который отражает движение наличных денежных средств как в качестве средства обращения, так и в качестве средства платежа.

Сфера использования наличных денег в основном связана с доходами и расходами населения, а между юридическими лицами поток наличных денег незначителен, поскольку основная часть расчетов осуществляется безналичным путем. Так, в соответствии с положениями ст. 861 Гражданского кодекса РФ, расчеты между организациями, организациями и ИП, а также ИП и ИП, связанные с осуществлением ими предпринимательской деятельности, производятся в безналичном порядке.

Лимит расчетов наличными денежными средствами должен быть установлен в соответствии с Указанием Центрального Банка России от 7.10.2013 №3073-У "Об осуществлении наличных расчетов", согласно которому наличные расчеты в валюте Российской Федерации и иностранной валюте между участниками наличных расчетов в рамках одного договора, заключенного между указанными лицами, могут производиться в размере, не превышающем 100 тысяч рублей либо сумму в иностранной валюте, эквивалентную 100 тысячам рублей по официальному курсу Банка России на дату проведения наличных расчетов [3].

Ограничения на наличные расчеты касаются не только платежей по договору в момент его действия, но и дополнительных выплат, включая, к примеру, штрафы и возмещение убытков. Потому если договор был оплачен за наличный расчет в пределах лимита, то выходящие за этот предел штрафы и пени по нему должны выплачиваться безналично.

За нарушение этого ограничения статья 15.1 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях предусматривает штраф в размере:

- 4 000 — 5 000 рублей на руководителя организации;
- 40 000 — 50 000 рублей на саму организацию [1].

Потому дабы избежать штрафных санкций, перед тем, как передавать наличные средства в оплату за те или иные товары/услуги следует изучить содержание договора и придерживаться установленного лимита на наличные расчеты.

Безналичные расчеты за товары и услуги, а также в связи с финансовыми обязательствами осуществляются в различных формах, каждая из которых имеет специфические особенности в характере и движении расчетных документов.

Применение безналичных расчетов сокращает потребность в наличных деньгах, уменьшает расходы на денежное обращение, способствует концентрации в банках свободных денежных средств организации, обеспечивает их более надежную сохранность. Главным регулирующим органом платежной системы нашей страны является Центральный банк Российской Федерации. Согласно ФЗ «О Центральном Банке РФ» от 10.07.2002 N86-ФЗ (ред. от 29.12.2014), основной его задачей значится обеспечение эффективного и бесперебойного функционирования системы расчетов [2].

Таким образом, четкая организация расчетных операций оказывает непосредственное влияние на ускорение оборачиваемости оборотных средств и своевременное поступление денежных средств. В настоящее время в нашей стране применяются как наличные, так и безналичные формы расчета, однако вторая все более активнее используется как физическими лицами, так и предприятиями.

Список литературы

1. Кодекс РФ об административных правонарушениях от 30.12.2001 г. № 195-ФЗ (в ред. от 12.02.2015 г. №17-ФЗ) [Электронный ресурс] – Режим доступа: справ.-правовая система «КонсультантПлюс»

2. Федеральный закон "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" от 10.07.2002 N 86-ФЗ (ред. от 29.12.2014) [Электронный ресурс] – Режим доступа: справ.-правовая система «КонсультантПлюс»

3. Указание Центрального Банка России от 7.10.2013 №3073-У "Об осуществлении наличных расчетов" (зарегистрировано в Минюсте России 23 апреля 2014 г. N 32079) [Электронный ресурс] – Режим доступа: справ.-правовая система «КонсультантПлюс»

FORMS OF PAYMENTS AND SUMMARY

Shagolkina E.A.
research supervisor - Zubareva O. A.

FGBOU VPO Don State University agarany

Abstract: the article discusses the concept of calculations and their shape. We investigate the limit cash transactions, as well as contains the liability for violation of the restrictions under the laws of the Russian Federation.

Keywords: calculations, cash payments, non-cash payments, the limit.

УДК 336.02

ФИНАНСОВАЯ ПОЛИТИКА ОРГАНИЗАЦИИ ЕЕ ГЛАВНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

Кудря О. И.
научный руководитель - Кобозева Е.М.
ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный аграрный университет»

Аннотация: данная статья отражает характерные особенности финансовой политики организации. В последнее время все большую значимость приобретает правильная деятельность фирмы по управлению финансами в связи с нестабильностью экономической ситуации. В статье подробно рассматриваются два подхода распределения и перераспределения прибылей организации, которые применяются на практике, не смотря на множество имеющихся в теории. А также описываются структуры организации внутрифирменных и внешних источников финансирования.

Ключевые слова: финансовая политика, организация, фирма, инструменты финансовой политики, внутрифирменные источники финансирования, внешние источники финансирования

В современных условиях рыночной экономики и сильной конкуренции увеличивается значимость и актуальность правильной организации финансовой политики. От должной организации коренным образом зависит благополучие предприятия. Однако, главную проблему большинства российских предприятий составляет неспособность менеджмента управлять предприятием в соответствии с современным экономическим положением.

Формирование и использование финансовой политики организации является одним из важных механизмов любого управления. Данная политика затрагивает все стороны деятельности экономики предприятия, а также отражает влияния не только внешних, но и внутренних факторов.

Финансовая политика отвечает на такие вопросы: каким образом рационально сочетать стратегические цели финансового развития организации; как в сложных экономических условиях достигнуть необходимых целей; какие механизмы использовать для достижения цели; какие финансовые инструменты наиболее действенны; каким способом проконтролировать достижения целей.

Достаточно сложно определять точные методы и формы осуществления финансовой политики. Однако, в рамках отдельных организаций хоть и есть различия в применении методов и форм финансовой политики, можно рассмат-

ривать общие черты и ее важнейшие инструменты. К ним относятся – распределение и перераспределение прибыли, установление структуры и основных черт внутрифирменных операций финансов.

Финансовые инструменты создают одну из главных сторон деятельности организации, так как движение материальных потоков компаний, расположенных далеко друг от друга, опосредуется денежной формой в международном масштабе. Важной особенностью финансовой политики предприятий в условиях современности является комплексное использование инструментов.

Эластичность финансовой политики состоит в том, что при сосредоточенной организации она дифференцируется применительно к особым свойствам денежного рынка каждой страны; законодательства в сфере налогов и регулирования валюты; динамики курса валют и финансового положения. Важнейшую роль при разработке финансовой политики осуществляет координирование внутрифирменных финансовых потоков, а также реализация многочисленных расчетов путем централизации [2].

Главным финансовым инструментом транснациональных корпораций служат разные способы распределения и перераспределения прибылей, но, на самом деле, на практике доминируют два подхода:

1. Консолидация прибылей материнской компании. Данный метод подразумевает постоянный перевод компании своим дочерним фирмам прибыли материнской компании в виде дивидендов. Переводимые суммы прибылей исчисляются по-разному: в форме процентов от дохода, суммы, которая остаются вследствие уплаты налогов государству и суммы после потребления на собственные нужды.

2. Распределение прибылей по дочерним компаниям и предоставление им относительной самостоятельности в распоряжении получаемыми прибылями.

Метод рассредоточения прибылей считается более гибким. Он создает отличное приспособление финансовой политики к изменяющимся условиям рынка. Таким образом, организация не утверждает одинаковых правил в отношении перевода прибылей для всех дочерних компаний, а также не требует перевода всех прибылей. Фирма обеспечивает дочерней компании относительную самостоятельность в распоряжении прибылями для осуществления целей на долгое время.

Главный инструмент любой финансовой политики - обеспечение всех подразделений организации необходимыми финансовыми ресурсами. Этими источниками являются не только внутрифирменные средства, но и внешние источники финансирования.

Внутрифирменные источники финансирования в материнской и дочерней компаниях строятся путем аккумуляции амортизационных отчислений, нераспределенной прибыли и в результате полученных займов и кредитов от материнской фирмы или компаний, являющихся родственными. Внешние источники финансирования - это займы и кредиты, которые получают у коммерческих банков, специальных финансовых учреждений, международных финансовых организаций, государственных и полугосударственных организаций, которые содействуют в финансировании объектов и оказывают конкретные гарантии по кредитам.

Выбор принципов управления в сфере финансов определяется: организационной структурой управления организации, уровнем централизации и децентрализации принимаемых управленческих решений, характером стратегического и текущего планирования, позицией компании на рынке. Однако одну из важных ролей при этом играет положение центров прибыли и решаемые ими задачи.

Инструментом финансовой политики организации является также установление структуры и характера внутрифирменного финансирования. Главная роль принадлежит определению централизованного порядка соотношения между собственными и заемными средствами в пределах фирмы [1].

Таким образом, финансовая политика представляет собой главный составной элемент общей политики развития предприятия, включающий также инвестиционную политику, кадровую, производственную и т.д. Следовательно, основа финансовой политики – это четкое объяснение единой концепции развития предприятия, как в долгосрочной, так и краткосрочной перспективе, выбор из всего множества методов достижения всех поставленных целей наиболее оптимальных.

Список литературы

1. Гаврилова А.Н. Финансы организаций (предприятий): учебное пособие. М.:КНОРУС, 2010. - 596 с.

2. Павлова Л.Н. Финансы предприятий: Учебник для вузов. М.: ЮНИТИ, 2011.- 452 с.

3. Шуляк П.Н. Финансы предприятия: Учебник. 3-е изд. М.: ИД «Дашков и К», 2011. - 397 с.

THE FINANCIAL POLICY OF THE COMPANY AND ITS MAIN TOOLS

Kudrya O.I.
research supervisor – Kobozeva E.M.
FGBOU VPO Kuban State Agrarian University

Abstract: this article reflects the characteristics of the financial policies of the organization. In recent years, more and more importance is the proper activity of the company's financial management due to the instability of the economic situation. In this paper we consider two approaches in detail the distribution and redistribution of profits organizations that are applied in practice, despite the multitude of existing theory. And describes the structure of the organization of intra and external funding sources.

Keywords: fiscal policy, organization, company, financial policy tools, in-house financing sources, external sources of funding

УДК 631

ВЫПОЛНЕНИЕ МУНИЦИПАЛЬНЫМИ РАЙОНАМИ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ ГОДОВОГО ПЛАНА ГОСПРОГРАММЫ ПО ПРОИЗВОДСТВУ МОЛОКА

Воробьев А.
научный руководитель - Илларионова Н.Ф.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный агараный университет»

Аннотация: степень выполнения годового плана Госпрограммы по производству молока в Ростовской области в 2014 году составляет 104,6 % (планом предусматривалось 1062,2 тыс. тонн). Выполнение годового плана обеспечили 15 муниципальных районов.

Ключевые слова: производство молока, годовой план Госпрограммы, муниципальные районы.

Как отмечают ряд авторов: «Государственное регулирование, являясь составным элементом экономического регулирования современного хозяйства наряду с рыночным и корпоративным регулированием, представляет собой одну из основных форм участия государства в экономической жизни, состоящей в его прямом и косвенном воздействии на распределение ресурсов и формирование пропорций. Рыночная экономика представляет собой систему общественных отношений и действует на основе объективных и, в рамках принимаемых, законов» [1, с. 13]. Мероприятия Государственной программы в отрасли животноводства в 2014 году были направлены на повышение экономической устойчивости в молочно-мясном скотоводстве, птицеводстве, свиноводстве и на развитие овцеводства и козоводства, табунного мясного коневодства и оленеводства с целью повышения социальной устойчивости отдельных сельских территорий.

В настоящее время преобразования, происходящие в аграрном секторе Ростовской области, сопровождаются изменениями продуктивности сельскохозяйственных животных и птицы. «Животноводство является одной из важнейших отраслей Ростовской области, сельскохозяйственные товаропроизводители которой специализируются по молочному и мясному скотоводству, свиноводству, овцеводству, коневодству и птицеводству» [3, с. 4].

Целью данной работы является определение степени выполнения муниципальными районами Ростовской области годового плана по производству молока в 2014 году. «В общем производстве молока и молочных продуктов Ростовской области основную долю занимают личные подсобные хозяйства. Их доля в 2012 году составила 82,1 %, в крестьянских (фермерских) хозяйствах производится 7,0 % молока 7,0 %, а в сельскохозяйственных организациях – 10,9 %» [2, с. 67].

Производство молока в 2014 году во всех категориях хозяйств Ростовской области составило 1079,6 тыс. тонн, что на 0,1 % выше уровня 2013 года. Степень выполнения годового плана Госпрограммы по производству молока составляет 104,6 % (планом предусматривалось 1062,2 тыс. тонн).

Таблица – Степень выполнения муниципальными районами Ростовской области годового плана программы по производству молока в 2014 году [4]

Муниципальный район	Степень выполнения годового плана программы		Муниципальный район	Рост производства молока	
	% выполнения плана	Рейтинг		2014 г. в % к 2013 г.	Рейтинг
Целинский	133,7	1	Красносулинский	107,6	1
Зимовниковский	111,9	2	Тацинский	106,6	2
Советский	108,4	3	Целинский	106,4	3
Верхнедонской	108,1	4	Егорлыкский	106,3	4
Боковский	107,8	5	Матвеево-Курганский	106,0	5
Егорлыкский	105,1	6	Зимовниковский	105,8	6
Красносулинский	104,4	7	Боковский	105,4	7
Сальский	104,8	8	Верхнедонской	105,0	8
Пролетарский	103,9	9	Азовский	103,6	9-10
Волгодонской	102,0	10	Багаевский	103,6	9-10
Заветинский	101,7	11	Заветинский	103,3	11
Мартыновский	101,2	12	Сальский	102,9	12
Азовский	100,5	13	Октябрьский	102,2	13
Багаевский	100,4	14	Морозовский	102,1	14
Куйбышевский	100,1	15	Волгодонской	102,0	15-16
Обливский	99,6	16	Семикаракорский	102,0	15-16
Милютинский	99,4	17	Шолоховский	101,9	17
Ремонтненский	98,8	18	Пролетарский	101,5	18
Орловский	98,3	19	Песчанокопский	101,2	19
Семикаракорский	98,1	20	Милютинский	101,0	20
Матвеево-Курганский	96,7	21	Веселовский	100,4	21-22
Шолоховский	95,7	22	Мартыновский	100,4	21-22
Родионово-Несветайский	95,4	23-24	Ремонтненский	100,1	23
Константиновский	95,4	23-24	Куйбышевский	100,0	24-26
Октябрьский	93,7	25	Орловский	100,0	24-26
Дубовский	93,6	26	Советский	100,0	24-26
Кашарский	92,6	27	Белокалитвинский	99,1	27
Мясниковский	92,2	28	Мясниковский	90	28
Белокалитвинский	91,8	29	Кашарский	98,8	29
Аксайский	91,7	30	Обливский	98,7	30
Миллеровский	91,5	31-32	Аксайский	97,9	31
Цимлянский	91,5	31-32	Тарасовский	97,6	32
Усть-Донецкий	90,0	33	Родионово-Несветайский	97,3	33
Тацинский	89,2	34	Константиновский	96,2	34
Неклиновский	88,7	35	Цимлянский	96,0	35
Тарасовский	88,2	36	Чертковский	95,5	36
Морозовский	86,6	37	Миллеровский	95,4	37
Веселовский	86,2	38	Зерноградский	95,3	38
Кагальницкий	85,9	39	Неклиновский	95,1	39
Чертковский	85,2	40	Дубовский	91,6	40
Зерноградский	84,1	41	Кагальниукий	90,8	41
Песчаноеопский	76,4	42	Усть-Донецкий	90,6	42
Каменский	67,4	43	Каменский	83,4	43

Выполнение годового плана по производству молока обеспечили 15 муниципальных районов Ростовской области, в том числе: Целинский район (133,7% к плану), Зимовниковский район (111,9 %), Советский район (108,4 %), Верхне-

донской район (108,1 %), Боковский район (107,8 %), Егорлыкский район (105,1 %) и др. (таблица).

Двадцать шесть муниципальных районов обеспечили степень выполнения годового плана Госпрограммы по производству молока свыше 80 %: Обливский (99,6 % к плану), Милютинский (99,4 %), Ремонтненский (98,8 %), Орловский (98,3%) и др. Ниже показателя 80% выполнен план по производству молока в двух районах: Песчанокопском (76,4 % к плану) и Каменском (67,4 %).

Увеличены объемы производства молока, по сравнению с уровнем 2013 года, в 23 районах Ростовской области, в том числе в Красносулинском (рост на 7,6 %), Тацинском (на 6,6 %), Целинском (на 6,4 %), Егорлыкском (на 6,3 %) и в других.

В трех районах области (Куйбышевском, Советском, Орловском) произведено молока на уровне 2013 года.

Список литературы

1. Бараников, А.И. и др. Нормативно-правовые и технолого-экономические аспекты развития приоритетных отраслей животноводства [Текст] / А.И. Баранников, В.Н.Бевзюк, А.М. Донерян, Ю.А. Колосов, Н.Ф. Илларионова, В.Н. Приступа, С.В. Шаталов, А.Д. Брик, В.А. Бараников. – п. Персиановский: Изд-во Донского ГАУ, 2013. – 402 с.

2. Горбанева, О.П. Экономическая эффективность производства молока и молочной продукции в Ростовской области [Текст] / О.П. Горбанева, Е.А. Большакова, Н.Ф. Илларионова // Вестник Донского государственного аграрного университета, 2013. - № 2 (8) . – С. 68-77.

3. Илларионова, Н.Ф., Колосов Ю.А., Кайдалов А.Ф., Шаталов С.В. и др. Система ведения животноводства Ростовской области на 2014-2020 годы [Текст] / Под общей редакцией В.Н. Василенко, А.И. Клименко. – Ростов-на-Дону, 2013. – 506 с.

4. Официальный сайт Министерства сельского хозяйства и продовольствия Ростовской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL:http://www.don-agro.ru/

PERFORMANCE OF THE MUNICIPAL DISTRICTS OF ROSTOV REGION OF THE ANNUAL PLAN OF THE STATE PROGRAM FOR THE PRODUCTION OF MILK

Vorobyov A.,
research supervisor – - Illarionova N.F.
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: the degree of fulfilment of the annual plan of the state Programme for milk production in the Rostov region in 2014 is 104,6 % (the plan was 1062,2 thousand tons). Implementation of the annual plan provided 15 municipal districts

Keywords: milk production, annual plan of the state Program, municipal districts.

УДК 658.155.631.14

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

Писаревская А.В.
научный руководитель - Илларионова Н.Ф.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: определено, что структура баланса ОАО «Победа» является неудовлетворительной, организация в анализируемом периоде неплатежеспособна, отсутствуют собственные оборотные средства, необходимые для текущей деятельности.

Ключевые слова: сельскохозяйственная организация, ликвидность баланса, риск неплатежеспособности.

В аграрном секторе российской экономики предпринимательская деятельность сопровождается высоким риском неплатежеспособности, поэтому в настоящее время особенно актуально преодоление их неплатежеспособности. Без аналитической работы ни сельскохозяйственная организация, ни партнеры, включая банки и потенциальных инвесторов, не смогут ответить на вопрос, является ли данное предприятие платежеспособным [1, с. 5]. Платежеспособность в международной практике означает достаточность ликвидных активов для погашения в любой момент всех своих краткосрочных обязательств перед кредиторами. Превышение ликвидных активов над обязательствами данного вида означает финансовую устойчивость [2, с. 49; 3, с. 42].

Целью данной работы является оценка риска неплатежеспособности сельскохозяйственной организации на примере ОАО «Победа» Сальского района Ростовской области.

В таблице 1 показан анализ ликвидности баланса предприятия.

Таблица 1 - Анализ ликвидности баланса ОАО «Победа», тыс. руб.

Показатель	2011 год	2012 год	2013 год
1. Распределение имущества по степени его ликвидности			
Наиболее ликвидные активы, А1	8	925	875
Быстрореализуемые активы, А2	2116	5639	3423
Медленно реализуемые активы, А3	36770	41360	36883
Труднореализуемые активы, А4	27316	26815	22592
Валюта баланса	66210	74739	63773
2. Распределение обязательств по срочности их погашения			
Наиболее срочные обязательства, П1	12397	14576	12911
Краткосрочные обязательства, П2	9680	29790	33628
Долгосрочные обязательства, П3	31157	17257	16423
Собственный капитал и другие постоянные пассивы, П4	10811	13116	12976
3. Платежный излишек/недостаток, (+/-)			
А1 ≥, ≤ П1	-12389	-13651	-12036
А2 ≥, ≤ П2	-7564	-24151	-20205
А3 ≥, ≤ П3	5613	24103	20460
А4 ≥, ≤ П4	16505	13699	9616

Невыполнение четвертого неравенства характеризует баланс ОАО «Победа» в 2011-2013 гг., как неликвидный на отчетную дату, так как не соблюдается минимальное условие финансовой стабильности.

Основной деятельностью ОАО «Победа» является производство и реализация зерна, семян подсолнечника, кормовых культур, разведение овец мясошерстного направления, переработка и сбыт сельскохозяйственной продукции. Результаты анализа ликвидности баланса ОАО «Победа» за 2011-2013 годы свидетельствуют о платежном недостатке наиболее ликвидных и быстрореализуемых активов, то есть о неспособности быстро погасить наиболее срочные обязательства.

Чтобы получить представление о возможностях ОАО «Победа» в плане погашения краткосрочных обязательств мы применили систему коэффициентов для анализа риска неплатежеспособности ОАО «Победа» (табл. 2).

Таблица 2 – Коэффициентный анализ риска неплатежеспособности ОАО «Победа»

Показатель	Результат	Характеристика
Коэффициент абсолютной ликвидности, Opt = 0.2-0.3.	ΔКал = $Кал_{2013}$ - $Кал_{2011}$ = 0,0235. .	Очень низкие значения коэффициента абсолютной ликвидности в 2011-2013 гг. связаны с недостатком свободных денежных средств у ОАО «Победа».
Коэффициент промежуточной (критической) ликвидности, Opt = 0,8-1,1	ΔКпл = $Кпл_{2013}$ - $Кпл_{2011}$ = 0,0214. $Кпл_{2011}$= 0,0962; $Кпл_{2012}$ = 0,1479 $Кпл_{2013}$ = 0,1176.	Низкое значение коэффициента у ОАО «Победа» свидетельствует о трудностях с платежами. Низкие значения коэф-фициента критической ликвидности растут в динамике, но не достигают оптимальных значений.
Коэффициент текущей ликвидности (коэффициент покрытия), Opt =1,5-2,0	ΔКтл = $Ктл_{2013}$ - $Ктл_{2011}$ = -0,63. $Ктл_{2011}$ = 1,76; $Ктл_{2012}$ = 1,08; $Ктл_{2013}$ = 1,13.	Снижение Ктл в 2012-2013 гг. до неоптимальных значений. В эти годы у ОАО «Победа» при одновременном покрытии всех обязательств не остается достаточной величины оборотных активов для продолжения нормальной деятельности.
Степень платежеспособности по текущим обязательствам, Opt = ≤ 3,0	ΔКпто = $Кпто_{2013}$- $Кпто_{2011}$ = 2,68. $Кпто_{2011}$ = 4,40; $Кпто_{2012}$ = 12,10; $Кпто_{2013}$ = 7,08	ОАО «Победа» не может рассчитаться в трехмесячный срок по текущим обязательствам при условии сохранения среднемесячной выручки на уровне отчетного периода, если последняя полностью будет направляться на расчеты с кредиторами. Низкая степень платежеспособности в 2011-2013 гг.
Коэффициент соотношения заёмных (ЗК) и собственных средств (СК), Opt = 1:1 (или Кзс ≤ 1; 0,5)	ΔКзс = $Кзс_{2013}$ - $Кзс_{2011}$ = 0,8. $Кзс_{2011}$ = 4,1; $Кзс_{2012}$ = 4,7; $Кзс_{2013}$ = 4,9.	ОАО «Победа» в анализируемом периоде зависит от заемных средств.
Коэффициент долгосрочной структуры (покрытия внеобо-ротных активов), Opt = ≤ 1	ΔКдст = $Кдст_{13}$ - $Кдст_{11}$= -00,8. $Кдст_{2011}$ = 0,51; $Кдст_{2012}$ = 0,44; $Кдст_{2013}$ = 0,43.	У ОАО «Победа» внеоборотные активы в 2011-2013 гг. покрываются заемными средствами.
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами, Opt = 0,1-0,3	ΔКсос = 0,08. $Ксос_{2011}$ = -0,37; $Ксос_{2012}$ = -0,29; $Ксос_{2013}$ = -0,29.	Характеризует отсутствие собственных оборотных средств у ОАО «Победа» в 2011-2013 гг., необходимых для текущей деятельности.

Коэффициентный анализ свидетельствует: 1) коэффициент текущей ликвидности (Ктл) имеет значения ниже оптимального уровня, равного 1,5, в 2012-2013 гг.; 2) коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами (Ксос) в анализируемом периоде периода имеет отрицательные значения.

Таким образом, структура баланса ОАО «Победа» является неудовлетворительной, организация в анализируемом периоде неплатежеспособна.

На основании показателей коэффициентного анализа риска неплатежеспособности ОАО «Победа» за 2011-2013 гг., можно сделать следующие выводы:

- не хватает ликвидных (недостаток свободных денежных средств) и быстрореализуемых активов. «Низкий уровень ликвидности указывает на наличие риска, возникающего в результате неудовлетворительного сбыта продукции, или плохой организации материально-технического снабжения» [4, с. 52];
- низкая степень платежеспособности. Общество не может рассчитаться в трехмесячный срок по текущим обязательствам «при условии сохранения среднемесячной выручки на уровне отчетного периода, если последняя полностью будет направляться на расчеты с кредиторами» [5, с. 252];
- зависимость в анализируемом периоде от заемных средств;
- отсутствуют собственные оборотные средства, необходимые для текущей деятельности;
- «перебор» медленно реализуемых активов также не пойдет на пользу ОАО «Победа», так как товарные запасы не могут быть проданы до тех пор, пока не будет найден покупатель. Необходимо оптимизировать уровень складских запасов.

Проведенный анализ показал, что, прежде всего, ОАО «Победа» необходимо оптимизировать уровень складских запасов; уменьшить дефицит денежных средств путем продажи неиспользуемых основных средств или сдачи их в аренду; оптимизировать распределение чистой прибыли, направив на развитие организации, технологическое усовершенствование. Успешное использование внутренних резервов предприятия позволяет не только снять финансовую угрозу банкротства, но и в значительной мере защитить организацию от зависимости заемного капитала. В таких случаях преодоление кризисной ситуации и возобновление финансовой устойчивости осуществляется поэтапно.

Первый этап – устранение неплатежеспособности, то есть возобновление способности к осуществлению платежей по безотлагательным финансовым обязательствам с тем, чтобы предупредить возникновение кризисных явлений, обеспечить снабжение материально-технических ресурсов для нормализации процесса производства. Цель этого этапа финансовой стабилизации считается достигнутой, если устранена текущая неплатежеспособность предприятия.

Второй этап – возобновление финансовой устойчивости предприятия в среднесрочном периоде происходит как продолжение реализации новых мероприятий по сокращению потребления финансовых ресурсов и увеличению позитивного потока прироста собственных финансовых ресурсов. Цель этого этапа финансовой стабилизации считается достигнутой, если предприятие вышло на рубеж финансового равновесия, которое предусматривается целевыми показателями финансовой структуры капитала.

Третий этап – обеспечение финансового равновесия в длительном периоде. Полная финансовая стабилизация достигается только тогда, когда предприятие обеспечило длительное финансовое равновесие в процессе своего функционирования, создало условия для своего самофинансирования, развития; производства и устранения старых и возникающих новых угроз финансовому улучшению результатов деятельности предприятия.

Список литературы

1. Илларионова, Н.Ф. Анализ финансовых рисков деятельности [Текст]: учебное пособие / Н.Ф. Илларионова. – пос. Персиановский: Изд-во Донского ГАУ, 2014. – 160 с.

2. Илларионова, Н.Ф. Методические основы прогнозирования финансовой несостоятельности (банкротства) сельскохозяйственной организации [Текст]: учебное пособие / Н.Ф. Илларионова. – пос. Персиановский: Изд-во Донского ГАУ, 2014. - 104 с.

3. Илларионова, Н.Ф. Методические основы анализа финансового состояния сельскохозяйственной организации [Текст]: учебное пособие / Н.Ф. Илларионова. – пос. Персиановский: Изд-во Донского ГАУ, 2014. – 96 с.

4. Илларионова, Н.Ф. Сравнительная оценка финансового состояния сельхозорганизаций – участников программы финансового оздоровления [Текст] / Н.Ф. Илларионова // Вестник Донского государственного аграрного университета, 2013. - № 1. – С. 48-53.

5. Илларионова, Н.Ф. Развитие формализованных и неформализованных методов анализа и прогнозирования процессов финансовой устойчивости в финансовом оздоровлении сельскохозяйственных организаций [Текст]: учебное пособие / Н.Ф. Илларионова, В.М. Хабаров. – пос. Персиановский: Изд-во Донского ГАУ, 2011. – 360 с.

FINANCIAL RISK MANAGEMENT BASED ON THE ANALYSIS OF SOLVENCY

Pisarevskaya A.V.
research supervisor - Illarionova N.F.
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: determined that the structure of the balance sheet of OJSC "Victory" is unsatisfactory, the organization in the analyzed period insolvent, lack of own circulating funds needed for current operations.

Keywords: agriculture organization, the liquidity balance, the risk of insolvency.

УДК 658.155.631

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Вольф М.
Университет Базеля, Швейцария
Илларионова Н.Ф.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: рассматривается система основных комплексных показателей финансовой устойчивости ООО «Пригородное» за 2011-2013 годы. Полученные результаты свидетельствуют о том, что данная организация в анализируемом периоде сохраняет свою финансовую устойчивость.

Ключевые слова: абсолютные и относительные показатели финансовой устойчивости, сельскохозяйственная организация.

Определение границ финансовой устойчивости сельскохозяйственной организации относится к числу актуальных экономических проблем. Финансовая устойчивость отражает уровень концентрации собственного капитала, темпы его накопления, степень зависимости предприятия от заемных (привлеченных) источников, обеспеченность собственными оборотными средствами и чистым оборотным капиталом, то есть в целом определяется структурой активов и источников. Активы любой организации формируются за счет собственных или заемных источников.

Целью данной работы является определение финансовой независимости сельскохозяйственной организации, растет или снижается уровень этой независимости, отвечает ли состояние активов и пассивов организации задачам осуществления нормальной финансово-хозяйственной деятельности на примере ООО «Пригородное» Красносулинского района Ростовской области. Основной деятельностью ООО «Пригородное» является производство и реализация продукции растениеводства.

По мнению Н.Ф. Илларионовой [1, с. 461], «абсолютные показатели финансовой устойчивости: 1) наличие реального собственного капитала (чистых активов); 2) наличие собственных оборотных средств и чистого оборотного капитала. Относительные показатели финансовой устойчивости – это коэффициенты финансовой устойчивости (финансовой структуры капитала)».

Анализ системы основных комплексных (абсолютных и относительных) показателей финансовой устойчивости ООО «Пригородное» представлен в таблице.

Полученные результаты свидетельствуют о том, что в ООО «Пригородное» за период 2011-2013 гг. собственный оборотный капитал увеличился на 35,13% и составил 36362 тыс. руб. Однако, руководству ООО «Пригородное» необходимо обратить внимание на опережающий темп роста внеоборотных активов (137,84 %) над темпом роста собственного капитала (136,72 %), поскольку дальнейший рост этого процесса может привести к снижению собственного оборотного капитала.

Положительная динамика собственного оборотного капитала является благоприятной тенденцией и свидетельствует о повышении платежеспособности организации. Наличие собственных оборотных средств или, как минимум, чистого оборотного капитала, является минимальным условием финансовой устойчивости организации с точки зрения возможности продолжения нормальной финансово-хозяйственной деятельности. Уставный капитал ООО «Пригородное» равен 8000 тыс. руб. Динамика чистых активов ООО «Пригородное» в 2011-2013 гг. положительная. Их величина в 2011году составила 64729 тыс. руб., а в 2013 году – 88496 тыс. руб., что на 36,72 % выше суммы 2011 года. Коэффициент автономии характеризует долю собственного капитала в общей

сумме источников финансирования, т.е. степень финансовой независимости организации в распоряжении совокупным капиталом [2, с. 53].

Таблица – Анализ системы основных комплексных показателей финансовой устойчивости ООО «Пригородное»

Показатель	Алгоритм расчета	2011 год	2012 год	2013 год	Темп роста, %
1. Собственный капитал, тыс. руб.	СК	64729	88085	88496	136,72
2. Внеоборотные активы, тыс. руб.	ВА	37821	43337	52134	137,84
3. Собственный оборотный капитал (собственные оборотные средства), тыс. руб.	СОС = СК – ВА	26908	44748	36362	135,13
4. Оборотные активы, тыс. руб.	ОА	33823	48286	51378	151,90
5. Краткосрочные обязательства, тыс. руб.	КО	291	250	15016	5160,14
6. Чистый оборотный капитал, тыс. руб.	ЧОК = СК+ДО-ВА	33532	48036	36362	108,44
7. Чистые активы, тыс. руб.	ЧА*	64729	88085	88496	136,72
8. Совокупный капитал (итого пассивов), тыс. руб.	СВК	71644	91623	103512	144,48
9. Коэффициент автономии (финансовой независимости, концентрации собственного капитала)	Кавт = СК/СВК, Opt. = 0,5-0,6	0,903	0,961	0,855	94,68
10. Долгосрочные обязательства, тыс. руб.	ДО	6624	3288	-	-
11. Коэффициент финансовой зависимости (концентрации заемного капитала)	Кфз = ЗК / СВК; в фондоемких отраслях 0,2-0,3;	0,097	0,039	0,145	149,48
12. Коэффициент финансового левериджа (соотношение заемных и собственных средств)	Кзс = ЗК / СК; 1:1 или ≤ 1	0,107	0,040	0,170	158,88
13. Коэффициент сохранности собственного капитала	Кс = СКк.п. / СКн.п; > 1	1,056	1,361	1,005	95,17
14.Коэффициент маневренности (мобильности) собственного капитала	Км = СОС / СК; > 0,1	0,416	0,508	0,411	98,80
15. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами (чистым оборотным капиталом)	Ксос = СОС / ОА; 0,3-0,5	0,796	0,927	0,708	88,94

Несмотря на снижение коэффициента автономии в анализируемом периоде 2011-2013 гг., его значения от 0,903 до 0,855 характеризуют ООО «Пригородное» как финансово независимое предприятие с высокой фондоемкостью и большими постоянными затратами.

Коэффициент финансовой зависимости характеризует долю заемных средств в общей величине источников финансирования, то есть степень финансовой зависимости от заемного капитала. Коэффициент финансовой зависимости ООО «Пригородное» в анализируемом периоде ниже рекомендуемой нормы, характеризующей фондоемкие отрасли. Коэффициент финансового левериджа ООО «Пригородное»

за 2011-2013 гг. подтверждает возможность данной организации, в случае необходимости, рассчитаться по обязательствам собственным имуществом.

Коэффициент сохранности собственного капитала характеризует темпы роста собственного капитала ООО «Пригородное», поэтому необходимо его значение >1. У ООО «Пригородное» коэффициент сохранности собственного капитала в анализируемом периоде (несмотря на снижение показателя в 2013 году до 1,005) >1, что подтверждает положительную динамику стоимости собственного капитала. Высокие значения коэффициента маневренности (мобильности) собственного капитала в анализируемом периоде 2011-2013 гг., несмотря на снижение их в динамике, характеризуют ООО «Пригородное» как финансово устойчивую организацию.

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами ООО «Пригородное» за 2011-2013 гг. свидетельствует о финансовой устойчивости организации. Его значения превышают рекомендуемую норму и показывают, что в анализируемом периоде данной организации 79 - 70 % оборотных средств сформировано за счет собственного капитала, тогда как минимально допустимое значение равно 0,1, то есть хотя бы 10 % оборотных средств должно быть сформировано за счет собственного капитала [3, с. 107].

Таким образом, оценивая систему основных комплексных показателей финансовой устойчивости ООО «Пригородное» за 2011-2013 годы можно сделать вывод, что данная организация в анализируемом периоде сохраняет свою финансовую устойчивость.

Список литературы

1. Илларионова, Н.Ф. Методические основы прогнозирования финансовой несостоятельности (банкротства) сельскохозяйственной организации [Текст]: учебное пособие / Н.Ф. Илларионова. – пос. Персиановский: Изд-во Донского ГАУ, 2014. - 104 с.

2. Илларионова, Н.Ф. Сравнительная оценка финансового состояния сельхозорганизаций – участников программы финансового оздоровления [Текст] / Н.Ф. Илларионова // Вестник Донского государственного аграрного университета, 2013. - № 1. – С. 48-53.

3. Илларионова, Н.Ф. Анализ финансовых рисков деятельности [Текст]: учебное пособие / Н.Ф. Илларионова. – пос. Персиановский: Изд-во Донского ГАУ, 2014. – 160 с.

ANALYSIS OF FINANCIAL STABILITY AGRICULTURE ORGANIZATION

Wolf M.
University of Basel, Switzerland
Illarionova N.F.
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: the system basic integrated indicators of financial stability LLC "suburban" for 2011-2013. The results obtained indicate that the organization in analysis projected period maintains its financial stability.

Keywords: absolute and relative indicators of financial stability, agricultural organization.

УДК: 33.338.001.36

ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ И ЛИКВИДНОСТЬ СТРАХОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ (НА ПРИМЕРЕ ОАО ЖАСО ЛИТЕР – ПОЛИС)

Бунечко К. Г.
научный руководитель - Виноходова Г.А.
ФГБОУ ВПО«Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: в данной статье рассмотрена общая платежеспособность и ликвидность страховой компании (на примере ОАО ЖАСО «Литер – полис»).

Ключевые слова: финансовое состояние предприятия, финансовая устойчивость организации, платежеспособность, ликвидность, страховая организация.

Платежеспособность и финансовая устойчивость организации являются важнейшими характеристиками финансово-экономической деятельности организации. Чем выше устойчивость организации, тем более она независима от неожиданного изменения рыночной конъюнктуры и, следовательно, тем меньше риск оказаться на краю банкротства.

Финансовое состояние предприятия характеризуется системой показателей, отражающих состояние капитала в процессе его кругооборота и способность субъекта хозяйствования финансировать свою деятельность на фиксированный момент времени.

Главная цель финансовой деятельности предприятия – наращивание собственного капитала и обеспечение устойчивого положения на рынке. Для этого предприятие должно поддерживать свою платежеспособность и рентабельность, а также оптимальную структуру актива и пассива баланса[1].

Одним из важнейших критериев оценки финансового состояния предприятия является его платежеспособность. В практике финансового анализа различают долгосрочную и текущую платежеспособность.

Под долгосрочной платежеспособностью понимается способность предприятия рассчитываться по своим обязательствам в долгосрочной перспективе. Способность предприятия платить по своим краткосрочным обязательствам принято называть ликвидностью, или текущей платежеспособностью. Иначе говоря, предприятие считается ликвидным, когда оно в состоянии выполнить свои краткосрочные обязательства, реализуя оборотные активы[2].

Целью статьи является проведение анализа платежеспособности и ликвидности.

Задачи статьи:

- дать определение понятий финансовое состояние предприятия, платежеспособность и ликвидность организации;
- предоставить информацию о компании ОАО ЖАСО «Литер – полис»;

– предоставить результаты комплексного анализа платежеспособности и ликвидности организации на примере ОАО ЖАСО «Литер - полис».

Полное наименование компании - Северо-Кавказское Железнодорожное Открытое Акционерное Страховое Общество «Литер-полис», расположенной по адресу г. Ростов-на-Дону, Привокзальная площадь, 1/2, зарегистрированной 16 апреля 1992 года Постановлением Главы Администрации Пролетарского района г. Ростова-на-Дону, имеющей Номер Государственной регистрации (ОГРН) №1026104162776[4].

ОАО ЖАСО «Литер-полис» действует на основании лицензии Федеральной службы страхового надзора от 6 февраля 2007 года № 0031 61. На территории Российской Федерации акционерное общество оказывает широчайший спектр страховых услуг миллионам страхователей — физическим и юридическим лицам с 1992 года. Перечень предлагаемых, наиболее востребованных страховых продуктов, ежегодно пополняется, ориентируясь на текущие и перспективные потребности потенциальных клиентов, позволяя им обеспечить комплексное решение стоящих финансовых задач.

По объему собранных страховых премий и размерам произведенных страховых выплат ОАО ЖАСО «Литер-полис» является лидером среди всех региональных страховщиков, зарегистрированных на территории Южного и Северо-Кавказского федеральных округов.

Значительное улучшение качественных показателей эффективности бизнеса и финансовой устойчивости свидетельствуют о правильности проводимой финансовой политики в обществе. В целях обеспечения финансовой устойчивости и платежеспособности компании, гарантий страховых выплат, свободные денежные средства общества размещаются в наиболее ликвидные и доходные виды финансовых вложений. Развитая инфраструктура и многолетний опыт работы в различных условиях позволяют в кратчайшие сроки в случае наступления страхового события в любом месте осуществлять возмещение причиненного ущерба [3].

Нами был проведен анализ платежеспособности и ликвидности организации на примере ОАО ЖАСО «Литер - полис» за период с 2012 по 2013 год, используя анализ активов и пассивов баланса, оценку ликвидности баланса, коэффициенты ликвидности и платежеспособности, показатели финансовой устойчивости, определение типа финансовой устойчивости и анализ деловой активности.

Анализ баланса активов и пассивов организации ОАО ЖАСО «Литер - полис» показал, что баланс сократился в 2013 году по сравнению с 2012 годом на 62285 тыс. руб. или же на 16%. Наибольшую долю активов в 2012 году составили внеоборотные активы, равные 328871 тыс. руб., в 2013 году они сократились на 69363 тыс. руб. Наибольшую долю пассивов составляет капитал и резервы, равный 234861 тыс. руб., который сократился на 12176 тыс. руб. в 2013 году. Оборотные активы увеличились в 2013 году на 7079тыс. руб. и составили 69087 тыс. руб. Долгосрочные и краткосрочные обязательства сократились в 2013 году соответственно на 2858 тыс. руб. и на 47251тыс. руб. и составили 81146 тыс. руб. и 24764 тыс. руб.

Проведя комплексный анализ платежеспособности и ликвидности страховой компании ОАО ЖАСО «Литер - полис» мы пришли к выводу, что органи-

зация находится в нормальном устойчивом финансовом состоянии, она достаточно платежеспособна и ликвидна. Тип финансовой устойчивости сменился с неустойчивого финансового состояния в 2012 году на нормальную устойчивость финансового состояния в 2013 году. Это означает, что предприятие оптимально использует собственные и кредитные ресурсы. Текущие активы превышают кредиторскую задолженность. Это, прежде всего, нормальная платежеспособность, эффективное использование заемных средств, высокая доходность производственной деятельности.

Анализ выявил положительные стороны деятельности страховой компании:

– способность быстро возмещать свои вложения в запасы;

– наличие хорошего спроса на продукцию;

– у страховой компании достаточно денежных средств, для того чтобы в ближайшее время погасить свои краткосрочные обязательства.

– Анализ также выявил недостатки:

– предприятию не хватает собственных оборотных и долгосрочных заемных средств для формирования запасов и затрат;

– собственные оборотные средства предприятия недостаточны для самостоятельного производства, поэтому оно прибегает к заемным средствам.

Руководству предприятия необходимо провести мероприятия по финансовому оздоровлению организации, т.к. в нем не хватает собственных оборотных и долгосрочных заемных средств для формирования запасов и затрат.

Главным условием обеспечения финансовой устойчивости послужит увеличение объема продаж, который в дальнейшем поможет сформировать необходимую величину прибыли. Так же руководству предприятия стоит обратить внимание на новые методы управления затратами и разработать комплексную систему управления финансами, которая заключается в принятии решений о привлечении и использовании финансовых ресурсов и механизмов с целью получения наибольшего экономического эффекта.

Список литературы

1. Бальжинов А.В., Михеева Е.В. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие – М.: г. Улан-Удэ, 2003. - 199 с.

2. Ефимова О.В. Финансовый анализ: современный инструментарий для принятия экономических решений: учебник / О.В. Ефимова. — 3-е изд., испр. и доп. — М. : Издательство «Омега-Л», 2010. — 351 с. : ил., табл. — (Высшее финансовое образование)

3. История компании. Северо-Кавказское Железнодорожное Открытое Акционерное Страховое Общество «Литер-полис» // LITER-POLIS.RU // URL: http://liter-polis.ru/about/info/history/ (дата обращения: 25.01.2015г.)

4. Общие сведения компании. Центр раскрытия корпоративной информации // E-DISCLOSURE.RU //URL: http://e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=19921 (дата обращения:25.01.2015г.)

SOLVENCY AND LIQUIDITY OF INSURANCE COMPANIES (BY THE EXAMPLE OF ZHASO LITER - POLIS)

Bunechko C.G.
research supervisor – Vinohodova G.A.
FGBOU VPO "Don State Agrarian University"

Abstract: this paper considers the general solvency and liquidity of the insurance company (the example of ZHASO "Liter - policy").

Keywords: financial condition of the enterprise, financial sustainability, solvency, liquidity, insurance organization.

УДК 631.4

ОСНОВНЫЕ НАЛОГОВЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ В 2015 ГОДУ

Пиукова С.А.
научный руководитель - Бортникова И.М.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: в данной статье рассмотрены изменения, произошедшие в порядке начисления и уплаты акцизов, налога на имущество и налога на прибыль организаций, налога на доходы и имущество и физических лиц, транспортного и земельного налогов. Также определены сроки подачи отчетности по основным налоговым платежам.

Ключевые слова: налоги, изменения, начисление, уплата, отчетность, тарифы.

На данном этапе состояние российской экономики требует поиска принципиально новых подходов к её управлению. Главным доходом государства в кризисной ситуации страны становятся налоги. Государство широко использует налоговую политику в качестве определенного регулятора воздействия на негативные явления рынка и по этому с каждым годом в налоговое законодательство вносятся изменения и поправки. Основным источником формирования бюджета государства являются налоговые сборы и платежи. С помощью налогов определяются взаимоотношения предпринимателей, предприятий всех форм собственности с государственными и местными бюджетами, с банками, а также с вышестоящими организациями.

С 1 июля 2015 г. налогоплательщик может осуществлять документооборот с инспекцией через личный кабинет (ст. 11.2 НК РФ) [1].

С 1 января 2015 года произошли следующие изменения в налоговом законодательстве РФ.

Акцизы (гл. 22 НК РФ):

- повышены в запланированных размерах ставки акцизов на некоторые подакцизные товары: легковые автомобили, разные виды табака;

- выше запланированного размера установлена ставка акциза на сигареты и папиросы - 960 руб. за 1000 шт. + 11 процентов расчетной стоимости, исчисля-

емой исходя из максимальной розничной цены, но не менее 1330 руб. за 1000 шт. (п. 1 ст. 193 НК РФ);

- уменьшены ставки акцизов, в частности, на автомобильный бензин, дизельное топливо, топливо печное бытовое и др. (п. 1 ст. 193 НК РФ);

- бензол, параксилол и ортоксилол признаются подакцизными товарами (пп. 12 п. 1 ст. 181 НК РФ) [1].

Налог на доходы физических лиц (гл. 23 НК РФ) [1]:

- ставка НДФЛ в отношении доходов физлиц - налоговых резидентов РФ от долевого участия в организации, полученных в виде дивидендов, составляет 13 процентов (гл. 23 НК РФ);

- выплачиваемая в соответствии с Федеральным законом от 29.12.2012 № 273-ФЗ «Об образовании в РФ» компенсация части родительской платы за присмотр и уход за детьми в образовательной организации, реализующей образовательную программу дошкольного образования, не облагается НДФЛ (п. 42 ст. 217 НК РФ).

Налог на прибыль организаций (гл. 25 НК РФ):

- из Налогового кодекса РФ исключено понятие «суммовые разницы», а также специальный порядок их учета (утратили силу)

- российские организации, получившие в 2014 г. дивиденды, с которых не был удержан налог на прибыль, обязаны самостоятельно исчислить такой налог и уплатить его в бюджет не позднее 30 марта 2015 г.;

- в расходах на оплату труда учитываются выходные пособия, которые работодатель выплачивает при прекращении трудового договора, если они предусмотрены трудовыми договорами и (или) отдельными соглашениями сторон.

Упрощенная система налогообложения (гл. 26.2 НК РФ):

- организации, применяющие УСН, не освобождаются от уплаты налога на имущество организаций в отношении объектов, которые облагаются указанным налогом исходя из кадастровой стоимости (п. 2 ст. 346.11 НК РФ)

- в налогообложении не применяется метод ЛИФО (внесены соответствующие изменения в пп. 2 п. 2 ст. 346.17 НК РФ) [1].

Система налогообложения в виде ЕСХН имеет существенное число преимуществ и практически полностью совпадает с УСН с объектом «доходы, уменьшенные на величину расходов» с разницей только в величине налоговой ставки, отчетном периоде и отсутствии минимального налога [2]. Однако с 1 января 2015 года были отменены льготные тарифы по страховым взносам для сельхозтоваропроизводителей.

Транспортный налог (гл. 28 НК РФ):

- физлица должны уплачивать транспортный налог не позднее 1 октября года, следующего за истекшим налоговым периодом (абз. 3 п. 1 ст. 363 НК РФ). Данное положение необходимо применять уже при уплате налога за 2014 г.;

- авансовые платежи по транспортному налогу в отношении дорогих автомобилей исчисляются с применением повышающего коэффициента (п. 2.1 ст. 362 НК РФ).

Налог на имущество организаций (гл. 30 НК РФ):

- организации с учетом специального коэффициента исчисляют налог, рассчитываемый исходя из кадастровой стоимости в отношении объектов, право

собственности на которые возникло или прекратилось в течение налогового периода. Данный коэффициент позволяет определить сумму налога только за те месяцы, когда объект находился в собственности (п. 5 ст. 382 НК РФ);

- если остаточная стоимость имущества включает в себя денежную оценку предстоящих в будущем затрат, связанных с данным имуществом, его остаточная стоимость для целей исчисления налога на имущество организаций определяется без учета таких затрат (п. 3 ст. 375 НК РФ)

Земельный налог (гл. 31 НК РФ):

- физлица должны уплачивать земельный налог не позднее 1 октября года, следующего за истекшим налоговым периодом (абз. 3 п. 1 ст. 397 НК РФ). Данное положение необходимо применять уже при уплате налога за 2014 г.;

- в случае если кадастровая стоимость земельного участка изменена при исправлении технической ошибки, допущенной Росреестром, измененная кадастровая стоимость в целях исчисления земельного налога применяется начиная с периода, в котором была допущена указанная ошибка (абз. 5 п. 1 ст. 391 НК РФ) [2].

Налог на имущество физических лиц (гл. 32 НК РФ):

- база по налогу на имущество физлиц определяется как кадастровая стоимость объекта при условии, что законодательный (представительный) орган госвласти субъекта РФ принял решение об установлении единой даты начала применения на территории субъекта РФ нового порядка исчисления налога (абз. 3 п. 1 ст. 402, п. 1 ст. 403 НК РФ);

- налог на имущество, право собственности на которое возникло (прекратилось) у физлица в течение календарного года, рассчитывается с учетом коэффициента, определенного исходя из количества полных месяцев нахождения имущества в собственности (п. 5 ст. 408 НК РФ)[1].

Анализ реформаторских преобразований в области налогов в основном показывает, что выдвигаемые предложения касаются в лучшем случае отдельных элементов налоговой системы. В данной работе были затронуты изменения по всем налогам, которые вступили в силу с 2015 года. Налоги должны становятся не только орудием сбалансированного бюджета, но и мощным стимулом развития народного хозяйства страны. Они способствуют структурно-технологическому совершенствованию производства и сбалансированию экономических интересов.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской федерации (ред.29.12.14). - [электронный ресурс]. - Режим доступа: http://base.consultant.ru

2. Бортникова И.М., Пиукова С.А. Особенности налогообложения сельскохозяйственных организаций // Теоретические и прикладные аспекты современной науки. Материалы международной научно-практической конференции. Часть 1. – г. Новосибирск. – 2014. –С. 35-38.

3. КонсультантПлюс: «Перечень основных изменений налогового законодательства с 2015 года [электронный ресурс]. – Режим доступа http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_ 166532/.

MAJOR TAX CHANGES IN 2015

Piukova S.A.
research supervisor - Bortnikova I.M.
VPO Don State Agrarian University

Abstract : this article describes the changes that have occurred in the order of calculation and payment of excise duties, property tax and tax on profit of organizations and tax on income and property and individuals, transport and land taxes. Also sets the deadlines for submitting reports on major tax payments.

Keywords: taxes, change, charge, payment, reporting, rates

УДК 336.1

ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ УЧАСТНИКОВ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Котлярова Л.И. Черепова В.А.
научный руководитель - Болдырева И.А.
Ростовского филиала Российской таможенной академии

Аннотация: статья посвящена проблеме возрастания финансовых рисков участников внешнеэкономической деятельности на фоне современной экономической и геополитической ситуации. Особое внимание уделено состоянию инвестиционной привлекательности России, усугубляемому девальвацией национальной валюты. Затронута тема внешнего корпоративного долга, обосновывается его преувеличенное значение как в прошлом, так и на фоне текущей политической ситуации. В заключение раскрывается важность грамотного распределения рисковой нагрузки участниками внешнеэкономической деятельности и адекватности минимизирующих последствия рисковых событий действий со стороны государства.

Ключевые слова: риск, финансовый, валютный, внешнеэкономическая деятельность, корпоративный долг

Известно, что риски - неотъемлемая составляющая предпринимательства. Предприятия - участники внешнеэкономической деятельности (далее - ВЭД) по природе своей деятельности подвержены им в наибольшей степени, в особенности в условиях сверхчувствительности глобализированной экономики к воздействию различного рода внешних и внутренних факторов. Следует понимать, что ВЭД не ограничивается только внешнеторговой деятельностью, но уже сам факт того, что только объем внешнеторгового оборота России составляет 40-45% от ВВП страны, оправдывает интерес к обозначенной проблематике.

Несмотря на то, что экономический эффект внешнеторговых операций определяется лишь моментом получения прибыли, следует признать, что отношения купли-продажи намного уже финансовых отношений предприятий-участников ВЭД, т.е. денежных отношений по привлечению и использованию финансовых ресурсов. В связи с этим целесообразно оценить наиболее акту-

альные в нынешних условиях финансовые риски участников ВЭД и определить их значение для экономики страны в целом.

Традиционно финансовый риск определяется как ущерб, который экономический агент может понести, оперируя на финансовом рынке. Группу основных финансовых рисков составляют процентный, кредитный, валютный и инвестиционный риски. Специфика ВЭД актуализирует последние три.

Для анализа их роли были учтены три реалии: рост внешнего корпоративного долга (далее – ВКД), потеря Россией инвестиционной привлекательности для нерезидентов и существенная девальвация рубля.

Как рискообразующий фактор ВКД, продемонстрировавший, согласно Международной инвестиционной позиции России, рост в 45% в период с начала 2008г. по октябрь 2014г., представлен ссудами и займами долгосрочного характера, выдававшимися иностранными кредиторами под достаточно высокие проценты с учетом странового риска. В этот период крупнейшие госкомпании (РЖД, Русский алюминий, Лукойл, Северсталь, РусГидро) и банки (Сбербанк, ВТБ) стремительно наращивали объемы внешних обязательств, оправдывая трактовку квазигосударственности ВКД. Как следствие - риски ликвидности и финансовой устойчивости указанных предприятий и организаций. Риск для экономики государства объясняется следующим фактом: составляя 30% от ВВП, ВКД коррелирует с долей должников в ВВП страны, доходящей до 60%.

Более системный анализ проблемы позволил опровергнуть основания для чрезмерности опасений. Было установлено, что величина зарубежных инвестиций отечественных предприятий превосходила их совокупные обязательства на 27 % - вначале 2008 г. и на 46 % - в октябре 2014г. соответственно[5]. Таким образом, внешний долг корпораций полностью перекрывается их активами (рис. 1).

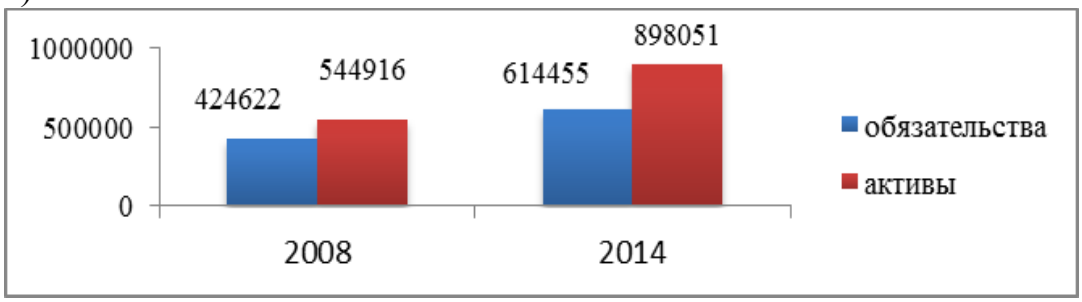

Рисунок 1 – Иностранные активы и обязательства российских предприятий перед нерезидентами в 2008 и 2014г., млн. $

На этом основании был сделан вывод, что ВКД не представляет значимой угрозы для организаций-должников. Более значимой проблемой представляется невозможность приобретения новых краткосрочных обязательств вследствие санкций, а также падение инвестиционной привлекательности страны как выражение инвестиционного риска.

По данным Росстата, предельный прирост прямых инвестиций в 3 кв. 2014 года оказался в 10 раз меньше, чем в 1 и 2 кв. (10,2 и 10 млрд. $ соответственно). Подобное наблюдалось только в последних кварталах 2005 года, а с того

момента прирост прямых инвестиций не опускался ниже 4 млрд. долл. На основе балансовых значений совокупного объема иностранных инвестиций в страну можно сделать вывод о том, что в 2014г. и вовсе наблюдался их отток (рис. 2)[5].

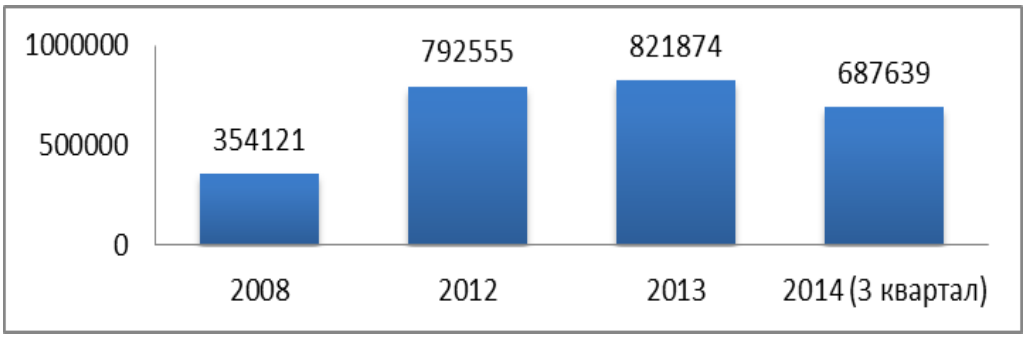

Рисунок 2 - Иностранные инвестиции в Россию (за исключением долгового и государственного характера), в млн. $

Прямые иностранные инвестиции небанковского сектора привязаны к покупательной способности населения. Соответственно, если отток капитала в банковском секторе связан с событиями инфляционного характера и увеличением курсовой разницы валют, то опасения внебанковского сектора вызваны по большей части падением спроса на продукцию. Обострению обстановки послужило снижение кредитных рейтингов России, что снизило и рейтинги отечественных компаний, в результате чего иностранные кредиторы могут потребовать возврат долгов досрочно (такие условия были прописаны в некоторых договорах займов или проспектах облигаций).

По предварительным прогнозам, кредитный риск, влекущий за собой проблемы с приобретением новых и погашением старых заемных средств, усиливается действием инвестиционного фактора, затрагивающего собственные средства предприятий и превращающего систему менеджмента рисков предприятий в подобие замкнутого круга.

Валютные риски, связанные с девальвацией рубля, усугубили положение участников ВЭД, в частности, импортеров. Ситуация, актуализировавшая валютный риск для предприятий в 4 квартале 2014 года, не попадает под классическое определение. В итоге первоначальный риск изменения стоимости валюты с момента заключения внешнеторговой сделки до ее исполнения сменился объективной реальностью в виде 80% обесценения рубля. И если для экспортеров нехватка валютной выручки отчасти компенсируется курсовой разницей, то импортеры, получающие выручку в рублях, в полной мере ощущают на себе тот факт, что катастрофическое повышение себестоимости импорта напрямую сказывается на его конкурентоспособности. Сглаживает стоимостные разрывы разве что инфляция.

Значение хеджирования как вида страховых операций на валютном риске никогда не умалялось, но реакция импортеров, в какой-то момент отказавшихся от поставок до момента нахождения решения об индексации цен (автодилерские центры), свидетельствует о достижении валютного риска своего критиче-

ского порога. Само хеджирование как инструмент перестало быть общедоступным, поскольку нехватка валютной выручки экспортеров ограничила возможности валютного рынка. При этом немалая часть операций на валютном рынке, как и в случае с иностранными инвестициями, носила спекулятивный характер, в результате чего сложно проследить за действиями компаний реального сектора экономики, осуществляющими ВЭД. К тому же крупнейшие банки во главе со Сбербанком все чаще оперируют валютными фьючерсами и форвардами на Московской межбанковской валютной бирже от лица своих клиентов.

Предложения экспертов компенсировать импортные потери выручкой от параллельного экспорта, на наш взгляд, практически неосуществимы, так как большинство импортеров оперируют в секторе торговли и доля готовой продукции в импорте преобладает (около 60-70%). Среди вариантов сохранения финансовых ресурсов в условиях обесценения рубля называют методы диверсификации валютных резервов, однако к минимизации самих валютных рисков данный подход имеет мало отношения.

Произведенный анализ позволяет сделать следующие выводы:

Современные реалии поставили участников ВЭД перед новыми вызовами в виде внешних и внутренних угроз, которые как никогда раньше выступают в виде системы взаимозависящих и взаимовлияющих рисков, каждый из которых способен стать новым фактором риска или даже привести к финансовому краху.

Наиболее обоснованными являются опасения, вызванные инвестиционной и валютной ситуацией в стране и подкрепленные инфляционным фактором. Снижение покупательной способности рубля и проблемы с привлечением средств, как на долевой, так и на долговой основе опосредуют режим жесткой экономии и необходимости поиска оптимальных решений.

Таким образом, главной задачей участников ВЭД, как и всего предпринимательства России, является поиск инструментов маневрирования и перераспределения рисковой нагрузки в целях выживания и самосохранения, в то время как в ответственности государства – минимизация последствий наступивших рисковых событий.

Список литературы

1. Аганбегян, А.Г. Возрастающий корпоративный долг перед иностранными инвесторами - "петля на шее" национальной экономики [Текст]: статья /А. Г. Аганбегян. - Деньги и кредит, № 3, 2013.– С. 3-8.

2. Матовников, М. Ю. Проблема российского внешнего корпоративного долга намного сложнее, чем кажется [Текст]: статья/ М.Ю. Матовников. - Деньги и кредит, № 9, 2013. - С.39-47.

3. Блинов С.Е. Грабли плавной девальвации [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://expert.ru/2015/01/3/grabli-plavnoj-devalvatsii/

4. Гурова Т. При чем тут санкции? [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http:expert.ru/2015/02/6/tekuschij-krizis-ego-prichinyi-i-neobhodimyie-meryi/

5. Департамент статистики Банка России. Международная инвестиционная позиция по внешнему долгу Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа:

http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=credit_statistics/iip_debt_14.htm&pid=svs&sid=itm_6162

6. Мацуга, Г. Так ли страшен внешний корпоративный долг, как его малюют? [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.chitaivrn.ru/tak-li-strashen-vneshniy-korporativnyy-dolg-rossii-kak-ego-malyuyut

FINANCIAL RISKS OF THE PARTICIPANTS OF THE FOREIGN TRADE ACTIVITIES IN CURRENT CONDITIONS OF THE RUSSIAN ECONOMY

Kotlyarova L. Cherepova V.
research supervisor – Boldyreva I.A.
Rostov branch of Russian Customs Academy

Abstract : the article is devoted to the financial risks of the participants of foreign economic activity in the field of contemporary economic and geopolitical situation. Particular attention is paid to the declining investment attractiveness of Russia, exacerbating devaluation trends of national currency. The article touches upon the problem the external corporate debt and grounds its exaggerated importance both in the past and in contemporary political environment. The authors conclude that the load distribution of financial risks by participants of FEA is important and that in conditions of the present spottiness governmental actions on minimizing consequences of risk events should be adequate.

Keywords: risk, financial, currency, investments, external corporate debt, devaluation

УДК 336.1

БЮДЖЕТНЫЕ РИСКИ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Тамразян Л.Э., Комарова К.И.
научный руководитель - Болдырева И.А.
Ростовский филиал Российской таможенной академии

Аннотация: в статье предпринята попытка выявить основные бюджетные риски современной российской экономики в условиях спада экономики, снижения цен на нефть и газ и падения курса рубля. Обозначены меры уменьшения чувствительности экономической сферы в условиях повышения бюджетных рисков.

Ключевые слова: бюджетные риски, бюджет, экспорт сырья, реальные доходы

В условиях меняющейся мировой экономической среды в странах, бюджеты которых зависимы от внешней конъюнктуры, особо остро встает проблема бюджетных доходов и расходов. В современной глобальной экономике чувствительность России к потрясениям от различных рисков достаточно велика. В связи с этим в настоящее время все большую актуальность приобретает вопрос обеспечения сбалансированности бюджетной системы Российской Федерации.

Одна из главных проблем бюджетной политики России заключается в сильной привязанности федерального бюджета к доходам от продажи углеводородного сырья, что в условиях снижения цены на сырую нефть является «губительным» явлением. Последние несколько лет доля нефтегазовых поступлений в федеральном бюджете РФ составляет более 50%, однако в связи с уменьшением объема поставок и снижением цены на нефть отмечается падение доходов от экспорта по этим статьям.

По данным ФТС России доходы от экспорта газа в 2014 году снизились на 18,6%, до 54,730 млрд. долл., а доходы от экспорта нефти снизились на 11,3% по сравнению с 2013 годом и составили 153,878 млрд. долл. [1].

По данным Минфина РФ возможные потери российского бюджета в 2015 году могут составить 1 трлн. руб. Это объясняется снижением экономического роста и сокращением импорта.

При этом в условиях сохранения нынешней конъюнктуры рынка, то есть ослаблении рубля и сохранении цены на нефть на нынешнем уровне, потери бюджета могут составить 500 млрд. рублей. Примерно в такую же сумму оцениваются потери, связанные со снижением темпов роста экономики и объемов импорта [2].

Введение против России экономических санкций наряду со снижением цен на нефть и падением курса рубля привели к стагнации экономики, начавшейся в первой половине 2014 года и продолжающейся по сей день.

Все экономические показатели России в 2014 году оказались хуже прогнозов: рост ВВП составил менее 0,6 % вместо планировавшихся 2,5 %, инфляция достигла 11,4 % вместо планировавшихся 5 %, а отток капитала достиг 151,5 млрд. долл., что в 6-6,5 раз больше планов. В конце года в российской экономике появились первые признаки рецессии: ВВП России в ноябре 2014 года снизился на 0,5 % к ноябрю 2013 года, чего не наблюдалось со времён экономического кризиса 2008—2009 годов [3].

В 2015 год экономика России вступила с теми же проблемами: продолжающееся снижение цен на нефть и сохранение экономических санкций, что способствует росту бюджетных рисков российской экономики.

Эксперты считают, что рецессия затянется еще и на 2016 год, и прогнозируют снижение динамики реального ВВП в 2015 году до минус 4,0% (три месяца назад в текущем году ожидалась скорее стагнация – прирост ВВП на 0,2%) [4].

В связи с падением многих экономических показателей Минэкономразвития пересмотрелопрогнозы по реальным зарплатам и доходам россиян. Теперь ожидается снижение реальной заработной платы в 2015 году на 3,9% вместо роста на 0,5% и снижения реальных доходов населения на 2,8% вместо роста на 0,4% [5].

Исходя из того, что экономические условия, в которых формировался бюджет 2015-2017 годов, заметно усложнились по сравнению с прошлым годом, прогнозы по большинству ключевых макроэкономических показателей пересмотрены в сторону понижения. Особое внимание при анализе бюджета следует уделить его расходной части.

В целом динамика и структура расходов федерального бюджета на 2015-2017 годы отражает текущие бюджетные приоритеты в сфере национальной

обороны и финансовой поддержки регионов в ущерб расходам на образование и здравоохранение.

В новых геополитических условиях Россия вынуждена наращивать расходы на национальную оборону, и в этих целях финансирование по этой статье увеличится на треть по сравнению с 2014 годом. В разделе «Национальная оборона» расходы на 2015 год предусмотрены в сумме 3,28 трлн. руб. и превышают объемы 2014 года на 812,16 млрд. руб. (на 32,8 %) – увеличение с 3,4% ВВП в 2014 году до 4,2% ВВП в 2015 году. [6]

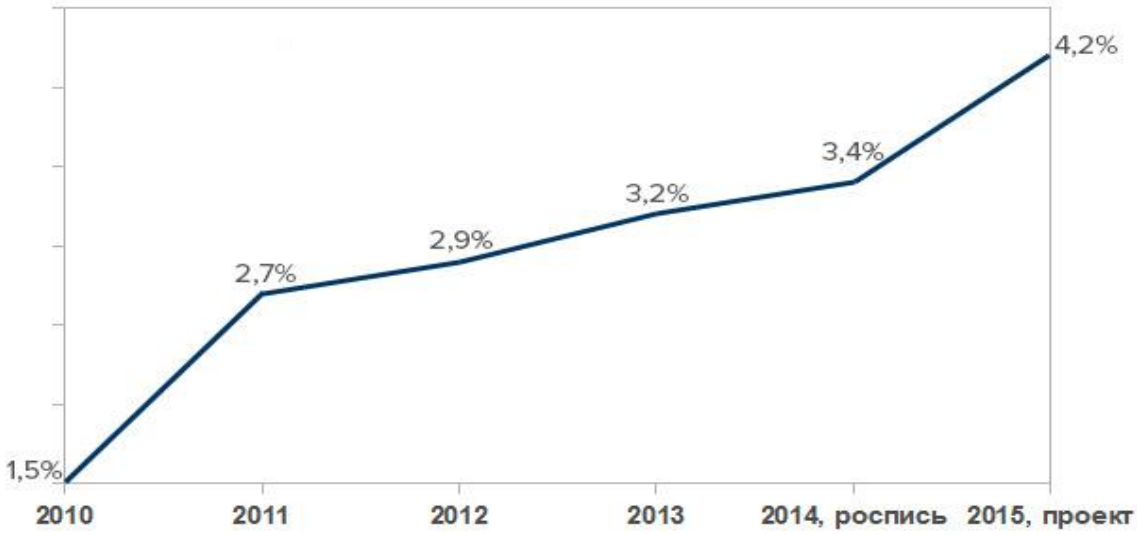

Рисунок 1 - Военный бюджет России, в % ВВП

Однако, как известно, милитаризация бюджета, а, соответственно, и экономики способствует усилению инфляции спроса. Развитие военно-промышленного комплекса способствует, с одной стороны, оживлению рыночной конъюнктуры (государственный заказ стимулирует развитие отраслей ВПК, увеличивается объем их товарного производства), но с другой, - деформируется структура общественного производства (происходит рост доли отраслей ВПК), что ускоряет инфляционные процессы, поскольку часть национального дохода идет на непроизводственное потребление (на военные цели).

Таблица 1 – Динамика расходов федерального бюджета РФ, млрд.руб.

Статья расходов	2014 год	Прогноз		
		2015	2016	2017
Национальная оборона	2470,6	3274,0	3113,2	3237,8
Общегосударственные вопросы	1013,9	1113,7	1139,9	1255,4
Национальная экономика	2219,0	2338,7	2267,6	2339,5
Здравоохранение	480,8	420,9	424,9	414,7
Образование	640,2	633,0	636,4	669,0
Социальная политика (межбюджетные трансферты)	3506,4	4010,1	4562,4	4677,3

В современных условиях очевидным приоритетом бюджетной политики является обеспечение долгосрочной сбалансированности и устойчивости бюд-

жетной системы Российской Федерации, и особенно федерального бюджета, важнейшим инструментом устойчивости которого является применение «бюджетных правил». «Бюджетные правила» позволяют снизить зависимость объема расходных обязательств РФ от изменения мировых цен на энергоресурсы, а также ограничить возможность принятия новых расходных обязательств, не обеспеченных финансовыми ресурсами, в том числе в случае изменения внешнеэкономической конъюнктуры [6].

Следует отметить, что в течение последних трех лет федеральный бюджет планируется с дефицитом. В связи с этим, для обеспечения сбалансированности бюджета целесообразным представляется пересмотр расходных статей федерального бюджета РФ. В частности, целесообразно сокращение расходов по статье «Общегосударственные вопросы».

С позиции эффективности бюджетной политики следует отказаться от трехлетнего периода бюджетного планирования, в рамках которого бюджет рассматривается не в текущем, а в оперативном режиме, что существенно искажает его стратегическую направленность [7].

В завершении необходимо отметить, что в перспективной разработке проблематики управления бюджетными рисками немаловажную роль будет иметь разработка инструментария управления доходной базой бюджетов, так как именно от качества планирования и администрирования поступлений финансовых ресурсов в централизованный денежный фонд государства зависит объём и качество исполнения расходных обязательств органов власти перед обществом.

Список литературы

1. ФТС: В 2014 году доходы РФ от экспорта нефти снизились на 11,3%, от газа - на 18,6% / 2015. 9 февраля. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://info.tatcenter.ru/news/144059/

2. Самофалова О. Триллион рублей может потерять бюджет в 2015 году/ Взгляд. 2014. 26 ноября. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://vz.ru/economy/2014/11/26/717177.html

3. Финансовый кризис в России (2014-2015). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Финансовый_кризис_в_России_(2014—2015)

4. ВШЭ: 2015 год будет самым тяжелым, но рецессия затянется и на 2016 год / Newsru. 2015. 17 февраля. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.newsru.com/finance/17feb2015/recession.html

5. Чанцева А. Минэкономразвития составило прогнозы на 2015 год в экономике России. / Вечерняя Москва. 2014. 2 декабря. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://vm.ru/news/2014/12/02/minekonomrazvitiya-sostavilo-prognozi-na-2015-god-v-ekonomike-rossii-272435.html

6. Основные параметры федерального бюджета на 2015–2017 годы. «Бюджет для граждан» к федеральному закону о федеральном бюджете на 2015 год и на плановый период 2016 и 2017 годов. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.minfin.ru/common/upload/library/2014/12/main/Budzhet_5_12_2014_site.pdf

7. Болдырева И.А. Влияние динамики таможенных платежей на формирование доходной части федерального бюджета // Проблемы современной экономики. 2012. № 4. С.199-201.

BUDGET RISKS TO ECONOMICS OF THE RUSSIA

Tamrazyan L.E. Komarova K.I.
research supervisor – Boldyreva I.A.
Rostov branch of the Russian Customs Academy

Abstract: the article attempts to identify the main budget risks of the Russian economy in a recession economy, lower oil prices and gas prices and the devaluation of the ruble. The article also describes the measures of reducing the sensitivity of the economic sphere under rising fiscal risks.

Keywords: budget risks, budget, raw materials export, real income

УДК 338.439

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ

Бессарабова Е.А.
научный руководитель - Бунчикова Е.В.
ФГБОУ ВПО Донской Государственный Аграрный Университет

Аннотация: в данной работе рассмотрены перспективы развития банковской системы в России. В условиях развитых финансовых и товарных рынков, структура банковской системы заметно усложняется. Появляются новые виды финансовых учреждений, новые кредитные инструменты и методы обслуживания клиентов. Активно развиваться сегмент финансовых услуг, в сторону персонализации банковского обслуживания. Одной из важнейших задач экономической реформы в России на данный момент является создание устойчивой, эффективной и надежной банковской инфраструктуры.

Ключевые слова: банк, банковская система, риски, финансовые услуги, финансово-кредитная система.

В настоящее время банковская система является важнейшей и неотъемлемой структурой рыночной экономики. Ежедневно банки выполняю множество операций: проводя денежные расчеты, кредитуют хозяйство, выступают посредниками в перераспределении капиталов, повышая общую эффективность производства страны, способствуют повышению производительности общественного труда.

Создание эффективной банковской системы - одна из важнейших задач экономических преобразований в России. За прошедшие годы в России ликвидирована государственная монополия на банковское дело. В следствии этого сформировалась двухуровневая банковская система, стала развиваться кредитно-финансовая инфраструктура, главным элементом которой являются коммерческие банки, получающие довольно высокий международный рейтинг.

Пройдя острую фазу кризиса в 2010 году российскими банками был поставлен рекорд по слиянию. Банки активно нарастили вложения в акции с 411,6 млрд. рублей до 770,3 млрд. рублей к 1 июля 2011 года. В конце 2011 года, в условиях нестабильности рынка, российские банки были вынуждены повысить ставки по вкладам, таким образом, обеспечив себя ликвидностью. В 2013 году наблюдалось замедление темпа роста банковских активов, причиной которого стали направляющие меры Центрального Банка РФ по охлаждению рынка беззалогового кредитования населения, что являлось основой роста банковского сектора.

На сегодняшний день банковская система нашей страны переживает трудности, сложившиеся с особенностями экономических реформ. В связи со стабилизацией национальной валюты и жестокой конкуренцией многие российские банки оказались не готовы работать в сложившихся условиях.

Главнейшей потенциальной проблемой для банковской системы стала нагрузка по обслуживанию внешних займов, которая стремительно возросла в связи с падением курса рубля. Банк России принял ряд серьезных мер для облегчения доступа банков к валюте. В октябре 2014г. были организованы валютные аукционы, которые фактически означают получения кредита от Центрального Банка.

На развитие банковской системы России в настоящее время существенно влияют два основных фактора. Во-первых, это снижение доходности потребительских кредитов, что связанно с рядом решений, после которых многие банки стали испытывать недостаток капитала. Большая просрочка по потребительским кредитам привела к наращиванию объемов обеспеченных кредитов, которые предоставляются более «качественным» заемщикам.

Второй фактор – это санкции Европы и Америки, связанные с Крымом, которые подтолкнули Россию к созданию Национальной платежной системы, направленной на снижения влияния внешнеэкономических факторов.

Данная экономическая ситуация, на фоне снижения ВВП России приведет к уменьшению его потребительской активности. 2015 год для российской банковской системы может стать худшим.

Основные риски и угрозы:

– обеспечение достаточности капитала (на фоне падения прибыли банков при огромных рисках в активах – рост списаний по кредитам и убытки от рыночных активов);

– необходимость рефинансирования более 100 млрд внешней задолженности;

– потенциальный отток вкладчиков, если доверие к банкам начнет снижаться при условии продолжения шторма на валютном рынке;

– потенциальный резкий всплеск по кредитным просрочкам.

Ухудшение финансовых и экономических условий произошло в октябре 2014 года, а резкое ухудшение в декабре. Негативный эффект виден уже в первом квартале 2015 года. По предположениям аналитиков в 2015 году совокупный объем рублевых кредитов увеличится в лучшем случае на 5%. Однако, весьма вероятно сокращение кредитования в годовом выражении. Факторы сокращения кредитования:

– негативные ожидания экономических агентов относительно экономических и инвестиционных перспектив в России;

– тотальное снижение платежеспособности и кредитоспособности, как населения, так и компаний (инфляция растет значительно быстрее, чем номинальные доходы);

– сокрушительное влияние на реальный сектор экономики экстремисткой, вредительской денежно-кредитной политики ЦБ РФ, что привело к кредитному параличу с невозможности рефинансирования и банковскому кризису;

– ужесточение условий выдачи кредитов.

Что касается технологических перспектив банковской системы, то здесь продолжится развитие сегмента финансовых услуг. Продолжится также движение в сторону персонализации банковского обслуживания. Банки, которые не смогут удержаться в данной системе, будут вынуждены искать другой путь, вполне возможно, за счет консолидации путем слияния и поглощения.

Повышение качества банковской деятельности, включающее расширение перечня и улучшение способов предоставления услуг, установление важнейшим приоритетом банковской деятельности качества предоставляемых услуг и устойчивости ведения бизнеса должно стать главным содержанием реформы банковского сектора на сегодняшнем этапе его развития. Указанные изменения представляют собой переход от преимущественно экстенсивной модели к интенсивной модели банковского развития.

Список литературы

1. Банковский сектор России: некоторые актуальные вопросы регулирования [Текст] / М.И. Сухов // Деньги и кредит. — 2013. — № 4. — С. 3—6.

2. Актуальные проблемы и перспективы развития банковского сектора России – [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: http://www.nauchforum.ru/ru/node/1366.

3. Риски и угрозы банковской системы России в 2015 – [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: http://spydell.livejournal.com/566850.html (дата обращения 29.12.2014).

4. Перспективы развития банковской системы России – [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: http://www.scienceforum.ru/2015/1102/9628.

PROSPECTS OF RUSSIA'S BANKING SYSTEM

Bessarabova E.A.
research supervisor –Bunchikova E.V.
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: this paper discusses prospects for the development of the banking system in Russia. With the development of financial and commodity markets, the structure of the banking system becomes more complicated. There are new types of financial institutions, new credit instruments and methods of customer service. Actively growing segments of the financial services towards the personalization of banking services. One of the most important tasks of economic reform in Russia now is to create a sustainable, efficient and reliable banking infrastructure.

Keywords: bank, banking, risk, financial services, financial and credit system.

УДК 330.17

МИРОВОЙ ФИНАНСОВЫЙ КРИЗИС

Бирюкова И.Б.
научный руководитель - Пахомов А.П.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: в статье рассмотрен многоплановый анализ финансовых кризисов, их характеристик и воздействия в разные сферы хозяйства.

Ключевые слова: финансовый кризис, СНГ, инвестиции, спрос и предложение

Понятие кризис содержит немало степеней и трактовок представление «кризис» совершается с греческого слова «crisis», что значит «вердикт разрешение согласно той или другой проблеме, либо в подозрительном условии». Кроме Того способен обозначать «вывод, разрешение инцидента».

Главными вопросами стали:

- изучение главных факторов всемирного финансового кризиса;
- оценка своеобразных трудностей экономики российской федерации в предкризисный момент;
- представление основных результатов экономического кризиса.

Наиболее основательно потерпели с всемирного экономического кризиса, государств СНГ.

Экономический кризис – внезапное осложнение финансовым капиталом государства, проявляющееся в существенном регрессе изготовления, несоблюдении сформировавшихся производственных отношений, разорении компаний, увеличения и отсутствия работы, и в результате – в уменьшении актуальной степени, благополучия населении.

Сущность финансового кризиса выражается в перепроизводстве продуктов согласно взаимоотношению к общему спросу, несоблюдении обстоятельств воспроизводства социальных денежных средств, многочисленных банкротствах компаний, увеличении отсутствия работы и иных общественно – финансовых потрясениях.

Финансово–кредитный кризис – потрясение денежно-пластиковой концепции. Причину финансовых кризисов зачастую рассматривают в несоблюдении баланса между спросом и предложением в продукте и обслуживания. Основной предпосылкой прихода экономического кризиса являлась низкая стоимость ипотеки в США, разжигаемая ежегодным ростом цен в недвижимое имущество, в момент с 2001 согласно2005привела к невиданному ранее спросу на жилье, в том числе и на то, которое население планировало использовать в качестве краткосрочных инвестиций.

Условия к Заемщикам понижались, таким образом как все без исключения банки убеждены, то что в случае невозвращения кредита, недвижимое имущество способно являться изъяты с огромной выгодой. Помимо этого, в данной

области рассматриваются большие средства страховых фирм, которые обеспечивают автострахование, заемщиков, таким образом и банков в случае не возврата кредита.[1]

Но в один определённый момент, перед финансовым кризисом, рынок жилья на пике своей стоимости насытился и спрос на недвижимость прекратился и конечно же цены упали. Другими словами, стоимость жилища стала в два раза дешевле, взятого простым американцем ипотечного кредита. Банки в соответствии с этим, никак не могут осуществить шансы «свалившиеся» в их дорогостоящие здания. Началась паника. Люди отказываются от ранее взятых кредитов, банки в свою очередь не могут вернуть свои кредиты другим банкам.

Когда ахнул экономический кризис в торге недвижимости США все без исключения убеждены, то что его возможно устранить, уменьшением учетной ставки ФРС, однако стало, то что все без исключения только лишь наступает. Экономическая концепция, выстроенная в негарантированном долларе никак не справилась с задачей.

Крах экономической концепции США осенью 2008 года явился отправной точкой Мирового финансово-экономического кризиса, проявившийся в форме очень сильного ухудшения основных экономических показателей в большинстве развитых стран, и последовавшей в конце того же года глобальной рецессии. Мировой финансово-экономический кризис поставил перед мировым сообществом новые задачи, связанные с необходимостью согласования и координации антикризисных усилий в международном масштабе с тем, чтобы определить эффективные методы выхода из кризиса и меры, призванные не допустить впредь его повторения.[3]

Главной причиной кризиса в России многие эксперты считают внешней: неожиданная остановка мирового финансового рынка, который перед этим бурно рос на фоне роста глобальных дисбалансов, привел к неожиданному развертыванию кризиса в нашей стране. Российское управление кроме того объединяет его целиком либо в огромной доли к воздействию микроба экономического финансового кризиса.

В. В. Путин в октябре 2008 г. в целом отклонял в российской федерации финансовый кризис. Д. А. Медведев заявлял, то что русский кризис в 75% находится в зависимости с воздействия наружных условий [4]. Но, в суждении. Хазина «о последствия кризиса для российской федерации» существовала иная точка зрения, руководствуясь которой развевались 2 домысла: в таком случае, кризис возник внезапно, и в таком случае, то, что он является следствием кризиса западного, в том смысле, что без последнего он бы не проявился. Хазин сообщает о этом, то что кризис 2008 г. В российской федерации считается непосредственным и логическим продолжением этого направления, который проводили наши денежные власти последние шесть лет[2].

Основными факторами развертывания кризиса в российской федерации возможно полагать:

-осуществление денежно-пластиковой политические деятельности, сосредоточенной в удерживание кредитования;

-интегрирование российской экономики во всемирную экономику;

-взаимозависимость экономики российской федерации с глобальных стоимости в черное золото и иные сырьевые материалы;

- взаимозависимость отечественных банков с иностранных заимствований;

-повышение наружных обязанностей;

-«перегрев» экономики.

Таким образом, кризис в России является продолжением и усугублением негтивных явлений российской экономики за последние 20 лет, в то же время он совпадает с циклическим кризисом, который выразился в «перегреве» экономики, и мировым экономическим кризисом.

Список литературы

1. Пылин. А. г //международная экономика 2010 г. №10. С. 62-69.

2. Хазин м. О последствиях кризиса для россии /м. Хазин// российская газета неделя -2008 №4816.

3. Фетисов г. О мерах преодоления мирового кризиса и формирование устойчивой финансово-экономической системы/ г. Фетисов// вопросы экономики – 2009, №4.

4.Экономическая Теория: учебник/ под ред. В. И видяпина , а. И добрынина, г.п журовлевой, л. С тарасевича. М.: Инфра – м, 2007. – 672с.

5. Мау в. Кризис на начальной стадии: причины и проблемы/ в. Мау// экономическая проблема – 2008 г, №6. С. 52-68.

WORLD FINANCIAL CRISIS

Biryukova I.B.
research supervisor –Pakhomov A.P.
FGBOU VPO Don State Agricultural University

Abstract: in acricle the multidimensional analysis of financial crises, their characteristics and influence to different spheres of economy is considered.

Keywords: financial crisis, CIS, investments, suppli and demand

УДК 336.143

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ МЕСТНЫХ БЮДЖЕТОВ

Атепина Ю.А.
научный руководитель - Виноходова Г.А.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: В данной статье рассматриваются проблемы формирования доходов местных бюджетов. Анализируется законодательная база процесса формирования доходов, приводятся предложения по корректировке направлений повышения налоговых и неналоговых доходов местных бюджетов.

Ключевые слова: местное самоуправление, местный бюджет, доходы бюджета, налоговые поступления, неналоговые поступления, безвозмездные поступления.

Обеспечение местного самоуправления необходимыми финансовыми ресурсами сохраняет свою актуальность. Следует отметить, что местное самоуправление должно опираться на прочный финансово-экономический фундамент и этот фундамент в основной своей части состоит из доходов местных бюджетов. В связи с этим, одной из острейших проблем, которые встают перед органами местного самоуправления, является низкая обеспеченность местных бюджетов собственными доходами, а также сам порядок межбюджетных отношений.

Что же касается определения местного бюджета, то можно сказать, что это форма образования и расходования общегосударственного фонда денежных средств, которые предназначены для финансового обеспечения задач и функций местного самоуправления. Он относится к категории «публичные финансы». [1]

В законодательстве Ростовской области установлены следующие единые нормативы отчислений доходов в бюджеты муниципальных районов от федеральных налогов и сборов, в том числе от налогов, предусмотренных специальными налоговыми режимами, и региональных налогов, подлежащих зачислению в соответствии с Бюджетным кодексом Российской Федерации и законодательством Российской Федерации и Ростовской области о налогах и сборах в областной бюджет:

– налог, взимаемый в связи с применением упрощенной системы налогообложения - 11,25 процента;
– единый сельскохозяйственный налог – 50 процентов;
– единый налог на вмененный доход -100 процентов;
– государственная пошлина -100 процентов;
– налог на доходы физических лиц, за исключением налога на доходы физических лиц, уплачиваемого иностранными гражданами в виде фиксированного авансового платежа при осуществлении ими на территории Российской Федерации трудовой деятельности на основании патента – 10 процентов.

Установлены дифференцированные нормативы отчислений в бюджеты поселений, муниципальных районов и городских округов от акцизов на автомобильный и прямогонный бензин, дизельное топливо, моторные масла для дизельных и (или) карбюраторных (инжекторных) двигателей, производимые на территории Российской Федерации, исходя из зачисления в местные бюджеты 10 процентов налоговых доходов консолидированного бюджета Ростовской области от указанного налога [2].

По нашему мнению, рост экономической базы муниципальных образований должен опережать экономический рост государства, доходы муниципальных образований должны расти быстрее, чем доходы государства. Такой дисбаланс роста доходов между муниципалитетами и государством не представляется реальным, но то, что от наполняемости доходной части местных бюджетов зависит самостоятельность муниципальных образований, сомнению не подлежит.

Превалирующая доля финансовых поступлений из вышестоящих бюджетов в доходы местного бюджета приводит к негативным последствиям, а в

именно, снижается ответственность органа местного самоуправления в процессе решения вопросов местного значения, формируются условия для неэффективного использования перераспределяемых межбюджетных трансфертов. Также это приводит к снижению заинтересованности муниципального образования к поиску внутренних источников доходов, появляется искушение увеличивать объем расходов и дефицит местных бюджетов, что подтверждается не только российской бюджетной практикой, но и опытом зарубежных стран.

На современном этапе наиболее значительными из всех налоговых доходов для местного бюджета являются отчисления от налога на доходы физических лиц (НДФЛ) в размере не более 40% поступлений от данного налога. [4]

В то же время, все в совокупности налоговые и неналоговые доходы местного бюджета меньше безвозмездных поступлений из вышестоящего бюджета. На сегодняшний день около 95% муниципальных образований являются дотационными, особенно за счет финансовой помощи из вышестоящих бюджетов Российской Федерации. [3]

Таким образом, необходимо создать условия, которые будут стимулировать органы местного самоуправления к развитию собственной доходной базы и, в частности, к росту налогового потенциала своей территорий, к повышению собираемости местных налогов посредством включения в систему оценки эффективной деятельности органов местного самоуправления соответствующих показателей.

Задачи, от решения которых, зависят перспективы формирования собственных доходов муниципального образования, представлены ниже:

1. Необходимо четко определить в законодательстве понятие собственные доходы местных бюджетов.

2. Необходимы стабильные доходы местного бюджета, обработанные механизмы их поступления, что позволит местным властям действовать с учетом перспективы, планировать свои действия на несколько лет вперед.

3. Наполнение местного бюджета требующимися средствами должно производиться так, чтобы у муниципалитета формировались стимулы для социально-экономического развития территории.

Итак, подводя итог всему сказанному, необходимо отметить, что вся нормативно-правовая база Российской Федерации должна быть направлена на пополнение местных бюджетов, следует создать новый механизм совместной работы ведомств, организовать новый тип взаимодействия между бизнесом и властью. Только так возможно обеспечить наполняемость местных бюджетов достаточными финансовыми ресурсами и создать предпосылки для роста экономики как отдельного региона, так и страны в целом.

Список литературы

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс] : от 31.07.1998 г.. № 145-ФЗ (ред. от 29.12.2014 г.) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2015). – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Областной закон «О межбюджетных отношениях органов государственной власти и органов местного самоуправления» [Электронный ресурс];

от 22.10.2005 № 380-ЗС (ред. от 25.12.2014 г.) – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

3. Официальный портал Правительства Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: http://government.ru/

4. Бурлачков В.К. О развитии муниципальных финансов // Финансы и кредит. 2013. № 28. С. 32-40

PROBLEMS FORMATION OF LOCAL BUDGETS

Atepina Y.A.
research supervisor –Vinochodova G.A.
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Annotation: this article discusses the problems of formation of local revenues. Analyzes the legal framework of the process of income generation, are suggestions for ways to increase the adjustment of tax and non-tax revenues of local budgets.

Keywords: local government, local budget, budget revenues, tax revenues, non-tax revenues, gratuitous receipts.

УДК: 33.338.001.36

МУНИЦИПАЛЬНЫЕ ПРОГРАММЫ КАК ОСНОВА ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРИМЕРЕ МАТВЕЕВО-КУРГАНСКОГО РАЙОНА

Гончарова Г.А.
научный руководитель - Виноходова Г. А.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: в данной статье рассматривается применение муниципальных программ как механизма, с помощью которого увязываются стратегическое и бюджетное планирование. Приведены примеры путей усовершенствования достижения устойчивой положительной динамики поступлений налогов.

Ключевые слова: бюджетное планирование, муниципальная программа, бюджетная политика.

Эффективное и ответственное управление муниципальными финансами является важнейшим условием для повышения качества и уровня жизни населения, достижения стратегических целей и устойчивого экономического роста и социально-экономического развития Матвеево-Курганского района.

Бюджетная политика Матвеево-Курганского района осуществляется с учетом реализации проводимых реформ на федеральном и областном уровне. Бюджетный процесс в Матвеево-Курганском районе постоянно совершенствуется.

Одним из результатов проведения реформ стало создание механизма среднесрочного бюджетного планирования.[3]

В целях решения поставленных задач по обеспечению долгосрочной устойчивости и сбалансированности бюджетной системы Российской Федера-

ции, начиная с 2012 года, проект бюджета района разрабатывается на трехлетний период. Переход к программному бюджету предъявляет более жесткие требования к организации бюджетного планирования, включая детализацию и соблюдение уже предусмотренных бюджетным законодательством Российской Федерации и Ростовской области процедур и принципов.

В целях проведения эффективной налоговой политики и политики в области доходов предусмотрена реализация следующих мероприятий:

- с 1 января 2013 г. введена патентная система налогообложения[2]

-стратегией социально-экономического развития Матвеево-Курганского района до 2020 года определены основные подходы к реализации долгосрочных приоритетов бюджетной и налоговой политики Матвеево-Курганского района.

Основными инструментами достижения целей государственной политики Матвеево-Курганского района в соответствии со Стратегией социально-экономического развития Матвеево-Курганского района на период до 2020 года, а также основой для долгосрочного бюджетного планирования будут муниципальные программы Матвеево-Курганского района. Они станут основным механизмом, с помощью которого увязываются стратегическое и бюджетное планирование.

Налоговая политика района будет направлена на дальнейшее расширение налоговой базы и достижение устойчивой положительной динамики поступлений налогов путем:

-совершенствования нормативной правовой базы по вопросам налогообложения;

-совершенствования имущественного налогообложения;

-мониторинга уровня собираемости налогов;

-реструктуризации задолженности по платежам в бюджет в соответствии с законодательством Российской Федерации и Ростовской области.

В рамках выполнения поставленной задачи по оптимизации и повышению эффективности бюджетных расходов будет обеспечено:

-формирование «программного» бюджета на основе муниципальных программ Матвеево-Курганского района. Проведение оценки бюджетной эффективности реализации муниципальных программ с последующей оптимизацией расходов бюджета района;

-планирование расходов бюджета района на очередной финансовый год и плановый период исключительно на основе бюджетных правил;

-повышение адресности социальной поддержки граждан. Для достижения максимального социального эффекта оказание такой поддержки из бюджета района должно основываться на критерии нуждаемости граждан;

-активное использование механизмов частно-государственного партнерства, позволяющих привлечь инвестиции и услуги частных компаний для решения государственных задач. Средства бюджета района, направляемые на финансовую поддержку бизнеса, будут сосредоточены на крупных социально значимых для Матвеево-Курганского района инвестиционных проектах. Реализация этих инвестиционных проектов в ближайшей перспективе принесет для района как социальный, так и экономический эффект – создание

новых рабочих мест, поступление дополнительных налоговых платежей и другое;

-формирование муниципального задания на оказание муниципальных услуг физическим и юридическим лицам на основе единого перечня таких услуг и единых нормативов их финансового обеспечения. Порядок формирования и ведения базовых (отраслевых) перечней государственных и муниципальных услуг и работ будет установлен Правительством РФ.

Список литературы

1. Бюджетное Послание Президента РФ от 13 июня 2013 г. “О бюджетной политике в 2014-2016 годах»
2. Областной закон от 25.10.2012 № 955-ЗС «О региональных налогах и некоторых вопросах налогообложения в Ростовской области»
3. Постановление Правительства Ростовской области от 04.09.2013 № 553 «Об основных направлениях бюджетной и налоговой политики Ростовской области на 2014 – 2016 годы»

MUNICIPAL PROGRAMS AS A BASIS FOR FINANCIAL PLANNING ON THE EXAMPLE OF MATVEEV-KURGAN REGION

Goncharova G. A.,
research supervisor –Vinokhodova G. A.
FGBOU VPO Don state agrarian University

Abstract: this article discusses the use of municipal programs as a mechanism by which the fit between the strategic and budget planning. Examples of improvements to achieve the stable positive dynamics of income taxes.

Keywords: budget planning, municipal program, fiscal policy.

УДК 336.22 К-77

НАЛОГ НА ИНТЕРНЕТ КАК СПОСОБ БОРЬБЫ ЗА АВТОРСКИЕ ПРАВА

Кравченко Е.А.
научный руководитель - Виноходова Г.А.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: в статье рассматривается законопроект о введении налога на интернет, представлена его сущность, а также приведены результаты применения этого налога.

Ключевые слова: налог на интернет, налоги, интернет, защита авторских прав.

В настоящее время, большинство населения России являются пользователями глобальной сети Интернет. И неудивительно, ведь современный ритм жизни не позволяет использовать устаревшие способы связи, да и прогресс не

стоит на месте и некогда актуальные виниловые пластинки и ленточные пленки для кинофильмов давно потеряли свою прежнюю популярность. Теперь мы все охотнее пользуемся плодами технического прогресса и уже можем прослушать любимые композиции и смотреть фильмы в цифровом формате, не выходя из дома, просто сделав пару кликов.

Чтобы защитить авторское право граждан России, Минкультуры начало работу над проектом Федерального закона "О внесении изменений в Гражданский кодекс Российской Федерации в части совершенствования оборота результатов интеллектуальной деятельности в информационно-телекоммуникационных сетях" [1].

Текст этого документа должен быть окончательно готов к 21 апреля 2015 года, а на Едином портале для размещения информации о разработке федеральными органами исполнительной власти проектов нормативных правовых актов и результатов их общественного обсуждения говорится, что налог на интернет введут уже в третьем квартале 2015 года [2].

Цель законопроекта - соблюдение баланса интересов правообладателей контента и пользователей Сети, которые его читают, смотрят и слушают. Российский союз правообладателей сначала предлагал ввести ежемесячный сбор за пользованием Интернетом - по 25 рублей с каждого канала доступа. Минкультуры продвигает свой вариант - введение "глобальной лицензии". Но механизм ее действия сильно несовершенен. Например, как при внедрении подобной системы будут параллельно существовать сайты, предоставляющие платный доступ к контенту. Как определить, сколько денег должно на музыкальные произведения и фонограммы, аудиовизуальные произведения и книги.

Ведение реестра плодов интеллектуально деятельности, находящейся на просторах Сети, планируют поручить специальной организации по коллективному управлению авторскими правами. Авторы уже по своему усмотрению будут включать в этот реестр свои произведения или изымать их оттуда.

Пользователям предложат заключать договор с тем или иным интернет-оператором, имеющим глобальную лицензию. Налог представляет собой взнос, в размере 300 рублей в год, которые частично будут возвращаться правообладателям. Но пока предложенный механизм глобальной лицензии вызывает много вопросов. До конца позиция министерства не сформирована, однако оно в любом случае готово поддерживать авторов. Как сообщается в Министерстве, антипиратское законодательство должно учитывать интересы тех, кто создает культурный продукт, и тех, кто его потребляет. Действующий антипиратский закон по-прежнему не решает проблемы защиты авторских прав. Цель введения закона заключается в том, чтобы деятели культуры имели возможность получать вознаграждение, достойное их таланта, труда и значимости создаваемых произведений [3].

Однако у Минкомсвязи к этому законопроекту имеются претензии. Так, введение антипиратского сбора с пользователей за подключение к Сети приведет к росту цен интернет-услуги, то есть стоимость каждого абонентского подключения (происходит оно с мобильного гаджета или со стационарного проводного Интернета) каждый месяц составит 25 рублей. Интернет-компании вы-

ступили против введения антипиратского сбора. Действие "антипиратского закона" распространили на книги, музыку и софт. При введении такого сбора возникнет вопрос, кому и как перечислять собранные деньги. Анализируя весь трафик в стране, сложно будет подсчитать, какую музыку, какие фильмы, какие литературные произведения посмотрел каждый из пользователей интернета, в каком соотношении на основе этих данных и с кем из авторов нужно будет поделить деньги, собранные за использование платного контента. Очень много технических проблем и нагрузки в первую очередь, возникнет у ИТ-компаний.

По сути, если предложения Минкультуры по корректировке антипиратского закона будут приняты, то компаниям придется вложить в дополнительное оборудование для подсчета сотни миллионов долларов. Им нужно будет закупать оборудование за рубежом за доллары.

Члены Общественного совета Минкультуры в конце прошлой недели выразили неоднозначное отношение к механизму глобальной лицензии. В целом они поддержали идею, к ним также присоединилась Всероссийская организация интеллектуальной собственности, многие политические деятели, артисты и другие. Необходимо помнить, что главная задача законодательства об авторских правах состоит в том, чтобы деньги, которые общества собирают с населения, шли на мотивацию творчества.

Проект закона о глобальной лицензии в интернете был предложен Российским союзом правообладателей (РСП) в октябре прошлого года. Законопроект предусматривает новый механизм взимания платы за использование защищенных копирайтом материалов в сети; фиксированный сбор с операторов связи в зависимости от количества абонентов. Эти деньги предполагается делить между правообладателями. По предварительным подсчетам, около 860 миллионов долларов в год можно будет собирать с пользователей Интернета в пользу авторов книг, песен и кинофильмов [4].

Одним из моментов успешного функционирования закона является то, что обществам будет необходимо предоставили информацию, какой процент тратится на собственные нужды, а также, как распределяются деньги. Эти данные должны открыто публиковаться в Интернете.

Ожидается, что подготовленный ведомством законопроект, затрагивающий вопросы глобальной лицензии, в ближайшее время будет размещен на портале regulation.gov.ru [2].

Но у законопроекта имеются и противники. Его отрицательно оценили в Общественной палате. Кроме того, Главное контрольное управление (ГКУ) администрации президента подготовило отрицательный отзыв о концепции введения авторского сбора в интернете.

Таким образом, после открытого обсуждения законопроекта, будет принято окончательно решение о том, займет ли данный закон свое место в нашей жизни или так и останется лишь мыслями на бумаге.

Список литературы

1. Федеральный закон от 24 ноября 2014 г. N 364-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" и Гражданский процессуальный кодекс Российской Фе-

дерации" [электронный ресурс] // ГАРАНТ.РУ. - Режим доступа URL: http://www.garant.ru/hotlaw/federal/585488/#ixzz3TG1Giypn

2. Единый портал для размещения информации о разработке федеральными органами исполнительной власти проектов нормативных правовых актов и результатов их общественного обсуждения [электронный ресурс] // ТАСС. – Режим доступа URL: http://regulation.gov.ru

3. Минкультуры вынесло на общественные обсуждения законопроект о глобальной лицензии [электронный ресурс] // ТАСС. – Режим доступа URL: http://tass.ru/kultura/1779970

4. Татьяна Шадрина. Налог на интернет в России могут ввести до начала октября // Российская газета. - Федеральный выпуск №6608 (37)

TAX ON THE INTERNET AS A METHOD FOR THE COPYRIGHT

Kravchenko E.A.
research supervisor –Vinochodova G.A.
FGBOU VPO Don State Agrarian University.

Abstract: the article discusses a bill to impose a tax on the Internet its essence is presented, as well as the results of the application of this tax.

Keywords: tax on internet, taxs, internet, copyright protection.

УДК 631.

ПОЛИТИКА ОАО БАНКА «ВОЗРОЖДЕНИЕ» В ОБЛАСТИ УВЕЛИЧЕНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

Подорога В.А.
научный руководитель - Виноходова Г.А.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет

Аннотация: в данной статье представлено современное состояние рынка потребительского кредитованиия. ОАО Банк «Возрождение» предлагает некие меры для увеличения своей клиентской базы в области потребительского кредитования.

Ключевые слова: потребительский кредит, процентная ставка, банк, кредитор, заёмщик.

В настоящее время проблема потребительского кредитования является наиболее актуальной. Это объясняется тем, что в целом по стране, а также в различных кредитных организациях, включая ОАО Банк «Возрождение» наблюдается серьёзный кризис, что способствует к сокращению потребительского кредита, взимаемого населением. Цель – рассмотреть политику ОАО Банка «Возрождение» в области увеличения потребительского кредитования. Для осуществления поставленной цели, необходимо рассмотреть следующие задачи:

1. Рассмотреть меры, предложенные ОАО Банком «Возрождение» в целях увеличения своей клиентской базы;

2. Ознакомиться с новыми условиями по кредитованию физических лиц, предложенные ОАО Банком «Возрождение»;

3. Рассмотреть предварительные итоги деятельности ОАО Банка «Возрождение» за 2014 год;

4. Ознакомиться с итогами деятельности розничного кредитования за первый месяц 2015 года и его дальнейшие перспективы.

В связи с тяжелой ситуацией в стране, проблема также коснулась и рынка кредитования и в частности к рынку потребительского кредитования. В среднесрочной перспективе рынок потребительского кредитования и кредитования бизнеса ждут непростые времена. [4]

Для примера рассмотрим ОАО Банк «Возрождение» и его политику в сфере потребительского кредитования. В настоящее время наблюдается значительный спад данного вида кредита. Всё это возможно из-за того, что население не доверяет кредитным организациям, а также рост ключевой процентной ставки ухудшает ситуацию на данном рынке.

В связи с этим, для повышения доступности потребительских кредитов ОАО Банк «Возрождение» изменил свои условия по кредитованию физических лиц: с 28 января 2015 года максимальный срок по самым популярным программам вырос до семи лет.

Предложенное условие кредита на более длительный срок позволяет сократить финансовую нагрузку, а также даёт возможность клиенту получить большую сумму кредита.

Вероятность получения кредитных средств до 1,2 млн.руб. позволит осуществить любые цели без залога и поручителей. Если возникнет желание кредитоваться на большую сумму, чем 1,2 млн.руб., необходимо предоставить поручительство одного физического лица. Процентная ставка составит от 21% годовых.

ОАО Банк «Возрождение» уменьшает ставки по потребительским кредитам. Изменение коснулось преимущественно условий, заключившие договор на получение заработной плате на карту банка «Возрождение», сотрудников бюджетных организаций, заёмщиков по ипотеке, клиентов с положительной историей, а также вкладчиков банка.

Потребительский кредит по процентной ставке от 19% годовых в ОАО Банке «Возрождение» можно получить на срок от шести месяцев до семи лет. При этом если одновременно оформить кредитную карту с кредитным лимитом от 30 000 рублей, подключиться к услуги «Vbank с тобой» и приобрести криптокалькулятор, ставка по потребительскому кредиту уменьшится на 0,15 процентной ставки.[3]

Между этим, ОАО Банк «Возрождение» провел предварительные итоги своей деятельности за 2014 год. В условиях сложной экономической ситуации банк в отчётном периоде заблокировал рост кредитного портфеля, уделяя особое внимание управлению рисками и в порядке ужесточения мер, требующих к заёмщикам. Таким образом, кредитный портфель до вычета резервов с начала года снизился на 1,3% (до 171,0 млрд.руб.).

Розничный кредитный портфель до вычета резервов за отчётный период вырос на 10,7% и достиг 37,4 млрд.руб., а портфель с учётом секьюритизированных кредитов увеличился за тот же период на 4,1% (до 44,6 млрд.руб.).[2]

Первый месяц 2015 года завершился и в настоящее время можно сделать вывод о том, что для розничных банков этот месяц стал худшим за последние несколько лет. В январе произошла в действительности остановка наличного кредитования, многие банки ограничили круг потенциальных заёмщиков работниками бюджетной сферы. Безусловно, подобное явление вполне ожидаемо.

В связи с принятыми меры для увеличения клиентской базы потребительского кредитования, в целом по системе ожидается сокращения кредитных портфелей населения.

Между тем, возможное увеличение спроса на кредитный рынок во втором полугодии вместе со снижением инфляции и ключевой ставки Центрального Банка. В итоге наблюдается абсолютное сокращение портфелей на рынке и небольшого сокращения кредитного портфеля (на 3-4%) относительно к населению и к малому бизнесу.[1]

Подводя итог, видно, что ОАО Банк «Возрождение» предпринимает выгодные меры для увеличения своей клиентской базы. Разрабатывается различные условия в сфере потребительского кредитования, в связи с этим улучшает свои показатели. Планируемая тяжелая экономическая ситуация в стране в 2015 году, будет ухудшаться, что необходимо разработать меры борьбы с иными вопросами для улучшения потребительского кредитования.

Список литературы

1.Информационный портал «Новости» [Электронный ресурс] http://v1.ru

2.Онлайн-служба распространения пресс-релизов [Электронный ресурс] http://b2blogger.com

3.Официальный сайт ОАО Банка «Возрождение» [Электронный ресурс] www.vbank.ru

4.Электронный журнал «Всё о финансах» [Электронный ресурс] www.mir-procentov.ru

THE POLICE OF JSC BANK “VOZROJHDENIE” IN GROWTH CONSUMER LENDING

Podoroga V.A.
research supervisor –Vinoxodova G.A.
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: in this article to present the current state of the market consumer credit. JSC Bank “Vozrojhdenie” offers some measures for increase their customer base in the field of consumer credit.

Keywords: consumer credit, interest rate, bank, lender, borrower.

УДК 336.77

РЕГУЛИРОВАНИЕ КРЕДИТНОЙ СФЕРЫ: ПРОБЛЕМЫ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ

Калевич А.Н.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: в данной статье рассматривается проблемы регулирования кредитной сферы России, вызванные ростом мошеннических действий в банковском секторе и закредитованности населения. В связи с этим государство и Банк России разрабатывают нормативные документы защищающие интересы кредитной сферы и общества в целом.

Ключевые слова: кредитная задолженность, мошенничество, доходы заемщика, подтверждающие документы, законопроект, кредитная сфера

По официальной статистике Банка России, кредитная задолженность физических лиц перед банками в рублях за последние четыре года увеличилась более чем на 6 млрд. руб. Это говорит о высоких темпах роста закредитованности населения, а вместе с этим и о высоких рисках мошеннических действий со стороны заемщиков. К этому их может толкать как сложная финансовая ситуация, так и соблазн «просто не отдать» деньги банку. Основная цель работы – выявить проблемы и направления регулирования кредитной сферы России. Задачи, во-первых, определить недостатки в функционировании кредитной сферы. Во-вторых, рассмотреть основные изменения в законодательной сфере в регулирование кредитного сектора.

На основании данных Верховного Совета РФ за 2011 год доля осужденных за мошенничество в кредитной сфере составила более 10% от общего числа осужденных по ст. 159 Уголовного кодекса РФ «Мошенничество». Распространенность мошеннических действий именно в этой сфере привела к тому, что по инициативе Верховного Совета РФ Федеральным законом от 29 ноября 2012 г. № 207-ФЗ была введена новая форма мошенничества – в сфере кредитования. Оно представляет собой хищение денежных средств заемщиком путем предоставления заведомо ложных или недостоверных сведений. Одно из главных условий образования состава мошенничества в сфере кредитования – заведомость, т.е. когда гражданин заранее знает и осознает, что предоставляемый документ фальсифицирован (подделан) или содержит недостоверные сведения.

В качестве основного документа, который требуют все банки вне зависимости от вида кредита, выступает паспорт. Его с особой тщательностью проверяют на подлинность и действительность, как с использованием специальных технических средств, так и визуально. Другим важным документом практически для всех видов кредита является справка о доходах с места работы. Это может быть справка 2-НДФЛ или справка по форме самого банка, которая должна быть удостоверена в той организации, где работает потенциальный заемщик. К документам, необходимым для получения кредита, также может относиться заверенная копия трудовой книжки. Для борьбы с кредитным мошенничеством банки даже фотографируют

обратившегося клиента. Это необходимо для установления конкретного человека в случае, если поступит жалоба, что был выдан кредит по чужому паспорту другому лицу. Во многих банках, подавая заявку на кредит, заемщик в обязательном порядке заполняет анкету, в которой повторно указывает данные о доходах, месте работы, о праве собственности на какую-либо недвижимость или автомобиль. Эта анкета впоследствии отправляется в отдел андеррайтинга или службу безопасности, где все указанные в ней данные тщательно проверяются и анализируются [4].

Отдельные банки применяют автоматизированную систему оценки платежеспособности заемщика – скоринг. Эта система анализирует все данные о заемщике в совокупности и выдает результат о вероятности возврата или невозврата кредита. Еще одним немаловажным способом проверки клиента является запрос в бюро кредитных историй, где хранится информация обо всех ранее взятых кредитах в других банках.

Но даже существующие меры безопасности не всегда могут предотвратить невозврат кредита. Проверить действительность сведений о доходах намного сложнее, чем подлинность паспорта. Чтобы еще больше обезопасить себя от неблагонадежных заемщиков и мошенников, банки лоббируют новые законы, позволяющие тщательнее проверять клиента. Рассмотрим некоторые недавние изменения и инициативы, которые направлены на регулирование кредитной сферы в будущем.

С 1 июля 2014 года начал действовать Федеральный закон от 21 декабря 2013 г. № 353-ФЗ «О потребительском кредите (займе)», который предусматривает контроль со стороны кредиторов за соотношением дохода заемщика к сумме его обязательств при заключении договора потребительского кредита на сумму более 100 тыс. руб.

Довольно большие изменения претерпел Федеральный закон от 30 декабря 2004 г. № 218-ФЗ «О кредитных историях». С 1 июля 2014 года в кредитных историях теперь будет фиксироваться информация о просрочках платежа, об отказах в выдаче кредита – так называемая «пустая кредитная история». Много нововведений предусмотрел и Федеральный закон от 28 июня 2014 г. № 189-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О кредитных историях» и отдельные законодательные акты Российской Федерации». Например, для стимулирования погашения кредитов заемщиком в кредитных историях теперь будет информация о задолженности по коммунальным платежам, квартплате, алиментам и оплате услуг связи [3].

Однако наибольший интерес представляет законопроект Банка России, по которому банкам предоставят возможность подтверждать доходы заемщика через Пенсионный фонд России (ПФР) и Федеральную налоговую службу России. Этот законопроект давно ожидаем всеми банками. 17 июля 2014 года представители Национального Совета финансового рынка (НСФР) направили обращение в ПФР по поводу предоставления доступа к данным застрахованных лиц. В своем обращении НСФР указал, что ПФР уже заключил соглашения о предоставлении данных с пятью кредитными организациями – Сбербанк России, Банк Уралсиб, Газпромбанк, Банк Москвы и Банк ВТБ 24. При этом порядок отбора кредитных организаций для заключения данного соглашения с ПФР и

какие-либо требования к кредитным организациям нормативно не закреплены. С просьбой разъяснить порядок заключения соглашений и обеспечить недискриминационный доступ к данным лицевых счетов застрахованных лиц как раз и обратились представители НСФР. Они отметили, что этот вопрос приобрел особую актуальность с 1 июля 2014 года, так как вступил в силу уже упомянутый Закон о потребительском кредите.

В связи с подготовкой рассматриваемого законопроекта, Ассоциация региональных банков России провела опрос среди кредитных организаций-участников ассоциации и подготовила некоторые предложения. Прежде всего, было отмечено несовершенство предлагаемого механизма – законопроект закрепляет обязанность налоговых органов и ПФР по запросу банка сообщать о достоверности или недостоверности предоставленных заемщиком сведений. Проблема заключается в том, что если сумма, указанная заемщиком будет отличаться от суммы в базе данных налоговых или пенсионных органов хотя бы на рубль вследствие небольшой бухгалтерской ошибки или округления, они уже не смогут подтвердить достоверность сведений. В этом случае у вполне благонадежного заемщика есть риск получить отказ в предоставлении кредита от банка. Для решения этой проблемы Ассоциация региональных банков России предлагает заменить обязанность налоговых и пенсионных органов подтверждать достоверность данных на обязанность предоставлять данные о доходах заемщиков. Еще одним новым положением, необходимым существующему рынку кредитования, банки посчитали законодательное закрепление возможности запрашивать такую информацию не только о потенциальном заемщике, но и о его поручителе, так как кредитоспособность и достоверность сведений о последнем также имеет существенное значение для банка при одобрении кредита [1].

Следует отметить, что последствия для заемщиков не столь оптимистичны. Предоставление банкам возможности подтверждать доходы в базах данных ПФР и ФНС России несомненно отразится на тех гражданах, которые получают «серые» или «черные» зарплаты. Сейчас работники все чаще выбирают компании, где выплачивают «белую2 зарплату, но остаются и работающие по «серой» схеме. Их доход не сможет быть подтвержден запросом в ПФР и ФНС России. Возможность получить кредит у таких граждан останется, но скорее всего они перейдут в сегмент микрофинансовых организаций (далее – МФО), предъявляющих не такие высокие требования к документам и доходам. Плюсом такого кредитования является доступность широким слоям населения, минимальный пакет документов для оформления микрозайма – чаще всего требуется только паспорт, возможность взять кредит на небольшой срок – буквально на несколько дней. Среди минусов – сумма кредита ограничена и независимо от того, получил ли заемщик деньги по одному договору займа или по нескольким, общая сумма его обязательств перед МФО не может превышать 1 млн. руб. К минусам относятся и проценты, которые намного превышают банковские. Проценты, устанавливаемые МФО, могут достигать 120% годовых и выше, хотя на первый взгляд ставка по микрозайму 10% в неделю кажется приемлемой [4]. Подтверждение данных о работодателе может негативно отразиться на тех клиентах, которые сменили место работы, но информация об этом еще не дошла до ПФР или ФНС России. Бо-

лее того, есть вероятность несовпадения данных, когда сведения в базе данных ФНС России уже обновились, а в ПФР – нет.

В заключении надо отметить, что при наличии данных Бюро кредитных историй об уровне текущей задолженности и качестве исполнения обязательств, а также данных ФНС России и ПФР об уровне доходов, процесс отсеивания мошенников облегчается, можно ожидать существенного снижения количества проблемных долгов и преступлений целом. Однако, предсказать какое влияние окажет возможность банков получать сведения о доходах заемщиков от ПФР и ФНС России на самих заемщиков довольно сложно. В общем, в связи с предложенным законопроектом, банковское сообщество высказывает надежды на изменение кредитной сферы в лучшую сторону. В частности, повышение достоверности сведений об уровне доходов потенциальных заемщиков снизит риск невозврата кредитных средств банкам.

Список литературы

1. Ассоциация региональных банков России [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: http://www.asros.ru/ru.

2. Официальный сайт Банка России [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: http://www.cbr.ru.

3. Справочно-правовая система – Гарант. [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: http://www.garant.ru.

4. Шувалова А. За кредитом – только с подтвержденным доходом. Справочно-правовая система – Гарант. [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: http://www.garant.ru/article/565940/#ixzz3QgDbmSbO.

REGULATION OF CREDIT SECTOR: PROBLEMS AND DIRECTIONS OF DEVELOPMENT

Kalevich A. N.
FGBOU VPO Don state agrarian University

Abstract: this article examines the problems of regulation and credit sector of Russia, caused by the growth of fraud in the banking sector and the debt load of the population. In this regard, the government and the Bank of Russia to develop regulations protecting the interests of the credit sector and society in General.

Keywords: credit debt, fraud, income of the borrower, certifying documents, the bill, the credit field

УДК 368

РЕЙТИНГ НЕГОСУДАРСТВЕННЫХ ПЕНСИОННЫХ ФОНДОВ РОССИИ

Ляшок А.К.
научный руководитель – Лихолетова Н.В.
ФГБОУ ВПО «Донской Государственный Аграрный Университет»

Аннотация: актуальность статьи заключается в том, что любой человек, вступая в трудоспособный возраст должен знать, как гарантировать се-

бе достойную жизнь и старость. И здесь стоит выбор отдать предпочтение Пенсионному фонду России или негосударственному пенсионному фонду (НПФ). На сегодняшний день имеется широкий перечень НПФ и важно выбрать надежный и эффективно работающий фонд. В работе рассмотрен рейтинг НПФ и критерии, которым необходимо следовать при выборе НПФ.

Ключевые слова: пенсия, пенсионный фонд, негосударственный пенсионный фонд, пенсионная система, критерии выбора НПФ.

Новый этап пенсионной реформы в очередной раз меняет правила игры. Изменения пенсионной системы затронут тех, кто выходит на заслуженный отдых в ближайшие годы: размер их пенсии будет определяться не в рублях, как сейчас, а в баллах. Стоимость одного балла в 2015 году составит 64,1 руб. По новому порядку на размер пенсии будут влиять размер заработной платы (чем она больше, тем выше пенсия), длительность страхового стажа, а также возраст обращения за трудовой пенсией. Так, продолжительность страхового стажа, необходимого для назначения страховой пенсии по старости в 2015 году, составит шесть лет, а к 2024 году она достигнет 15 лет. Таким образом, у государства будет больше возможностей сбалансировать бюджет ПФР за счет увеличения периода, в течение которого гражданин уплачивает страховые взносы на пенсионное страхование.

Согласно опросу, проведенному Фондом общественного мнения в августе 2014 года, 52% граждан, на которых распространяется действие нового Федерального закона от 28 декабря 2013 г. № 424-ФЗ «О накопительной пенсии» (1967 года рождения и моложе), высказались против отмены накопительной части пенсии. Еще 28% затруднились с ответом – не исключено, что из-за недостатка информации. Только 20% респондентов 1967 года рождения и моложе высказались однозначно за распределительную пенсионную систему, без сохранения накопительного компонента [2].

Негосударственные пенсионные фонды созданы с целью максимально выгодного использования накопительной части пенсии граждан НПФ предлагают использовать пенсию с наибольшей эффективностью, чем государство, в этом и есть главный смысл этих фондов. Поэтому люди, которые хотят увеличить уже накопленную сумму, доверяют управление ею негосударственным фондам. НПФ действует независимо от системы государственного пенсионного обеспечения, а выплаты из фондов не отменяют права граждан на государственную пенсию.

Точное количество негосударственных пенсионных фондов в России по состоянию на 26 февраля 2015 г. составляет 120 штук, эти данные являются прозрачными. Общедоступную информацию всегда можно посмотреть на официальном сайте Пенсионного фонда России в разделе «О пенсионных накоплениях».

В последнее время наблюдается сокращение количества НПФ. Это связано с ежегодным ужесточением правил работы негосударственных фондов. Государство постоянно дорабатывает систему пенсионного обеспечения, вносит поправки и коррективы, а это напрямую затрагивает работу НПФ. Многим небольшим фирмам пришлось объединиться между собой. На сегодняшний день так же проводится очередная процедура отбора – аккредитация НПФ. Крупны-

ми негосударственными пенсионными фондами, а, следовательно, и надежными на сегодня считаются «Лукойл-Гарант», «Благосостояние», «Сбербанк», «ГАЗФОНД», «РГС» [1].

Следует отметить, что до 1 января 2016 года все НПФ должны пройти проверку Банком России и в обязательном порядке присоединиться к системе гарантирования накоплений пенсионных средств. К выбору НПФ, как и к любому финансовому вопросу, нужно подходить ответственно, поскольку переводить накопительную пенсию из одного НПФ в другой можно не чаще одного раза в год (п. 6 ст. 13 Федерального закона от 7 мая 1998 г. № 75-ФЗ «О негосударственных пенсионных фондах»).

Можно выделить ряд критериев, которые помогут выбрать надежный НПФ:

1. Год создания – чем старше фонд, тем надежнее. В идеале НПФ должен быть создан до 1998 года. Это означает, что он успешно пережил два финансовых кризиса – в 1998 и 2008 годах, а значит, с большой долей вероятности сможет противостоять неблагоприятным экономическим условиям и в будущем.

2. Учредители фонда. Наибольшего доверия заслуживают НПФ, созданные крупными промышленными предприятиями реального сектора экономики, теплоэнергетическими компаниями, организациями, занимающимися добычей и (или) транспортировкой полезных ископаемых, или крупным банком. Как правило, они более надежны, чем НПФ, учрежденные частными лицами или группой небольших малоизвестных компаний.

3. Наличие на предприятии, учредившем НПФ, профсоюзной организации. Назначение профсоюза – отстаивать интересы работников, в том числе и интересы, связанные с ростом их пенсионных накоплений. Следовательно, деятельность НПФ подвергается не только внешнему контролю со стороны государства, но и внутреннему – со стороны профсоюза.

4. Доходность фонда. О том, насколько успешны финансовые операции того или иного НПФ, можно узнать на сайте самого фонда и из отчетов Банка России.

5. Позиция в независимом рейтинге НПФ. Это важнейший показатель работы фонда, отражающий степень его надежности. Рейтинги формируются рейтинговыми агентствами [3].

6. Открытость фонда. Есть обязательные требования законодательства (ст. 35.1 Федерального закона от 7 мая 1998 г. № 75-ФЗ «О негосударственных пенсионных фондах»), согласно которым на официальном сайте фонда должна содержаться следующая важная для граждан информация: наименование и номер лицензии фонда, фирменное наименование управляющей компании, специализированного депозитария фонда и номера их лицензий; место нахождения фонда и его обособленных подразделений; бухгалтерская (финансовая) отчетность фонда, аудиторское и актуарное заключения; результаты инвестирования пенсионных резервов; результаты инвестирования пенсионных накоплений; количество вкладчиков и участников фонда, а также участников фонда, получающих из фонда негосударственную пенсию; количество застрахованных лиц, осуществляющих формирование своих пенсионных накоплений в фонде.

7. Репутация фонда. При выборе НПФ необходимо обращать внимание на отзывы его клиентов, но не на сайте самого фонда, а на сайтах, специализирующихся на размещении объективных отзывов пользователей. Если о фонде вообще нет отзывов, значит, он работает на рынке недавно [4].

8. Удобство сайта и сервисов НПФ. Необходимо обратить внимание на количество дополнительных офисов у НПФ (чем больше – тем лучше), а также наличие круглосуточного федерального номера, по которому клиенты фонда могут узнать интересующую их информацию. Кроме того, очень желательно наличие личного кабинета клиента на сайте НПФ (в нем должна отражаться информация о движении денежных средств на пенсионном счете застрахованного лица).

Список литературы

1. Рейтинговое агентство «Эксперт РА» [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: http://raexpert.ru.

2. Рейтинг НПФ России 2013-2014 года по доходности пенсионных накоплений за 2009 - 2013 годы и надежности НПФ. [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: http://npfops.ru/

3. Рейтинг НПФ. Онлайн-журнал о негосударственных пенсионных фондах. [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: http://npfrate.ru/spisok-npf/page/2

4. Стахеева Е. Выбираем НПФ: 8 критериев, на которые следует обратить внимание. Справочно-правовая система – Гарант. [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: http://www.garant.ru/article/58359н

THE RATING OF PRIVATE PENSION FUNDS IN RUSSIA

Lishock A.K.
research supervisor – Likholitova N.V.
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: the Relevance of the article is that any person entering the working age should know how to guarantee a decent life and old age. And here is the choice to give preference to a Pension Fund or pension Fund (NPF). Today there is a wide list of APF and it is important to choose a reliable and efficient Fund. The paper considers the rating of APF and criteria to be followed when choosing the NPF.

Keywords: pension, pension Fund, pension Fund, retirement system, the selection criteria of the funds.

УДК 336.77.067

ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ ОВЕРДРАФТА КАК ИНСТРУМЕНТА ФИНАНСИРОВАНИЯ

Маевская А.В.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: данная статья посвящена вопросам использования овердрафта в среднем бизнесе и для физических лиц. Рассмотрены особенности

овердрафта как инструмента финансирования, его недостатки и преимущества.

Ключевые слова: овердрафт, бизнес, кредитование, физические и юридические лица, банк.

Ситуация, когда на счете компании закончились средства, обычно наступает в самый неподходящий момент. К примеру, когда необходимо срочно рассчитаться с поставщиками или расплатиться с работниками. Самый очевидный вариант решения проблемы – обратиться в банк за кредитом. Но если подобные ситуации возникают с завидной регулярностью, то классический кредит – не выход. Для более эффективного решения проблемы кассовых разрывов удобнее будет воспользоваться особым видом кредитования – овердрафтом.

Овердрафт является гибкой формой банковского кредитования и в комбинации с другими формами банковского кредитования позволяет оптимально распорядиться имеющимися у фирмы финансовыми ресурсами и минимизировать процентные платежи. Тем не менее подход к использованию овердрафта должен быть взвешенным и обоснованным, чтобы ресурсы фирмы функционировали с максимальной эффективностью, а финансовая устойчивость поддерживалась на высоком уровне [2]. Следует отметить, что уже многие предприятия сумели оценить достоинства работы с использованием овердрафта. Предприятия среднего бизнеса особенно заинтересованы в такой банковской услуге, как овердрафт.

Рассмотрим на примере публичного акционерного общества «Промсвязьбанк» овердрафт как инструмента финансирования. Промсвязьбанк провел специальное исследование по изучению требований и ожиданий клиентов и выявил факторы, которые в наибольшей степени способны удовлетворить потребности бизнеса в рамках кредитования по овердрафту [5]. В числе этих факторов – минимальный пакет документов для заявки на предоставление овердрафта, оперативность в принятии решения, выгодные комиссии и возможность принять в залог разные покупаемые продукты. Отталкиваясь от этого, Промсвязьбанком запущен новый кредитный продукт – овердрафт на срок до пяти лет. Возможно, сегодня это один из самых длительных сроков договора овердрафта по сравнению с условиями, предлагаемыми другими крупными российскими банками. И это не случайно. Заключая договор овердрафта на длительный срок, компания чувствует себя более уверенно на рынке, приобретая надежный источник финансирования.

На этом удобство и привлекательность продукта не заканчиваются. Новый овердрафт имеет неограниченный срок транша при погашении задолженности из поступлений средств в течение операционного дня. При погашении задолженности из остатка средств, образовавшихся по окончании операционного дня, срок транша составит не более 30 календарных дней. Овердрафт имеет плавающий лимит, который устанавливается в размере до 50% от среднемесячной выручки заемщика (за последние шесть месяцев) по счету в Промсвязьбанке. Лимит овердрафта может рассчитываться с учетом оборотов в других банках, в этом случае их необходимо перевести в Промсвязьбанк в течение уста-

новленного договором срока – срока, который наиболее комфортен клиенту и банку [5].

Таким образом, новый овердрафт от Промсвязьбанка с достаточно привлекательными условиями для бизнеса – удобный и практичный кредитный инструмент для удовлетворения оперативной потребности в денежных средствах.

Таким образом, овердрафт обладает очевидными преимуществами. Прежде всего, срок выдачи кредита составляет не более двух месяцев, его оформление производится без какого-нибудь залогового имущества, для принятия решения банку требуется всего лишь два дня, и овердрафт – это не целевой кредит. Следует учитывать, что у овердрафта имеются и недостатки, среди которых наличие более высоких процентных ставок, ограничение кредитной линии, и наличие короткого срока пользования кредитными средствами.

Микрокредитование, выдаваемое в форме овердрафта имеет ряд различий для физических лиц и юридических организаций. Для того, чтобы эффективно использовать такой кредит, надо ознакомиться с этими особенностями.

Главной особенностью овердрафта является скорость получения денежных средств. Если у заемщика закончились свои личные средства, он может просто воспользоваться деньгами, которые разрешены для овердрафта, но размер этих денег не может превысить разрешенного лимита овердрафта, который заранее обговаривается с банком. Для того чтобы разрешить такой заем банк может затребовать у заёмщика определенный пакет документов, но его достаточно предоставить один раз, а овердрафтом можно пользоваться в течение всего срока действия договоров об овердрафте [4].

Еще одной характеристикой овердрафта является его нецелевое направления. Деньги, выданные банком в качестве овердрафта можно истратить на самые разные цели, кроме как на погашение за их счет иных кредитов. Некоторые могут задаться вопросом, почему нельзя истратить эти средства на предыдущий кредит. Конечно, если эти деньги обналичить и платеж по предыдущему кредиту внести «наличкой» – никто не узнает, откуда эти деньги, но на самом деле это очень невыгодно. Дело в том, что ставка процента овердрафта намного больше, чем обыкновенного потребительского кредита.

Если при экспресс-кредитовании ставка выставляется исходя из рисков банка, то при кредитовании с помощью овердрафта ставка формируется из-за отсутствия у банка денежного оборота. Кредитору необходимо зарезервировать определенную сумму, дабы при потребности заемщик мог ею воспользоваться. Несмотря на дороговизну такого кредита, он формирует кредитную историю и если заемщику в последующем понадобится потребкредит, банки, глядя на историю заемщика, если она хорошая – могут одолжить деньги на более выгодных условиях [1].

При таком виде кредитования возможно возникновение проблем, которые могут стать отпугивающим фактором для оформления овердрафта. Основная проблема овердрафта – это то, что он краткосрочный заем и заемщику необходимо вовремя скопить всю сумму для его погашения.

В определенный день месяца с карточки заёмщика банк списывает сумму, которая будет направлена на выплату овердрафта. Если данной суммы на кар-

точке заемщика нет, то клиент переходит разрешенный лимит овердрафта, а это карается штрафом. Данный вид перерасхода называется неразрешенным овердрафтом. Неразрешенный овердрафт также часто наблюдается при кредитовании с помощью кредитки, когда происходит списание по процентам, а на счете денег может не хватить. Из-за не регулярной выплаты овердрафта банк может снизить его размеры или вовсе отменить данную услугу. Еще одной проблемой может стать требование банка к заемщику перевести все свои средства под его обслуживание.

В заключение следует сделать вывод, что такое предоставление денежных средств как овердрафт – это весьма комфортная и выгодная форма кредита. Главное понимать, чем конкретно рискует заемщик.

Список литературы

1. Будаев А. Бизнес без остановки, или как эффективно использовать овердрафт. Справочно-правовая система – Гарант. [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: http://www.garant.ru/article/583811/#ixzz3QgADw5e3.

2. Лаврушин О.И. Банковское дело: Учебник. М.: КноРус, 2007. 766 с.

3. Овердрафт как кредитный продукт: преимущества и недостатки. Блог финансового аналитика. [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: http://www.sweetcredits.ru.

4. Овердрафт: удобства и выгоды // «Кредит-Юрист». 2011. № 10. С. 15-18.

5. Официальный сайт ПАО «Промсвязьбанк» [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: http://www.psbank.ru.

ADVANTAGES AND DISADVANTAGES OF OVERDRAFT AS A FINANCING TOOL

Maevskaya A.V.
FGBOU VPO Don state agrarian University

Abstract: this article focuses on the use of overdraft in the average business, and for the physical violence. peculiarities of overdraft as a financing tool, its advantages and disadvantages.

Keywords: overdraft, business, lending, physical and legal persons, the Bank.

УДК 336.24

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СКОРИНГОВЫХ СИСТЕМ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

Донченко И.А.
научный руководитель - Лосевская С.А.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: в статье рассмотрены перспективы развития скоринговых систем банков России в условиях санкций.

Ключевые слова: скоринг, скоринговые системы, потребительское кредитование, кредитный скоринг, кредитоспособность заёмщиков.

ЕС и Америка пытается купировать российские государственные банки от западных рынков капитала. Это приведет к еще большему сокращению кредитования и ухудшит состояние экономики России. В этих условиях банки будут вынуждены сокращать выдавать кредитные продукты, и основной удар придется по высокорискованному востребованному потребительскому кредиту [3].

В случае продолжения экономических санкций банков будут потеряны многолетние связи и стабильность, что приведет к уменьшению доходности и банкротству ряда предприятий, компаний и банков, к падению западного и российского фондового и финансового рынков, к росту безработицы. Для этого необходимо быстро принимать решения по реагированию на изменившиеся условия, связанные с экономическими санкциями ЕС и Америки, где будут использоваться принципы и методы, которые помогут кредитным организациям банкам и финансовым работникам основываться не только на анкетировании клиентов банка при кредитовании заёмщиков, но и на одновременном использовании скоринга. Финансово-кредитные организации, когда занимают в долг кредитные средства, желают знать, вернутся они к ним банк или нет?

Скоринговые системы оценивают кредитоспособность заемщика, для того чтобы снизить процентный риск невозвратов заёмных средств банку.

Некоторые банки, для привлечения клиентов, оказывают помощь в получении кредита безработному, работающим и пенсионерам.

Конкуренция банков приводит к тому, что решение о выдаче кредитов принимается за минимальные сроки - от нескольких минут до одного-двух дней. Методики оценки потенциального заемщика не успевают за таким повышенным ростом розничного кредитования.

Актуальность этой тематики связана со скоринговой системой, которая увеличивается по числу публикаций в прессе из-за нестабильной политической и экономической ситуации, а также повышенному интересу со стороны кредитных организаций.

Скоринговая система может заменить большую часть кредитных аналитиков или специалистов, что является финансовым инструментом на кредитном или банковском рынках. [1]

Эта задача решается при помощи оптимальных схем предоставленных кредитных заявок внутри подразделений банка и соразмерной оценке рисков. Последнее называется скорингом и представляет собой серьезную проблему.

Имеется множество разнообразных рисков при выдаче кредитов физическим лицам.Это риск потери трудоспособности, потери источника дохода, изменения реальных доходов, потери залогового обеспечения и т.д. На стадии принятия решения о выдаче заёмных средств банки интересует оценка риска в виде возврата долга. Это проводит автоматический скоринг анкетирования физических лиц - математическая модель поведения потенциального заемщика на основе накопленной информации.[2].

Применение скоринга позволяет минимизировать сроки рассмотрения заявок, сократить время принятия решений по выдаче кредитов, управлять кре-

дитными рисками. Компьютерные и вычислительные технологии постоянно движутся вперед, и сегодня балльная методика - одна из нескольких технологий, применяемых в скоринге. С учетом этого одна из разновидностей скоринга – это балльная система. Распространение скоринговых решений на рынке, тормозят ряд проблем в банковской среде. Автоматизированные банковские системы и скоринговые решения существуют отдельно и слабо интегрированы друг с другом.

Потребительское кредитование - это система, где скорингу отводится важная, но не единственная роль. Скоринговая система включает следующие элементы:

-интерфейс удаленного заполнения анкет,

-схема документооборота заявок,

-скоринг,

- рабочие места сотрудника службы безопасности и кредитного инспектора,

-автоматическую генерацию пакета документов и интеграцию с учетной банковской системой.[1].

Реализация кредитно-скоринговой программы позволит определять эффективное и перспективное принятие решений по выдаче кредитов.

Различные бизнес-подходы, протекающие при обработке заявки заемщиков приводят к тому, что принимаемые решения по кредитным заявкам сильно зависят от взаимодействия подразделений банка. Поэтому скоринговый подход к клиенту банка представляет собой сложную, но в тоже время и актуальную задачу.

Кредитный скоринг считается серьезной программной системой, наукоемким банковским продуктом, интересным для обслуживания клиентов при получении кредитных средств. С помощью данной системы оценивается не только риск выдачи кредитных средств клиенту, но и выявляются скрытые индивидуальные особенности в поведении заемщика.

В банковской сфере нашей страны не обойтись без скоринговых систем при оценке кредитоспособности заёмщиков, особенно в геополитической обстановке и экономической ситуации из-за санкций Запада, повышения валютных курсов, завышенных процентных ставок по различным видам кредитов, снижения заработных плат клиентов. Такая усиленная мера банков даст ещё более значительную перспективу развития скоринговых систем в России.

Список литературы

1. Лосевская С.А. Кредитный скоринг при кредитовании физических лиц // Вестник Донского государственного аграрного университета. 2014. № 2 (12). С. 79-83.

2. Румянцев А. Журнал "Финансовый Директор ISSN 1680 - 1148" №7/2008.

3.http://expert.ru/2014/07/28/banki-mogut-lishitsya-deneg/- Банки могут лишиться денег- «Expert Online» 28 июл.2014г.

DEVELOPMENT PROSPECTS SCORING SY UNDER SANCTIONS

Donchenko I.A.

research supervisor – Losevskaya S.A.
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: the article describes the development prospects of scoring systems of Russian banks in terms of sanctions.

Key words: scoring, scoring systems, consumer loans, credit scoring, credit worthiness of borrowers.

УДК 338.436

ПЕРЕОРИЕНТАЦИЯ ЛИЗИНГОВЫХ КОМПАНИЙ НА ОТЕЧЕСТВЕННОГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ В УСЛОВИЯХ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

Жебровская Н.А.
научный руководитель - Лосевская С.А.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: в статье рассмотрена переориентация лизинговых компаний на российского производителя в условиях импортозамещения и санкций.

Ключевые слова: господдержка, АПК, лизинговые компании, лизинг, импортозамещение, санкции ЕС и Америки, процентные ставки, субсидии, финансово-кредитный механизм.

В условиях экономической нестабильности и санкций со стороны Евросоюза и Америки по отношению к продукции сельскохозяйственного происхождения, с которыми сталкиваются не только производства малого и среднего бизнеса, но и крупные сельхозпроизводители для них имеются затруднения в получении кредита, а лизинг является безопасным способом получить средства для ведения бизнеса и сельского хозяйства.

Аграрные кризисы тесно взаимосвязаны с политическими и общеэкономическими кризисами и их характер осложняется особенностями воспроизводственного цикла в сельском хозяйстве.[3]

Ведь многие не могут получить кредит в банке, так как зачастую им нечего предложить в залог или же его недостаточно для покрытия возможных рисков.

По данным «Эксперт РА» наблюдается рост рейтингов лизинговых компаний. Для них с рейтингом это означает облегчение доступа к фондированию, что и стимулирует получение рейтинга. К тому же, активнее требовать рейтинги стали сами банки – в условиях, когда рейтинги имеют 30-50 и более заемщиков, их упоминания начинают появляться и во внутренних методиках банка. [10].

В существующей ситуации представители большинства лизинговых компаний отмечают, что им приходится пересматривать стратегии роста и разрабатывать новые гибкие программы. [9].

Банковские и кредитные организации должны ориентировать свою деятельность не только на крупные хозяйственные формирования, но и на средний и малый бизнес, который имеет ограниченный доступ к кредитным ресурсам. [6].

Импортозамещение несет в себе достаточно плюсов для лизинга. Данный подход означает существенный рост спроса на лизинговое финансирование во многих отраслях экономики. При этом для лизинга не требуется никакая переориентация, так как эта работа совершенно аналогична тем подходам, которые сегодня используют лизинговые компании. [9].

С развитием рейтинговой культуры и появлением значимой выборки компаний, с которыми можно себя сравнить, у компаний без рейтинга сама по себе возникает необходимость в его получении, т.к. иначе они уже начинают смотреться как «белые вороны» на фоне компаний с рейтингом.

Рейтинги в «Эксперт РА» за этот период получали как небольшие компании, так и компании из топ-10– Сбербанк Лизинг, Росагролизинг и т.д. [10].

В нашей стране и области наиболее перспективные отрасли, нуждающиеся в лизинге - это АПК. Российская экономика должна обладать возможностью независимо отстаивать на основе личных внутренних ресурсов свои интересы, а восприятие передовых достижений науки, уверенного и органичного введения сельхозпроизводства в мирохозяйственные связи, должны стать неуязвимы в экологической, экономической и финансовой безопасности.

Поэтому наряду с традиционными формами кредитования и инвестирования выступает заинтересованность в специализированной форме, как лизинг, который в силу присущих ему потенциалов может быть творением нужных сил сельскохозяйственных предприятий, импульсом технического перевооружения и структурного преобразования экономики страны и региона в целом.

Рынок лизинга почувствовал на себе последствия введенных санкций. По некоторым направлениям лизингодатели столкнулись со снижением спроса и предложения на лизинговую продукцию, особенно после объявления эмбарго на определенные виды импортного оборудования и машин, снизились обороты транспортных компаний, что привело к уменьшению спроса на грузовые автомобили. Однако лизинговый бизнес достаточно оперативно реагирует на подобные проблемы.

Процентные ставки при лизинговых сделках соответствуют общей ситуации на рынке, в том числе они аналогичны ситуации с банковскими кредитными ставками. Этот уровень, конечно, не способствует росту рынка.

В условиях ограниченности государственной поддержки АПК необходимость применения целевых программ существенно возрастает, поскольку позволяет обеспечить комплексность и системность решения той или иной агропродовольственной проблемы, обеспечить адресную поддержку участников программы через их конкурсный отбор, осуществить контроль за целевым использованием выделяемых средств. [5].

Импортозамещение - это процесс замещения качественных импортных товаров, товарами отечественного производства с равнозначными или сравнимыми техническими показателями.

Это первый такого рода запрет, введенный в целях обеспечения безопасности России, является эффективной мерой поддержки российского производителя, которая может привести к ускорению импортозамещения и досрочному до-

стижению показателей Госпрограммы развития сельского хозяйства для продовольственной безопасности и независимости. [7].

Все это будет вдвое дешевле импортных и хорошего качества, но займет годы - сельхозпроизводители получат их к 2016-2017 годам.[2].

Переориентация на отечественного производителя во многих секторах открывает новые возможности и перспективы для всех участников рынка.

Импортозамещение несет в себе достаточно плюсов для лизинга: «Данный подход означает существенный рост спроса на лизинговое финансирование во многих отраслях экономики. При этом для лизинга не требуется никакая переориентация, так как эта работа совершенно аналогична тем подходам, которые сегодня используют лизинговые компании». [9].

Санкции Европы и Америки, желая ослабить экономику нашей страны, тем самым подтолкнули к стабилизации и повышению эффективности в сельском хозяйстве, не смотря на значительные экономические проблемы.

Более высококачественной техникой для модернизации сельского хозяйства и обновления основных фондов считался и считается «Ростсельмаш». Санкции ЕС заставят производство работать ещё более стабильнее, чтобы быть конкурентоспособным не только в ростовском регионе, но и в России. В таких экономических условиях производители лизинговой отечественной продукции будут ещё активнее работать на отечественном рынке, качественно создавать и выпускать собственную продукцию на благо сельского хозяйства нашей страны.

Конечно есть и риски импотозамещения, которые связаны с неэффективным использованием государственных средств, которые будут направлены на развитие и поддержку отечественной продукции, снижением конкурентоспособности, монополизацией производств, повышенными процентными ставками, инфляцией, ростом налогообложения и т.д.

Говоря об импортозамещении, нужно иметь в виду не противостояние экспорта и импорта, а их совмещение. [8].

АПК стал возрождаться, сельхозтоваропроизводители более активнее начали осознавать и понимать, что государство в таких условиях протягивает им руку помощи в импортозамещении, выделении субсидий, что будет способствовать производству отечественной, безопасной и качественной продукции.

В системе государственной поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей необходимо сформировать адекватный современным требованиям финансово-кредитный механизм, особенно в условиях экономических санкций ЕС и США, в котором все уровни господдержки будут связаны действенными инструментами как правового, так и финансово-экономического характера. [4].

Импортозамещение за счет помощи государства, модернизации сельскохозяйственной техники при лизинговых сделках сможет возродить отечественный рынок для российских производителей. Введённые санкции Запада положительно скажутся на быстрейшем внедрении и реализации импортозамещения в нашей стране, особенно в сфере АПК.

Список литературы

1.Постановление Правительства РФ от 14.07.2012 N 717 (ред. от 19.12.2014) «О Государственной программе развития сельского хозяйства и ре-

гулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013 - 2020 годы»

2. Лосевская С.А. Развитие и поддержка АПК в условиях санкций. //Вестник Донского государственного аграрного университета. 2014.- № 4(14).Часть 3. С. 43-47.

3.Лосевская С.А., Ветошкина Ю.К. Банковские кредитные продукты для сельхозтоваропроизводителей// Новая модель экономического роста: научно-теоретические проблемы и механизм реализации материалы Международной научно-практической конференции. пос. Персиановский, 2014. С. 115-118.

4.Лосевская С.А., Каширина Д.П. Кредитные ресурсы для АПК в условиях экономических санкций. //Вестник Донского государственного аграрного университета. 2014.- № 4(14). Часть 3. С. 9-12.5.Лосевская С.А., Кулапчина Т.А., Черников А.М. Перспективы развития реального и банковского сектора экономики в условиях импортозамещения. //Международная научно-практическая конференция «Современное состояние и приоритетные направления развития аграрной экономики в условиях импортозамещения» пос. Персиановский, 3-6 февраля 2015г.

6.Лосевская С.А.,Фролов Р.С. Государственная поддержка сельхозтоваропроизводителей при участии ОАО «Россельхозбанк» // Richland College (Даллас, США), Саратовский государственный технический университет. Институт управления и социально-экономического развития. г.Саратов. 29 декабря 2014г.

7.Лосевская С.А.,Фролов Р.С. Влияние продуктового эмбарго на кредитование сельскохозяйственных предприятий и перспективы развития отечественного производства в условиях импортозамещения.//Международная научно-практическая конференция «Современное состояние и приоритетные направления развития аграрной экономики в условиях импортозамещения» пос. Персиановский, 3-6 февраля 2015г.

8.http://www.pcweek.ru/gover/article/detail.php?ID=166452.-Шансы и риски импортозамещения-PC Week/RE №18 (873) 28 октября 2014

9.http://expert.ru/northwest/2014/48/lizingovyij-manevr/-Лизинговый маневр

10.http://leasing-community.ru/ipb/index.php?showtopic=2264-«Лизинг ревю» № 4 (2013).

REORIENTATION LEASING COMPANY ON DOMESTIC PRODUCERS IN THE IMPORT SUBSTITUTION

Zhebrovskaya N.A.
research supervisor – Losevskaya S.A
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: The article deals with the reorientation of leasing companies in the Russian manufacturer in terms of import substitution and sanctions.

Key words: state support, APK, leasing companies, leasing, import substitution, the EU sanctions and American interest rates, subsidies, financial and credit mechanism.

УДК 336. 717

КРЕДИТОВАНИЕ СЕЛЬХОЗТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

Каширина Д. П.
научный руководитель - Лосевская С.А.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: в статье рассмотрены вопросы кредитования аграриев в условиях санкций и импортозамещения, а также механизмы субсидирования кредитов отечественного АПК при поддержке государства.

Ключевые слова: господдержка, кредитование, субсидирование, дотации, ключевая процентная ставка, ставка рефинансирования, АПК, импортозамещение.

Современные события показали проблемы российского сельского хозяйства в условиях введения санкций странами ЕС, США и др. До этого момента правительство РФ не оказывало должного внимания развитию отечественного АПК. Наложенные санкции позволили отечественным сельскохозяйственным производителям сделать определенный рывок.

Господдержка сельхозтоваропроизводителям осуществлялась в 2014 году в соответствии с Областным законом от 16.12.2013 № 75-ЗС «Об областном бюджете на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов».[10].

Проблемным направлением оказалась отрасль молочного направления. Для того чтобы улучшить показатели и добиться успеха, необходимо организовать промышленную модернизацию, а также построить новые фермы. По словам Правительства РФ необходимо в молочном скотоводстве увеличить выдачу заёмных средств сроком от 8 до 15 лет и возмещать 30 процентов затрат на строительство ферм, подсобных помещений. [9].

Премьер-министром РФ Д. Медведевым было подписано распоряжение о распределении субсидий, предоставляемых в 2015 году из федерального бюджета субъектам федерации на возмещение части затрат сельскохозяйственных товаропроизводителей на уплату страховой премии, начисленной по договору сельскохозяйственного страхования в области растениеводства и животноводства. Также будут выделяться на возмещение процентной ставки по кредитам денежные средства, 19 миллиардов рублей на поддержку растениеводства и 9 миллиардов рублей на поддержку животноводства. [11]

Правительство запланировало субсидировать 15 процентных пунктов из стоимости кредитов для АПК при 25-27%-й ставке кредитных организаций, при этом эффективная ставка для сельхозпроизводителя составит 10-11%.

Заключили также договора со Сбербанком и Россельхозбанком, ставка по кредитным средствам будет не выше 25-27%. Механизм субсидирования кредитов российского АПК привязан к ставке рефинансирования, которая нахо-

дится в данный момент 8,25%,но когда в середине декабря ЦБ РФ увеличил значение ключевой ставки до 17%, а в январе 2015г. снизил до 15%, то кредитование для сельхозтоваропроизводителей все равно является мало эффективным, но благодаря господдержке выгодным. Несмотря на всё это кредитование АПК будет продолжаться.

Предоставляемые банком «Россельхозбанк» кредиты – часть Государственной программы развития сельского хозяйства. [4].

По словам Минсельхоза также заявлено, что есть намерения пересмотреть правила субсидирования кредитов для АПК так, чтобы уровень государственного софинансирования был взаимосвязан и привязан к ключевой процентной ставке. При этом дополнительную потребность в денежных средствах на краткосрочные кредиты для посевной кампании Министерство сельского хозяйства оценило в 20 миллиардов рублей.

Действующие в настоящее время повышенные процентные ставки по кредитам создают серьезную проблему для сельхозтоваропроизводителей, особенно это коснется весенне-полевых работ. [12]

В условиях санкций ЕС и Америки увеличивается государственная поддержка сельхозтоваропроизводителей. Для поддержки российского производителя путем ограничения импорта государство использует различные инструменты. [1]

Предусмотрена помощь следующих направлений:

- возмещение части прямых понесенных затрат на создание объектов АПК;
- поддержка племенного дела, селекции и семеноводства;
-развитие оптово-распределительных центров и инфраструктуры системы социального питания.

Увеличили объем денежных средств в развитии растениеводства – до 18,8 млрд. руб., кредиты на развитие животноводства – до 9,3 млрд. руб., кредиты для малых форм хозяйствования – до 7,4 млрд. руб., на субсидии на 1 кг молока – до 8,1 млрд. руб., на закладку и уход за виноградниками – до 8 млн. руб., на закладку и уход за многолетними насаждениями – до 2 млрд. руб., на переработку продукции растениеводства и животноводства – до 7,1 млрд. руб. [13]

Для качественного обеспечения Россельхозбанк докапитализируется через Агентство по страхованию вкладов в размере 68, 5 миллиардов рублей, что позволит выдавать кредиты аграриям для посева. [14]

Банковские и кредитные организации должны ориентировать свою деятельность не только на крупные хозяйственные формирования, но и на средний и малый бизнес, который имеет ограниченный доступ к кредитным ресурсам [8]. Сумма субсидий в АПК страны в 2015 г. будет 200 млрд рублей, и правительство не планирует уменьшать бюджетные расходы на сельское хозяйство [15].

Финансовые ресурсы, направляемые на развитие сельского хозяйства, способствуют динамичному росту этой отрасли. [7]

Импортозамещение для аграриев, которое во - первых на 70% взаимосвязано с приобретением зарубежной техники, оборудованием, закупки КРС, элитных семян, а во-вторых ограничено повышенной стоимостью денег, лиша-

ют рынок АПК качественной отечественной сельхозпродукцией. Длинная цепочка от производителя до потребителя не дает возможности для развития, большая часть прибыли может осесть у посредников, а долговую нагрузку по кредитам также несет сельхозпроизводитель. Все это будет вдвое дешевле импортных и хорошего качества, но займет годы – сельхозпроизводители получат их к 2016-2017 годам.[6].

Самый широкий спектр банковских услуг при диверсификации кредитных продуктов для удовлетворения потребностей фермеров является покупка сельхозтехники по лизинговым программам. [3].

Приемлемым выходом для развития российского АПК была бы лучше не блокировка импорта, а, к примеру, для сельхозпроизводителей организация дотаций, льготное налогообложение для отечественной конечной продукции, а также субсидии по сниженным процентным ставкам.

Это особенно важно в связи с тем, что российское правительство выделяет на дополнительную поддержку аграриев почти 600 миллиардов рублей до 2020 года. Такая поддержка распространяется и на создание условий для работы иностранных инвесторов, если они будут вести свой бизнес в России. [2].

В системе государственной поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей необходимо сформировать адекватный современным требованиям финансово-кредитный механизм, особенно в условиях экономических санкций ЕС и США, в котором все уровни господдержки будут связаны действенными инструментами как правового, так и финансово-экономического характера. [5].

Поэтому для всех сельхозпредприятий страны необходима помощь государства, банков, которые смогут улучшить финансовое положение аграриев, выдавая им кредитные средства по сниженной ключевой процентной ставке и выгодным банковским кредитным продуктам для эффективной деятельности, а также на импортозамещение, чтобы сельхозпроизводители почувствовали защиту и заботу в лице правительства.

Список литературы

1.Постановление Правительства РФ от 14.07.2012 №. 717 (ред. От 15.07.2013) «О Государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы»

2. Европа просит Россию ослабить продовольственное эмбарго-19.01.2015.

3.Лосевская С.А.,Ветошкина Ю.К. Банковские кредитные продукты для сельхозтоваропроизводителей// Новая модель экономического роста: научно-теоретические проблемы и механизм реализации материалы Международной научно-практической конференции. пос. Персиановский, 2014. С. 115-118.

4. Лосевская С.А. Стимулирование развития АПК при помощи государственного регулирования системы сельскохозяйственного кредитования // Вестник Донского государственного аграрного университета. 2012. № 3. С. 50-57.5.Лосевская С.А., Каширина Д.П. Кредитные ресурсы для АПК в условиях экономических санкций. //Вестник Донского государственного аграрного университета. 2014.- № 4(14). Часть 3. С. 9-12.6. Лосевская С.А. Развитие и под-

держка АПК в условиях санкций. //Вестник Донского государственного аграрного университета. 2014.- № 4(14).Часть 3. С. 43-47.

7.Лосевская С.А., Фролов Р.С. Кредитование малого предпринимательства в России на примере Россельхозбанка // Юго-Западный государственный университет (г.Курск, Россия). Международная научно-практическая конференция «Современные технологии продуктов питания»,4-5декабря 2014 года по направлению экономика и управление предприятием.

8.Лосевская С.А., Фролов Р.С. Государственная поддержка сельхозтоваропроизводителей при участии ОАО «Россельхозбанк» // Richland College (Даллас, США),Саратовский государственный технический университет.Институт управления и социально-экономического развития. г.Саратов. 29 декабря 2014г.

9.http://www.vz.ru/news/2014/11/17/715709.html - Санкции позволили сельскому хозяйству сделать рывок – 17.11.2014

10.http://www.donland.ru/Default.aspx?pageid=86282&mid=126145&ItemID=110675 - Финансовая поддержка сельскохозяйственных товаропроизводителей

11. http://www.agrobook.ru/news/15696/kreditnye-subsidii-napravyat-regionam-v-blizhayshee-vremya - Кредитные субсидии направят регионам в ближайшее время – 15.02.2015

12.http://ria.ru/economy/20150119/1043243991.html - Власти РФ просубсидируют кредиты для сельхозпроизводителей – 19.01.2015

13. http://news.sarbc.ru/main/2015/02/12/165498.html - Санкции. Увеличивается господдержка сельхозтоваропроизводителей – 12.02.2015

14.http://www.rg.ru/2015/02/10/selhozproizvoditeli-site-anons.html - Субсидирование кредитной ставки сельхозпроизводителям будет сохранено – 10.02.2015

15.http://expert.ru/2015/02/11/apk-nakormit-vseh-esli-ne-progorit/-АПК накормит всех. Если не прогорит.

AGRICULTURAL LOANS UNDER SANCTIONS

Kashirina D.P.
research supervisor – Losevskaya S.A.
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: the article discusses lending farmers in terms of sanctions and import substitution, as well as mechanisms of subsidizing domestic agriculture loans with state support.

Keywords: government support, loans, subsidies, grants, the key interest rate, the refinancing rate, agriculture, import substitution.

УДК 336.73

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПЛАСТИКОВЫХ КАРТ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

Павелко К.Г.
научный руководитель - Лосевская С.А.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: в статье рассмотрены разновидности пластиковых карт их совершенствование в условиях экономических санкций, а также предложения международной платежной системы JCB по выпуску новых банковских пластиковых продуктов Газпромбанком.

Ключевые слова: западные санкции, эмиссия карт JCB, Газпромбанк, банковские карты, Visa и Mastercard, карты JCB категорий Standard, Gold и Platinum.

В настоящее время пластиковые карты – наиболее эффективный банковский продукт из услуг кредитных организаций. Главенствующее место среди банков РФ по выпуску пластиковых карт занимает Сбербанк России. Предлагаемые им карточные продукты многочисленны и разнообразны.

Но некоторые банковские карты такой кредитной организации как Газпромбанк так сходны по своим функциям и параметрам, что как будто практически не имеют никаких отличий. Именно таким бывает первое впечатление при знакомстве с перечнем предлагаемым банком карт, и оно вполне оправдано. Любой пластик предназначен для перечисления или зачисления денежных ресурсов, их последующего хранения, снятия или оплаты на различные услуги. Но в зависимости от образа жизни населения, статуса, их потребностей и вида зачисляемых денежных средств, пластиковые карты имеют множество разнообразий [4].

Банковская карта является индивидуальным платежным средством, предназначенным для оплаты товаров и услуг, а также получения наличных денег в банковских учреждениях или в банкоматах на территории Российской Федерации и по всему земному шару. Разрешение на операцию выдачи наличных средств может быть получено только в результате авторизации.

Многие банки РФ предпочтут диверсифицировать свою деятельность и сочетать выпуск международных карточек с членством в российских платежных системах. Карточки международных платежных систем имеют неоспоримое преимущество перед российскими, так как их принимают по всему миру. Если российские владельцы Visa и Mastercard захотят уйти с этой системы, то это может означать, что граждане РФ перейдут с безналичных расчётов на наличные, а это скажется негативно на платёжную систему России.

Конкуренция банков по выпуску и использованию пластиковых карт в условиях экономических запретов, заставляют коммерческие банки совершенствовать методы реализации банковской продукции, а также находить пути выхода на мировые финансовые рынки для интегрирования национальной платёжной системы с международными, которые не участвуют в санкциях против России [1].

При совершении операций с использованием банковских карт в торгово-сервисных предприятиях или банкоматах таких стран, как Украина, Таиланд, США, Бразилия, Турция существует также высокая вероятность того, что данные карты и ПИН-код могут стать доступны мошенникам без ведома держателя карты. Поэтому после посещения данных стран рекомендуется установить суточный лимит расходования по карте. В целях снижения риска потерь банком рекомендуется установление удобного для клиента суточного лимита расходов по всем картам, в том числе при использовании их на территории Российской Федерации.

В качестве мер по повышению безопасности для клиента ГПБ предоставляются следующие основные возможности услуг системы «Телекард» физическим лицам – держателям банковских карт ГПБ (ОАО) и Тарифах по предоставлению услуги «SMS-информирование» физическим лицам – держателям банковских карт ГПБ (ОАО)).

К ним можно отнести получение СМС-уведомления:

- о текущих банковских операциях по счету пластиковой карты;
- об увеличении платежного лимита карты, в т.ч. зачисление средств на счет карты;
- о запросе через банкоматы или устройства самообслуживания информации о доступной сумме платежного лимита;
- о приостановке или возобновлении действия пластиковой карты;
- о неудачной операции по банковской карте.

Банковские карты ГПБ (ОАО) являются доступным средством к финансовым ресурсам, находящимся на банковском счете клиентов, поэтому отношение к их использованию, хранению и приумножению должно быть аналогично отношению как к наличным денежным средствам.

Газпромбанк один из первых в России эмитент карт международной платежной системы JCB.

Газпромбанк приступит к эмиссии и эквайрингу карт международной платежной системы JCB в марте 2015 года. И клиенты смогут получить новые виды карт JCB категорий Standard, Gold и Platinum во всех отделениях Газпромбанка.

Международная платежная система JCB является третьей в мире после VISA и MasterCard по числу точек приема карт. В настоящий момент карты JCB обслуживаются в 190 странах мира, более чем в 28 миллионах торгово-сервисных предприятий.

Взаимосоглашение между Газпромбанком и JCB о выпуске карт JCB было подписано ещё в октябре 2014 года. Программа эмиссии Газпромбанком карт JCB приступила с первых чисел марта 2015 года, а эквайринговая программа будет реализована и завершена к концу данного месяца. Газпромбанк первый в России эмитент карт JCB, который будет выпускать любое их количество в зависимости от спроса и предложения клиентов на данный продукт. [3].

Газпромбанк - один из первых банков России по работе с физическими лицами, который приумножает перечень услуг и стремиться предложить удобный, эффективный и надежный сервис.

В связи с западными санкциями применяемыми к российским банкам поступило предложение ГПБ о выпуске карт системы JCB, что является закономерным шагом по расширению продуктовой линейки платежных карт ГазПромБанка. ГПБ благодарен компании JCB International за доверие, сотрудничество и помощь в реализации данного проекта и уверен, что клиенты ГазПромБанка с достоинством оценят уровень сервиса, предлагаемый платежной системой JCB. Это может стать перспективным банковским продуктом для населения Российской Федерации.

Клиентам банков в нестабильной политической ситуации, особенно в условиях санкций, лучше иметь банковские карты разных платежных систем, особенно тем, которые часто путешествуют и делают заграничные покупки, ну, а для обычного обывателя российской глубинки лучше всего иметь пластик национальной платёжной системы, который будет более надёжным и востребованным. [2].

Для более эффективного привлечения клиентов на рынок пластиковых технологий необходимо предложение услуг, сочетающих финансовые выгоды и предоставляемые банковской карточкой удобства доступа к счету повсеместно и круглосуточно. В комплексе всё это будет способствовать продвижению новых пластиковых карточек для разных категорий клиентов.

Список литературы

1.Лосевская С.А., Клечковская О.В. Перспективы использования пластиковых карт в условиях санкций.//Международная научно-практическая конференция «Современное состояние и приоритетные направления развития аграрной экономики в условиях импортозамещения» пос. Персиановский, 3-6 февраля 2015г.

2. Лосевская С.А., Боженок А.В. Пластиковая карта - шаг между прошлым и будущим. Образование в 21 веке: путь к новым кризисам? Материалы 2-й международной научно-практической конференции. Часть 2-я г. Саратов. «Академия Бизнеса». 17июня 2014г.-117 с.

3. Газпромбанк – первый в России эмитент карт международной платежной системы JCB http://forum.na-svyazi.ru/?showtopic=982246&st=330&p=14492490#entry14492490

4. VISA И MASTERCARD отказались отключать карты Газпромбанка http://vesti70.ru/news/visa_i_mastercard_otkazalis_otklyuchat_karti_gazprombanka_18072014.html-

IMPROVEMENT OF PLASTIC CARDS UNDER SANCTIONS

Pavelko K.
research supervisor – Losevskaya S.A.
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: the article discusses the variety of plastic cards their improvement in the conditions of economic sanctions, as well as offers international payment system JCB to issue new bank plastic products Gazprombank.

Keywords: Western sanctions, issue of cards JCB, Gazprombank, bank cards, Visa and Mastercard, JCB card categories Standard, Gold and Platinum.

УДК 336. 27

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ СЕЛЬХОЗТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

Сипова П.И.
научный руководитель - Лосевская С.А.
ФГБОУ ВПО Донской государственный аграрный университет

Аннотация: в статье рассмотрены механизмы импортозамещения на рынке сельхозтоваропроизводителей, дана оценка инвестиций и кредитов в условиях санкций.

Ключевые слова: госпрограмма, импортозамещение, АПК, кредит, кредитные кооперативы, Россельхозбанк, эмбарго, экономические санкции, сельхозтоваропроизводители.

Тематика импортозамещения сельхозпродуктов, различных технологий сельхозпроизводства для России не новая проблема. По мнению экспертов и учёных, этот вопрос начал рассматриваться еще в 1998 году после девальвации рубля, когда в потребительской корзине отечественная продукция стала постепенно вытеснять импортные товары. В 2013 году начали обсуждение об импортозамещении, как о реальном средстве, способном вывести страну из стагнации. Многие эксперты считают, что реализация программы по импортозамещению способна обеспечить 10-15% ВВП в России.[9]

Импортозамещение - это замена заграничного товара, произведённого отечественными производителями внутри России. Для замещения импортных товаров российскими, нужно использовать таможенно-тарифные пошлины и нетарифное регулирование (квоты, лицензирование ввоза), а также субсидирование производств и прямое эмбарго на ввоз определённых товаров из-за рубежа.

Сельскохозяйственный кредит и различные кредитные продукты для аграриев являются важным элементом экономического развития АПК. Кредитование в условиях импортозамещения повысит эффективность и конкурентоспособность отечественного АПК, что сможет улучшить положение дел на продовольственном рынке страны, повысить качество жизни сельского населения и его безопасность. Приобретение дорогостоящих товаров, оборудования и сельскохозяйственной техники через кредитные кооперативы получили значительное распространение. В настоящее время создаются кредитные кооперативы для развития сельскохозяйственного производства, фермерства, личных подсобных хозяйств, предприятий малого бизнеса.[8]

Начиная с февраля 2014 года, разговоры вокруг импортозамещающих технологий вышли на новый этап.

Максимально актуальными являются угрозы введения экономических санкций со стороны стран Запада. По мнению экономистов и бизнесменов ожидается существенное сокращения зарубежных поставок товаров в 2015 году. Это может не повлечь роста отечественного производства. Ослабление конку-

ренции без реального и доступного кредитования в сфере АПК не даст возможности для импортозамещения.[8]

Аграрные кризисы тесно взаимосвязаны с политическими и общеэкономическими кризисами и их характер осложняется особенностями воспроизводственного цикла в сельском хозяйстве.[3]

Существующий уровень инвестиций в основной капитал в сельском хозяйстве недостаточен. У многих хозяйствующих субъектов нет собственных средств для пополнения основного капитала. Привлечение заемных средств невозможно из-за некоторых ограничений как со стороны сельхозпроизводителей, так и со стороны кредитных организаций. Данная проблема может быть решена за счет бюджетных субсидий, привлекаемых посредством реализации различных программ по развитию сельского хозяйства и направленных на решение конкретных проблем в АПК [8]. Любое сельхозпроизводство или физическое лицо, занимающиеся созданием продукции, сталкиваются с проблемой расширения сферы своей деятельности или модернизации аграрного производства [10].

Сельское хозяйство является сферой высоко рискованного производства, где присутствуют риски, связанные не только с природно-климатическими факторами, но банковскими и финансовыми, требующими заемных средств для организации посева в следующем периоде, невозможности реализации продукции в настоящем, по этой причине, невыплате кредитов, а также существует риск для кредитных организаций несвоевременной выплаты части долга и процентов по нему. [10]

Банковские и кредитные организации должны ориентировать свою деятельность не только на крупные хозяйственные формирования, но и на средний и малый бизнес, который имеет ограниченный доступ к кредитным ресурсам. [6].

Для сельхозпроизводителей использование кредитов в условиях санкций при импортозамещении ограничен некоторыми факторами:

-недостаточное развитие банковской и кредитной инфраструктуры в сельской местности и удаленность кредиторов. В основном в районах находится кредитная организация, которой приходится обслуживать несколько сельских поселений, сельхозтоваропроизводителей, фермеров и т.д.

-территориальная рассредоточенность заемщиков. В сельскохозяйственном производстве, в отличие от промышленности, не действуют силы, направленные на создание территориальных агломераций и концентрацию. Больше действует принцип территориальной специализации. В то же время для организации эффективной системы кредитования это является отрицательным фактором, так как банки в первую очередь коммерческие организации и свои представительства открывают в зависимости от количества находящегося на территории населения;

-затрудненность получения кредита. Большинство кредитных продуктов предназначено для уже действующих сельхозпроизводителей. К примеру, условиями для получения кредитов на инвестиционные цели в ОАО «Россельхозбанк» для юридических лиц являются бухгалтерская отчетность на последнюю отчетную дату с отметкой налоговой инспекции (баланс предприятия - форма № 1, отчет о прибылях и убытках - форма № 2), а для индивидуальных

предпринимателей (сюда можно отнести КФХ) - данные о финансовом состоянии и имущественном положении заемщика;

-недостаток линейки кредитных продуктов, удовлетворяющих потребности сельскохозяйственного производства. Со стороны кредитных организаций существуют свои дополнительные ограничения для развития системы кредитования. В первую очередь отмечается низкая рентабельность отрасли и большие риски получения убытков, из-за чего многие кредитные организация не рассматривают сельхозпроизводителей как объект кредитования.[9]

По словам зампредседателя Центробанка России Ксении Юдаевой ситуация в экономике РФ достаточно сложная, но не критическая, которая требует новых нестандартных решений, где имеется множество внешних факторов, которые подталкивают отечественную экономику к новой модели роста, нацеленную на импортозамещение и диверсификацию экспорта.[11]

Министерство сельского хозяйства России предложило поддержать кредитами тех сельхозпроизводителей, производство которых нацелено на замещение импортной продукции. В системе государственной поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей необходимо сформировать адекватный современным требованиям финансово-кредитный механизм, особенно в условиях экономических санкций ЕС и США, в котором все уровни господдержки будут связаны действенными инструментами как правового, так и финансово-экономического характера. [4].

По поручению министра сельского хозяйства РФ Николая Федорова необходимо кредитным организациям и кредитным кооперативам проработать вопрос о выделении кредитных ресурсов сельхозпроизводителям, чье производство обусловлено ускоренным импортозамещением, а также подготовить банковские кредитные продукты, предусматривающие предоставление аграриям заёмных ресурсов без залога.

В условиях ограниченности государственной поддержки АПК необходимость применения целевых программ существенно возрастает, поскольку позволяет обеспечить комплексность и системность решения той или иной агропродовольственной проблемы, обеспечить адресную поддержку участников программы через их конкурсный отбор, осуществить контроль за целевым использованием выделяемых средств [5]. Также предлагается создать межведомственную рабочую группу совместно с Минпромторгом России по разработке комплекса мероприятий по ускоренному импортозамещению.[11]

Согласно подготовленному Правительством РФ постановлению в ближайшее время российские сельхозтоваропроизводители получат из федерального бюджета 50 миллиардов рублей на реализацию программы импортозамещения, призванную минимизировать потери от взаимных экономических санкций. Отечественная экономика сегодня переживает санкционные времена. Это связано с некоторой зависимостью отдельных отраслей национального производства от импортных поставщиков. В связи с этим становится актуальным импортозамещение особенно в сфере АПК.[10]

Запрет на ввоз продовольствия в связи с эмбарго является наиболее масштабным по своему охвату ограничением на импорт сельхозпродукции с мо-

мента реализации российской политики по импортозамещению. Это первый такого рода запрет, введенный в целях обеспечения безопасности России, является эффективной мерой поддержки российского производителя, которая может привести к ускорению импортозамещения и досрочному достижению показателей Госпрограммы развития сельского хозяйства для продовольственной безопасности и независимости. [7].

Продовольственное эмбарго применяемое в отношении западноевропейских поставщиков сельхозпродукции из-за их санкций является стимулом в развитии отечественного товаропроизводителя. Российские аграрии получили шанс осуществить масштабное импортозамещение на различную сельскохозяйственную продукцию. Все это будет вдвое дешевле импортных и хорошего качества, но займет годы - сельхозпроизводители получат их к 2016-2017 годам [2].

Импортозамещение в сфере АПК - это приоритетное направление и стимул для экономического развития страны и аграриев.

Список литературы

1.Постановление Правительства РФ от 14.07.2012 N 717 (ред. от 19.12.2014) «О Государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013 - 2020 годы»

2. Лосевская С.А. Развитие и поддержка АПК в условиях санкций. //Вестник Донского государственного аграрного университета. 2014.- № 4(14).Часть 3. С. 43-47.

3.Лосевская С.А.,Ветошкина Ю.К. Банковские кредитные продукты для сельхозтоваропроизводителей// Новая модель экономического роста: научно-теоретические проблемы и механизм реализации материалы Международной научно-практической конференции. пос. Персиановский, 2014. С. 115-118.

4.Лосевская С.А., Каширина Д.П. Кредитные ресурсы для АПК в условиях экономических санкций. //Вестник Донского государственного аграрного университета. 2014.- № 4(14). Часть 3. С. 9-12.

5.Лосевская С.А., Кулапчина Т.А., Черников А.М. Перспективы развития реального и банковского сектора экономики в условиях импортозамещения. //Международная научно-практическая конференция «Современное состояние и приоритетные направления развития аграрной экономики в условиях импортозамещения» пос. Персиановский, 3-6 февраля 2015г.

6.Лосевская С.А.,Фролов Р.С. Государственная поддержка сельхозтоваропроизводителей при участии ОАО «Россельхозбанк» // Richland College (Даллас, США), Саратовский государственный технический университет. Институт управления и социально-экономического развития. г.Саратов. 29 декабря 2014г.

7.Лосевская С.А.,Фролов Р.С. Влияние продуктового эмбарго на кредитование сельскохозяйственных предприятий и перспективы развития отечественного производства в условиях импортозамещения.//Международная научно-практическая конференция «Современное состояние и приоритетные направления развития аграрной экономики в условиях импортозамещения» пос. Персиановский, 3-6 февраля 2015г.

8.Мамонов М.Е., Солнцев О.Г. О кредитовании банками сельского хозяйства//Аналитические записки (Денежно-кредитная сфера) [Электронный ресурс]/Центр макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования: 25.07.2012.

9. Кредит на инвестиционные цели. http:// www. rshb.ru/legal/credit/invest.php - 09.08.2012 г.

10. Центробанк выбрал отечественные товары. http://nation-news.ru-01.12.2014

11. Работающим на импортозамещение. http://www.kommersant.ru-08.08.2014

IMPORT SUBSTITUTION AGRICULTURAL IN TERMS OF SANCTIONS

Sipova P.
research supervisor –Losevskaya S.A.
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: the article describes the mechanisms of import substitution in the market of agricultural producers, an assessment of investments and loans in terms of sanctions.

Key words: state program, import substitution, agriculture, credit, credit cooperatives, Agricultural, embargoes, economic sanctions, agricultural producers.

УДК 336.711

РОЛЬ БАНКА РОССИИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ УСТОЙЧИВОСТИ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА В НЕСТАБИЛЬНОЙ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ

Ремез В.С.
НОУ ВПО «Таганрогский институт управления и экономики»

Аннотация: системные проблемы банковского сектора усугубляются в связи с общей дестабилизацией макроэкономической ситуации в условиях финансовых санкций, введенных в отношении системно значимых секторов и институтов российской экономики. В этой связи усиливается роль Банка России в поддержании устойчивости развития банков.

Ключевые слова: банковский сектор, финансовые санкции, устойчивость банков.

Банковский сектор России в современных условиях не отличается высокой степенью стабильности и устойчивости. Основными проблемами являются: низкий уровень капитализации банковского сектора; высокая степень концентрации банковских активов; неразвитость платежной системы; недостаточный уровень ликвидности; рост долговых обязательств; значительный отток капитала. По этим «слабым» местам и ударили санкции введенные США, ЕС и неко-

торыми другими странами. Цель исследования – проанализировать возможные действия Банка России по поддержанию банковского сектора в этих условиях.

Общее количество введенных санкции составляет более сотни. Наиболее существенными для банковского сектора являются финансовые санкции (блокирование иностранных активов, ограничение доступа на финансовые рынки, прекращение предоставления финансовой помощи и др.). По данным Информационного агентства ТАСС к ним можно отнести:

- запрет инвесторам приобретать новые акции и еврооблигации пяти крупнейших российских банков – Сбербанк, ВТБ, Газпромбанк, ВЭБ и Россельхозбанк;
- банкам не доступно долгосрочное финансирование на срок более 90 дней. Санкции не распространяются на кредиты, депозиты и платежные сервисы;
- европейские дочерние банки выведены из-под действия санкций.

Последствия санкций для Российского банковского сектора весьма ощутимы. В сложившейся ситуации банкам, занимающим значительную часть практически во всех сегмента рынка, доступ к внешнему финансированию сильно затруднен, что имеет отражение на динамике всего банковского сектора. Таким образом, для большей части российского банковского сектора рефинансирование своего внешнего долга на американском и европейском финансовых рынках становится невозможным.

Внешний долг банков в последние годы растет, в его валютной структуре преобладают обязательства в долларах США (79%), доля долга в рублевом эквиваленте составляет 7%, в евро около 5,6%. По данным ЦБ, основной объем внешнего долга приходится именно на банки с государственным участием . При этом основной объем планируемого погашения приходится на срок свыше трех лет [1-2].

Если рассматривать активы и пассивы банковского сектора, то, по данным Внешэкономбанка, основную часть активов, более 40% составляют кредиты нефинансовому сектору. Доля обязательств населения на 1 февраля 2014г. увеличилась до 19,2% с 13% на начало 2011г. А в структуре пассивов с середины 2011г. практически не растет доля депозитов населения. На 1 февраля 2014г. она составила 28,6%. В сложившейся ситуации повышается роль средств Центрального банка, депозиты клиентов так же являются наиболее стабильным источником ресурсной базы кредитных организаций.

Проблемы системно значимых банков усугубляются общим ухудшением инвестиционного климата. Анализ международной инвестиционной позиции российской экономики показал, что вплоть до начала 2014г. наблюдалась устойчивая тенденция ввоза капитала (притока инвестиций в страну), однако начиная с апреля 2014 г. происходит существенный отток капитала. По мнению аналитиков Внешэкономбанка, рост «бегства капитала» обусловлено состоянием инвестиционного климата и качеством развития российских институтов.

Данное явление возникает и прогрессирует в экономике тех странах, где существуют: запредельный уровень коррупции в государственном и корпоративном секторах; галопирующая инфляция и высокие инфляционные ожидания; отсутствие надежного законодательного и административного механизма

защиты прав инвесторов; риски девальвации национальной валюты; высокая волатильность фондового рынка; высокий общий уровень налогообложения; значительные финансовые политическая нестабильность и др.

Большинство из указанных выше проблем, несмотря на определенные положительные тенденции в улучшении инвестиционного климата, до сих пор сохраняются в экономике России [3]. По долгосрочному прогнозу Минэкономразвития РФ отток капитала может прекратиться к 2017 г. и к 2020 г. ввоз капитала в Россию может превысить его отток, что увеличит ресурсную базу долгосрочных инвестиций.

В сложившейся непростой экономической ситуации очень многое будет зависеть от действий Банка России. В этой связи Банком России будет принят ряд мер для поддержания устойчивости российского финансового сектора [4]. Будут приняты меры для снижения чувствительности к рыночному риску у кредитных и некредитных финансовых организаций. Планируется предоставить кредитным организациям временное право пользоваться при расчете пруденциальных требований в иностранной валюте по курсу, рассчитанному за предыдущий квартал, усовершенствуется механизм предоставления кредитным организациям средств в иностранной валюте.

В целях расширения возможностей управления процентными рисками банковского сектора Банк России планирует:

– временно (до 01.07.2015) не применять ограничение значения полной стоимости потребительского кредита (займа) при заключении кредитными организациями договоров потребительского кредита (займа);

– увеличить диапазон стандартного рыночного отклонения процентных ставок по вкладам населения в банках от расчетной средней рыночной максимальной процентной ставки до 3,5 процентного пункта.

Для расширения возможностей управления кредитными рисками Банк России намерен: предоставить кредитным организациям возможность не ухудшать оценку качества обслуживания долга; увеличить срок, в течение которого кредитная организация вправе не увеличивать размер фактически сформированного резерва по ссудам заемщикам; увеличить срок, в течение которого кредитная организация может не формировать резерв на возможные потери по кредитам на реализацию инвестиционных проектов; отменить повышенный коэффициент риска в отношении ссуд, предоставленных лизинговым и факторинговым компаниям – участникам банковской группы, в состав которой входит банк-кредитор; ввести пониженный коэффициент взвешивания по риску для номинированных в рублях кредитов российским экспортерам при наличии договора страхования ЭКСАР (Экспортное страховое агентство России).

В целях поддержания устойчивости банковского сектора Банк России и Правительство Российской Федерации подготовили меры по докапитализации системно значимых кредитных организаций в 2015 году. В целом рассмотренные меры направлены на обеспечение стабильного развития банковского сектора в период наиболее сильного влияния неблагоприятной внешнеэкономической и глобальной финансовой обстановки. Однако при всей значимости мер, ориентированных на банковский сектор, залогом достижения экономической

устойчивости в целом является необходимость преодоление системных проблем, усложняющих возможность достижения устойчивого развития.

Список литературы

1. Внешняя задолженность корпоративного сектора Российской Федерации по займам, кредитам и депозитам, привлеченным в результате размещения нерезидентами еврооблигаций и других долговых ценных бумаг в интересах российских резидентов. URL: //http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=credit_statistics/debt_corp-sector.htm&pid=svs&sid=itm_57582 (дата обращения 6.03.2015);

2. Обзора финансовой стабильности Октябрь 2014 URL: http://www.cbr.ru/publ/Stability/fin-stab-2014_2-3r.pdf (дата обращения 6.03.2015);

3. Макроэкономическое обозрение URL: //http://www.veb.ru/common/upload/files/veb/analytics/macro/201405.pdf (дата обращения 6.03.2015);

4. О мерах Банка России по поддержанию устойчивости российского финансового сектора. URL: http://www.cbr.ru/press/pr.aspx?file=17122014_171432dkp2014-12-17T17_02_49.htm (дата обращения 6.03.2015).

THE ROLE OF THE BANK OF RUSSIA IN PROVIDING BANKING SECTOR STABILITY IN AN UNSTABLE MACROECONOMIC

Remez V.S.
NOU VPO “Taganrog Institute for Management and Economics”

Abstract: Systemic problems are compounded by the banking sector in relation to the total destabilization of the macroeconomic situation in terms of financial sanctions imposed on systemically important institutions and sectors of the Russian economy. In this connection, strengthened the role of the Bank of Russia to maintain the stability of banks.

Key words: banking, financial penalties, stability of banks.

УДК 336.711

РЕФОРМИРОВАНИЕ ФИНАНСОВОГО МЕХАНИЗМА СИСТЕМЫ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ В РОССИИ

Мещинская Я.В.
НОУ ВПО «Таганрогский институт управления и экономики»

Аннотация: многоканальная модель финансового механизма в системе здравоохранения долгие годы демонстрирует неэффективность, выражающуюся в недостаточном объеме «бесплатных» медицинских услуг и их невысоком качестве. Реформирование финансового механизма в данной сфере должно бать направлено на упорядочение денежных потоков в данной отрасли и на

повышение ответственности лечебно-профилактических учреждений за качество своей деятельности.

Ключевые слова: система здравоохранения, финансовый механизм здравоохранения, обязательное медицинское страхование.

В связи с программой модернизации здравоохранения РФ, которая осуществляется в настоящее время, остро стоит вопрос о модернизации финансового механизма системы здравоохранения в России. Цель исследования – определить сущность и состав финансового механизма системы здравоохранения в условиях повышения роли экономической эффективности и социальной справедливости.

Состояние национальной системы здравоохранения в нынешний период времени можно охарактеризовать как критическое. Во многом это связано с тем, что она унаследовала перекосы и ограничения системного характера, свойственные монопольной экономике. В результате отечественная система здравоохранения столкнулась с целым рядом следующих проблем: снизились качество и доступность медицинской помощи населению; недостаточное финансирование здравоохранения совмещается с низкой эффективностью использования ресурсов и несбалансированностью структуры медицинской помощи; программа государственных гарантий оказания гражданам бесплатной медицинской помощи во многом носит декларативный характер, так как не обеспечена в полном объеме финансовыми средствами; до сих пор не решена проблема равнодоступности медицинской помощи для жителей различных территорий страны, а также сельского и городского населения; расходы бюджетов и средств обязательного медицинского страхования (ОМС) отдельных регионов и муниципальных образований на одного жителя различаются в десятки раз, что нарушает принципы социальной справедливости; неудовлетворительное состояние материально-технической базы лечебно-профилактических учреждений.

Таким образом, комплекс проблем национальной системы здравоохранения, включая низкую социально-экономическую эффективность ее функционирования, становится главной причиной реформ: создана законодательная база для реформы здравоохранения, направленная на децентрализацию государственной системы медицинского обслуживания и управления здравоохранением; реализуется система обязательного медицинского страхования, проводится структурная перестройка отрасли, развивается частный сектор здравоохранения.

В соответствии с действующим законодательством происходит поэтапное реформирование систем организации, финансирования и управления здравоохранением на основе программно-целевых методов планирования с постепенным внедрением механизма медицинского страхования. Реформа предполагает разработку и реализацию на региональном, городском уровнях целевых программ обеспечения населения медицинской помощью.

Ведущими направлениями таких программ определены: (1) обеспечение гарантированных объемов и повышение качества медицинской помощи; (2) развитие высокоспециализированных видов медицинской помощи; (3) оптимизация существующих и внедрение новых организационно-хозяйственных форм

деятельности медицинских организаций в условиях бюджетно-страхового финансирования отрасли и формирование рынка медицинских услуг с участием негосударственных медицинских учреждений.

В связи с программой модернизации здравоохранения РФ, которая осуществляется в настоящее время, остро стоит вопрос о модернизации финансового механизма системы здравоохранения в России. Одной из целей «Концепции развития здравоохранения в Российской Федерации до 2020 года» является превышение финансирования здравоохранения к 2020 году 5% от ВВП и обеспечение населения бесплатной, гарантированной государством, качественной медицинской помощью. В комплексе российских социально-экономических реформ важное место занимает развитие страховой медицины, переход к которой определен спецификой рыночных отношений в здравоохранении и развитием в России сектора платных услуг.

В настоящее время не предполагается увеличение финансирования, направленного на сферу здравоохранения. Планируется сокращение финансирования здравоохранения путем разделения и перевода медицинских государственных учреждений в статус бюджетных, казенных и автономных. Также расширяется спектр предоставляемых платных услуг, входящих в пакет обязательного медицинского образования, когда любой гражданин РФ сможет получить любую медицинскую услугу, оказываемую медицинским учреждением, платно при желании. Однако, небольшой перечень услуг по медицинскому страхованию останется.

Также государство планирует снять с себя субсидиарную ответственность за деятельность медицинских учреждений, то есть оно не будет нести ответственность за качество оказываемых медицинских услуг. Ответственность будет нести непосредственно медицинское учреждение.

В связи с глобальной реформой системы здравоохранения России сегодня очень важна работа фондов обязательного медицинского страхования. В условиях, когда существует много источников финансирования отрасли здравоохранения, нужны механизмы гибкого перераспределения финансовых ресурсов. Это обеспечит целостность страны, уравняет права граждан на доступное и качественное медицинское обслуживание, независимо от того, в каком регионе они проживают.

Система обязательного медицинского страхования должна объединять функции и механизмы здравоохранения, и быть способной решать задачи по формированию определенных условий функционирования отрасли, таких как:

- сбалансированность территориальной программы оказания населению бесплатной медицинской помощи по стоимости и расходным обязательствам;
- одноканальное финансирование медицинских организаций в системе ОМС;
- персонифицированный учет населения на уровне фондодержателей в соответствии с базой данных застрахованных;
- автономизация амбулаторно-поликлинического звена (разделение поликлиник и стационаров на разные организационные типы юридических лиц).

Сейчас ОМС в России не является финансово устойчивой и провоцирует не самые лучшие модели поведения своих участников. Система ОМС по-прежнему неспособна управлять рисками финансирования медицинской помощи, страховщики не формируют и не инвестируют резервы, тариф определяется не риском наступления страховых случаев и прогнозом выплат, а потребностями в финансировании деятельности лечебно-профилактических учреждений и бесконтрольно растущими медицинскими обязательствами государства перед населением. Система ОМС не сбалансирована, нет четкого разделения платной медицинской помощи от бесплатной. Когда система ОМС будет упорядочена, страховщики становятся активными элементами этой системы и начинают управлять рисками в этой системе.

REFORM OF THE FINANCIAL MECHANISM OF THE HEALTH SYSTEM IN RUSSIA

Meschinskaya Y.V.
NOU VPO “Taganrog Institute for Management and Economics”

Abstract: multi-channel model of the financial mechanism in the health system for many years demonstrates the inefficiency expressed in insufficient "free" health care services and their quality is not good. Reforming the financial mechanism in this field must Bat aimed at streamlining cash flows in this industry and to increase the responsibility of health care institutions for the quality of its activities.

Keywords: health care system, health financing mechanism, mandatory health insurance.

УДК 657.1

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНЧЕСКОГО АНАЛИЗА ПРОИЗВОДСТВА И ПРОДАЖ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

Юрченко Ю.В., Кобец В.М.
научный руководитель - Пошелюк Л.А.
ФГБОУ ВПО «Донской Государственный Аграрный Университет»

*Аннотация**:** в данной статье рассматривается теоретические аспекты стратегического управленческого анализа объёма производства и продаж сельскохозяйственной продукции. В настоящее время механизм функционирования экономических субъектов в условиях неопределенности и риска является основой для выбора и реализации управленческих решений, адекватных условиям и требованиям бизнес – среды. Этому виду анализа принадлежит важнейшая роль в диагностике кризисных тенденций и разработке антикризисных мероприятий, в предупреждении несостоятельности (банкротства) и обеспечении стратегической устойчивости бизнеса.*

*Ключевые слова**:** стратегический управленческий анализ, бизнес – среда, стратегия, стратегическое управление.*

В современных условиях хозяйствования при нестабильной конъюнктуре рынка возникает необходимость прогнозирования нескольких направлений развития бизнес - деятельности сельскохозяйственных организаций.

Сельскохозяйственное производство является системообразующей сферой экономики России. Обострение конкурентной борьбы в условиях рыночной экономики с особой остротой поставила вопрос рентабельности сельскохозяйственного производства [1].

Стратегический управленческий анализ производства и продаж сельскохозяйственной продукции в первую очередь зависит от хозяйственной конъюнктуры рынка, которая включат в себя: производственный потенциал и его элементы, рынок, его емкость и структуру, организационную структуру, соотношение спроса и предложения на рынке, коммерческие условия реализации сельскохозяйственной продукции. Именно стратегическое направление развития анализа актуально в современных рыночных отношениях, поскольку при исследовании данных направлений в основном приходится опираться на зарубежную научную литературу, так как отечественные разработки ориентированы на теоретические выкладки и некоторые практические разработки, имеющие общую направленность, а не конкретное методическое и практическое применение в отраслевом аспекте.

Стратегический управленческий анализ выявляет структуру целей и задач, стоящих перед организацией. Результаты стратегического анализа оказывают серьезное воздействие на будущее положение организации.

В основе стратегического управленческого анализа производства и продаж для сельскохозяйственных организаций лежит анализ текущей деятельности предприятия, а главная проблема связана с тем, как оценить эффективность этой деятельности, прежде всего с точки зрения обеспечения будущей долгосрочной прибыли.

Стратегия – это долгосрочное всестороннее обоснованное и количественно определенное направление развития организации, касающееся сферы, средств и формы ее деятельности, системы взаимоотношений внутри организации, а также позиции организации в окружающей среде, приводящее организацию к ее целям [2].

Разработка стратегии развития позволяет не только определить ориентиры самого развития, но и достигнуть понимания общности задач работниками различных служб предприятия, устранить ограничения на взаимодействие между ними, особенно по вопросам решения ключевых проблем, стимулировать информационный обмен между структурными подразделениями предприятия [3].

Стратегическое управление представляет собой установление целевых параметров состояния организации в долгосрочной перспективе и обеспечении реализации эффективных стратегических и оперативно-тактических решений, направленных на достижение стратегических целей.

При стратегическом управленческом анализе сельскохозяйственные организации вынуждены постоянно изменять позиционирование, создавать основу для конкуренции и понимать воздействие условий внешней среды на предприятии [4].

В настоящее время актуальность того, что действительно необходимо проводить управленческий стратегический анализ состоит в том, что он позволяет проанализировать внутренние и внешние факторы, необходимые для разработки целей и стратегии, что позволит установить, в каком состоянии находится предприятие в конкретный момент времени. Кроме того, анализ должен дать уверенность в том, что поставленные перед сельскохозяйственной организацией стратегические цели являются ясными и реалистичными.

В современных условиях возрос интерес к управленческому анализу. Этот термин все чаще стал использоваться в специальной литературе. Изучению управленческого анализа уделяют внимание такие отечественные экономисты, как М.А. Вахрушина, С.А. Бороненкова, О.Н. Волкова и др.

В целом экономический анализ определяется как комплексный анализ внутренних ресурсов и внешних возможностей предприятия, направленный на оценку текущего состояния бизнеса, его сильных и слабых сторон, выявление стратегических проблем.

Стратегический (перспективный) анализ является одним из видов управленческого анализа. Многие авторы по-разному трактуют определение стратегического анализа.

Для успешной деятельности следует выбирать стратегию роста производства за счет расширения ассортимента, сочетания старой и новой продукции. Вложение средств в исследования и разработки, увеличивающие производственный потенциал позволят достичь высоких темпов роста предприятия. Иначе непродолжительный рост сменится спадом производства и предприятие будет вынуждено уйти с рынка [5].

Управленческий анализ производства продукции занимает центральное место в развитии бизнес - деятельности каждой сельскохозяйственной организации. Поэтому стратегический управленческий анализ необходим для проведения анализа производства и продажи продукции.

На практике следует проводить управленческий анализ объёма производства и продаж сельскохозяйственной продукции, основой которого будет являться разработанный в текущем бизнес-процессе стратегический план производства, а также принятие к исполнению производственной программы выпуска готовой продукции.

Управленческий анализ производства можно разбить на три этапа:

На первом этапе необходимо проводить объемный анализ, который рассматривает распределение производственной программы по кварталам и месяцам для каждого цеха, сопоставление ресурсов, имеющихся в наличии и минимально необходимые для выполнения плана, так же необходимо предусмотреть мероприятия, обеспечивающие отсутствие недостатка в ресурсах.

Второй этап характеризуется календарным анализом производства. На данном этапе необходима детализация и дифференциация выпуска сельскохозяйственной продукции по срокам, составление подробного календарного анализа производства продукции по всем стадиям технологического процесса.

На третьем этапе необходимо окончательно уточнить и организовать выполнение производственных заданий, разработать оперативные мероприятия по

регулированию работ между рабочими местами, обеспечить рабочие места необходимыми материальными ресурсами; внести корректировки в графики работ, в случае отклонений от плана выпуска продукции – проведение мер для восстановления запланированного выпуска.

Таким образом, для того чтобы установить в каком состоянии находится предприятие на данный момент времени необходимо проводить стратегический управленческий анализ, так как он позволяет проанализировать внутренние и внешние факторы, необходимые для разработки целей и стратегии. В свою очередь стратегический управленческий анализ производства и продаж продукции позволяет выбрать стратегию роста производства за счет расширения ассортимента, сочетания старой и новой продукции, вложения средств в исследования и разработки, что позволит увеличить производственный потенциал организации и достичь высоких темпов роста предприятия.

Список литературы

1. Зенкина И.В. Развитие методологии стратегического анализа хозяйственной деятельности коммерческих организаций: монография / И.В. Зенкина – М.: ФГБОУ ВПО «РЭУ им. Г.В. Плеханова», 2013 – 216 с.

2. Парушина Н.В. Теория и практика анализа финансовой отчетности организации [Текст]: Учебное пособие // Н.В. Парушина – М.: Форум, 2010 – 432 с.

3. Сюлина С.П. Стратегический и оперативный анализ как составляющие управленческого анализа производства и продаж промышленной продукции [Электронный ресурс] / С. П. Сюлина – Режим доступа: cyberleninka.ru

4. Удалова З.В.Формирование методики стратегического управленческого анализа для сельскохозяйственных организаций [Текст] З.В Удалова, Л.А. Пошелюк Бухучет в сельском хозяйстве. 2014. № 5. С. 73-84.

5. Удалова, З.В. Анализ основных показателей состояния отрасли птицеводства [Текст] / З.В. Удалова, М.А. Кубарь // Новая модель экономического роста: научно-теоретические проблемы и механизм реализации материалы Международной научно-практической конференции, пос. Персиановский, 2014, С.187-192

THEORETICAL ASPECTS OF STRATEGIC MANAGEMENT ANALYSIS PRODUCTION AND SALE OF AGRICULTURAL PRODUCTS

Yurchenko Y.V., Kobetz V.M.
research supervisor – Poshelyuck L.A.
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: strategic management analysis of the functioning of economic entities in conditions of uncertainty and risk is the basis for the selection and implementation of management decisions, adequate conditions and requirements of the business - environment. This type of analysis has a critical role in the diagnosis of crisis tendencies and the development of anti-crisis measures in the prevention of insolvency (bankruptcy) and ensuring strategic stability of the business.

Keywords: strategic management analysis, business - the environment, strategy, strategic management.

УДК 34:657.26

НОРМАТИВНО – ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Агеева Е.Н., Юрченко Ю.В.
научный руководитель - Брик А.Д.
ФГБОУ ВПО «Донской Государственный Аграрный Университет»

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы нормативного регулирования бухгалтерского учета и финансовой отчетности. Представлена система нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета.

Ключевые слова: правовое регулирование, бухгалтерский учет, норма, система регулирования бухгалтерского учета.

Нормативное регулирование бухгалтерского учета и формирования бухгалтерской (финансовой) отчетности как одна из основополагающих сторон деятельности организации является важнейшей задачей финансовых властей. Бухгалтерский учет должен быть предметом тщательного и постоянного внимания, а также своевременного регулирования со стороны государства.

Считаем абсолютно правильным мнение Кулешовой М.Н. о том, что согласно степени обоснованности и своевременности реакции государства на изменение реалий экономической жизни, разработки при этом новых и корректировки существующих норм в области бухгалтерского учета и отчетности, зависит качество финансовой отчетности в целом, а, следовательно, и экономическая эффективность принимаемых управленческих решений [1].

Нормативное регулирование бухгалтерского учета представляет собой установление государственными, надзорными органами общеобязательных правил (норм) ведения бухгалтерского учета и составление бухгалтерской отчетности [2].

Рассматриваемая тема весьма актуальна, так как ведение бухгалтерского учета в России осуществляется в соответствии с различными нормативными документами, имеющими разный статус. Одни из них обязательны к применению, другие носят рекомендательный характер. Поэтому необходимо знать законы, содержания нормативных документов, которые регулируют бухгалтерский учет, от этого зависит достоверность бухгалтерской отчетности и, соответственно, успех самого предприятия. В связи с этим вызывает интерес рассмотрение современного состояния и перспектив развития нормативного регулирования бухгалтерского учета и отчетности в Российской Федерации.

Период проведения реформы системы нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета в России длится уже более 15 лет. В течение этого времени были произведены значительные преобразования, отечественный бухгалтерский учет существенно изменился и перешел на новый уровень развития. При этом процесс реформирования бухгалтерского учета пока не завершен. Например, с 01.01.2013 вступил в силу Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете».

В соответствии со ст. 4 Федерального закона № 402-ФЗ законодательство РФ о бухгалтерском учете состоит из указанного Федерального закона, других федеральных законов и принятых в соответствии с ними нормативных правовых актов [3]. Регламентирующие бухгалтерский учет правовые нормы содержатся в различных нормативных правовых актах, каждый акт действует во взаимной связи с другими нормативными правовыми актами и не может противоречить нормативным правовым актам вышестоящего правотворческого органа [4].

Совокупность нормативно-правовых актов, образующая 4-х уровневую систему регулирования бухгалтерского учета в РФ, представлена в таблице 1.

Таблица 1 - Система нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета и отчетности в РФ [5].

Уровни нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета в Российской Федерации	
I уровень - Законодательный	Законодательные акты, Указы Президента, Постановления Правительства РФ
II уровень - Отраслевые стандарты	Положения по бухгалтерскому учету министерств и ведомств
III уровень - Рекомендации в области бухгалтерского учета	Методические рекомендации (указания), инструкции по отраслям и ведомствам
IV уровень - Стандарты экономического субъекта	Организационно-распорядительные документы и приказы руководства предприятия

Первый уровень – законодательный, отображённый федеральными законами, указами Президента Российской Федерации, постановлениями Правительства Российской Федерации, которые устанавливают единые правовые и методологические нормы организации и ведения бухгалтерского учета в России. Нормы, содержащиеся в других федеральных законах и которые затрагивают вопросы бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности должны соответствовать Федеральному закону «О бухгалтерском учете» № 402 – ФЗ.

Второй уровень – положения по бухгалтерскому учету (Российские стандарты), которые утверждаются федеральными органами исполнительной власти, Правительством Российской Федерации. В настоящее время известно 24 Положения по бухгалтерскому учету.

Третий уровень – рекомендации в области бухгалтерского учета. Данный уровень представлен методическими рекомендациями, инструкциями и аналогичными документами. Указанные нормативные документы подготавливаются и утверждаются федеральными органами, министерствами, другими органами исполнительной власти, профессиональным объединением бухгалтеров на основе и в развитие документов первого и второго уровней. К данному уровню также относится План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и инструкция по его применению. (Утвержденные приказом Министерства Финансов Российской Федерации от 31 октября 2000 года № 94 – н., с последующими дополнениями и изменениями).

Четвертый уровень – Стандарты экономического субъекта. Этот уровень представлен документами по организации и ведению бухгалтерского учета по отдельным видам имущества, хозяйственным операциям и обязательствам, яв-

ляющимся обязательными для конкретных организаций. Данный перечень представляет собой рабочие документы организаций, предназначенные для внутреннего пользования, которые утверждаются руководителем организации в рамках принятой Учетной политики. Указанные документы, их статус и содержание, принципы взаимодействия и построения между собой, а также порядок утверждения и подготовки выбираются руководством организации [6].

В целом нормативное регулирование бухгалтерского учета позволяет однозначно трактовать учетную информацию и определять ответственность за нарушения, допущенные при ведении бухгалтерского учета и формировании бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Правовое регулирование бухгалтерского учета осуществляется путем принятия правовых актов, имеющих форму ненормативных и нормативных документов. Нормативные правовые акты представляют собой официальные письменные документы, которые принимаются уполномоченным органом, которые в свою очередь устанавливают, изменяют или отменяют нормы права [7].

Известно, что норма права представляет собой обеспечиваемое и признаваемое государством общеобязательное правило, из которого вытекают обязанности и права участников общественных отношений, чьи действия призвано регулировать данное правило в качестве эталона поведения. Нормой права признается критерий правомерности поведения, в том числе и при ведении бухгалтерского учета и отчетности [8].

Все нормативные правовые акты в зависимости от их юридической силы находятся между собой в строгой иерархической подчиненности и делятся на законы и иные нормативные правовые акты. Последние подразделяются на акты федеральных органов исполнительной власти и акты органов государственной власти субъектов РФ.

Ответственность за нарушение законодательства Российской Федерации о бухгалтерском учете и формировании бухгалтерской (финансовой) отчетности наступает в том случае, когда имеются уклонения от ведения бухгалтерского учета в порядке, установленном законодательством РФ и нормативными актами органов, которые осуществляют регулирование бухгалтерского учета, несоблюдения сроков ее представления и публикации, и искажения бухгалтерской отчетности [9].

На основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что изменения, которые происходят в системе нормативного регулирования бухгалтерского учета и формирования бухгалтерской (финансовой) отчетности, необходимо рассматривать как очередной шаг реформирования национальной системы в соответствии с международными стандартами, что, в свою очередь, призвано способствовать устранению имеющихся на сегодняшний день недостатков и противоречий в финансово - правовом регулировании бухгалтерского учета.

Список литературы

1.. Нормативно-правовая база организации бухгалтерского учета в Российской Федерации [Электронный ресурс]: forum.mefi.ru – Дата обращения 26.02.2015

2. Нормативно-правовое регулирование бухгалтерского учета [Электронный ресурс]: www.garant.ru – Дата обращения 28.02.2015 г.

3. ФЗ «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ от 06.12.2011 г. (в ред. от 04.11.2014 г.) [Электронный ресурс]: Consultant.ru – Дата обращения 27.02.2015 г.

4. Основные нормативные акты и документы регулирующие бухгалтерский учет в Российской Федерации [Электронный ресурс]: Consultant.ru– Дата обращения 27.02.2015 г.

5. Фролова Т.А. Бухгалтерский учет – Таганрог: ТТИ ЮФУ, 2011 – 12-13 с.

6. Нормативное регулирование бухгалтерского учета в Российской Федерации [Электронный ресурс]: studopedia.net – Дата обращения 28.02.2015 г.

7. Нормативное регулирование бухгалтерского учета [Электронный ресурс]: www.garant.ru – Дата обращения 28.02.2015 г.

8. Норма права [Электронный ресурс]: ru.wikipedia.org – Дата обращения 28.02.2015 г.

9. Ответственность за нарушения законодательства о бухгалтерском учете ФЗ «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ от 06.12.2011 г. (в ред. от 04.11.2014 г.) [Электронный ресурс]: Consultant.ru – Дата обращения 27.02.2015 г.

LEGAL REGULATION OF ACCOUNTING IN THE RUSSIAN FEDERATION

Ageeva E.N., Yurchenko Y.V.
research supervisor –Brik A.D.
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: in article questions regulatory accounting and financial reporting. The system of legal regulation of accounting.

Keywords: legal regulation, accounting, norm, regulation system of accounting.

УДК 336.71

КРЕДИТОВАНИЕ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ ЗА РУБЕЖОМ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ

Звягольская А.В.
научный руководитель - Лесных Ю.Г.
ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный аграрный университет».

Аннотация: в условиях активного вхождения России в мировое хозяйство, внешние займы как источник мобилизации финансовых ресурсов, усилили свое значение. Основную роль во внешнем кредитовании занимают банки и российские предприятия. Западные финансовые ресурсы обеспечивают рост российского предпринимательства за рубежом. Статья посвящена оценке достоинств и угроз со стороны этого процесса национальным экономическим интересам России.

Ключевые слова: кредит, риски, экономическая безопасность, национальные интересы, банковская система

Зарубежное кредитование является причиной появления у страны внешнего долга перед странами кредиторами. Это явление негативно сказывается экономической безопасности России [1]. Для того чтобы понять причины его образования целесообразно рассмотреть ситуацию в целом.

Внешний долг страны продолжает расти рекордными темпами. По статистике Центробанка, к концу первого квартала 2013 года российские активы за рубежом достигли почти 1 трлн. долларов, увеличившись за год на 5,3%. Кроме того, наш совокупный внешний долг за тот же период вырос на 23,8% и вплотную приблизился к 700 млрд. долл. [2]. Баланс пока положительный, но за год сальдо сократилось почти на четверть.

Несмотря на то что растет не только внешний долг России, но и активы России за рубежом, за ростом долга скрываются гигантские сделки госкомпаний и риски для стабильности банковской системы. Например, в марте 2014 г. произошла покупка «Роснефтью» компании TNK-BP, она частично финансировалась за счет иностранного капитала. Это дало значительный вклад в прирост внешнего долга компаний.

Рост таких операций свидетельствует о том, что в самой России существует недостаток ликвидности, что в свою очередь может спровоцировать рост процентных ставок внутри страны и привести к удорожанию кредитов, а также к дальнейшему замедлению темпов роста экономики. Такое положение вещей ведет к росту просроченной задолженности у российских компаний и в дальнейшем может стать катализатором проблем в банковской сфере.

В связи с принятием санкций в отношении России ситуация изменилась. Произошли значительные изменения в банковском секторе. Это происходит из-за непосредственного запрета предоставлять кредиты пяти масштабным банкам России (Сбербанк, ВТБ, ВЭБ, Газпромбанк и Россельхозбанк), которые сконцентрировали более половины активов банковской системы РФ. В связи с этим инвесторы богатых стран избегают вложений в банковский сектор России.

В итоге, если в прошлые годы российские кредитные организации в течение квартала привлекали 5-10 млрд. дол. чистого внешнего финансирования (от прямых инвестиций, кредитов, облигаций и т.п.), то в 1 квартале 2014 эта сумма составляла 0,9 млрд. дол., а во 2 снизилась до минус 10,9 млрд. долл. [2].

Теперь рассмотрим ситуацию с российским бизнесом. А именно крупные компании, которые регулярно получали финансирование за рубежом. Ранее предприниматели РФ привлекали внешних средств на 10-15 млрд. дол. ежеквартально. Львиная доля этой суммы поступала в виде прямых иностранных инвестиций (ПИИ), которые вместе с новыми технологиями и методами управления становились основой экономического роста России. Сейчас суммы значительно уменьшились. В 1 квартале 2014 российские компании привлекли 8,4 млрд. дол. чистого иностранного финансирования (объем ПИИ составил 9,8 млрд. дол.), во 2 - вообще лишь 4,3 млрд. дол. (7,3 млрд. дол. соответственно),

что на 58% меньше, чем в прошлом году. Многие нерезиденты замораживают инвестиционные проекты в России, урезая их финансирование.

С остановкой внешних капиталовложений российская экономика потеряет не только те ограниченные порции импортируемых новейших технологий, которые давали ей возможность двигаться вперед. Она останется без реального фактора роста. Статистика это подтверждает: валовое накопление капитала (инвестиции) в 1 квартале в реальном измерении потеряли 15%, накопления основного капитала - 7%. Во втором, пожалуй, динамика капиталовложений только ухудшится. А, как известно из теории, падение инвестиций является непосредственной причиной уменьшения занятости населения и экономического регресса [3].

За границей кредиты, как правило, стоят значительно дешевле, чем в России. В среднем, ставки за рубежом не превышают 5–6 %. Стоимость кредитов во французских банках составляет около 3 %. Чаще всего банки кредитуют на 10–15 лет со ставкой 6–6,5 %. В штате Флорида Bank of America выдает кредиты на срок до 30 лет со ставкой 6 % [4].

Итак, на основе вышесказанного можно выделить плюсы и минусы кредитования российских компаний за рубежом.

Для начала рассмотрим плюсы:

– Более упрощенная процедура получения кредита в отличии от российских банков.

– Помощь в развитии крупных российских корпорации путем их инвестирования из-за рубежа.

– Развитие новых технологий и методов управления для успешного развития экономики в целом.

– Кредитование российских банков для более эффективного их функционирования

Минусы:

– Увеличение внешнего долга страны, что отрицательно влияет на развитие экономики страны.

– При ипотечном кредитовании риск лишения собственности за невыплату кредита.

– Запрет на въезд в страны шенгенской зоны при невыплате ипотеки за рубежом.

– Негативное влияние зарубежной финансовой активности граждан для российской экономики (взяв кредит за рубежом российский гражданин по сути инвестирует в экономику иностранного государства).

Список литературы

1. Рыкова И.Н., Лесных Ю.Г. Обеспечение безопасности финансовой системы России в условиях трансформации энергетического рынк // Финансовый журнал. Научно-исследовательский финансовый институт. – 2 (16) июнь-июль 2013. – С. 45-54

2. ЦБ РФ. Платежный баланс и внешний долг Российской Федерации. Январь-сентябрь 2014 года. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.cbr.ru/statistics/credit_statistics/bp.pdf

3. Росстат: Приток прямых иностранных инвестиций 2011-2013 гг. [Электронный ресур]. Режим доступа: http://www.gks.ru/

4. Электронный ресурс: «Информационно-аналитический портал IRN.RU»

CREDITING OF THE RUSSIAN COMPANIES ABROAD: PLUSES AND MINUSES

Zvyagolskaya A.V.
research supervisor – Lesnih U.G.
FGBOY VPO "Kuban State Agrarian University"

Abstract: in the conditions of active entry of Russia into the world economy, external loans as a source of mobilization of financial resources, increased the value. The main role in external crediting is occupied by banks and the Russian enterprises. The western financial resources provide growth of the Russian business abroad. Article is devoted to an assessment of advantages and threats from this process to national economic interests of Russia.

Keywords: credit, risks, economic security, national interests, banking system

УДК 336.74

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОЛИТИКИ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА РФ В УСЛОВИЯХ РЕЖИМА САНКЦИЙ

Подорога В. А.
научный руководитель - Шейхова М. С.
ФГОБОУ ВПО Донской государственный аграрный университет

Аннотация: в статье представлены основные направления формирования политики ЦБ РФ в условиях санкционного режима. Особое внимание, при этом, уделяется мерам поддержания финансового сектора.

Ключевые слова: санкции, финансовые институты, ставка рефинансирования, Банк России, финансовый рынок, девальвация, инфляция, беззалоговые кредиты.

В настоящий момент наблюдается нестабильность как в банковском секторе, так и во всей стране в целом, в связи с введением западными странами различных санкций. Для благоприятного преодоления финансового кризиса Центральный Банк РФ разрабатывает различные механизмы для дальнейшего налаживания ситуации в стране.

В июле США и Евросоюз ввели санкции против ряда крупнейших российских финансовых институтов, позже эти ограничения были расширены. Американским и европейским инвесторам запрещается выдавать новые кредиты Сбербанку, ВТБ, Газпромбанку, Россельхозбанку и Внешэкономбанку на срок

более 30 дней, а также покупать их акции и бонды из новых выпусков со сроком обращения более 30 дней.

Влияние санкций Запада, который не признал соединение Москвой Крыма, глава Центрального Банка России Эльвира Набиуллина считает в реакции населения и бизнеса, переводившего сбережения в валюту, что повысило инфляционные риски, и ограничении доступа на внешние рынки заимствования. Как комментирует глава Центрального Банка РФ, что Банк России располагает необходимым инструментом для смягчения последствий санкций. В целом, финансовая система готова к рисковым ситуациям закрытия внешних рынков. Несмотря на некоторый дефицит обеспечения у банков, Центральный Банк России в состоянии удовлетворить возрастающие потребности в рефинансировании без запуска беззалоговых кредитов. [2]

Совсем недавно Банк России 16.12.2014г. повысил ключевую ставку от 10,5% до 17% годовых. Данное решение обусловлено необходимостью ограничить существенно возросшие в последнее время девальвационные и инфляционные риски. При этом, по словам Эльвиры Набиуллиной, повышение ключевой ставки не будет ограничением для развития российских инвестиционных проектов, что приведёт к повышению ставок по депозитам в банках.

Как считают многие экономисты и представители бизнеса, что своими действиями Банк России парализует кредитование, и тем самым, парализует функционирование реального сектора экономики.

Для реального сектора экономики повышение ключевой ставки Центрального Банка, безусловно, является негативным, это фактически блокировка кредитования предприятий. В итоге ситуация развивается негативным образом, не отсекается спекулятивный интерес, а также блокируется кредитование реального сектора экономики.

Как заметила Эльвира Набиуллина, что рост ключевой ставки – это рост ставок по депозитам в банках. Но любое удорожание пассивов оборачивается удорожание активов – это значит, что кредиты для нефинансового сектора будут значительно дороже. В следствие этого кредитов будут брать меньше, чем в предыдущие годы. [1]

Центральный Банк в настоящее время фондирует примерно 14% валюты баланса банковской системы. Суммарный объём предоставляемой ликвидности приблизился почти к 8 трлн.рублей. Безусловно, это существенная цифра, что скажется на повышении ставки, в первую очередь, на стоимости депозитов, и во вторую очередь – на росте ставок по кредитам.

Политика Банка России также направлена на увеличение иностранных инвестиций. Инвестиции очень чувствительны к факторам неопределённости. Рост рисков, прежде всего, ведёт к тому, что предприятия откладывают принятие инвестиционных решений. Следовательно, политика Центрального Банка РФ по стабилизации ситуаций на рынках, включая и меры процентной политики, а также расширению операций рефинансирования, направлена, в том числе и на скорейшее создание условий для возобновления инвестиций. Как ранее было отмечено, что в ближайшее время (1-1,5 года) деньги в России будут только дорожать. В случае сохранения инфляционных рисков на высоком

уровне Банка России продолжить повышение ключевой процентной ставки. Данное высказывание означает, что Банк России продолжит пагубную политику борьбы с независящей от него инфляцией ценой удушения экономики и подавления инвестиционной активности.

Далее рассмотрим меры Банка России по поддержанию устойчивости российского финансового сектора:

1. Банк России введёт временный мораторий на признание отрицательной переоценки по портфелям ценных бумаг кредитных организаций и некредитных финансовых учреждений, что позволит снизить чувствительность участников рынка к рыночному риску;

2. Усовершенствует механизм предоставления кредитным организациям средств в иностранной валюте. В рамках механизма валютного РЕПО планируется проведение дополнительных аукционов на разные сроки в случае необходимости.

3. Банк России рассматривает центрального контрагента на Московской Бирже как важный институт централизованного распределения ликвидности среди всех участников финансового рынка – как кредитных, так и некредитных финансовых организаций;

4. В целях расширения возможностей управления процентными рисками Банк России планирует:

— временно (до 01.07.2015г.) не применять ограничение полной стоимости потребительского кредита при заключении кредитными и микрофинансовыми организациями, кредитными кооперативами и ломбардами договоров потребительского кредита;

— увеличить диапазон стандартного рыночного отклонения процентных ставок по вкладам населения в банках от расчётной средней рыночной максимальной процентной ставке до 3,5 % (вместо 2% на данный момент).

5. Для расширения возможностей управления кредитными рисками Банк России намерен:

— предоставить кредитным организациям возможность не ухудшить оценку качества обслуживания долга вне зависимости от оценки финансового положения заёмщика по ссудам, реструктурированным, вне зависимости от изменения срока погашения ссуды, размера процентной ставки;

— предоставить кредитным компаниям возможность принимать решение о неухудшении оценки финансового положения заёмщика для целей формирования резервов под потери, если изменения финансового положения обусловлены действием введённых отдельными зарубежными государствами ограничительных экономических и политических мер;

— увеличить срок, в течение которого кредитная организация вправе не увеличивать размер фактически сформированного резерва по ссудам заёмщика, финансовое положение, и качество обслуживания долга, и качество обеспечения по ссудам которых ухудшилось вследствие возникновение чрезвычайной ситуации, с 1 года до 2 лет.

— увеличить срок, в течение которого кредитная организация может не формировать резервов на возможные потери по кредитам на реализацию инвестиционных проектов, сохранив при этом иные существующие минимальные требования к размеру резерва, установленные в зависимости от количества лет, отсутствия платежей по инвестиционным кредитам либо поступающих в незначительных размерах;

— отменить повышенный коэффициент риска в отношении ссуд, предоставленных лизинговым и факторинговым компаниям – участникам банковской группы, в состав которой входит банк-кредитор;

— ввести пониженный коэффициент взвешивания по риску для номинированных в рублях кредитов российским экспортёрам при наличии договора страхования экспортного страховое агентство России.

6. В целях поддержания устойчивости банковского сектора в условиях возросших процентных и кредитных рисков на фоне замедления российской экономики Банка России и Правительства РФ готовят меры по докапитализации кредитных организаций в 2015 году.[3]

Все вышеперечисленные меры помогут поддержать нестабильный финансовый сектор в России. Западные санкции позволили банкам избежать одного из самых серьёзных ужесточений в регулировании за последние годы. С 1 января и ещё целый год Банк России не будет ужесточать оценку связанности заёмщиком между собой и с банком. Такую поправку одобрил профильный комитет Госдумы. Причины предновогодних послаблений – антисанкционная поддержка российских компаний и банков в условиях необходимости рефинансировать зарубежные долги в России.

Вопрос об отсрочке вступающих в силу с нового года поправок в закон «О Центральном Банке», которые были радикально ужесточить контроль за операциями банков с группами связанных между собой заёмщиков, а также за операциями лиц, связанных с самими банкирами.

Список литературы

1. Указание Банка России от 10 августа 2012 г. № 2860-У “О внесении изменений в Положение Банка России от 26 марта 2004 года № 254-П "О порядке формирования кредитными организациями резервов на возможные потери по ссудам» - http://garant.ru

2. Интервью Председателя Банка России Э.С. Набиуллиной информационному агентству «Рейтер» 26 мая 2014 года Банк России - http://cbr.ru

3. Дудин М., Лясников Н. Мировые санкции и Россия: приоритеты и экономическая безопасность. // Экономическая политика. 2014. - №6, с. 114-125.

THE MAIN DIRECTIONS OF POLICY OF THE CENTRAL BANK RUSSIAN FEDERATION IN THE CONDITIONS OF THE MODE OF SANCTIONS

Podoroga V. A.
research supervisor –Sheykhova M. S.
FGBOU VPO Don state agricultural university

Abstract: the main directions of formation of policy of the Central Bank of the Russian Federation in the conditions of the sanctions mode are presented in article. The special attention, thus, is paid to measures of maintenance of financial sector.

Keywords: sanctions, financial institutions, refinancing rate, Bank of Russia, financial market, devaluation, inflation, unsecured credits.

УДК 631.4

ПОНЯТИЕ БИОЛОГИЧЕСКИХ АКТИВОВ В РОССИЙСКОМ И МЕЖДУНАРОДНОМ УЧЕТЕ

Агеева Е.Н.
научный руководитель - Бортникова И.М.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: в статье производится сравнение понятий «биологические активы» в российской системе бухгалтерского учета и международных стандартах финансовой отчетности.

*Ключевые слова**:** биологические активы, международные и российские стандарты, положения по бухгалтерскому учету.*

Несмотря на мировой финансовый кризис и нестабильную геополитическую обстановку, санкции и продуктовое эмбарго, приближение российского бухгалтерского учета и учета к требованиям международных стандартов считается актуальным вопросом. В соответствии с этим мы разберем понятие «биологический актив», которое на данный момент не применяется в российской учетной практике, но активно используется в международных стандартах. Сравним понятие «биологические активы» в российском законодательстве и международных стандартах.

В Российской федерации для учета биологических активов используются Положение по бухгалтерскому учету 6/01 «Учет основных средств» и Положение по бухгалтерскому учету 5/01 «Учет материально-производственных запасов». Эти положения считаются межотраслевыми, но они не обеспечивают четкий порядок учета операций с биологическими активами во всех аспектах.

При реформировании методики ведения бухгалтерского учета в Российской Федерации предполагается ее трансформация, на основе положенных принципов Международных стандартах финансовой отчетности. МСФО 41 рассматривает следующее определение биологического актива: биологический актив представляет собой растения и животные, которые контролируются компанией в результате прошлых событий. Данный стандарт используется для учета биологического актива и сельскохозяйственной продукции, а именно продукции, которая получена от биологических активов на момент ее сбора. Таким образом, биологическим активом считается животное или растение [1].

Под потребляемыми биологическими активами понимают активы, собирающиеся в виде сельскохозяйственной продукции или которые продаются в виде биологических активов. Плодоносящими биологическими активами считаются

все прочие биологические активы, которые не являются потребляемыми (крупный рогатый скот молочного направления, многолетние насаждения и др.) [2].

Биологические активы могут делиться на зрелые и незрелые. Зрелыми биологическими активами считаются активы, которые либо достигли параметров, которые позволяют приступить к сбору продукции, либо обеспечивающие сбор продукции на регулярной основе.

Биологические активы представляют собой животные и растения, которые используются в сельскохозяйственной деятельности, а именно выращиваемые на продажу, замену или для увеличения их численности с целью получения сельскохозяйственной продукции в настоящем и будущем. Биологические активы могут многократно или, наоборот, только разово, использоваться для сбора сельскохозяйственной продукции [3].

В Российской Федерации на сегодняшний день разработан проект ПБУ «Учет биологических активов и сельскохозяйственной продукции», ключевой материал которого взят из МСФО 41«Сельское хозяйство». Однако данный проект еще не вступил в силу. Проект Положения бухгалтерского учета «Учет биологических активов и сельскохозяйственной продукции», также как и МСФО 41 «Сельское хозяйство», призван систематизировать учет в сельском хозяйстве, сделать информацию, предоставляемую в отчетности, более понятной для пользователя [4].

В настоящее время в российских стандартах бухгалтерского учета отсутствует понятие «биологические активы». Данное понятие биологических активов, довольно часто встречается в трудах российских ученых, которые занимаются вопросами бухгалтерского учета в организациях АПК, а также сближения международной и отечественной практик бухгалтерского учета.

Агошкова Н.Н. в своих трудах приводит следующее определение биологических активов: «Биологический актив - это животное или растение, которое в процессе биотрансформации способно давать сельскохозяйственную продукцию или дополнительные биологические активы и тем самым приносить экономические выгоды организации» [5].

Солодовник А.И., Проняева Л.И., Кружкова И.И. приводят следующее определение биологического актива: «…к биологическим активам относятся животные и растения, которые используются в сельскохозяйственной деятельности» [6].

Артур Берёза в своей статье приводит следующее определение биологических активов. Биологический актив представляет собой животных (взрослый племенной и продуктивный скот, животные на выращивании и откорме, кролики, птица, пчелы и т.п.) или растения (многолетние культуры и однолетние, деревья в лесоводстве, многолетние насаждения и т.д.), которые в процессе биологических преобразований (биологического роста) могут давать сельхозпродукцию (шерсть, прирост живой массы, молоко, навоз, плоды, яйца, ягоды и т. п.) и/или дополнительные биологические активы (телята, ягнята, поросята, черенки, саженцы, и т. д.), а также каким - либо иным способом приносить экономическую выгоду организации [7].

На основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что организациям, которые имеют биологические активы на своем балансе, необходимо

при решении вопроса о порядке учета биологических активов и сейчас, и в будущем - пока не появятся соответствующие национальные стандарты - обращать внимание на требования МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство». Соответственно, применение на практике зарубежной методики учета даст возможность: обеспечивать сопоставимость данных бухгалтерской (финансовой) отчетности для потенциального участия в интернациональных экономических проектах; создавать достоверную финансовую информацию; отстаивать интересы производителей аграрной продукции на более высоком уровне; повышать доверие государственных органов, иностранных контрагентов к российским предприятиям; более результативно управлять финансово-хозяйственной деятельностью организаций.

Список литературы

1. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 41 «Сельское хозяйство» [Электронный ресурс]: http://base.garant.ru/70108111/ - Дата обращения 28.02.2015.

2. Акашева В. В. Основные направления реформирования методики учета биологических активов в РФ на основе МСФО / В. В. Акашева, Н. В. Левушкина // Молодой ученый. - 2014. - №1. - С. 319-322.

3. Ситдикова Л. Ф. Классификация биологических активов и условия их признания при принятии к бухгалтерскому учету / Л. Ф. Ситдикова // Вестник Казанского государственного аграрного университета. - 2012. - № 4 (26). - С. 51-56.

4. Терехов А. М. Биологические активы сельскохозяйственного предприятия и их классификация / А. М. Терехов // Вестник Мичуринского государственного аграрного университета. - 2012. - № 2. - С. 170-172;

5. Агошкова Н.Н. Совершенствование воспроизводства внеоборотных биологических активов в сельском хозяйстве // Международный бухгалтерский учет. - 2013. - №15.

6. Кружкова И.И., Проняева Л.И., Солодовник А.И. Биологические активы: экономическая интерпретация, оценка, проблемы отражения в отчетности // Международный бухгалтерский учет. - 2013. - №8.

7.Артур Берёза «Активы любят счет» [Электронный ресурс]: http://agrobiznes.eskirf.ru/page/2119 - Дата обращения 1.03.2015.

THE CONCEPTS OF BIOLOGICAL ACTIVES IN THE RUSSIAN AND INTERNATIONAL ACCOUNTING

Ageeva E.N.
research supervisor – Bortnikova I.M.
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: in the article is produced a comparison the concepts of «biological actives» in the Russian system of accounting and international financial reporting standards.

Keywords: biological actives, international and Russian standards, regulation on accounting.

УДК 657.633.5

МЕТОДИКА ОЦЕНКИ СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ В ОРГАНИЗАЦИИ

Андропова И.Н.
научный руководитель - Мирошниченко Т.А.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы оценки системы внутреннего в организации, рассмотрены способы оценки внутреннего контроля, обозначенные Минфином РФ, приведена примерная методика оценки системы внутреннего контроля.

Ключевые слова: система внутреннего контроля, оценка внутреннего контроля, методы оценки внутреннего контроля.

Создание упорядоченной системы внутреннего контроля (СВК) на сегодняшний день является обязательством всех хозяйствующих субъектов. Структурированные и эффективно функционирующие СВК действуют уже в кредитных организациях и крупных компаниях. Вместе с тем средние и малые предприятия зачастую еще смутно представляют, как же организовать внутренний контроль. В этой связи актуальными остаются вопросы создания СВК в целом и оценки внутреннего контроля в частности.

Вопросы оценки СВК внешними аудиторами рассматриваются в Международном стандарте аудита (МСА) 315 (ISA) «Понимание бизнеса предприятия, его среды и оценка риска существенного искажения» и МСА (ISA) 330 «Аудиторские процедуры, выполненные в ответ на оцененные риски». Данные стандарты предполагают анализ уровня качества СВК хозяйствующего субъекта в плане возникновения риска составления недостоверной финансовой отчетности, связанного с недобросовестностью и (или) некомпетентностью персонала.

Российским аналогом международного стандарта МСА (ISA) 315 является Правило (стандарт) аудиторской деятельности № 8 «Понимание деятельности аудируемого лица, среды, в которой она осуществляется, и оценка рисков существенного искажения аудируемой финансовой (бухгалтерской) отчетности». Данное правило содержит в себе требования к осмыслению функционирования аудируемой организации и сферы, в которой осуществляется это функционирование, в том числе изучение СВК. Указанный стандарт необходим для оценки качества системы внутреннего контроля, а также способности данной системы препятствовать возникновению существенных ошибок в отчетности организации [2].

В процессе оценки СВК осуществляется анализ общей организационной структуры предприятия, степени образованности сотрудников, распределения между ними полномочий и ответственности, участия в принятии важных решений собственника, анализ характерных черт работы руководящего состава, анализ кадровой политики. Проводится анализ операций по инициации и вводу хозяйственных операций, обработке данных, ведению учета, отражению в отчетности информации обо всех операциях. Анализу подлежит вся внутренняя документа-

ция организации, регламентирующая ее деятельность, а также меры, принятые руководством для сохранности имущества, формирования достоверной информации, повышения результативности деятельности организации, соблюдения законодательства и внутренних регламентов деятельности. Анализ СВК подразумевает изучение функционирования средств контроля, дополнительных мер, необходимых в изменяющихся условиях деятельности организации, оценку выполнения распоряжений руководящего состава и требований внутренних документов, а также наличия подтверждающей информации от третьих лиц [6].

Согласно письма Минфина России от 25.12.2013 № 07–04–15/57289 [1], одним из пяти элементов СВК является оценка внутреннего контроля, т. е. наряду с внешними аудиторскими проверками экономический субъект также осуществляет внутреннюю проверку. Для руководства организации основной целью оценки СВК является разработка конструктивных предложений, направленных на её совершенствование.

Даже хорошо организованную и эффективно функционирующую систему внутреннего контроля следует оценивать с точки зрения достижения поставленных целей и экономичности деятельности. Проблема заключается в том, что существующая законодательная и нормативная база не содержит достаточных положений по оценке СВК [3].

Автор Петров А.А. выделяет две составляющие оценки СВК: оценку эффективности дизайна и оценку операционной эффективности [7].

Эффективный дизайн внутреннего контроля подразумевает такой способ организации СВК, при котором достигаются основные цели осуществления внутреннего контроля на предприятии.

Внутренний контроль обладает операционной эффективностью в том случае, если он осуществляется непрерывно в полном соответствии с установленным дизайном.

Среди способов оценки эффективности дизайна и оценки операционной эффективности внутреннего контроля выделяют:

а) опрос персонала хозяйствующего субъекта. Целью проведения опроса является оценка знаний и квалификации сотрудников, а также получение сведений о фактическом порядке совершения сделок и операций и реально осуществляемых в организации мероприятий внутреннего контроля;

б) наблюдение за совершением конкретных операций и осуществлением внутреннего контроля. Этот способ позволяет определить, действительно ли в организации осуществляется внутренний контроль;

в) проверка доказательств осуществления внутреннего контроля и его результатов. Указанный способ возможен в том случае, если процесс осуществления внутреннего контроля на предприятии документируется;

г) повторное осуществление процедуры внутреннего контроля. Этот способ применяется, если все остальные мероприятия не позволили однозначно судить об эффективности СВК, например, когда внутренний контроль не документируется или осуществляется автоматизировано [7].

В основу методики оценки качества системы внутреннего контроля могут быть положены наиболее распространенные методы оценки СВК – анкетирование и те-

стирование. Для анализа СВК, по мнению авторов О.Ю. Оношко и Е.В. Худяковой, удобнее всего определить основные показатели эффективной работы СВК и далее провести тестирование на предмет их наличия в исследуемой организации. Российские исследователи выделяют следующие критерии эффективности СВК:

- своевременное выявление ошибок в деятельности хозяйствующего субъекта;
- степень снижения риска функционирования организации за счет влияния СВК при том, что значение снижения размера убытков обязательном превышает затраты на осуществление внутреннего контроля;
- количество осуществленных контрольных мероприятий;
- отсутствие повторения ранее выявленных нарушений [5].

Тесты должны содержать вопросы, учитывающие специфику деятельности организации (например, если исследуемая организация является субъектом малого предпринимательства). Ответы на вопросы теста оцениваются в баллах. При оценке ответов на вопросы рекомендуется использовать бальную систему, согласно которой:

1 – да, в полной мере, всегда;
2 – в основном, в большинстве случаев;
3 – частично, время от времени;
4 – нет, никогда, в том числе в случае отсутствия.

Примерная форма опросника для оценки СВК организации представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Форма анкеты для оценки СВК организации

№ п/п	Вопрос	Балл
1	2	3
1	Разработаны ли на предприятии внутренние документы, регламентирующие все вопросы, связанные с организацией СВК и практическим осуществлением внутреннего контроля?	
2	Соответствует ли созданная СВК положениям, предусмотренным уставом, внутренними документами?	
3	Разработаны ли на предприятии внутренние документы, регламентирующие порядок мониторинга СВК?	
4	Обладает ли служба внутреннего контроля действительной независимостью от руководства организации?	
5	Обеспечивается ли организацией постоянство деятельности службы ВК?	
6	Обеспечивается ли организацией беспристрастность службы внутреннего контроля?	
7	Соблюдаются ли в организации порядки и процедуры осуществления внутреннего контроля?	
8	Осуществляет ли служба внутреннего контроля надзор за эффективностью принятых по результатам проверок мер?	
9	Соблюдается ли в хозяйствующем субъекте установленный порядок распределения полномочий между подразделениями и служащими?	
10	Обеспечивается ли распределение должностных обязанностей таким образом, чтобы исключить возможный конфликт интересов?	
11	Установлен ли в организации порядок выявления и контроля за областями потенциального конфликта интересов служащих с целью исключения возможности сокрытия ими противоправных действий?	
12	Действует ли в организации система согласования (утверждения) операций?	
13	Осуществляется ли в организации выверка счетов с одновременным информированием руководителей о выявленных нарушениях?	

Продолжение таблицы 1

1	2	3
14	Соблюдаются ли требования нормативно-правовых актов в части достоверности, полноты и объективности систем учета (отчетности)?	
15	Учетная политика применяется последовательно от одного отчетного периода к другому?	
16	Достаточно ли полно раскрыты в учетной политике направления хозяйственной деятельности и способы их учета?	
17	Имеются ли в учетной политике организации противоречивые положения?	
18	Основанием для отражения операции в учете являются исключительно первичные документы?	
19	Возникают ли в учете ошибки при переносе из одного учетного регистра в другой?	
20	Ведение учета автоматизировано полностью?	
21	Отчетность составляется с соблюдением законодательства?	
22	Утверждены ли инвентаризационная комиссия, комиссия по приему, вводу в эксплуатацию и списанию основных средств?	
23	Имеется ли приказ о проведении плановых инвентаризаций имущества и обязательств?	
24	Документы по проведению инвентаризации составляются с соблюдением законодательства?	
25	Постоянно ли органами внутреннего контроля осуществляется контроль за системой управления рисками и оценкой рисков?	
26	Разработан ли во внутренних документах порядок информирования соответствующих руководителей о факторах (внутренних и внешних), влияющих на повышение уровня рисков?	
27	Имеется ли в наличии программное обеспечение, позволяющее своевременно доводить до сведения руководства информацию, необходимую для принятия решений?	
28	Все ли без исключения результаты обследования внутреннего контроля доводятся до сведения руководства?	
29	Предоставляются ли руководителям отчеты и информация о результатах деятельности структурных подразделений?	
30	Относится ли руководство организации к рекомендациям службы внутреннего с должным вниманием?	
31	Обеспечивает ли установленный организацией порядок контроля своевременность, надежность, конфиденциальность, правильность оформления информации?	
32	Осуществляет ли хозяйствующий субъект процедуры по общему контролю автоматизированных информационных систем?	
33	Устанавливаются ли организацией правила управления информационной деятельностью, включая порядок защиты от несанкционированного доступа и распространения конфиденциальной информации?	
34	Разработаны ли организацией планы действий на случай непредвиденных обстоятельств с использованием дублирующих (резервных) систем и(или) устройств?	
35	Решения при подборе кадров принимаются исключительно на конкурсной основе, по результатам собеседования?	
36	Имеют ли сотрудники службы внутреннего контроля высшее образование и опыт работы в экономической сфере?	
37	Установлены ли в организации требования к профессиональной компетентности руководителя (его заместителей) службы внутреннего контроля?	
38	Существуют ли в организации программы, направленные на повышение уровня компетентности всех заинтересованных сотрудников в области внутреннего контроля?	
39	Если ли возможность у службы внутреннего контроля не реже 1 раза в год охватить проверками все сферы деятельности организации и все ее структурные подразделения?	
40	Возникают ли повторно недостатки и нарушения, выявленные СВК?	
41	Отслеживает ли руководство организации адекватность и действенность системы внутреннего контроля?	
42	Возможен ли в организации пересмотр системы внутреннего контроля для эффективного отслеживания новых или до этого не контролируемых рисков?	
Итоговая оценка внутреннего контроля		

Итоговая оценка системы внутреннего контроля будет определяться как среднее арифметическое оценок, полученных из разных источников.

Рассчитав среднее арифметическое значение полученных баллов можно оценить систему внутреннего контроля по границам, обозначенным в таблице 2.

Таблица 2 – Границы степени качества (К) СВК [4]

Уровень качества	Качественная	Качественная, с отдельными недостатками	Требующая внимания со стороны надзорных органов	Некачественная
Значение уровня	$К \leq 1,6$	$1,6 < К \leq 2,5$	$2,5 < К \leq 3,4$	$К \geq 3,4$

Оценка общей эффективности СВК должна осуществляться как минимум один раз в год, при этом о результатах оценки необходимо в обязательном порядке сообщать руководителю организации.

Таким образом, результаты оценки СВК необходимы, прежде всего, руководящему составу организации. Итоговые данные оценки СВК раскрывают слабые стороны хозяйствующего субъекта, указывают на внутренние недостатки в организации работы сотрудников, а также на возникновение новых внешних рисков. Подобный анализ позволит дирекции организации своевременно принять действенные меры по предотвращению и (или) минимизации отрицательных последствий как внутренних, так и внешних угроз. В результате принятия соответствующих мер возможно снижение затрат на осуществление внутреннего контроля и скорейшее достижение целей организации.

Список литературы

1. Письмо Минфина РФ от 25.12.2013 № 07–04–15/57289 «Организация и осуществление экономическим субъектом внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни, ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: справочно-правовая система «КонсультантПлюс».

2. Кашанова, О.Ю. Оценка системы внутреннего контроля по международным стандартам аудита [Текст] / О.Ю. Кашанова // МСФО и МСА в кредитной организации, 2010. – № 3.

3. Клычкова, Г.С. Совершенствование системы внутреннего контроля сельскохозяйственных организаций в условиях вступления в ВТО [Текст] / Г.С. Клычкова, А.Р.Закирова // Бухгалтерский учет в сельском хозяйстве, 2013. – № 11.

4. Морковина, Е.Б. Организация и оценка качества системы внутреннего контроля в коммерческом банке [Текст] / Е.Б. Морковина // Управление в кредитной организации, 2007. – № 6.

5. Оношко, О.Ю. Методические основы оценки эффективности системы внутреннего контроля кредитной организации [Текст] / О.Ю. Оношко, Е.В. Худякова // Известия Иркутской государственной экономической академии, 2004. – № 3.

6. Оценка системы внутреннего контроля компании [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.as-audit.ru/consult/show/1478/

7. Петров, А. А. Внутренний контроль хозяйственной деятельности: основные положения [Текст] / А. А. Петров // Экономика, управление, финансы:

материалы III междунар. науч. конф. (г. Пермь, февраль 2014 г.). — Пермь: Меркурий, 2014.

METHOD OF ASSESSMENT OF INTERNAL CONTROL IN THE ORGANIZATION

Andropova I.N.
research supervisor – Miroshnichenko T.A.
FGBOU VPO "Don State Agrarian University"

Abstract: this article deals with the assessment of internal to the organization, discussed ways of assessing internal control, marked the Ministry of Finance, the approximate method of estimation of the internal control system.

Keywords: internal control system, evaluation of internal control, methods of assessment of internal control

УДК 657.633.5

ОРГАНИЗАЦИЯ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ УЧЕТА ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ РАБОТНИКАМ

Дереповская Г.А.
научный руководитель - Мирошниченко Т.А.
ФГБОУ Донской государственный аграрный университет,

Аннотация: в статье рассматриваются основные принципы и особенности организации внутреннего контроля учета вознаграждений работникам на примере сельскохозяйственной организации.

Ключевые слова: внутренний контроль, вознаграждения работникам, учет вознаграждений.

В настоящее время особую актуальность приобретают вопросы организации и осуществления внутреннего контроля. Подтверждает это вступивший в силу с 1 января 2013 г. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете». Статья 19 Закона прямо указывает, что экономический субъект обязан организовать и осуществлять внутренний контроль совершаемых фактов хозяйственной жизни.

Нормальная деятельность экономического субъекта совершенно невозможна при отсутствии в нем правильно организованного контроля, который предназначен не только для раскрытия ошибок или злоупотреблений, но и рассмотрения целесообразности совершаемых операций. Роль и значение контроля также существенны, как учет, управление, экономический анализ хозяйственной деятельности.

Исходя из сущности внутреннего контроля и его назначения в системе управления, Богданович И.С. отмечает, что внутренний контроль – это система мер, организованных руководством предприятия и осуществляемых на пред-

приятии с целью наиболее эффективного выполнения всеми работниками своих обязанностей при совершении хозяйственных операций [2, С.66].

Организация внутреннего контроля в процессе управления предприятием должна быть ориентирована на организационно-правовую форму, структуру управления, состав, сферу деятельности предприятия, размер и масштабы его деятельности. Чем сложнее структура внутренней среды экономического субъекта, тем больше информации необходимо для принятия эффективных управленческих решений. Основой для принятия большинства управленческих решений служит информация, формируемая в бухгалтерском, оперативном и статистическом учете [4].

Бухгалтерский учет в сельскохозяйственных предприятиях не всегда организован должным образом, имеются серьезные проблемы и в уровне подготовки кадров, и в качестве формирования учетной политики организации и других внутренних нормативных документов, регулирующих бухгалтерский учет на предприятии. Становится очевидным, что независимо от рода и масштаба деятельности организации в фокусе внимания должна быть четко выстроенная, отлаженная, гибко и своевременно реагирующая на изменения система бухгалтерского учета и внутреннего контроля [3, С. 130].

Основой любой системы являются принципы ее построения. Внутренний контроль как сложный комплексный, системный процесс обладает своими свойствами, методиками, правилами и принципами. По мнению Абдулаевой И.И., эффективный контроль индивидуализирован, нацелен на конкретные процессы, результаты, требует учета личных качеств людей, их положения. Действенность различных принципов представлена на рисунке 1 [1, С.62].

Особенность организации внутреннего контроля на участке учета вознаграждений работникам рассмотрим на примере ОАО «Племенной завод «Прогресс» Зимовниковского района Ростовской области.

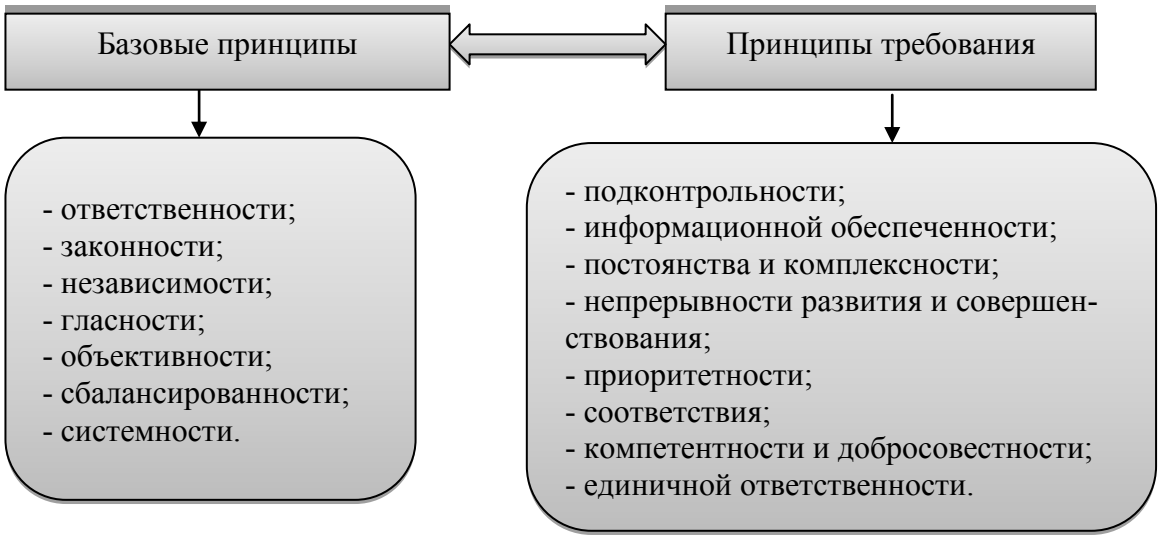

Рисунок 1 – Принципы внутреннего контроля

В ОАО «Племенной завод «Прогресс» отдельное структурное подразделе-

ние для выполнения процедур внутреннего контроля на участке учета вознаграждений работникам отсутствует. Организация системы внутреннего контроля возложена на руководителя предприятия, который в свою очередь несет ответственность за организацию бухгалтерского учета на предприятии, осуществляет контроль за правильностью ведения финансово – плановых документов, а также контроль за деятельностью бухгалтерского подразделения. Порядок организации и осуществления внутреннего контроля на участке учета вознаграждений работникам оформляется документально на бумажном носителе и в электронном виде. В ОАО «Племенной завод «Прогресс» частью учредительных и внутренних организационно – распорядительных документов на данном участке являются должностные инструкции, положения по оплате труда сотрудников экономического субъекта, штатное расписание, а также справочник «Расценок сельскохозяйственных работ в сельскохозяйственном производстве», который разрабатывается и утверждается в головном офисе ОАО группа «Разгуляй».

Централизованное выполнение учетных функций в ОАО «Племенной завод «Прогресс» позволяет наиболее эффективно использовать рабочее время. Все обязанности по ведению бухгалтерского учета на предприятии выполняют главный бухгалтер, заместитель главного бухгалтера, бухгалтер расчетного отдела, бухгалтер материального отдела, бухгалтер животноводства, бухгалтер производственного отдела, кассир.

Учет труда в хозяйстве ведут учетчики подразделений: отделения №1, отделения №2, машинно-тракторной мастерской и автопарка. Учетчики отделения и транспортного участка своевременно оформляют наряды, учетные листы и другие документы, необходимые для начисления оплаты труда, ведут учет выхода на работу работников, а также своевременно начисляют оплату труда работникам отделения. Сведения из первичных документов (нарядов, табелей учета рабочего времени) вносят в программу 1С: «Бухгалтерия 7», где они отражают объем выполненных работ, количество обслуживаемого поголовья работниками животноводства. Затем автоматически осуществляется начисление заработной платы работников, так как расценки уже внесены в данную программу.

Большинство процедур внутреннего контроля осуществляет бухгалтерия предприятия. Бухгалтерия в своей деятельности строго руководствуется Федеральным законом от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете», Положением о бухгалтерском учете и отчетности в Российской Федерации и другими нормативными документами. Должностные обязанности четко и равномерно распределены между работниками бухгалтерии на основании письменного распоряжения руководителя предприятия. Должностные инструкции имеются у каждого работника бухгалтерии. Аппарат бухгалтерии имеет непосредственное отношение ко всем подразделениям организации. Он получает от них те или иные данные, необходимые для осуществления учета.

Главный бухгалтер непосредственно подчиняется руководителю предприятия и несет ответственность за ведение бухгалтерского учета, своевременное представление полной достоверной бухгалтерской отчетности. Он осуществляет контроль за правильным и своевременным начислением налогов в бюджет и

внебюджетные фонды при начислении заработной платы и иных вознаграждений работникам. Бухгалтер влияет на подбор материально ответственных лиц, несет ответственность за формирование учетной политики, а также устанавливает обязанности для всех работников бухгалтерии.

Бухгалтер расчетного отдела является исполнителем бухгалтерского учета и отчетности, а также контролером правильного расходования фонда заработной платы. Им правильно и своевременно обрабатываются учетные первичные документы по начислению заработной платы, проверяется правильность оформления нарядов на выполнение работы, осуществляется контроль за своевременным погашением задолженности, числящейся за работниками в части оплаты по исполнительным листам.

Главный экономист в ОАО «Племенной завод «Прогресс» обеспечивает работу по совершенствованию планирования сельскохозяйственного производства, экономического анализа, организации нормирования, оплаты труда и материального стимулирования, укрепления хозрасчета, выявлению и использованию резервов производства. Экономистом в организации осуществляется применение тарифных ставок и расценок, должностных окладов, устанавливаются разряды работ, а также применяются положения по оплате труда и штатные нормативы.

Таким образом, на каждом предприятии должна быть создана и функционировать система внутреннего контроля, нацеленная на выявление и предупреждение недостатков в состоянии безопасности, надежности и эффективности работы предприятия, на повышение качества деятельности на всех этапах производственного цикла экономического субъекта, на эффективное обеспечение процесса производства продукции (работ, услуг).

Список литературы

1. Абдулаева, И.И. Цели и принципы организации системы внутреннего контроля [Текст] / И.И. Абдулаева // Инновационное развитие экономики, 2011. - № 4. – С. 62.

2. Богданович, И.С. Место внутреннего контроля в системе управления предприятием и форма его организации [Текст] / И.С. Богданович, О.А. Соболева // Вестник ПсковГУ, 2014. - № 5. – С. 66

3. Мирошниченко, Т.А. Организация бухгалтерского учета в сельскохозяйственных предприятиях: теория и практика: монография [Текст] / Т.А. Мирошниченко, А.Н. Мищенко. – пос. Персиановский: Изд – во ДГАУ, 2012. – С.130.

4. Мишучкова, Ю.Г. Организация системы внутреннего контроля [Электронный ресурс] / Ю.Г. Мишучкова // Аудит, 2012. - № 8. – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

ORGANIZATION OF INTERNAL CONTROL OF THE ACCOUNTING OF REMUNERATIONS TO WORKERS

Derepovskaya G. A.
research supervisor –Miroshnichenko T.A.
FGBOU VPO "Don State Agrarian University"

Abstract: in article the basic principles and features of the organization of internal control of the accounting of remunerations to workers on the example of the agricultural organization are considered.

Keywords: internal control, remunerations to workers, accounting of remunerations.
УДК 657. 47

ЗАРУБЕЖНЫЕ МЕТОДЫ УЧЕТА ЗАТРАТ

Лепехина Д. А.
научный руководитель - Мирошниченко Т.А.
ФГБОУ ВПО Донской государственный аграрный университет,

Аннотация: в статье рассмотрены основные зарубежные методы учета затрат, отражены их особенности, выделены положительные и отрицательные стороны.

Ключевые слова: методы учета затрат, затраты, себестоимость.

Одним из важных аспектов ведения бухгалтерского учета является учет затрат на себестоимость готовой продукции или полуфабрикатов. Разнообразные методики учета затрат и калькулирования себестоимости продукции постоянно находятся в поле зрения российских и зарубежных ученых – экономистов. Современные методы учета затрат, применяемые в отечественной экономике несколько отличаются от зарубежных. Многие российские предприятия стремятся освоить и адаптировать все лучшие методы учета затрат, которые существуют в настоящее время. Выбор этих методик зависит от видов, масштабов и специфики деятельности организации. В связи с этим целью нашего исследования стало изучение зарубежных методов учета затрат и выявление их положительных и отрицательных сторон.

В зарубежные исследователи выделяют несколько основных методов учета затрат, которые приведены на рисунке.

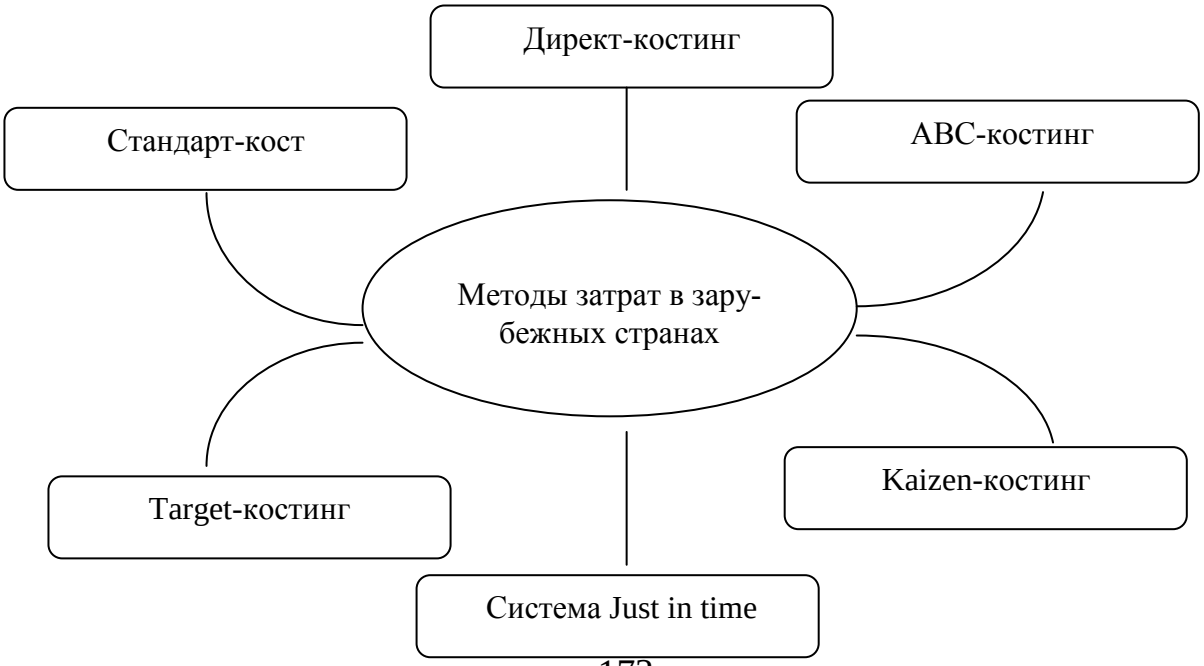

Рисунок - Зарубежные методы учета затрат

Метод стандарт – кост широко применяется в Западных странах с развитой рыночной экономикой. Сущность метода стандарт-кост (standart costs) заключается в системе учета затрат и калькуляции себестоимости с использованием нормативных затрат. Преимущества этого метода заключается в оперативности выявлении негативных тенденций в процессе формирования затрат и прибыли организации [5].

Организация учета по методу стандарт-кост осуществляется в несколько этапов:

1. Выбор стандартных видов продукции.
2. Предварительная классификация затрат по статьям расходов.
3. Разработка нормативов расхода ресурсов при выполнении каждой технологической операции.
4. Расчет стоимости затрат труда, приходящегося на стандартное изделие.
5. Расчет стандартной стоимость материалов, затрачиваемых на производство стандартного изделия как произведение стандартной цены на стандартный расход.
6. Определение ставки распределения косвенных затрат.
7. Принятие за основу при планировании производства и закупок ресурсов стандартов затрат.
8. Анализ всех отклонений по причинам.
9. Принятие решений по устранению причин отклонений.
10. Пересмотр стандартов, вызванный повышением эффективности производства [6].

Вместе с тем, недостатками данного метода являются: трудность определения стандартов согласно технологической карты производства, а также трудности определения остатков готовой продукции на складе и незавершенного производства при изменении цен на рынке и при инфляции. Кроме того, практически невозможно определить стандарты на каждый заказ при большом количестве и разнообразии заказов в сравнительно короткий период деятельности предприятия [1, С.20].

Метод директ-костинг предполагает, что только переменные производственные затраты включаются в себестоимость продукции и в оценку конечных запасов, а постоянные затраты в общей сумме относятся на финансовый результат деятельности организации и не распределяются по видам продукции. Такой метод широко распространен в странах с развитой экономикой. По мнению авторов И. Т. Абдукаримова и Л. Г. Абдукаримовой недостатком такого метода является трудность разделения затрат на постоянные и переменные, и невозможность определения полной себестоимости [1, С. 21]. Несомненными преимуществами метода можно считать высокий уровень контроля и регулиро-

вания себестоимости отдельных статей затрат и отсутствие сложных расчетов распределения постоянных затрат по видам продукции [5].

Сущность метода Activity Based Costing, или АВС-костинг, заключается в учете затрат по функциям (работам), поэтому его ещё называют «метод учета затрат по работам». Как отмечает Т.А. Головина, объектами учета и калькулирования в АВС могут выступать не только продукты, бизнес-процессы (заказы), но и клиенты, сегменты рынка, каналы сбыта. Через процессы появляется возможность оценивать взаимосвязь продуктов и затрат. Процессы в данном случае являются базой распределения затрат: чем больше видов процессов вызывается продуктом, чем затратнее эти процессы и чаще повторяются, тем большая величина затрат будет отнесена на этот продукт. Таким образом, процессы позволяют установить причинно-следственные связи между продуктами и затратами [3, С. 112].

Многие специалисты считают, что с помощью метода АВС себестоимость и рентабельность каждого вида продукции определяется более качественно. Отрицательными сторонами данного метода являются его сложность для внедрения и затратность, направленность на долгосрочную перспективу [3; 2, С. 387-388]. Метод АВС больше всего подходит для крупных организаций с большими накладными расходами, широким ассортиментом и разнообразием выпускаемых партий продукции.

Метод Кайзен-костинг (в переводе с японского «усовершенствование маленькими шагами») представляет собой процесс постепенного снижения затрат на этапе производства продукции, в результате которого достигается необходимый уровень себестоимости и обеспечивается прибыльность производства. Неоспоримым преимуществом данного метода является возможность успешного существования в условиях жесткой конкуренции, которая преобладает на современном рынке.

Метод Just in time появился в Японии в 1965 году. Такой метод еще называют методом «точно в срок». В его основу положен принцип: «ничего не будет произведено, пока в этом не возникнет необходимость». В настоящее время эту систему используют крупнейшие японские, европейские и американские организации в различных отраслях промышленности. Метод Just in time ориентирован на производство в небольших масштабах. Положительными характеристиками этого метода являются: высокое качество продукции при минимальных издержках, точное формирование себестоимости и простота системы учета затрат.

Система Таргет-костинг (target costing) появилась в 60-х годах XX века в Японии. В 80-е годы была открыта и изучена в США. На сегодняшний день распространена по всему миру в компаниях, работающих в сфере инновационных отраслей и сфере обслуживания. Минусом такой системы является то, что она является достаточно сложной и напрямую зависит от человеческого фактора [6].

Таким образом при выборе метода учета затрат, следует учитывать прежде всего их достоинства и недостатки, а также целый ряд других факторов (например, масштабы и виды деятельности), которые позволят определить наиболее эффективный для данной организации способ ведения управленческого учета, отвечающего современным требованиям рыночной экономики.

Список литературы

1. Абдукаримов, И.Т. Управление затратами в предпринимательской деятельности [Текст] / И. Т. Абдукаримов, Л. Г. Абдукаримов // Социально-экономические явления и процессы, 2011. - № 3-4. - С. 11-23.
2. Воронова, Е. Ю. Управленческий учет [Текст]: учебник / Е. Ю. Воронова. — М.: Издательство Юрайт, 2011. — 551 с. — (Основы наук).
3. Головина, Т.А. АВС-метод как аналитический инструмент управления затратами и распределения издержек в разрезе бизнес-процессов организации [Текст] / Т.А. Головина // Сибирская финансовая школа, 2009. - № 2. -С. 112-117.
4. Зубарева, О.А. Анализ современных методов учета затрат и калькулирования себестоимости продукции (работ, услуг) [Текст] / О.А. Зубарева // Новая модель экономического роста: научно-теоретические проблемы и механизм реализации: материалы Международной научно-практической конференции 22-24 апреля 2014 г. - пос. Персиановский: изд-во Донского ГАУ, 2014. – С. 148-152.
5. Нунян, О.А. Методы учета и управление затратами предприятия [Электронный ресурс] / О.А. Нунян, Л.А. Толстолесова // Экономика и современный менеджмент: теория и практика»: сборник статей по материалам XXXII международной научно-практической конференции (04 декабря 2013 г.). URL. http://sibac.info/11747
6. Щуплова, М. А. Система «стандарт-кост» и нормативный метод учета затрат на производство / М. А. Щуплова // Вестник Университета (Государственный университет управления), 2012. - №3. - С. 316-321.

FOREIGN METHODS OF THE ACCOUNTING OF EXPENSES

Lepekhina D.A.
research supervisor –Miroshnichenko T.A.
FGBOU VPO Don State Agrarian University

Abstract: in article the main foreign methods of the accounting of expenses are considered, their features are reflected, positive and negative sides are allocated.

Keywords: methods of the accounting of expenses, expense, prime cost

УДК 334.72 + 339.92

ИННОВАЦИОННЫЕ ФОРМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ КОМПАНИЙ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ

Султанова Л.Ш.
ФГБОУ ВПО «Ташкентский государственный экономический университет», Узбекистан

Аннотация: в статье рассматриваются возможности использования нематериальных активов компании, включая интеллектуальную собственность в

качестве объектов секьюритизации и залога в целях получения дополнительных источников финансирования инновационного развития предприятий.

Ключевые слова: нематериальные активы, инновации, интеллектуальная собственность, залог, ценные бумаги, секьюритизация, научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки (НИОКР), финансовая отчетность компании, глобализация.

Нематериальные активы, включая интеллектуальную собственность (ИС), являются стратегически важными корпоративными активами и имеют решающее значение в современной экономике, основанной на знаниях. Хотя оценки варьируются, соотношение корпоративной ценности, ассоциируемой с нематериальными активам, по общепринятой оценке, составляет более 50% стоимости компании. Эффективное использование ИС в качестве делового и финансового актива является одним из ключевых факторов в обеспечении конкурентных преимуществ и повышении стоимости акций компаний. Изучение передовой практики позволяет выявить новый тренд – все большее использование нематериальных активов в качестве инструмента залога, секьюритизации и т.д. в условиях посткризисного развития мировой экономики и ослабления традиционных методов инновационного инвестирования. Разумеется, этот опыт весьма специфичен и динамичен. Однако его изучение позволяет адаптировать многие инновационные подходы и инструменты к условиям реформируемой экономики стран СНГ.

Многие зарубежные компании сегодня интенсивно наращивают нематериальные активы из интеллектуальной собственности. Это происходит вследствие того, что интеллектуальную собственность можно использовать многократно без дополнительных больших вложений оборотных средств, применять в собственном производстве, передавать права на их использование по лицензионным соглашениям использовать в качестве залога при получении внешнего финансирования.

Самый простой способ для компаний по привлечению средств с использованием объектов ИС – это продажа и лицензирование. В последние годы мы стали свидетелями появления целого сегмента рынка, специализирующемся на ИС, в том числе открытых аукционов OceanTomo. Многие брокеры, занимающиеся куплей-продажей патентов и лицензий стремятся расширить через веб-площадки сеть бюро по передаче технологии. Это способствует созданию потоков авансовых денежных средств и будущих доходов инновационной компании, имеющей нематериальные активы. Нематериальные активы все чаще используются как традиционные активы в качестве залога для получения инвестиционных кредитов. Известный пример, когда в 1884 году Льюис Ватерман (L.Waterman) занял 5000 долл. США при поддержке своего патента на авторучку, чтобы начать свой бизнес. Тем не менее, на сегодняшний день преобладает стандартный подход с использованием традиционных методов долгового финансирования, при котором в залоге находятся традиционные активы, а получаемый доход используются для погашения кредита. В этом случае, как правило, нематериальные активы включаются в общий пакет кредита.

Еще один способ получения финансирования с использованием ИС это секьюритизация нематериальных активов, по аналогии с секьюритизацией ипотечных кредитов и других долгов потребителей. Эти сделки подкреплены существующим потоком роялти. В этом случае владелец ИС продает свой нематериальный актив холдинговой компании, которая выпускает облигации, погашаемые доходами от роялти. Владелец ИС получает авансом денежные средства, держатели облигаций получают процент, а холдинговая компания получает доход от разницы между покупкой нематериального актива ИС и доходами роялти.

Другой вариант известен как доход от секьюритизации интереса, в ситуации, когда еще не существует поступлений денежных средств в виде лицензий и роялти. Инвестор желает войти в процесс раннего финансирования коммерциализации инновации в надежде, что в будущем лицензирование и реализация продукции будет приносить прибыль. В таких случаях, инвестор может потребовать более выгодных для себя условий. Рост потока финансирования и структурирование сделки в данном случае буде происходить, когда компания станет соответствовать определенным критериям.

Секьюритизация активов интеллектуальной собственности это новая тенденция, даже в индустриально развитых странах. Секьюритизация обычно относится к объединению различных финансовых активов и выпуска новых ценных бумаг, обеспеченных этими активами. В принципе, этими активами могут быть любые права, которые имеют разумно предсказуемые денежные потоки. Таким образом, секьюритизация возможна для будущих выплат роялти от лицензирования патента, товарного знака или коммерческой тайны, права на использование музыкальных композиций или права отдельного исполнителя. Например, широко известен пример секьюритизации роялти известного рок-музыканта Дэвида Боуи.

В настоящее время на рынках объем использования интеллектуальной собственности в качестве активов для выпуска ценных бумаг пока ограничен. Но, по мнению экспертов, это только вопрос времени, когда все заинтересованные стороны будут развивать большой потенциал использования активов ИС для финансирования и расширения новых предприятий. По мере увеличения денежных потоков, порожденных интеллектуальной собственностью, больше возможностей будет создано для секьюритизации этих активов. Множество частных прямых инвестиций сегодня идут в компании со значительной долей интеллектуальной собственности и нематериальных активов. Эти компании, как правило, уже не ставят целью получение доходов от продажи лицензий и ноу-хау. Напротив, они ищут финансирования на ранней стадии для последующего воплощения идеи в продукт, имея при этом как гарантию критически важные активы ИС. Такие модели финансирования часто используются как смешанный подход между прямыми инвестициями и обычным коммерческим кредитованием.

Однако многие кредиторы и инвесторы по-прежнему не чувствуют себя комфортно, имея дело с нематериальными активами. Они ставят под сомнение то, как данные активы можно точно финансово оценивать и планировать. Финансовые рынки используют целый ряд факторов, чтобы определить пригод-

ность актива, включая оценку, управление, делимость, передачу, риск и ликвидность. Для эффективного использования интеллектуальной собственности и нематериальных активов в финансовой системе, их характеристики должны быть доступны для того, чтобы финансовые рынки могли вычислить поведение этих активов с течением времени. Рынки часто используют прошлые показатели актива или его сравнение с другим активами, в том числе действует ли актив предсказуемым образом. Хотя существует немало сложных моделей для расчетных показателей стоимости, на рынке сегодня не имеется стандартной модели оценки нематериальных активов.

Аналогичным образом, признание нематериальных активов для целей бухгалтерского учета остается проблемой. Например, интеллектуальная собственность и другие нематериальные активы до сих пор не рассматриваются в балансе американских компаний. В соответствии с общепринятой практикой учета (также известной как GAAP), только нематериальные активы, приобретенные за пределами компании, могут быть включены в финансовую отчетность компании. Внутрифирменные нематериальные активы не включены в баланс. Таким образом, патенты, приобретенные путем покупки у другой компании, учитывается в финансовых отчетах, в то время как патент, разработанной внутри компании - нет.

Восприятие риска (в некоторых случаях усугубляемого реальными кризисными явлениями), также сильно затрудняет использование нематериальных активов на рынках капитала. Отсутствие информации, в свою очередь, увеличивает неопределенность и каналы восприятия высокого риска. Инвесторы и кредиторы поэтому, как правило, переоценивают риск дефолта по ценным бумагам и кредитам, привязанным к ИС. Некоторые предполагаемые риски реальны. Например, подсчитано, что в случае проблем с погашением кредита нематериальные активы примерно в 2 раза менее ликвидны в качестве залога, чем обычные активы, поскольку для их реализации кредитору необходимо в два раза больше времени. Чтобы учесть связанный с этим риск, банкиры предлагают кредиты только с высоким уровнем процента и часто недооценивают потенциал будущих денежных потоков. Кредиторы и инвесторы хотят уверенности в том, что в случае невыполнения заемщиками своих обязательств, они смогут вернуть часть своих денег.

Рынки для продажи и аренды ИС существовали в течение некоторого времени, но регулирование этих рынков началось сравнительно недавно. По мнению экспертов, для поддержки финансирования, посредством которого инновационные компании могут привлекать средства с помощью нематериальных активов в индустриально развитых странах потребуются изменения в стандартах государственной политики. Например, для начала необходимо изучить текущее состояние рынка ИС, пересмотреть политику и процедуры передачи технологии, чтобы облегчить и упорядочить этот процесс. Кроме того, процесс использования ИС в качестве залога должен быть упрощен и стандартизирован.

От половины до двух третей стоимости компаний состоит сегодня из их нематериальных активов. Есть целый ряд примеров, в которых нематериальные активы были непосредственно использованы в качестве финансовых инструментов, как с помощью секьюритизации, так и кредитования залога. Чаще всего

банки неявно используют стоимость нематериальных активов как основу для предоставления кредитов. Но эти активы не являются четко признанными и поэтому не учитываются в рамках банковского надзора и регулирования финансовых рынков.

Сейчас настало время поиска новых источников финансирования инновационной деятельности. Сделки, основанные на ИС и других нематериальных активах вполне жизнеспособны. Отнюдь не являясь экзотическими, финансовые инструменты, построенные на основе нематериальных активах, позволяют использовать традиционные методы по-новому, чтобы помочь компаниям внедрять инновации и расширять инновационную деятельность. Существует большой потенциал для того чтобы использовать этот, по сути, инновационный метод для финансирования инновационной деятельности.

Эксперты утверждают, что в ближайшие несколько лет, скорее всего, мы будем свидетелями распространения нового класса ценных бумаг с интеллектуальной собственностью в качестве базового актива. Вследствие повышения осведомленности о стоимости интеллектуального имущества компаний, финансирование посредством рынка интеллектуальной собственности должно значительно расшириться.

Список литературы

1. K. Corrado, Ch. Hulten, D. Sichel. The non-material capital and economic growth. Working Paper No 11948 (Cambridge, MA 2006). Адрес статьи: http://www.nber. org/papers/w11948 .

2. Ian Ellis. The intellectual property and non-material actives: the analysis of non-material actives of the finance, Working Paper 07 (Washington, DC: 2009). Адрес статьи: http://www.athenaalliance.org

3. Kenan Patrick Jarboe, Ian Ellis // Intangible Assets Innovative Financing for Innovation. Адрес статьи http://www.issues.org/26.2/jarboe.html

INNOVATIVE FINANCING COMPANIES WITH INTANGIBLE ASSETS

Sultanova L.S.
FGBOU VPO Tashkent State University of Economics, Uzbekistan

Abstract: the article discusses the possibility of using intangible assets as objects of securitization and collateral to obtain additional sources funding innovative development of company

Keywords: intangible assets, innovation, intellectual property, mortgage, securities, securitization, research and development (R&D), financial statements of the enterprise, globalization.

УДК 338.2

КОНТРОЛЛИНГ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ

Кириллова Е.Ю., Арутюнян Ю.И.
ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный аграрный университет»

Аннотация: в статьи исследуются теоретические аспекты контроллинга в системе управления затратами предприятия. Обосновываются предположения о том, что в системе управления затратами контроллинг выполняет не только функцию контроля и учета затрат, но и улучшение приспособления к изменениям в рыночной среде для улучшения производительности на предприятии.

Ключевые слова: контроллинг, управление затратами, директ-кост, стратегический и оперативный контроллинг.

В современных экономических условиях контроллинг занимает важное место в системе управления затратами предприятия. В отечественной и зарубежной литературе контроллинг считают не только как систему учета и контроля, но и как управление деятельностью предприятия.

Как всем известно, управление предприятием - это задача менеджмента. Говоря об управлении предприятием невозможно не учесть финансовый контроль. Однако, контроллинг и менеджмент - это две разные вещи, так как контроллинг не выполняет управленческую функцию, служащий отдела контроллинга не в праве принимать управленческие решения и заменить руководство не может.

В этой связи, контроллинг исследуется как комплексная система поддержки управления организацией, направленная на координацию взаимодействия систем менеджмента и контроля их эффективности.

Необходимость контроллинга на предприятии обуславливается рядом причин, таких как увеличение нестабильной внешней среды; ускорение реакции на изменение внешней среды, повышение гибкости предприятия, снижение вероятности банкротства; необходимость в постоянном отслеживании изменений во внутренней и внешней среде и так далее.

Вопросы и проблемы управления затратами описываются в трудах таких экономистов, как П.С.Безруких, А.С. Бородкина, Б.И. Валуева, Б.И. Ивашкевича, Р.Г. Чумаченко, С.А. Николаевой, В.И. Ткача, М.В. Ткача, Т.П. Карповой, В.А. Ерофеевой, А.Д. Шеремета, П. Самуэльсона, К.Р. Макконела, С.Л. Брю, А. Томпсона, Дж. Формби.

В своих работах они рассматривали разные проблемы: подходы к классификации затрат; теоретические вопросы экономической природы издержек и их поведения; теоретические проблемы создания эффективной системы управления издержками производства и обращения; обобщение отечественного и зарубежного опыта управления издержками.

Б.И. Ивашкевичем были предложены принципы группировки затрат по местам возникновения и их обширная классификация. [1]. А. Д. Шеремет составил свою классификацию мест возникновения затрат, разделив их в соответствии со сферами производства, обеспечения и обслуживания сбыта. , а по отношению к технологическому процессу делит места возникновения затрат на производственные, непроизводственные и фиктивные. [2]

В трудах П. Самуэльсона, К. Р. Макконела, С. Л. Брю изложена экономическая природа издержек и их поведение; теоретические основы управления издержками, как основы эффективного ценообразования. [3]

А. Томпсона и Дж. Формби предложили свою работу «Экономика фирмы», в которой описывается проблема анализа и управления производственными издержками с позиций теории управления.

В этих работах и во многих других рассматриваются проблемы издержек, но в современном мире отсутствует эффективный экономический механизм контроллинга в системе управления затратами, охватывающий предприятие во всех сферах его деятельности.

Основными системами управления затратами предприятия являются: система Тэйлора, Ракера, «Директ–кост», «Стандарт–кост», система АВС, управленческий учет, контроллинг.

Все выше перечисленные системы различаются целью, спецификой, набором инструментов, объектом управления.

Каждая из этих систем имеет свои изъяны и преимущества. Их объединяет общий недостаток: некомплексность, несистемный характер.

Роль затрат, как одного из факторов, определяющих уровень прибыли предприятия, требует чтобы они управлялись системно. В этой связи, контроллинг формирует комплексную систему управления затратами предприятия.

Такая система как контроллинг включает, в себя два основных аспекта: стратегический и оперативный.

В данной работе мы глубже рассмотрим оперативный контроллинг. В системе оперативного контроллинга рассматриваются экономические процессы в рамках одного года, а также принятие своевременных решений по оптимизации соотношения затрат и прибыли. Оперативный контроллинг основывается на различных методах снижения вероятности банкротства предприятия через призму управления затратами. Поэтому анализ финансовой состоятельности предприятия является инструментом оперативного контроллинга. Данный анализ основывается в большей степени на относительных показателях, так как абсолютные показатели не учитывают темпы инфляции. [4] Соответственно, важной целью оперативного контроллинга является управление прибылью, исследование взаимосвязей между оборотом, затратами и прибылью и выявлению их наилучшего сочетания.

Характерной чертой системы контролинга является не только обеспечение управления предприятием в целом, но и управление каждым рабочим местом, отделом и подразделением предприятия, а также произведенной продукцией и оказываемыми услугами на всех стадиях производственного процесса.

В данной системе управления методами являются: прогнозирование, планирование, контроль, регулирование и стимулирование. Они охватывают каждый элемент в предприятии: показатель, товар, процесс, работника предприятия и так далее. Таким образом, контроллинг направлен не на исправление проблем, а на их предотвращение.

Нельзя забывать о значимости кадрового и информационного обеспечения в системе контроллинга. Так менеджеры должны быть высококвалифицированными специалистами, а информационное обеспечение требует создания новых систем учета и аналитической работы.

Учет в данной системе должен позволять реализовывать его цели на уровне каждой из его подсистем, и создание такой подсистемы как управление затратами требует серьезное понимание сущности издержек и их взаимосвязь с затратами предприятия. Главным этапом создания такой подсистемы является обозначение объектов и инструментов управления.

Для достоверности учет затрат должен быть детальным и охватывать все сферы осуществления затрат по местам их возникновения, а также видам.

В итоге построение подсистемы управление затратами в системе контроллинга нуждается в использовании операционного анализа на всех уровнях управления. С помощью них многие предприятия близятся к уменьшению своих затрат на производство, а следовательно укрепляют свое положение на рынке. Управление затратами должно быть частью системы выработки и реализации управленческих решений по развитию предприятия.

Обеспечение эффективного функционирования предприятия возможно только при контроле затрат по местам их возникновения и потребления ресурсов при использовании операционного анализа для определения направлений управления затратами на уровне предприятия и его подразделений; видов затрат; видов производств и работ.

Для формирования целостного механизма управления затратами по местам возникновения нужно уделять внимание на следующие задачи:

-составить эффективную нормативную базу, учитывающую спецификацию предприятия;

-прогнозирование изменения цены, объема и затрат на производимую продукцию;

-реализовать разработку возможных «сценариев поведения затрат»;

-предприятие должно составить свою классификацию затрат в соответствии с поставленной целью;

- выбрать технологию операционного анализа;

- разработать методику определения внутрихозяйственной стоимости продукции, работ, услуг на всех уровнях производства.

-создание организационной структуры управления издержками в формате контроллинга.

Список литературы

1. Ивашкевич, В. Б. Проблемы учёта и калькулирования себестоимости продукции [Текст]/ В. В. Ивашкевич. – М.: Финансы и статистика, 1974. – С. 70-71.

2. Шеремет, А.Д. Теория экономического анализа [Текст]: Учебник./ А. Д. Шеремет. – М.: ИНФРА-М. – 2-е изд., доп., 2005. – С. 126-129.

3. Макконелл Кэмпбелл Р., Брю Стэнли Л. Экономикс: Принципы, проблемы и политика [Текст]/ Р. Макконелл Кэмпбелл, Л. Брю Стэнли.– М.: Республика, 1992. – С. 240-241.

4. Анализ финансовой устойчивости с целью предотвращения ситуаций банкротства [Текст]: журнал «Экономика и предпринимательство». - 2013, апрель. - Москва, №3.

CONTROLLING IN THE COST MANAGEMENT SYSTEM

Kirillova E.Y., Harutyunyan Y.I.
FGBOU VPO "Kuban State Agrarian University"

Abstract: this paper examines the theoretical aspects of controlling the system of cost management company. Substantiates the assumption that the system of cost management, controlling not only performs the function of control and cost accounting, but also the improvement of adaptation to changes in the market environment to improve productivity in the enterprise.

Keywords: controlling, cost management, direct cost, strategic and operational controlling.

УДК 336.1

БЮДЖЕТНЫЕ РИСКИ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Тамразян Л.Э., Комарова К.И.
научный руководитель - Болдырева И.А.
Ростовский филиал Российской таможенной академии

Аннотация: в статье предпринята попытка выявить основные бюджетные риски современной российской экономики в условиях спада экономики, снижения цен на нефть и газ и падения курса рубля. Обозначены меры уменьшения чувствительности экономической сферы в условиях повышения бюджетных рисков.

Ключевые слова: бюджетные риски, бюджет, экспорт сырья, реальные доходы

В условиях меняющейся мировой экономической среды в странах, бюджеты которых зависимы от внешней конъюнктуры, особо остро встает проблема бюджетных доходов и расходов. В современной глобальной экономике чувствительность России к потрясениям от различных рисков достаточно велика. В связи с этим в настоящее время все большую актуальность приобретает вопрос обеспечения сбалансированности бюджетной системы Российской Федерации.

Одна из главных проблем бюджетной политики России заключается в сильной привязанности федерального бюджета к доходам от продажи углеводородного сырья, что в условиях снижения цены на сырую нефть является «губительным» явлением. Последние несколько лет доля нефтегазовых поступлений в федеральном бюджете РФ составляет более 50%, однако в связи с уменьшением объема поставок и снижением цены на нефть отмечается падение доходов от экспорта по этим статьям.

По данным ФТС России доходы от экспорта газа в 2014 году снизились на 18,6%, до 54,730 млрд. долл., доходы от экспорта нефти сократились на 11,3% по сравнению с 2013 годом и составили 153,878 млрд. долл. [1].

Снижение доходов от экспорта сырья обусловлено как падением цен на нефть, так и снижением объемов экспорта. При этом наибольшее падение до-

ходов от поставок нефти наблюдалось в отношении бывших стран СНГ, в частности, от применения льготных схем по экспорту нефти в Белоруссию.

Введение в 2014 году против России экономических санкций наряду со снижением цен на нефть и падением курса рубля привели к стагнации экономики, начавшейся в первой половине 2014 года, и продолжающейся по сей день. Все макроэкономические показатели российской экономики в 2014 году оказались хуже прогнозов: рост ВВП составил менее 0,6 % вместо планировавшихся 2,5 %, инфляция достигла 11,4 % вместо планировавшихся 5 %, а отток капитала достиг 151,5 млрд. долл., что в 6-6,5 раз больше прогнозного значения. В 2015 год экономика России вступила с теми же проблемами: продолжающееся снижение цен на нефть и сохранение экономических санкций, что способствует росту бюджетных рисков российской экономики.

Исходя из того, что экономические условия, в которых формировался бюджет 2015-2017 годов, заметно усложнились по сравнению с прошлым годом, прогнозы по большинству ключевых макроэкономических показателей пересмотрены в сторону понижения. Согласно уточненным данным, составит 0,8% рост ВВП вместо прогнозировавшихся ранее 3 %, инфляция ускорится до 12,2% вместо ожидавшихся ранее 7,5% [2].

При этом в условиях сохранения нынешней конъюнктуры рынка, то есть ослабления рубля и сохранении цены на нефть на нынешнем уровне дефицит бюджета РФ, по оценке Министерства финансов РФ может составить 2-3% ВВП. В законе о бюджете заложен дефицит 0,6% ВВП. По прогнозам Министерства экономического развития полагает, что дефицит будет существенно больше и достигнет 3,8% ВВП [3].

Особое внимание при анализе динамики показателей федерального бюджета следует уделить его расходной части.

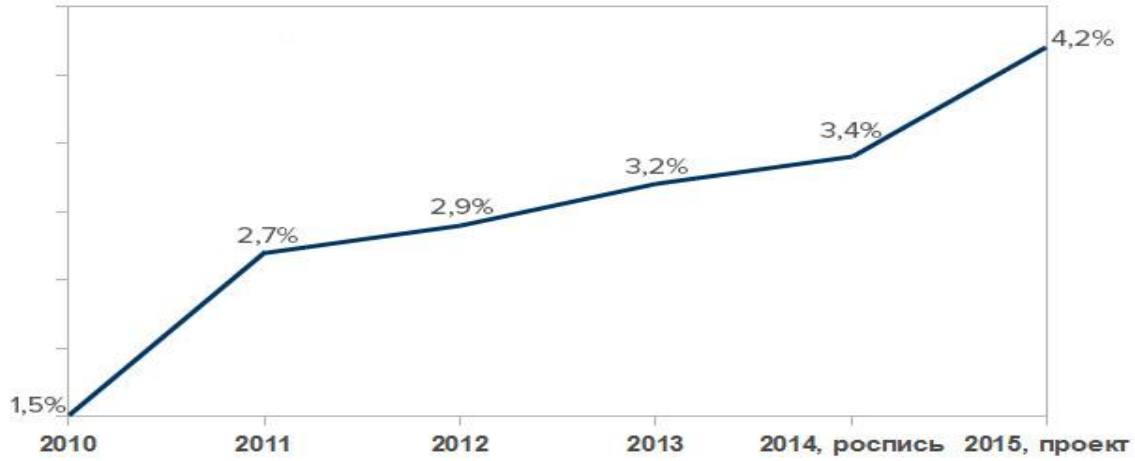

Рисунок 1 - Военный бюджет России, в % от ВВП

В целом динамика и структура расходов федерального бюджета на 2015-2017 годы отражает текущие бюджетные приоритеты в сфере национальной обороны и финансовой поддержки регионов при постепенном снижении объемов и удельного веса в структуре бюджета расходов на образование и здравоохранение.

В новых геополитических условиях Россия вынуждена наращивать расходы на национальную оборону. В этих целях в 2015 году финансирование по статье «Национальная оборона» увеличится на треть по сравнению с 2014 годом. Расходы на оборону предусмотрены в сумме 3,28 трлн. руб. и превышают объемы 2014 года на 812,16 млрд. руб. (на 32,8 %). Таким образом, предполагается увеличение в разделе «Национальная оборона» с 3,4% ВВП в 2014 году до 4,2% ВВП в 2015 году [4].

Однако, как известно, милитаризация бюджета, а, соответственно, и экономики способствует усилению инфляции спроса. Развитие военно-промышленного комплекса способствует, с одной стороны, оживлению рыночной конъюнктуры (государственный заказ стимулирует развитие отраслей ВПК, увеличивается объем их товарного производства), но с другой, - деформируется структура общественного производства (происходит рост доли отраслей ВПК), что ускоряет инфляционные процессы, поскольку часть национального дохода идет на непроизводственное потребление (на военные цели).

Таблица 1 – Динамика расходов федерального бюджета РФ, млрд. руб.

Статья расходов	2014 год	Прогноз		
		2015	2016	2017
Национальная оборона	2470,6	3274,0	3113,2	3237,8
Общегосударственные вопросы	1013,9	1113,7	1139,9	1255,4
Национальная экономика	2219,0	2338,7	2267,6	2339,5
Здравоохранение	480,8	420,9	424,9	414,7
Образование	640,2	633,0	636,4	669,0
Социальная политика (межбюджетные трансферты)	3506,4	4010,1	4562,4	4677,3

В современных условиях очевидным приоритетом бюджетной политики является обеспечение долгосрочной сбалансированности и устойчивости бюджетной системы Российской Федерации, и особенно федерального бюджета, важнейшим инструментом устойчивости которого является применение «бюджетных правил». «Бюджетные правила» позволяют снизить зависимость объема расходных обязательств РФ от изменения мировых цен на энергоресурсы, а также ограничить возможность принятия новых расходных обязательств, не обеспеченных финансовыми ресурсами, в том числе в случае изменения внешнеэкономической конъюнктуры.

Следует отметить, что в течение последних трех лет федеральный бюджет планируется с дефицитом. В связи с этим, для обеспечения сбалансированности бюджета целесообразным представляется пересмотр расходных статей федерального бюджета РФ. В частности, целесообразно сокращение расходов по статье «Общегосударственные вопросы».

С позиции эффективности бюджетной политики следует отказаться от трехлетнего периода бюджетного планирования, в рамках которого бюджет рассматривается не в текущем, а в оперативном режиме, что существенно искажает его стратегическую направленность [5, С. 201].

В завершении необходимо отметить, что в перспективной разработке проблематики управления бюджетными рисками немаловажную роль будет иметь разработка инструментария управления доходной базой бюджетов, так как именно от качества планирования и администрирования поступлений финансовых ресурсов в централизованный денежный фонд государства зависит объём и качество исполнения расходных обязательств органов власти перед обществом.

Список литературы

1. Внешняя торговля Российской Федерации в 2014 году. Официальный сайт Федеральной таможенной службы России. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.customs.ru/index2.php?option=com_content&view=article&id=20488&Itemid=1977

2. Чанцева, А. Минэкономразвития составило прогнозы на 2015 год в экономике России // Вечерняя Москва. - 2014. - 2 декабря. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://vm.ru/news/2014/12/02/minekonomrazvitiya-sostavilo-prognozi-na-2015-god-v-ekonomike-rossii-272435.html

3. Шохина, Е. Правительство сокращает бюджет на 2015 год // Эксперт. - 2015. - 20 февраля. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://expert.ru/2015/02/20/byudzhet-pod-nozh/

4. Основные параметры федерального бюджета на 2015–2017 годы. «Бюджет для граждан». Официальный сайт Министерства финансов РФ. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.minfin.ru/common/upload/library/2014/12/main/Budzhet_5_12_2014_site.pdf

5. Болдырева, И.А. Влияние динамики таможенных платежей на формирование доходной части федерального бюджета // Проблемы современной экономики. - 2012. - № 4. - С.199-201.

BUDGET RISKS TO ECONOMICS OF THE RUSSIA

Tamrazyan L.E., Komarova K.I.,
research supervisor – Boldyreva I.A.
Rostov branch of the Russian Customs Academy

Abstract: the article attempts to identify the main budget risks of the Russian economy in a recession economy, lower oil prices and gas prices and the devaluation of the ruble. The article also describes the measures of reducing the sensitivity of the economic sphere under rising fiscal risks.

Keywords: budget risks, budget, raw materials export, real income

УДК 336.76

К ПРОБЛЕМЕ СОЗДАНИЯ ФИНАНСОВОГО ЦЕНТРА В РОССИИ

Цаценко Н.В.
научный руководитель - Лесных Ю.Г.

ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный аграрный университет».

Аннотация:в настоящее время усиление борьбы за финансовые ресурсы приобретает глобальный характер. В данном контексте особую роль отводят международным финансовым центрам. Мировые финансовые центры способствуют управлению потоками капитала в стране и за ее пределами, поэтому многие страны заинтересованы в их появлении и развитии. Вопросам их создания и развития и посвящена данная статья.

Ключевые слова: международный финансовый центр, финансовая система, финансы, денежные потоки

Международный финансовый центр – это институциональная структура с полным комплексом финансовых услуг, поддерживающая крупные национальные экономики с развитыми и ликвидными финансовыми рынками, где спрос и предложение диверсифицированы, а законодательные и регулирующие системы способны обеспечить целостность отношений между субъектами рынка и надзорные функции [1].

Анализ становления и развития финансовых центров в мире показывает, что универсального способа создания и превращения города в международный центр финансовых отношений не существует. Такие глобальные финансовые центры, как Лондон и Нью-Йорк формировались в течение длительного времени в силу естественных исторических процессов, прирастали дополнительными элементами финансовой и нефинансовой инфраструктуры [2]. Такие центры как Гонконг, Сингапур, Дубай, создавались правительствами стран искусственно при наличии определенных условий.

Сформулируем требования, которым должна отвечать страна в случае создания международного финансового центра:

- наличие современных технологий передачи информации и средств связи, позволяющих эффективно осуществлять платежи;
- развитая финансовая инфраструктура (банки, биржи, страховые, инвестиционные компании и фонды, трастовые компании, консультанты и пр.);
- глубина освоения финансовых инструментов;
- соответствие современным мировым стандартам в области учета, надзора, отчетности и регулирования.

Каждый финансовый центр в процессе повышения своего статуса до международного должен пройти три стадии развития: развитие местного финансового рынка, переход от местного финансового рынка к региональному финансовому центру, переход от регионального финансового центра к стадии создания международного финансового центра.

Необходимо отметить, что существует множество различных рейтингов, оценивающих деятельность финансовых центров. Одним из наиболее известных рейтинг английской консалтинговой компанией Z/Yen Group, который публикуется два раза в год и учитывает пять показателей: бизнес-обстановка, финансы, инфраструктура, человеческий капитал и репутацию. По последним данным, опубликованным в сентябре 2014 года, Нью-Йорк заняла 1-е место, со-

гласно исследованиям Global Financial Centres Index (GFCI, индекс глобальных финансовых центров). Лондон впервые уступил Нью-Йорку статус крупнейшего мирового финансового центра. В десятку лидеров рейтинга также вошли: Гонконг, Сингапур, Сан-Франциско, Токио, Цюрих, Сеул, Бостон и Вашингтон [3]. В данном рейтинге находятся два российских финансовых центра: Москва (80-е место) и Санкт-Петербург (72-е место).

Во время глобального экономического и финансового кризиса, в 2008 году, правительство сформулировало концепцию развития Москвы как международного финансового центра.

В настоящее время проведена большая организационно-нормотворческая работа. Приняты программные документы на правительственном уровне - Концепция долгосрочного социально- экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года, Концепция создания международного финансового центра в РФ, план мероприятий по созданию МФЦ в РФ. В 2010 году образована рабочая группа по созданию МФЦ в РФ при Совете при Президенте Российской Федерации по развитию финансового рынка Российской Федерации. Согласно распоряжению Президента РФ рабочая группа является коллегиальным органом, образованным в целях координации деятельности юридических и физических лиц, органов, организаций и объединений по созданию финансового центра в Российской Федерации.

Был принят ряд федеральных законов, направленных на улучшение регулирования российского финансового рынка. К ним относят: Федеральный закон РФ №244-ФЗ «О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком», №7-ФЗ «О клиринге и клиринговой деятельности», №208-ФЗ «О консолидированной финансовой отчётности», №414-ФЗ «О центральном депозитарии» и др.

Приняты поправки в Гражданский кодекс, касающиеся процедуры залога, и поправки в Налоговом кодексе, направленные на комплексное совершенствование налогообложение операций на финансовом рынке.

Значительным шагом на пути создания МФЦ в Москве является создание единой биржи. Юридическое объединение крупнейших российских бирж ММВБ и РТС произошло в декабре 2011 года, а с 1 августа 2012 года объединённая биржа переименована в «Московскую биржу».

Как отмечает руководитель рабочей группы по созданию МФЦ Александр Волошин «Нужно сделать город удобным для иностранцев и комфортным для их проживания, образования детей» [4]. И принятая Правительством Москвы государственной программа по «Стимулирование экономической активности на 2012-2016 гг.», направлена на развитие городской инфраструктуры, т.е. транспортной системы, информационно-коммуникационных технологий, повышение качества жизни и безопасности проживания в городе как жителей, так и иностранных специалистов.

На данный момент на стадии реализации находится план «Дорожная карта», включающий в себя меры по «созданию международного финансового центра и улучшению инвестиционного климата в Российской Федерации». План рассчитан до 2015 года.

Для достижения поставленной цели в создании МФЦ в России недостаточно принятие решений в рамках нормативно-правовых и инфраструктурных вопросов. Одним из важных условий превращения Москвы в МФЦ является укрепление позиций рубля. Официально, рубль считается свободно конвертируемой валютой, но на деле он не относится к валютам общепризнанным. Что затрудняет способность Москвы стать центром торговли иностранной валюты. К другим проблемам относятся технические сбои на Московской бирже и недоверие граждан к финансовым рынкам, что обусловлено низким уровнем финансовой грамотности населения.

Таким образом, процесс глобализации рынков финансовых услуг, сопровождающийся концентрацией участников и операций, способствует консолидации мировых финансовых центров и интенсивному росту. Многие страны демонстрируют заинтересованность в образовании на своей территории мировых или региональных финансовых центров. Следует учитывать, что ключевой функцией международных финансовых центров – это умение эффективно оценивать риски и обеспечивать ресурсами мировой финансовый рост.

Список литературы

1. Рыкова И.Н., Лесных Ю.Г. Обеспечение безопасности финансовой системы России в условиях трансформации энергетического рынк // Финансовый журнал. Научно-исследовательский финансовый институт. – 2 (16) июнь-июль 2013. – С. 45-54

2. Худякова, Л.С. Международные финансовые центры в многополярном мире / Л.С. Худякова // Мировая экономика и международные отношения. – 2012. - №1. – С. 30-39

3. Официальный сайт РИА Новости, «Лондон уступил Нью-Йорку место крупнейшего финансового центра» [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: http://www.interfax.ru/business/365103

4. Москва - Международный финансовый центр [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: http://mfc-moscow.com/index.php?id=76.

TO A PROBLEM OF CREATION OF FINANCIAL CENTER IN RUSSIA

Tsatsenko N.V.
research supervisor – Lesnih Yu.G.
FGBOU VPO Kuban State Agrarian University

Abstract: now strengthening of fight for financial resources gains global character. In this context the special part is assigned to the international financial centers. World financial centers promote management of capital streams in the country and beyond its limits therefore many countries are interested in their emergence and development. This article is also devoted to questions of their creation and development.

Keywords: international financial center, financial system, finance, cash flows

УДК 347.736

О ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ БАНКРОТСТВА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Кравченко Е.А., Атепина Ю.А.
научный руководитель - Брик А.Д.
ФГБОУ ВПО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: в статье рассматриваются нововведения, согласно Федеральному закону от 29.12.2014 № 476-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)". Рассмотрены основные изменения на примерах, а также, порядок признания физического лица несостоятельным.

Ключевые слова: банкротство физических лиц, банкротство, реструктуризация долга, законодательство, правовое регулирование.

Население России с каждым днем все неохотнее возвращает кредиты банкам. Платежная недисциплинированность граждан осложняется в том числе и из-за падения курса рубля. В особенно сложном положении оказываются граждане, которые имеют займы у кредитных организаций в валюте. Именно для этих случаев был разработан закон о банкротстве физических лиц, который в конце декабря приняла Госдума, одобрил Совет Федерации и подписал Президент Российской Федерации. Документ опубликован на официальном портале правовой информации. Закон вступит в силу 1 июля 2015 года [1].

Однако, анализируя закон, приходим к выводу: ФЗ определяет, что заем у кредитных организаций должен превышать 500 тысяч рублей, при этом, на реструктуризацию долга предоставят срок в 3 года.

Рассмотрим несколько типичных случаев. В качестве примера, смоделируем такую ситуацию: долг гражданина составляет 500 тысяч рублей, но у него есть автомобиль стоимостью 480 тысяч рублей. Тогда он вправе предложить банку отдать ему свою машину, а банк спишет ему долг в 20 тысяч рублей [3].

Рассмотрим другой пример. Заемщиком был взят кредит в размере двух с половиной миллионов рублей. Ежедневно за просрочку выплаты по долгу начисляется пеня. Но у заемщика в собственности имеется единственное жилье - однокомнатная квартира, рыночная цена которой пять миллионов рублей. После вступления в силу закона о банкротстве заемщик может подать ходатайство в суд о реструктуризации долга. Так как у должника нет источника дохода, то по решению суда имущество должника будет распределено между кредиторами. Это могут быть дорогие картины, шубы, драгоценные металлы. Всем этим займется финансовый управляющий, за работу которого придется отдать 10 тысяч рублей. Но лишать квартиры должника не имеют права, поскольку согласно закону, в конкурсную массу не включается единственное жилье вне зависимости от размера и единственный земельный участок. Кроме того, сюда относятся и жизненно необходимые вещи. Например, бытовая техника, общая стоимость которых не превышает 30 тысяч рублей, а также медицинское оборудование,

лекарства, необходимые для поддержания здоровья должника. Причем на время рассмотрения дела в суде начисление пени по кредиту приостанавливается.

Но и здесь есть несколько нюансов. Так, по закону не могут лишить единственного жилья, только если оно находится в собственности гражданина. Однако, если должник является собственником одной квартиры, но зарегистрирован в другой; в таком случае суд может постановить, что у должника есть жилье (в котором он зарегистрирован). В данном случае суд вправе для погашения кредита выставить на торги жилье, находящееся в собственности. Но если, все же, суд признает должника банкротом, то требования перед кредиторами считаются погашенными, и гражданин освобождается от дальнейшего исполнения обязательств, даже если деньги от продажи имущества не покрывают весь долг [5].

Между тем есть такие случаи, когда россиянин берет квартиру в ипотеку, которая к тому же является его единственным жильем, но потом не может за нее расплатиться. Представим, что была куплена квартира в ипотеку в иностранной валюте, а теперь заемщик не может за нее расплатиться, при этом, это единственное жилье должника. Как поясняют эксперты, это самая неприятная ситуация для должника. Оказывается, в законе не прописано, что будут делать с теми, кто брал кредит в валюте на покупку единственной квартиры. На днях депутаты поручили проанализировать эту ситуацию ЦБ и представить до 1 марта свои предложения Госдуме [2].

По мнению некоторых чиновников, банки должны решать такие вопросы с каждым клиентом в индивидуальном порядке. В случае невозможности погасить валютный ипотечный кредит граждане не должны выселяться из жилья. Данная ситуация осложняется тем, что, согласно закону об ипотеке, в случае неспособности человека выплатить ипотечный кредит его могут выселить. А, чтобы заемщик не оказался без крыши над головой, ему предоставляется жилье в муниципальных домах. К сожалению, как показывает практика, ни в одном регионе нашей страны таких домов нет.

За 2014 год доля ипотечных кредитов в валюте составляет около 9%. Поэтому сейчас на рассмотрении Госдумы находится законопроект, предусматривающий перерасчет валютного кредита в рубли по официальному курсу на день заключения договора [4].

Но клеймо банкрота все же доставит неприятности его обладателю, а именно до полного завершения этой процедуры гражданин не сможет самостоятельно совершать сделки, открывать счета в банке, а также. Может быть ограничен выезд за границу. Кроме того, в течение пяти лет после признания банкротом индивидуальные предприниматели не смогут начать новый бизнес, а гражданину нельзя взять новый кредит, если он не укажет факт своего банкротства. И в течение такого же срока он не сможет повторно инициировать банкротство в отношении себя.

Так как же признать себя банкротом? В законе представлено, как будет проходить процедура банкротства граждан [1].

1. Для запуска процедуры банкротства необходимо подать заявление в суд. Дела о банкротстве граждан рассматриваются судом общей юрисдикции, индивидуальных предпринимателей — арбитражным судом. В суд может подать как

сам должник, так и его кредитор. При этом долг гражданина должен составлять не менее 500 тысяч рублей, а просрочка платежей — не менее трёх месяцев.

2. Дело о банкротстве гражданина может быть возбуждено после его смерти. В этом случае заявление в суд может подать кредитор, уполномоченный орган, а также наследники должника.

3. При рассмотрении дела о банкротстве гражданина суд может применить реструктуризацию долга, в котором указываются:

- срок его осуществления;
- размеры сумм, ежемесячно оставляемых должнику и членам его семьи для обеспечения их жизнедеятельности;
- размеры сумм, которые предполагается ежемесячно направлять на погашение требований кредиторов.

4. В случае, если реструктуризация долга невозможна, задолженность банкрота может быть погашена за счёт его имущества. Драгоценности и другие предметы роскоши, стоимость которых превышает 100 тысяч рублей, а также недвижимое имущество подлежат реализации на открытых торгах. В счёт уплаты долга не может быть изъято:

- единственное жильё должника, а также земельные участки, на которых оно расположено;
- предметы обычной домашней обстановки и обихода;
- вещи индивидуального пользования (одежда, обувь и другие);
- имущество, необходимое для профессиональных занятий гражданина-должника, за исключением предметов, стоимость которых превышает сто установленных федеральным законом минимальных размеров оплаты труда;
- племенной, молочный и рабочий скот, олени, кролики, птица, пчёлы, корма, а также хозяйственные строения и сооружения, необходимые для их содержания;
- продукты питания и деньги на общую сумму не менее установленной величины прожиточного минимума самого гражданина-должника и лиц, находящихся на его иждивении;
- топливо, необходимое семье гражданина-должника для приготовления своей ежедневной пищи и отопления в течение отопительного сезона своего жилого помещения;
- средства транспорта и другое необходимое гражданину-должнику в связи с его инвалидностью имущество;
- призы, государственные награды, почётные знаки должника.

5. Суд может запретить должнику выезд за границу до завершения процедуры реализации его имущества. Суд налагает арест на имущество гражданина.

6. С момента признания гражданина банкротом прекращается начисление неустоек. После вынесения решения суда о банкротстве прекращается начисление штрафов, пеней, процентов и иных финансовых санкций по всем обязательствам гражданина.

Решение о признании гражданина банкротом и об открытии конкурсного производства суд направляет всем известным кредиторам с указанием срока

предъявления кредиторами требований, который не может превышать два месяца. Статус банкрота сохраняется за гражданином в течение пяти лет.

Таким образом, проанализировав основные положения закона о банкротстве физических лиц, можно сделать вывод о том, что в условиях сложившейся экономической ситуации у граждан, имеющих долги перед кредитными организациями, появилась возможность выхода из этой сложной и, на первый взгляд, трудно разрешимой ситуации.

Список литературы

1. Федеральный закон от 29.12.2014 № 476-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части регулирования реабилитационных процедур, применяемых в отношении гражданина-должника" [электронный ресурс] // КонсультантПлюс. – Режим доступа URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_172973/

2. ЦБ РФ отчитался перед Госдумой о ситуации на рынке ипотечного кредитования [электронный ресурс] // Интерфакс. – Режим доступа URL: http://www.interfax.ru/business/419016

3. Всё, что нужно знать о банкротстве физических лиц [электронный ресурс] // Аргументы и факты – Режим доступа URL: http://www.aif.ru/dontknows/about/1418369#

4. Доля ипотечных кредитов в иностранной валюте в РФ составляет менее 9% [электронный ресурс] // АИЖК – Режим доступа URL: http://riarealty.ru/news/20141215/404025306.html

5. Бадмаева И. Как объявить себя банкротом // Московский комсомолец. – 2004. – №26711 от 29 декабря 2014.

REGULATORY BANKRUPTCY INDIVIDUALS

Kravchenko E.A., Atepina Y.A.
research supervisor –Brick A.D.
FGBOU VPO Don State Agrarian University. Don State Agrarian University.

Abstract: this article discusses innovation, according to the Federal per - stake from 29.12.2014 N 476 -FZ " On Amendments to the Federal - Law" On Insolvency (Bankruptcy) " . The main changes from the examples, as well as the recognition of an individual insolvent.

Keywords: bankrupt individuals, bankruptcy, debt restructuring, legislation, regulation.

УДК 631.162

МЕТОД «КОТЛОВОГО» УЧЕТА ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВЕ

Рудая А.Г.
научный руководитель - Осипова А.И.
ФГБОУ ВПО «Донского государственного аграрного университета»

Аннотация: в данной статье рассматривается «котловой» метод учета затрат на сельскохозяйственных предприятиях. Дается краткая характеристика основных методов учета затрат, характерных для сельскохозяйственного производства. Рассматривается «котловой» метод учет затрат, его основные характерные черты.

Ключевые слова: затраты на производство, себестоимость продукции, метод «котлового» учета.

В современных условиях хозяйствования актуальным вопросом является выявление возможностей усиления конкурентоспособности сельскохозяйственных предприятий и поиск ее эффективных форм развития. Значительную роль в этом играет показатель себестоимости продукции сельского хозяйства, от которого зависит вариантность управленческих решений в формировании ценовой политики предприятия, стратегии продвижения продукции на рынке. Чтобы принимаемые управленческие решения способствовали обеспечению доходности производства продукции, необходим контроль над затратами.

К числу важных проблем повышения рентабельности предприятий, выявления и использования резервов снижения затрат, совершенствования экономических рычагов хозяйствования является система исчисления издержек сельскохозяйственного производства и экономически обоснованного формирования себестоимости.

Сельскохозяйственные организации оптимизируют издержки за счет сокращения расходов на производство и продажу готовой продукции. Сельскохозяйственные производители знают заранее, за сколько они смогут реализовать ту или иную продукцию. Поэтому первостепенной становится задача разработать продукцию, себестоимость которой была бы достаточно низкой для обеспечения необходимого уровня прибыли [4].

В отрасли растениеводства сельскохозяйственный учет должен отражать факты хозяйственной жизни таким образом, чтобы достоверно и своевременно учитывалось неравномерное потребление денежных, материальных и трудовых ресурсов в связи с сезонностью производства, а также разнообразия видов культур сельского хозяйства. В животноводстве затраты должны учитываться по видам и отраслям сельскохозяйственного производства со строгим разделением затрат по статьям и их видам [2].

Особым моментом в учете затрат является выбор метода учета затрат и калькуляции себестоимости продукции. Для сельскохозяйственных предприятий типично использование следующих методов учета затрат и калькуляции себестоимости продукции:

- попроцессный метод учета затрат. Этот метод учета производственных затрат в сельском хозяйстве является весьма распространенным, служит для учета и систематизации затрат по видам выполненных работ, в растениеводстве по конкретным культурам, в животноводстве по группам и видам скота в соответствии с установленной технологией производства;

- попередельный метод учета затрат. Этот метод учета применяется как в промышленности, так и в сельском хозяйстве где, как правило, себестоимость единицы готовой продукции калькулируются на последней стадии (при небольшом объеме производства), например, при забое скота, переработке молока и прочих производствах;

- нормативный метод учета затрат основан на сравнении фактических результатов с некоторыми нормативами, вычислении отклонений фактических данных от нормативных, анализе этих отклонений и принятии соответствующих управленческих решений [3].

Помимо всего прочего при учете затрат необходимо учитывать соответствующие принципы, перечень которых весьма разнороден, но при этом можно отдельно выделить принципы учета затрат и калькулирования, которые у целого ряда авторов во многом совпадают. Таким образом встает вопрос о целесообразности использования одних и тех же (совпадающих) принципов при учете затрат и при калькулировании себестоимости [1].

Основные методы учета затрат являются распространенными и хорошо изученными, поэтому остановимся на более подробном исследовании «котлового» метода учета затрат.

В настоящее время автоматизация бухгалтерского учета в сельском хозяйстве не устранила применение «котловых» методик из учетной практики в Российской Федерации. Кроме того, нестабильная ситуация на мировых рынках ставит вопрос об увеличении эффективности сельскохозяйственного производства, что неосуществимо без мероприятий по контролю за расходованием товарно-материальных ценностей в производстве, а также без признания актуальности показателя фактической себестоимости, который при применении «котлового» метода учета затрат является далеким от реальных значений.

Характерной чертой «котлового» метода учета затрат по мнению большинства ученых-экономистов является отсутствие достоверных результатов исчисления себестоимости продукции (работ, услуг). Для «котлового» метода характерно:

1) осуществление учета затрат по сельскохозяйственному предприятию в целом или экономически необоснованно установленным группам продукции растениеводства, животноводства;

2) распределение обезличено учтенных фактических затрат между отдельными изделиями пропорционально их плановой (или нормативной) себестоимости.

Таким образом, «котловой» метод учета затрат – это вариант группировки издержек, не предусматривающий ведения аналитики одновременно по видам сельскохозяйственной продукции (работам, услугам) и подразделениям (местам формирования, центрам ответственности), вследствие чего: прямые затраты превращаются в обезличенные; осуществляется некорректный расчет себесто-

имости на основе распределительных процессов; исчезает контроль бухгалтерии за наличием и движением материальных ценностей в производстве. Чаще всего «котловой» метод ассоциируется с ведением учета затрат по сельскохозяйственному предприятию в целом. В этом смысле бухгалтерский финансовый учет предусматривает ведение аналитики в разрезе элементов затрат и отображение элементов в «Приложении к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах» и является вариантом реализации такой формы. «Котловой» учет по предприятию в целом может вестись и по статьям (а не только по элементам), однако на достоверности калькулирования это не сказывается, поскольку распределение обезличенных издержек происходит явно условным образом. При производстве единственного вида продукции одновременно несколькими цехами (участками) распределения не происходит, хотя затраты в целом по заводу остаются обезличенными по отношению к выпуску продукции того или иного цеха (участка).

Список литературы

1. Зубарева, О.А. Принципы учета затрат и калькулирования себестоимости сельскохозяйственной продукции [Текст] / О.А. Зубарева // Инновационные пути развития АПК: проблемы и перспективы материалы международной научно-практической конференции: В 4-х томах. пос. Персиановский, 2013. – С. 177-181

2. Осипова, А.И. Развитие методики формирования учетной политики в сельскохозяйственных организациях [Текст]: автореф. дис. … канд. экон. наук. 08.00.12 / Анна Игоревна Осипова. – Ростов-на–Дону, 2012. – 26 с.

3. Пронина, М.А. Развитие методики управленческого учета на сельскохозяйственных предприятиях // диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук [Текст] / Мичуринский государственный аграрный университет. – пос. Персиановский, 2009. – С. 72

4. Удалова, З.В. Исследование современных методов управленческого анализа в сельскохозяйственных организациях [Текст] / З.В. Удалова, Л.А. Пошелюк // Современные технологии сельскохозяйственного производства и приоритетные направления развития аграрной науки. Материалы международной научно-практической конференции. – пос. Персиановский, 2014. – С. 190-197

METHOD OF THE «BOILER» ACCOUNTING OF EXPENSES ON PRODUCTION

Rudy A.G.
research supervisor - Osipova A.I.
FGBOU VPO Don state agricultural university

Abstract: in this article the «boiler» method of the accounting of expenses at the agricultural enterprises is considered. The short characteristic of the main methods of the accounting of expenses, characteristic for agricultural production is given. The «boiler» method the accounting of expenses, its main characteristic features is considered.

Keywords: costs of production, product cost, method of the «boiler» account.

УДК 330.342

НАЦИОНАЛЬНАЯ ПЛАТЕЖНАЯ СИСТЕМА РОССИИ: ПРОГНОЗЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Броварец А.К.
научный руководитель - Погребная Н.В.
ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный аграрный университет»

Аннотация: в данной статье рассматривается проблема создания национальной платежной системы России в связи со сложившейся политической ситуацией в мире. Также в представленной статье выявляются причины, по которым РФ столкнулась с данной проблемой, определяются как отрицательные моменты ее создания, так и положительные. Анализируются прогнозы экспертов по развитию ситуации в данной области, а также определяются результаты предшествующих попыток создания национальной системы России.

Ключевые слова: национальная платежная система, Россия, санкции, финансовый рынок, денежные средства, экономика.

Прошедший год стал для нашей страны весьма значимым, при этом не только в социальном, но и экономическом плане. В связи со сложившейся ситуацией на политической арене, России пришлось пережить не только огромное количество «западных» санкций, но и также стремительное падение рубля относительно иностранных валют [3].

Именно поэтому многие финансовые эксперты называют 2014 г. «переломным моментом» в банковской системе России. Все началось именно тогда, когда США при помощи своих санкций осуществили блокирование денежных потоков, идущих через банковские карты «MasterCard» и «Visa» с целью блокировать банковский рынок России [4].

Подобные события поспособствовали тому, что Владимир Владимирович Путин принял решение о том, что Россия не должна больше зависеть от настроения Запада, а в частности с целью приобретения экономической независимости создать свою национальную платежную систему. При этом В.В. Путин отметил : «Обязательно необходимо создать национальную платежную систему! В таких странах, как Япония и Китай, эти системы работают, при этом очень успешно. Они изначально начинались исключительно как национальные, замкнутые на свой рынок, на свою территорию, на свое население, а сейчас приобретают все большую популярность».

Таким образом, на сегодняшний день перед российскими финансистами стоит нелегкая задача: необходимо создать свою платежную систему, которая начнет действовать 1 июля 2015 года и при этом она должна быть конкурентоспособной и не уступать зарубежным системам, которые использовались в нашей стране ранее. Многие эксперты считают, что это невозможно, так как подобные попытки уже были предприняты нами 10 лет назад и не увенчались значительным успехом. Подтверждением данного факта является то, что имеющиеся на сегодняшний день российские платежные системы занимают незначительную долю на финансовом рынке. К таким системам следует отнести:

1) «Union Card», которая была создана ещё в 1993 году, в нее входят 300 финансовых учреждений;

2) «Золотая корона» – в нее входят 500 банков, которые находятся не только в РФ, но на территории государств СНГ;

3) «ПРО100» – личная платежная система ОАО «Сбербанк России» [1].

Новая платежная система России, которая еще не имеет своего названия, будет регулироваться ФЗ № 161 «О национальной платежной системе», принятым 27 июня 2011 года. При этом в данном законодательном акте под национальной платежной системой понимается совокупность операторов по переводу денежных средств (включая операторов электронных денежных средств), банковских платежных агентов (субагентов), платежных агентов, организаций федеральной почтовой связи при оказании ими платежных услуг в соответствии с законодательством Российской Федерации, операторов платежных систем, операторов услуг платежной инфраструктуры (субъекты национальной платежной системы) [2].

С целью создания совершенной национальной платежной системы осуществляется мониторинг уже существующих платежных систем России. При этом вопрос о том, будет ли данная система основана на одной из уже существующей или же будет создана совершенно новая и независимая система, еще не решен. Однако, по некоторым прогнозам новая национальная платежная система будет создана в форме открытого акционерного общества и принадлежать на 100% основе Центральному банку Российской Федерации. По некоторым подсчетам она обойдется нашей стране в миллиарды долларов.

Несмотря на некоторые отрицательные моменты, уже найдены огромные преимущества в создании национальной платежной системы России. К ним следует отнести:

1) конфиденциальность денежных потоков российских граждан;

2) независимость от иностранных партнеров;

3) стабильность в оказании платежных услуг независимо от политической ситуации в мире;

4) осуществление всех операций внутри страны;

5) возможность перевода денежных средств россиян в нашу страну из за рубежа;

6) возможность осуществлять различные манипуляции с кредитными картами в любых банках России без комиссии;

7) снижение комиссий по операциям с банковскими картами.

Таким образом, следует сделать вывод о том, что плюсов в создании национальной системы России намного больше, нежели, чем минусов. При этом необходимость в создании подобного финансового механизма в нашей стране возникла очень давно и рано или поздно, но России пришлось бы решиться на ее создание. А учитывая тот факт, что на сегодняшний день сложилось негативное отношение к РФ со стороны Запада в связи с политической ситуацией на Украине, это стало просто жизненно важно для того, чтобы не допустить «гибели» российской экономики.

Список литературы

1. Какой будет новая платежная система России ? [Электронный ресурс] // Официальный сайт Центра сопровождения торгов. – Режим доступа : http://www.obespechimkontrakt.ru.

2. О национальной платежной системе [Электронный ресурс] : [федер. закон : принят от 27 июня 2011 г. № 161-ФЗ (ред. от 29.12.2014)] // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа : http://www.consultant.ru/document/cons.

3. Погребная, Н. В. Иностранные инвестиции [Текст] : учеб. - метод. пособие / Н. В. Погребная. – Краснодар : КубГАУ, 2015. – 140 с.

4. Погребная, Н. В. Международный бизнес [Текст] : учеб. - метод. пособие / Н. В. Погребная. – Краснодар : КубГАУ, 2015. – 154 с.

NATIONAL PAYMENT SYSTEM OF RUSSIA: PREDICTIONS AND PROSPECTS

Brovarets A.K.
research supervisor – Pogrebnaya N.V.
FGBOU VPO Kuban State Agriculture University

Abstract: This article deals with the problem of creating a national payment system of Russia in connection with the current political situation in the world. Also presented article identifies the reasons for which the Russian Federation was faced with this problem, defined the negative aspects of its creation and positive. Analyzed the forecasts of experts on the development of the situation in this field, and identifies the results of previous attempts to create a national system of Russia.

Keywords: national payment system, Russia, sanctions, financial market, money, economy.

УДК 631

НАПРАВЛЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИНВЕСТИЦИОННОГО СОТРУДНИЧЕСТВА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ С ИНОСТРАННЫМИ ПАРТНЕРАМИ

Антонова В.И.
научный руководитель - Погребная Н.В.
ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный аграрный университет»

Аннотация: в данной статье рассматривается перспективные направления инвестиционного сотрудничества Краснодарского края с зарубежными партнерами. Также в представленной статье производится оценка инвестиционной привлекательности края.

Ключевые слова: инвестиции, Краснодарский край, международное сотрудничество, экономика.

Инвестиционная ситуация в России на данном этапе ее экономического развития характеризуется, с одной стороны, поворотом экономики в сторону выхода из кризисной ситуации, а с другой, отсутствием в достаточном количестве инвестиций.

Краснодарский край занимает лидирующее положение среди всех регионов России. Являясь «морскими воротами» на южных границах России, имея развитую инфраструктуру, обладая богатыми залежами нефти, газа и минеральных вод, Краснодарский край выгодная инвестиционная площадка. Основными инвестиционно привлекательными секторами являются такие сектора, как агросектор, который на сегодняшний день достаточно значим [4]. Постоянно развивающаяся законодательная база – одно из лучших в России инвестиционных законодательств.

Выбранная тема актуальна, так как количество инвестиций в Краснодарский рай демонстрирует высокий уровень, а также продолжает увеличиваться. А работа с инвесторами – приоритет для органов власти всех уровней края.

Краснодарский край сотрудничает с такими странами, как: США, Германия, Италия, Турция, Украина, Узбекистан, Республика Беларусь, которые являются его ведущими партнерами.

По итогам 2013 года по результатам оценки Министерства регионального развития, край показал максимальную инвестиционную привлекательность среди регионов России со значением сводного индекса в размере 166,7 пункта – это объясняется тем, что в городе Сочи проводились зимние Олимпийские игры и Формула 1 [1].

В течение последних лет кубанская экономика демонстрирует высокие темпы привлечения инвестиций. В период с 2010-2013 в экономику Краснодарского края было привлечено в общей сумме более 3,5 трлн. руб. в виде прямых и зарубежных инвестиций.

В 2013 году инвестиции в основной капитал составили 676,2 млрд. руб. с темпом роста 108,1%.

Наиболее активными в инвестиционном плане являются такие страны, как Нидерланды, Швеция, Великобритания, США, Германия, Кипр, Швейцария. В Краснодарском крае открыто 39 филиалов иностранных юридических лиц и зарегистрировано более 800 предприятий с иностранными инвестициями.

Основное место в товарной структуре экспорта занимают минеральные продукты (48,6%), продтовары и сырье для их производства (17,6%), машиностроительная продукция (22,3%). Снижение объемов экспорта затронуло такие отрасли, как минеральные продукты, текстиль, обувь. Экспорт минеральной продукции представлен на 96% нефтью и нефтепродуктами, все объемы которых приходятся на страны дальнего зарубежья [2].

Крупнейшими торговыми партнерами по закупке продукции в Краснодарском крае являются Италия, Либерия, Виргинские острова, Турция.

Проведенное исследование внешнеэкономической деятельности Краснодарского края в 2013 году показывает, что Краснодарский край по-прежнему занимает лидирующее место по объему внешнеторгового оборота среди субъектов Южного Федерального Округа России — 31%.

Проведенный анализ экономических и правовых условий привлечения иностранных инвестиций в российскую экономику позволяет констатировать, что стратегической целью государственной политики является осуществление прорыва базовых инноваций, формирующих структуру постиндустриального технологического способа производства, что должно обеспечить устойчивое экономическое развитие России и края в XXI веке [3].

Подводя итог, отметим, что Краснодарский край открыт для сотрудничества с российскими и зарубежными партнерами. Администрация края готова рассмотреть любые варианты привлечения капитала, передовых технологий, управленческого опыта и обеспечивает самый благоприятный режим для реализации инвестиционных проектов на территории края.

Список литературы

1. Территория экономического роста. Специальный выпуск [Электронный ресурс] // Официальный сайт Кубанских новостей. – Режим доступа: http://www.forumkuban.ru/arxiv/show/420/spec1.pdf.

2. Краснодарский край в цифрах [Электронный ресурс] // Основные показатели социально-экономического развития. – Режим доступа: http://economy.krasnodar.ru/macroeconomics/analiz/krasnodar-region-in-figures/.

3. Погребная, Н. В. Иностранные инвестиции [Текст] : учеб. - метод. пособие / Н. В. Погребная. – Краснодар : КубГАУ, 2015. – 140 с.

4. Повойко, И.В., Погребная Н. В. Оценка уровня инвестиционного климата в современной России и направления его развития [Электронный ресурс] // Электронное научно-практическое периодическое издание «Экономика и социум» ООО «Институт управления и социально-экономического развития». Саратов. Выпуск № 4(13) (октябрь-декабрь, 2014). – Режим доступа: http://iupr.ru/domains_data/files/zurnal_13_2014/ Pogrebnaya%20N.V.,%20Povoyko%20I.V..pdf.

DIRECTIONS AND PERSPECTIVE OF INVESTMENT COOPERATION OF KRASNODAR REGION WITH FOREIGN PARTNERS

Antonova V.I.
research supervisor –Pogrebnaya N.V.
FGBOU VPO Kuban State Agriculture University

Abstract: this article discusses the promising areas of investment cooperation of Krasnodar Region with foreign partners. Also presented article evaluates the investment attractiveness of the region.

Keywords: investments, Krasnodar region , international cooperation , the economy .

УДК 631

УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Диденко Ю.С.
научный руководитель - Пошелюк Л.А.
ФГБОУ «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: в статье проводится анализ эффективного использования трудовых ресурсов, рассматриваются основные показатели, свидетельствующие о рациональной деятельности предприятия. Предложены меры по дальнейшему развитию организации.

Ключевые слова: анализ, трудовые ресурсы, эффективность, производительность труда, трудоёмкость.

В настоящее время управленческий анализ эффективности трудовых ресурсов играет огромную роль в сельскохозяйственных организациях, так как во многом определяет себестоимость, конкурентоспособность и качество товара. Внутренний анализ эффективности использования трудовых ресурсов в сельскохозяйственных предприятиях является актуальным на сегодняшний день.

Достаточная обеспеченность сельскохозяйственных предприятий необходимыми трудовыми ресурсами, их рациональное использование, высокий уровень производительности труда имеют большое значение для увеличения объема производства продукции и повышения эффективности производства. Цель управленческого анализа эффективности использования трудовых ресурсов является выявление основных факторов, влияющих на производительность труда.

Цель управленческого анализа эффективности использования трудовых ресурсов заключается в поиске резервов повышения производительности труда работников, определении оптимальной численности работников в организации, структуры кадров и рациональной загруженности работников сельскохозяйственной организации[2].

Важнейшим параметром, характеризующим состояние трудового потенциала, является численность работников предприятия. Следует отметить, что основную часть персонала в ООО «Родина» составляют рабочие. Численность персонала в целом увеличилась на 10 человек, что, прежде всего, связано с увеличением посевных площадей и, как следствие, нехваткой в персонале. Рост числа рабочих способствовал сокращению продолжительности рабочего дня и появлению свободного времени для персонала, но при этом наблюдается рост производительности труда в организации (см.табл.1).

Анализ производительности труда в ООО «Родина» за 2012-2013 годы показал увеличение среднегодовой выработки одного работника на 25,5 тыс. руб., при уменьшении удельного веса рабочих среди всех работников на 2%, количества отработанных дней в году одним рабочим на 20дней и продолжительности рабочего дня на 1,09 часа не привело к ее снижению.

Таблица 1 - Анализ производительности труда
в ООО «Родина» за 2012-2013 годы

Показатель	2012 год	2013 год	2013г к 2012 г	
			Отклонение, (+,-)	%
Среднегодовая численность персонала, чел (ЧП)	91	101	+10	10,99
В том числе рабочих(ЧР)	65	74	+9	13,85
Удельный вес рабочих в общей численности работников (Уд)	0,71	0,73	+0,02	2,82
Отработано дней одним рабочим за год, дней (Д)	287	267	-20	-6,97
Отработано часов рабочими за год, часов (ФРВ)	249000	228000	-21000	-8,43
Средняя продолжительность рабочего дня, ч (П)	9,53	8,44	-1,09	-11,44
Объём продукции в текущих ценах, тыс. руб. (ВП)	9701	14017	+4316	44,49
Среднегодовая выработка одного работника, тыс. руб. (ГВ)	75,66	101,14	+25,5	33,68
Выработка рабочего: среднегодовая, тыс.руб.(ГВР)	149,2	189,4	+40,2	26,91
среднедневная, руб. (ДВ)	520,02	709,43	+189,41	36,42
среднечасовая, руб. (ЧВ)	38,96	61,48	+22,52	57,8

Проанализировать эффективность использования трудовых ресурсов можно с помощью трудоемкости продукции. Динамика уровня данного показателя представлена ниже в таблице 2.

Таблица 2 – Анализ динамики уровня трудоемкости в ООО «Родина» за 2012-2013 годы

Показатель	2012 г	2013 г	2013 г. к 2012 г., тыс. руб.	2013г. к 2012 г., %
1. Объём (выпуск) продукции, товаров и услуг в фактических ценах отчетного года, тыс. руб.	9701	14017	+4316	44,5
2. Общее число отработанных работниками человеко-часов, тыс. чел. час.	249000	228000	-21000	-8,4
3. Затраты труда на 1 тыс. руб. продукции, час трудоемкость	25,68	16,27	-9,41	-36,64
4.Среднечасовая выработка, руб.	38,96	61,48	22,52	57,8

Анализ таблицы 2 показал, что в исследуемой организации произошло снижение трудоемкости продукции на 36,64%. Это связано с превышением в 5 раз роста объем выпуска продукции над сокращением числа отработанных работниками чел-часов. Необходимо отметить, что между трудоемкостью и среднечасовой выработкой существует обратно пропорциональная зависимость и на анализируемом предприятии наблюдается увеличение выработки на в 2013 году по сравнению с 2012

годом на 57,8%, что привело к снижению трудоемкости на 36,64%. Снижение трудоемкости продукции говорит о повышении производительности труда.

На современном этапе развития в условиях рыночных отношений обеспечение предприятий трудовыми ресурсами, эффективность их использования, методы их определения, анализ и принятие на их основе управленческих решений – важнейшее условие его эффективного функционирования[1].

Таким образом, рост производительности труда и сокращение трудоемкости продукции свидетельствует об эффективной работе предприятия. Для сохранения достигнутых результатов и дальнейшего развития необходимо повышать конкурентоспособность сельскохозяйственной организации за счет применения новых технологий, использования высокопродуктивного посадочного материала, закупки современной сельскохозяйственной техники, что позволит предприятию при тех же затратах на производство получить больший объем высококачественной продукции и соответственно увеличить свою прибыль.

Список литературы

1. Удалова З.В. Методика управленческого анализа эффективности использования трудовых ресурсов для сельскохозяйственных организаций [Текст] З.В Удалова, Л.А. Пошелюк Вестник Донского государственного аграрного университета. 2012. № 2. С. 44-52.

2. Удалова З.В.Формирование методики стратегического управленческого анализа для сельскохозяйственных организаций [Текст] З.В Удалова, Л.А. Пошелюк Бухучет в сельском хозяйстве. 2014. № 5. С. 73-84.

THE ADMINISTRATIVE ANALYSIS OF EFFICIENCY OF USE OF THE MANPOWER IN THE AGRICULTURAL ORGANIZATION

Didenko Y.S.
research supervisor – Poselok L. A.
FGBOU VPO Don state agrarian university

Abstract: to clause the analysis of an effective utilization of a manpower is spent, the basic parameters testifying to rational activity of the enterprise are considered. Measures on the further development of the organization are offered.

Keywords: the analysis, a manpower, efficiency, labour productivity, labour input.

УДК 657

МЕТОДИКА ПРИМЕНЕНИЯ РИСК-ОРИЕНТИРОВАННОГО ПОДХОДА ВО ВНУТРЕННЕМ АУДИТЕ

Нгуен Т.В.Л.
научный руководитель - Богатая И.Н.
ФГБОУ ВПО «Ростовский государственный экономический университет» (РИНХ)

Аннотация: в работе исследуются возможности практического применения риск - ориентированного подхода при проведении внутреннего аудита,

предложена методика проведения аудита на базе этого подхода и разработана модель оценки рисков.

Ключевые слова: контроль; риск - ориентированный подход; управление рисками; внутренний аудит коммерческой организации; оценка рисков.

Внутренний аудит является эффективным средством внутреннего контроля, включающим комплекс мер по оптимизации и контролю за деятельностью компании. Внутренние аудиторские проверки призваны увеличить прибыль, обезопасить активы и гарантировать точное выполнение всех указаний руководящего звена. Анализ тенденций развития внутреннего аудита показал, что наиболее перспективным направлением развития современных систем внутреннего контроля и аудита является использование риск - ориентированного подхода, стандартизация деятельности внутренних аудиторов.

Риск - ориентированный подход к внутреннему аудиту - это современный подход к построению риск - сфокусированного внутреннего аудита, направленного на содействие достижению стратегических целей организации через усиление взаимодействия с риск - менеджментом в части методологии, технологий и внутренних коммуникаций.

Разработки в области использования риск - ориентированного подхода базируются на моделях риска и контроля, разработанных The Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission (COSO) в США, созданной присяжными бухгалтерами, внутренними аудиторами, финансовыми менеджерами для изучения ситуации в США. Для разработки интегрированного руководства по внутреннему контролю был создан COSO. Унификация требований к системе внутреннего контроля предприятий началась в1985 г. в США. Доклад «COSO Enterprise Risk Model — Integrated Framework» который опубликован в октябре 2004 году, выстраивающий связь риск-менеджмента с внутренним контролем/аудитом (COSO, 1992).

Отметим что, риск - ориентированный подход обладает такими достоинствами и преимуществами, как:

– Повышение экономической полезности внутреннего контроля и риск - менеджмента [3].

– Повышение эффективности внутреннего аудита посредством оценки выявленных рисков и частоты проверок на основе уровня риска, создание методической основы для обоснованного, рационального и эффективного распределения ресурсов.

– Укрепление отношений между внутренним аудитом и менеджментом.

При таком подходе, внутренний аудит и менеджмент вытекают из целей организации, угроз, возможностей в части достижения целей, тем самым определяя, возможные способы контроля и управления рисками. Это способствует повышению значимости функции внутреннего аудита и улучшению сотрудничества между ним и менеджментом.

Согласно IIA, подход к аудиту на основе риск-ориентированного будет эффективным, только если компания построила модель оценки риска. Таким образом, внутренний аудит может использовать результаты работы отдела

управления рисками для определения процедур аудита. Однако в настоящее время процесс управления рисками в российских копаниях разработан не в полной мере. В связи с этим, внутренний аудитор должен определить и разработать модель оценки рисков. Оценка рисков является основой для внутреннего аудита в ходе выполнения процесса аудита на основе риск - ориентированного подхода.

Таким образом, наиболее целесообразным представляется разработать риск - ориентированный подход к проведению внутреннего аудита, адаптированный к специфике российских предприятий. Предложены следующие этапы проведения внутреннего аудита при применении риск - ориентированного подхода:

1. Анализ деятельности и определение направлений развития. Перед выполнением процедуры аудита, внутреннему аудитору необходимо собрать информацию о целях подразделения и провести анализ рациональности и достижимости этих целей.

2. Оценка рисков и определение необходимых процедур контроля. Внутренние аудиторы должны оценить риски, присущие бизнес-процессам, определить процедуры контроля и действия, необходимые для ограничения негативного воздействия этих рисков. Для этого, внутренние аудиторы должны иметь глубокое сущностное понимание бизнес-процессов и системы внутреннего контроля самого предприятия.

В целях оценки рисков хозяйственной деятельности предприятия предлагается использование метода рейтинговых оценок значимости рисков. Метод фокусируется на двух типах информации для расчета - риски и вероятности, и основан на матрице, представленной в таблице 1.

Таблица 1 - Матрица риска [4]

Вероятность неудачи	Высокий	5	10	15	20	25
		4	8	12	1	20
		3	6	9	2	15
		2	4	6	8	10
	Низкий	1	2	3	4	5
Низкий				Высокий		
Критичность риска						

Критичность / вероятность исчисляется по формуле [4]:

Балл критичности / вероятности = критичность риска * вероятность неудачи

Анализируя факторы риска в привязке к процессам, в которых они зарождаются и/ или на которые они влияют, внутренний аудитор может сформировать оптимальный план и направления своей работы. В рамках риск - ориентированного подхода, можно использовать два метода: упрощенный метод и продвинутый метод.

При использовании упрощенного метода основная задача заключается в формировании рейтинга рискованности процессов и выборе наиболее рискованных процессов для проведения проектов внутреннего аудита.

В таблице 2 показан пример каталога операционных рисков предприятия по бизнес-процессам и составляющим их элементарным операциям.

Таблица 2 - Пример рейтинга рисков

Бизнес-процессов	Риски			Общие
	Методический риск	Организационный риск	Риск внешних источников	
Финансовое обеспечение	6	4	3	13
Кадровое обеспечение	2	1	3	6
Инновации	3	7	1	11
Инвестиции	2	5	3	10
Снабжение	1	2	4	7
Производство	1	3	6	10
Обслуживание	1	1	3	5
Налогообложение	2	3	7	12
Сбыт	1	5	2	8
Послепродажное обслуживание	1	2	1	4

При использовании продвинутого метода за точку отсчета берется перечень рисков предприятия с оценкой как минимум их силы воздействия и вероятности, или, как его называют в специализированной литературе, карта рисков.

Таким образом, формируется следующая цепочка действий: создание карты рисков, выбор наиболее существенных рисков, конвертирование рисков в план и программу аудита [1].

1. Выявление процедур внутреннего аудита и мероприятия, направленные на снижение возникающих рисков до приемлемого уровня.

2. Сравнение и оформление мероприятия по совершенствованию системы контроля.

На заключительном этапе, аудиторы оценивают риски, оставшиеся после принятия рекомендации с целью определения соответствующих аудиторских процедур и размер выборки для проведения внутреннего аудита.

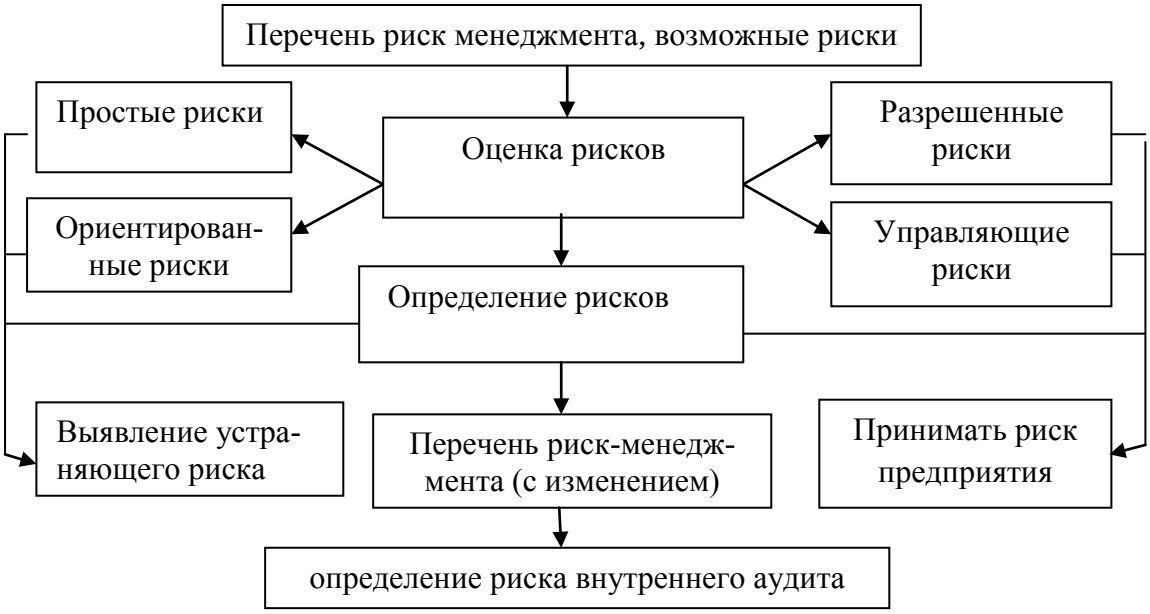

Рисунок 1 - Использование риск - ориентированного подхода во внутреннем аудите

План внутреннего аудита, разработанный на основе результатов оценки риска должен изменяться, корректироваться в соответствии с изменением видов экономической деятельности, осуществляемых организацией, бизнес-процессов и изменением рисков, связанных с ними.

Служба внутреннего аудита должна оценить эффективность существующих систем контроля и управления бизнес-процессами, предпринимательскими и финансовыми рисками, выявить события, препятствующие достижению поставленных целей развития организации. Тенденцией последнего времени по совершенствованию правил внутреннего аудита является использование риск - ориентированного подхода. На наш взгляд, осуществление перечисленных выше процедуры позволят аудитору, осуществляющему проверку в соответствии с концепцией риск - ориентированного контроля, с достаточной степенью уверенности сформулировать мнение о целесообразности использование ресурсов для достижения целей организации.

Список литературы

1. Крышкин, О.В. Настольная книга по внутреннему аудиту: Риски и бизнес-процессы. Учебное пособие/ О.В. Крышкин -Издательство: Альпина Паблишерз, 2013 – 478с.

2. Данилкина, Н. Использованиериск-ориентированногоподхода вовнутреннем аудите: Иллюзия или реальность [Электронные ресурсы] /Наталья Данилкина // Компания PWC. – Апрель 2013. -Режим доступа: http://www.pwc.ru/internalaudit

3. Соснова, К.Н. Концептуальные предпосылки и импульсы 2004-2005гг. Современные тенденции корпоративного управления: риск-ориентированный подход к внутреннему аудиту/контролю. [Электронные ресурсы] // Соснова К.Н. – Октябрь 2013. -Режим доступа: http://rpp.nashaucheba.ru/docs/index-8610.html

4. Бизнес-анализ риска. По группе тактической стратегии.[Электронные ресурсы] – Режим доступа: http://www.venturechoice.com/articles/business_risk.htm

METHOD APPLICATION OF RISK-BASED APPROACH TO INTERNAL AUDIT

Nguyen.T.V.L.
research supervisor – Bogatai I.N.
Postgraduate of Audit Department, Rostov State Economic University «RINH»

Abstract: The article researches practical application of risk-based approach to internal audit, proposes audit methodology based on this approach and develops a model of risk assessment.

Key words: control; risk-basedapproach; risk-management; internal audit in the commerce firm;risk assessment.

УДК 336.7:330.341.1

ЗНАЧЕНИЕ И СУЩНОСТЬ ФИНАНСОВЫХ ИННОВАЦИЙ В ЭКОНОМИКЕ

Богучарова К.В.
научный руководитель – Вавулин Л.С.
«Менеджмент организации» ГУ «ЛНУ имени Тараса Шевченко»

Аннотация: Современный финансовый рынок нельзя представить без инновационных инструментов и технологий, которые позволяют эффективно использовать финансовые активы, увеличивать собственный капитал, укреплять финансовую устойчивость и ликвидность, а также регулировать финансовые риски. В статье изложены теоретические вопросы возникновения, развития и использования финансовых инноваций, значение финансовых инноваций, а также возможные последствия внедрения финансовых инноваций в экономике страны.

*Ключевые слова**:** банковский бизнес, инновационная деятельность, финансовые инструменты, финансовые технологии, инновации развития, новые операции, новые финансовые продукты.*

Постановка проблемы. Одним из главных условий формирования конкурентоспособной стратегической перспективы развития предприятия является, прежде всего, его инновационная активность. Внедрение инноваций все чаще рассматривается как единственный способ повышения конкурентоспособности товаров, производимых, поддержания высоких темпов развития и уровня доходности. Вопрос о финансовых инновациях является очень важным для экономики, поскольку любое предприятие, успешное предприятие, формируется и развивается на основе финансирования, инвестирования, научно-технического прогресса и инноваций. Поэтому финансовые инновации являются на сегодня актуальной темой, которая требует подробного изучения, развития, анализа и дальнейшего применения на практике с целью улучшения финансового сектора экономики.

Анализ последних научных исследований. Вопросом о финансовых инновациях занималось множество ученых: В. Карпенко, А.П. Данькевич, Ф. Мышкин, Ю.А. Кахович и другие. В своих трудах они исследовали инновационную деятельность, возможность внедрения финансовых инноваций в экономику, предпосылки возникновения и эволюции форм финансовых инноваций. Основные принципы теории инноваций в целом и в сфере финансовых услугах в частности изложены в трудах: Й. Шумпетера, Т. Меньшая, Г. Кларка, К. Фримена, Дж. Ван Дейна, А. Клакнехта, П. Друкера, В. Бансала, С. Баттилоссы, И. Балабанова, В. Викулова, А. Лавру шина, Дж. Маршалла, М. Миллера, Ф. Мышкина, П. Ту-Фано, Б. Рубцова, Дж. Финерты, А. Фельдмана.

Цель работы. Целью работы является раскрытие сущности финансовых инноваций, исследование их развития, значение с точки зрения экономических отношений. А также исследование проблем инновационного развития финансо-

вого рынка и национальной экономики в целом в условиях глобализации экономических отношений.

Объектом исследования в работе являются финансовые инновации.

Предмет исследования - рынок финансовых инноваций как самостоятельный сектор общего рынка.

Изложение основного материала исследования. Финансовый рынок подвижен, изменчив, чутко реагирует на внешние и внутренние изменения, в том числе на изменения в нормативно-законодательной базе. Вследствие чего меняются место и роль отдельных финансовых инструментов, теряют или приобретают новое значение одни или другие. Инновации на финансовых рынках развиваются как независимо, так и под воздействием или бизнеса, или власти, или социума, или в процессе их взаимодействия. Независимые инновации возникают спонтанно, то есть сначала возникает идея, новый продукт или схема, а затем следует их коммерциализация и выгодное использование. В случае с государственным воздействием на инновации сначала возникает противоречие, а инновация появляется как результат его решения. Такие инновации могут быть ответом на изменяющиеся условия бизнеса или макроэкономические обстоятельства, изменения требований, воздействия власти или общества. Динамический характер рынка определяется его инновационной деятельностью, проявлением которой является непрерывное появление финансовых инноваций, которые меняют его структуру и влияют на развитие.

Финансовая инновация - это новые финансовые инструменты или технологии. Отечественные ученые термин «финансовая инновация» определяют как [1, с.557]:

- качественный скачок в нашем представлении, который ведет к появлению совершенно новой, революционной технологии (например: своп, первая облигация с нулевым купоном или введение «мусорных» облигаций для финансирования выкупа);

- новый поворот в использовании уже известной идеи (примером такого творчества служит расширение сферы срочных контрактов на торговлю товарами и финансовыми инструментами, которые ранее не использовались на фьючерсных площадках, введение новых вариантов свопов или создание новых типов взаимных фондов);

- объединение уже существующих технологий или процессов для создания инструмента, приспособленного к конкретной ситуации (примером являются случаи применения уже функционирующих инструментов для уменьшения финансового риска фирмы, снижение стоимости ее финансирование, получение пользы от учета особенностей бухгалтерского учета и налогового законодательства или с целью использование элементов неэффективного рынка).

Наиболее полное определение поиска и нового подхода к решению проблемы в финансовой сфере; который реализуется путем создания и диффузии новых финансовых продуктов, инструментов, технологий, процессов, институтов, ориентированных на эффективное управление финансовыми ресурсами и рисками в целях обеспечения развития, конкурентоспособности и финансовой устойчивости в условиях изменчивости экономической среды, неопределенности и информаци-

онной асимметрии [2, с. 84]. В русле нашего исследования инновацию можно определить как новую форму финансовых отношений, обеспечивающих более эффективное перераспределение финансовых ресурсов, ликвидности, доходности, рисков и информации с целью извлечения дополнительной прибыли и/или получения какого либо иного, в том числе системного эффекта.

Динамичность рынка как системы приводит к тому, что сам по себе он является инновацией, а постоянные финансовые инновации - его неотъемлемой частью. Без финансовых инноваций, как и без наличия конкуренции, финансовый рынок существовать не может. Новейшие тенденции функционирования этого рынка определяются темпами и эффективностью внедрения финансовых инноваций (новых финансовых инструментов), которые влияют на поведение всех без исключения участников финансовых операций [3, с. 77].

Одной из ключевых характеристик современной финансовой глобализации, безусловно, является высокий темп финансовых инноваций, которые, в свою очередь, выступают ее движущей силой.

Инновационная деятельность, с одной стороны, проявляется во многих аспектах финансовой глобализации, а с другой, - выступает в качестве источника дальнейшего углубления этого процесса. Противоречивость проявлений финансовой глобализации и степень ее связи с финансовыми инновациями порождают сегодня научные дискуссии, поскольку собственно финансовая глобализация явлением противоречивым, способным принести не только выгоды, но и выступать источником разнообразных рисков [4].

Финансовая инновация представляет собой набор новых финансовых инструментов и финансовых технологий. В зависимости от возложенных на нее функции она призвана решать различные задачи по реализации товара или предоставления новых видов услуг, которые являются жизненно важным для каждого предприятия.

Эволюционное развитие финансовых инноваций предусматривает три шага:

1. Закладные финансовые инновации с корректируемой процентной ставкой;
2. Фьючерсные рынки финансовых инструментов;
3. Опционный рынок для долговых инструментов [5].

Понятно, что когда речь идет о финансовых инновациях, то имеются в виду инновации, функционирующих в финансовой сфере. Понятие "финансовая инновация" предполагает качественный скачок в работе финансового сектора, по сути - это вид творчества, который ведет к появлению совершенно новой, революционной технологии, или новый поворот в использовании уже известной идеи. Как самостоятельная экономическая категория финансовая инновация имеет следующие особенности:

– обязательность продажи нового финансового продукта на рынке финансовых инноваций, т.е. если продукт или операция не реализованы, они не являются новыми;

– обязательность реализации финансовой операции на рынке или внутри хозяйствующего субъекта;

– функциональная зависимость финансовой инновации от времени, то есть каждая инновация имеет свой жизненный цикл;

– особенность финансового продукта, которая выражается в наличии массового и единичного спроса;

– в существовании продукта в форме имущества и в форме имущественных прав [6].

Как считают эксперты, инновации, появившиеся в последнее время, создают на финансовых рынках атмосферу неопределенности, неуверенности, нервозности, повышает нестабильность и возможность резких колебаний, особенно на рынках развивающихся стран и стран с переходной экономикой [1]. Одной из главных проблем является и информационное обеспечение инновационных процессов. Свободный доступ к информации об объектах интеллектуальной собственности, возможности их коммерциализации может стать тем инструментом, который приведет к активизации инновационных процессов. Главным побудительным мотивом для разработки инноваций есть желание и стремление руководства предприятия осуществлять стратегическую деятельность вообще и, в частности, вести инновационную политику. Иными словами, на предприятии должен быть лидер-новатор, который готов выделить ресурсы на разработку новой продукции, а в введении инноваций должен быть заинтересован весь персонал. Еще одним условием для внедрения инноваций является эффективная система маркетинга и сбыта. Большинство неудач с выводом инноваций на рынок специалисты объясняют тем, что они возникают на базе новых знаний, а не на базе новых потребностей, тогда как покупателям нужен не новый товар, а новые выгоды. Самым простым и приоритетным направлением в этом аспекте может стать активизация процессов внедрения международных и европейских стандартов в процесс производства. Именно внедрение стандартов побуждает менеджмент предприятия к обновлению технологий производства, получения знаков качества на соответствующую продукцию.

В то же время, вызывают беспокойство возможные негативные последствия роста количества финансовых инноваций: теоретические разработки западных ученых-экономистов свидетельствуют о том, что в определенных условиях бесконтрольный «инновационный бум» в финансовой сфере несет угрозу для макроэкономического равновесия, что подтверждено практикой развитых стран.

Выводы и перспективы дальнейших научных разработок в данном направлении. Учитывая сформулированные выше проблемы, следует отметить, что активизация инновационной деятельности требует качественно новой организации взаимосвязей и взаимодействия между всеми участниками инновационного процесса, закрепления новых функций за соответствующими органами управления на государственном и региональном уровнях. Первыми стратегическими задачами развития инновационной экономики должно стать формирование благоприятной среды для деятельности субъектов хозяйствования, которое побуждало бы к созданию и приумножению реальной, а не виртуальной добавленной стоимости, повышение конкурентоспособности продукции.

Введение в отечественную практику финансовых инноваций, на мой взгляд, будет способствовать созданию цивилизованных принципов функционирования финансового рынка и позволит в полной мере реализовать свои функции с целью обеспечения экономического роста и повышения благосостояния общества.

Список литературы

1. Мозговий, О. М. Міжнародні фінанси: навч. посіб. [Текст]/О. М. Мозговий, Т.Є. Оболенська, Т.В. Мусієць// - К.: КНЕУ, 2005. - 557с.

2. Пантелеєва, Н. М. Ринок фінансових інновацій: основи формування та розвитку [Текст] / Н. М. Пантелеєва // Вісник університету банківської справи національного банку України – 2011 №2(11). С.82-86.

3. Луцишин, С. А. Трансформация мировой финансовой системы в условиях глобализации [монография] / С. А. Луцишин// - М.: Издательский центр "Печать", 2002. - 320 с.

4. Медведь, Т. Глобализация как катализатор развития финансовых инноваций банков [Текст]/ Т. Медведь // Рынок ценных бумаг. - 2007. - №9-10. - С. 21-27.

5. Кахович, Ю.А. Инновация и инновационная деятельность: сущность и определение [Текст] / Ю.А. Кахович // Инвестиции: практика и опыт. - 2007. - №4. - С.29-31.

6. Лычагин, М.В. Финансовые инновации: Зарубежный опыт/ М.В. Лычагин, Б. Скотт-Квинн, В.И. Суслов// – Новосибирск: наука. – 1997г.

THE VALUE AND NATURE OF FINANCIAL INNOVATION ON THE ECONOMY.

Bogucharova K.V.
research supervisor –Vaulin L.S.
"Organization management" SE "Luhansk Taras Shevchenko"

Abstract: modern financial markets cannot be imagined without the innovative tools and technologies that make efficient use of financial assets, increase equity, strengthen financial stability and liquidity, as well as to regulate the financial risks. The article describes the theoretical issues of origin, development and use of financial innovation, the importance of financial innovation as well as the possible consequences of the introduction of financial innovation in the economy.

Keywords: banking, business, innovation, financial instruments, financial technology, innovation development, new operations, new financial products.

УДК [338.2:330.14]-048.34-044.337

УПРАВЛЕНИЕ СОБСТВЕННЫМ КАПИТАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ

Антонова А.А.
научный руководитель - Вавулин Л. С.
«Менеджмент организации» ГУ «ЛУ имени Тараса Шевченко»

Аннотация: в статье проанализированы определения собственного капитала, исследована система управления собственным капиталом, приведены показатели оценки эффективности системы управления собственным капиталом предприятия, охарактеризован процесс управления собственными средствами предприятия, обеспечивающий эффективное и рациональное использование накопленной части собственного капитала и формирование собствен-

ных финансовых ресурсов, которые в свою очередь, обеспечивают дальнейшее развитие предприятия.

Ключевые слова: собственный капитал, заемный капитал, оптимизация управления собственным капиталом, система управления собственным капиталом, эффективность системы управления собственным капиталом предприятия.

Постановка проблемы. Создание и нормальное функционирование предприятий любой формы собственности невозможно без формирования достаточного объема собственного капитала. Ведь собственный капитал предприятия является главным измерителем его рыночной стоимости. Актуальность темы определяется тем, что все чаще встает вопрос решения проблем управления собственным капиталом как основным источником, способствующим эффективной деятельности и повышению конкурентных преимуществ предприятия.

Анализ последних публикаций. В современных условиях наиболее известными разработками, посвященными проблемам управления собственным капиталом предприятия, являются труды Бланк И. А., Бережной В. И, Масюк Ю. В., Спильник И., Кутер М. И., Рудницкая О. М., Ван Хорн Д., Бетге И., Стельмах М., Бригхем Е. и др..

Целью статьи является рассмотрение методологических основ управления собственным капиталом на предприятии.

Изложение основного материала. Собственный капитал является одним из важнейших факторов эффективности любой экономической деятельности предприятия. Его динамика может свидетельствовать о качестве финансового менеджмента, структуре и направлении использования, которые непосредственно влияют на формирование благосостояния владельцев, определяя рыночную стоимость предприятия.

Собственный капитал предприятия – это финансовые ресурсы, которые оно вкладывает для организации и финансирования хозяйственной деятельности. Нормой для успешной, рентабельной работы предприятия, его высокой конкурентоспособности на рынке и финансовой устойчивости является ситуация, при которой собственный капитал составляет большую часть (более 50%) его финансовых ресурсов [1]. В международной практике ведения бухгалтерского учета собственный капитал рассматривается как капитал, вложенный акционерами компании, и включает два источника:

– вложенный капитал – инвестиции акционеров компании;
– накопленная нераспределенная прибыль, реинвестированная в бизнес.

Управление собственным капиталом по И. А. Бланку – это система мер и методов, направленных на обеспечение эффективного использования уже накопленной его части и формирования собственных ресурсов, обеспечивающих развитие предприятия [2].

Управление капиталом – это система принципов и методов разработки и реализации управленческих решений, связанных с оптимальным его формированием из различных источников, а также обеспечением эффективного его использования в различных видах хозяйственной деятельности предприятия [3,

259]. То есть, управление капиталом – это воздействие субъекта рынка (т.е. предприятия) на объект управления (т.е. капитал) с целью эффективного и оптимального использования этого объекта для ведения хозяйственной деятельности субъекта.

Система управления собственным капиталом предприятия, по мнению И. А. Бланка, состоит из управления формированием капитала и управления использованием капитала.

Под управлением формированием капитала следует понимать совокупность процессов подготовки и осуществления управляющих воздействий, которые направлены на достижение оптимальной структуры капитала и объемов оптимального соотношения различных форм капитала при приемлемом уровне риска.

Под управлением использования капитала следует понимать совокупность процессов подготовки и осуществления управляющих воздействий, направленных на максимально эффективное распределение по приоритетным направлениям составляющих собственного капитала.

Осуществляя управление собственным капиталом на предприятии, необходимо учитывать следующие факторы, а именно: оценку объема, динамики и структуры собственного капитала; оценку достаточности и обоснования потребности в собственных финансовых ресурсах; анализ формирования и изменений отдельных составляющих собственного капитала и показателей его эффективности, направлений роста и отдачи; оценку дивидендной политики и параметров ценных бумаг собственной эмиссии [4].

За счет собственного капитала предприятия должны полностью покрывать необоротные активы и минимизировать величину оборотных активов (желательно 50% плановых оборотных средств). Эффективность использования собственного капитала характеризуется такими показателями: как фондоотдача и рентабельность.

Ученые выделяют более 40 различных показателей, которые применяют для анализа капитала в целом и собственного капитала в частности. Однако, в большинстве этих показателей собственный капитал рассматривается обобщенно, то есть, во внимание не берут его составляющие.

Необходимо отметить, что процесс управления собственным капиталом основывается на определенном механизме, который представляет собой систему основных элементов и функций, регулирующих процесс разработки и реализации управленческих решений. Отметим, что достаточное внимание необходимо обратить на состав собственного капитала и изменения, произошедшие с ним в течение рассматриваемого периода. Значение каждого элемента собственного капитала по данным баланса необходимо оценить по показателям удельного веса в итоге капитала и в валюте баланса, а также проследить их динамику за отчетный период [5].

Важным направлением управления капиталом предприятия является оптимизация структуры капитала, которую обычно выполняют в три этапа:

– исследования существующей структуры капитала и определения его структурного влияния на эффективность функционирования предприятия;

– определение приоритетных направлений управления структурой капитала, их взаимодополнения и согласованности;

– формирование комплексных путей оптимизации структуры капитала.

Для обоснования направлений управления капиталом используют различные модели, базисом которых являются противоречия мыслей экономистов относительно возможности оптимизации структуры капитала предприятия и выделение основных факторов, определяющих ее механизм [6].

Организационно-экономический механизм эффективного управления капиталом предприятия должен обеспечивать достижение стратегических целей через моделирование оптимальных пропорций развития предприятия в конкретных условиях функционирования рыночных отношений.

Для совершенствования организационно-экономического механизма нужно разработать общую стратегию управления капиталом предприятия. Разработка методологии управления капиталом должно основываться на научно обоснованных принципах и правилах поведения, выражающих динамичность и восприимчивость к меняющимся условиям, спланированных результатов производственно-хозяйственной деятельности и интегрированности с общей системой управления предприятием [7].

Капитал всегда является необходимым атрибутом деятельности – от момента создания предприятия до его ликвидации или реорганизации. В свою очередь, управление капиталом предполагает влияние на его объем и структуру, а также источники формирования с целью повышения эффективности его использования. Отлаженный механизм управления капиталом предполагает: четкую постановку целей и задач управления капиталом, а также контроль над соблюдением в плановом периоде; усовершенствования методики определения и анализа эффективности использования всех видов капитала; разработка направлений оптимизации процесса управления капиталом, а также их анализа и внедрения; разработка методики оперативного управления высоколиквидными оборотными активами; разработка общей стратегии управления капиталом; использования в процессе управления экономических методов и моделей, в частности при анализе и планирование; ориентацию на использование внутренних рычагов влияния на процесс управления капиталом [8].

Выводы. Итак, управление собственным капиталом – это система принципов и методов разработки и реализации управленческих решений, связанных с оптимальным его формированием из различных источников, а также обеспечением эффективного его использования в различных видах хозяйственной деятельности предприятия. Совершенствование системы управления капиталом предприятия, в частности его формирования и использования, приобретают особое значение, поскольку создание и развитие необходимой финансовой ресурсной базы является важным условием устойчивого экономического роста.

Список литературы

1. Марковский, С. Н. Анализ деятельности предприятий [Текст] // Экономика Украины. – К. , 2007. - №2. – С. 25-35.

2. Бланк, И. А. Основы финансового менеджмента [Текст]: учебное пособие / И.А. Бланк // Днепропетровский государственный аграрный университет. – К.: Ника – Центр, 2009. – 592 с. - ISBN 966-7376-80-X.

3. Бланк, И. А. Управление активами и капиталом предприятия – М.: Ника - Центр, Эльга, 2003. – 448 с.

4. Стельмах, М. Механизм формирования рациональной структуры предприятия [Текст] / М. Стельмах // Экономический анализ. – 2011. - №5. – С. 339-343.

5. Масюк, Ю. В. Особенности оптимизации управления капиталом в условиях кризиса [Текст] / Ю. В. Масюк, Л. И. Бровко // Научный вестник Ужгородского университета. – 2011. - №33 (2). – С. 181-185

6. Золотаренко, В. А. Функционально-структурная модель управления структурой капитала предприятия [Текст] / А. Золотаренко // Управление развитием. – 2011. - № 1 (98). – С. 147-150.

7. Блонская, В. И. Диагностика управления капиталом предприятия [Текст] / В. И. Блонская, Т. М. Хватамуха // Научный вестник НЛТУ Украины. – 2009. – Вып. 19.11. – С. 252-258.

8. Липич, Л. Г., Гадзевич, И. А. Капитал в системе управления предприятием [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://archive.nbuv.gov.ua/portal/natural/vnulp/menegment/2009_647/20.pdf

EQUITY MANAGEMENT COMPANY

Antonova A. A.
research supervisor –Vaulin L. S.
"Management GU LOU Taras Shevchenko"

Abstract: the article analyzes the definition of equity, studied management system equity, sets forth evaluate the effectiveness of the control system equity companies, is characterized by the management company's own funds, providing effective and efficient use of the accumulated equity and the formation of their own financial resources, which in turn, provide further development of the company..

Keywords: equity, loan capital, optimizing our capital management, system management equity, efficiency of our capital management company.

Научное издание

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛЬНЫХ ВЫЗОВОВ И ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА

Материалы международной научно-практической конференции
студентов, аспирантов и молодых ученых
11 -12 марта 2015 г.
Том II

Под редакцией авторов

Компьютерная верстка: Т.С. Игнатьева

Подписано в печать 24.03.2015г.
Формат 60х84 1/16. Бумага офсетная. Печать офсетная.
Усл.печ.л.15.5Тираж 100 экз. Заказ №

Издательство Донского государственного аграрного университета
346493. пос. Персиановский, Октябрьский район, Ростовской обл.